

# Ниша на миллион

День 1.

Дмитрий Соловьев

Соколов Артем

# Формат тренинга

5 дней с 20.00

1 час 30 минут

1. Вопросы-ответы
2. Теория
3. Домашнее задание

# Формат тренинга

- Выполнение ДЗ на [elearn.migbusiness.ru](https://elearn.migbusiness.ru)
- Наша поддержка:

[support@migbusiness.ru](mailto:support@migbusiness.ru)

+7 (495) 648-69-86

Проверка ДЗ в течение месяца

# Формат тренинга

1. Обучение
2. Защита финального задания
3. Получение бонусов (по факту сдачи заданий или 1 августа):
  - 101 ниша
  - 101 поставщик

# Программа тренинга

## День 1. Брейншторм по нишам

- Аналитика по рынку, растущие тренды
- Что не стоит продавать новичку в интернете
- Инструменты поиска ниш

## День 2. Экспресс анализ ниш

- Работа со статистикой [wordstat.yandex.ru](http://wordstat.yandex.ru)
- Комплексная оценка ниш по нашему чеклисту

# Программа тренинга

## День 3. Поиск и подбор поставщиков

- Инструменты поиска поставщика
- Скрипт общения с поставщиком
- На что необходимо обратить внимание

## День 4. Исследование ниши

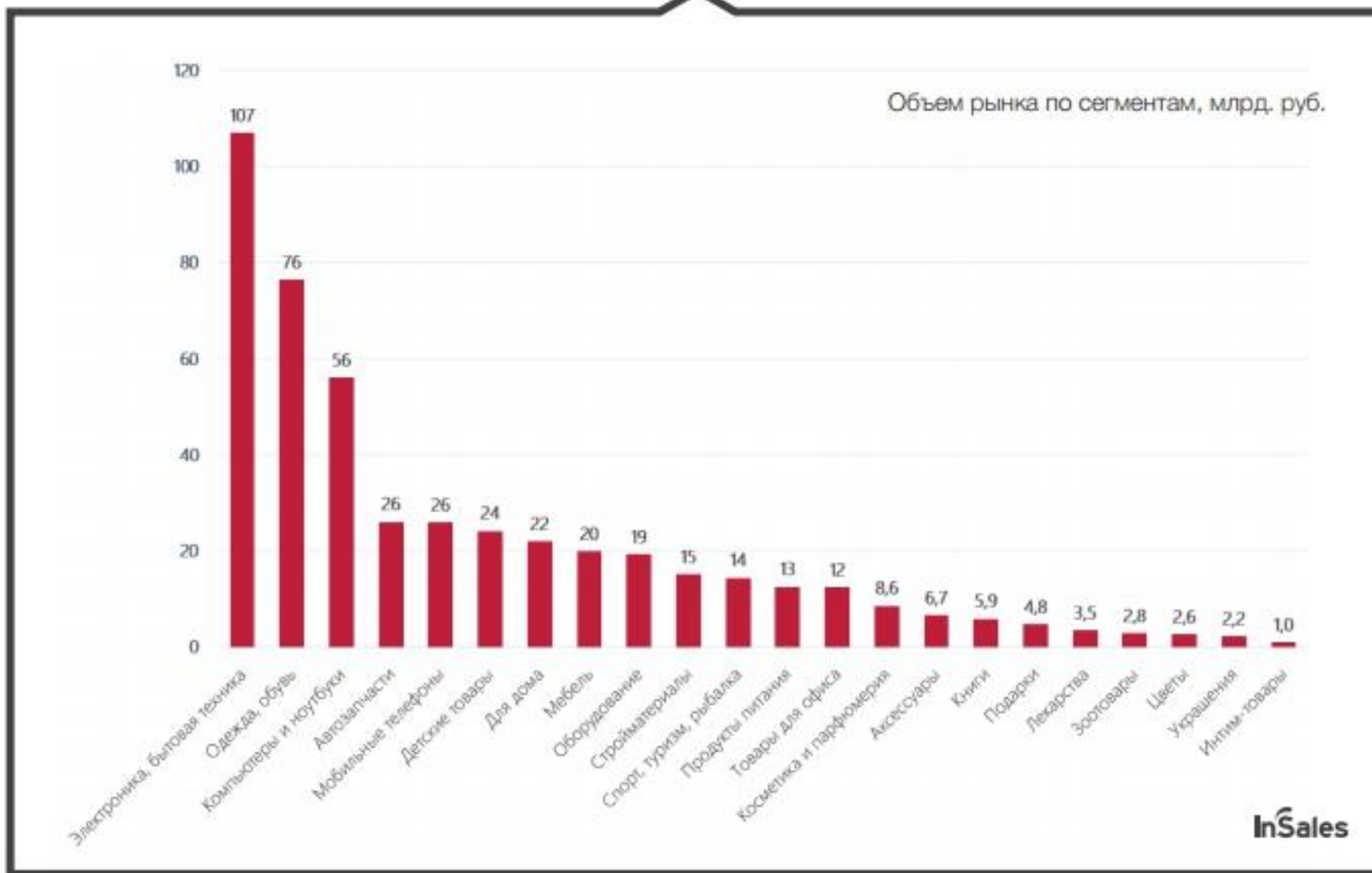
- Подбор ключевых слов и оценка стоимости рекламы
- Оценка конкурентов
- Потенциал прибыли
- Подбор релевантных товаров

# Программа тренинга

## День 5. Воронка продаж

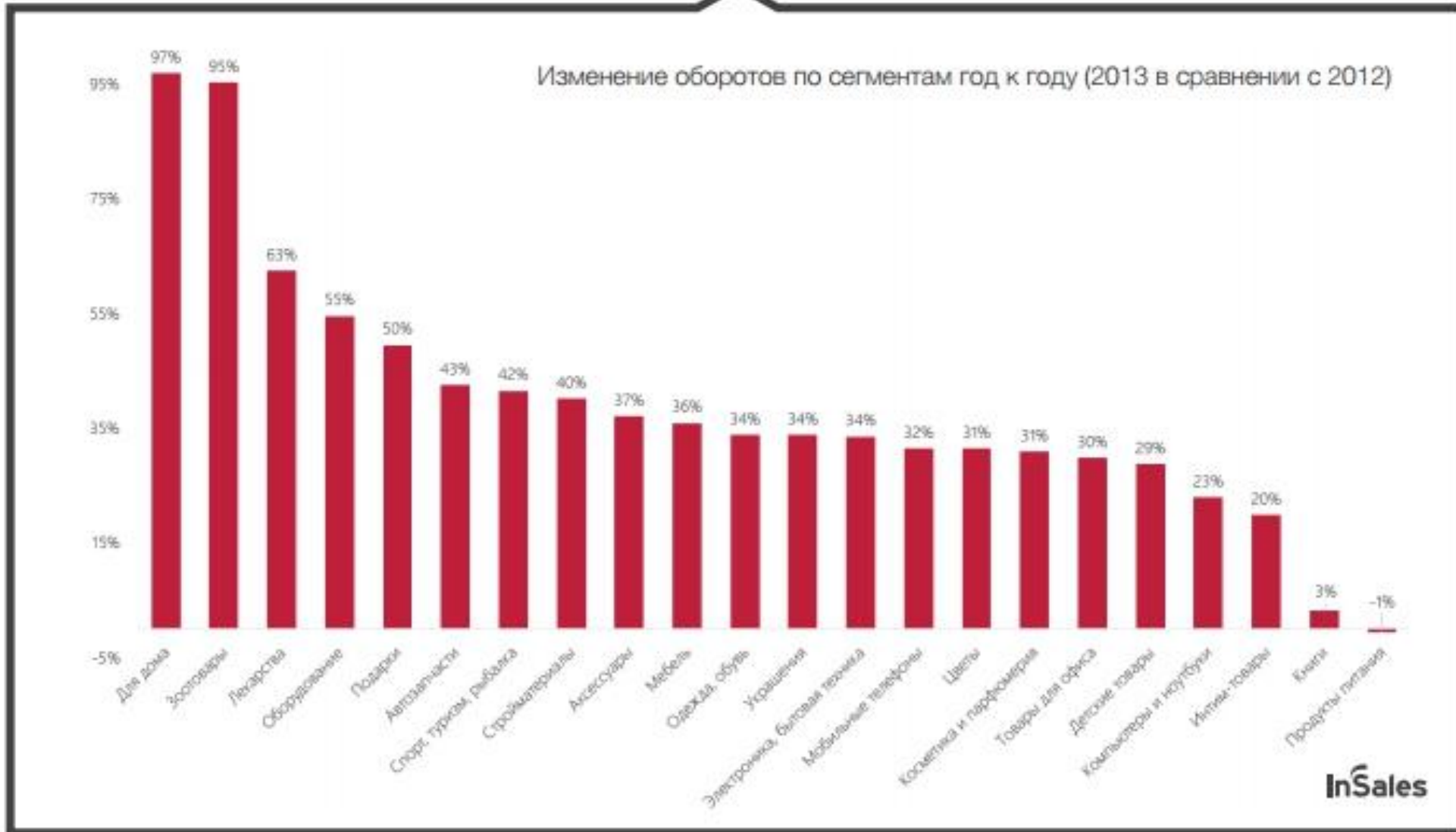
- Что продавать на одностраничниках
- Что продавать на многостраничниках
- Итоговая оценка ниши
- Составление декомпозиции и воронки продаж

# Аналитика рынка

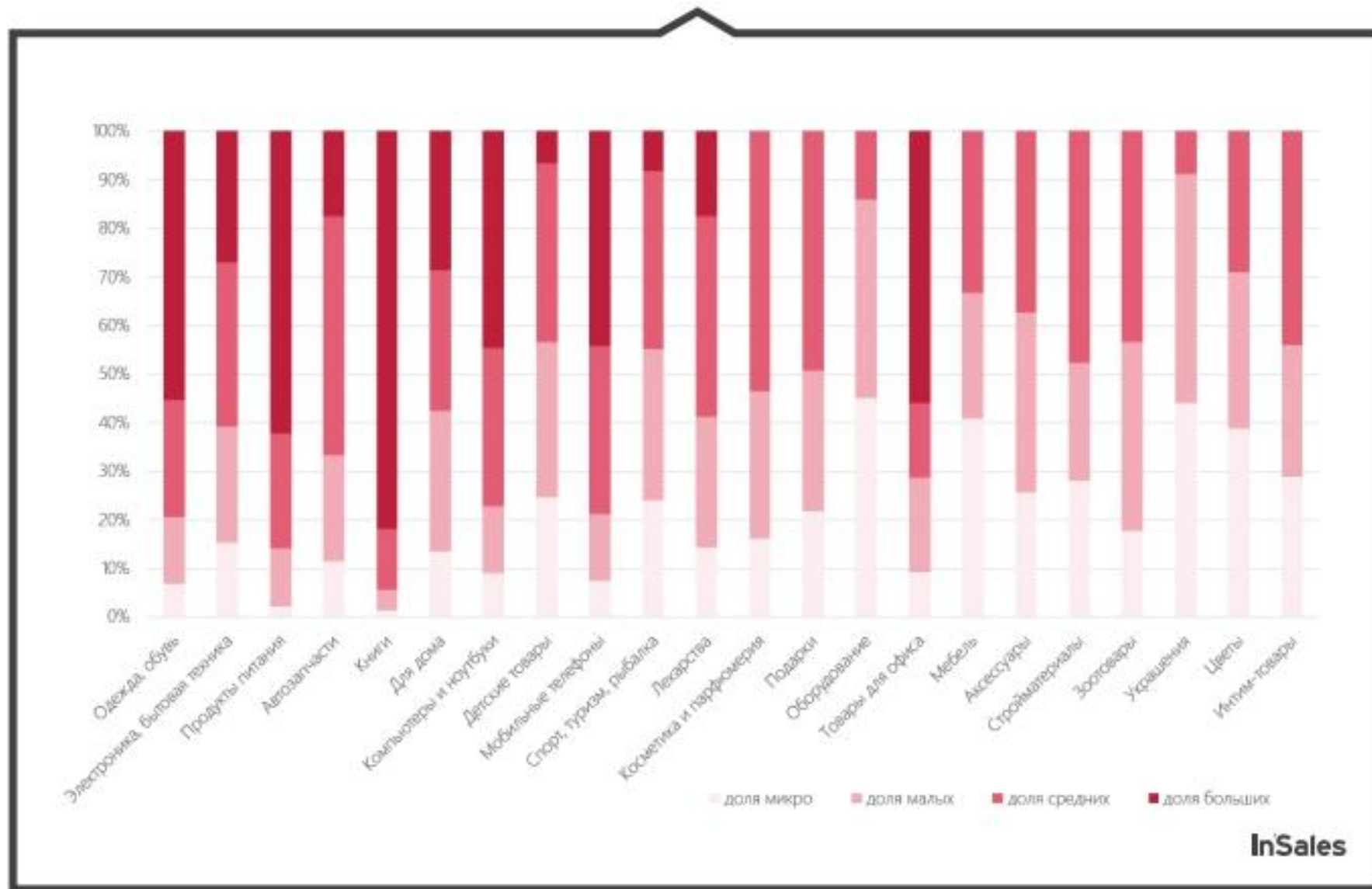




# Аналитика рынка



# Аналитика рынка



# Ниши, которые НЕ стоит выбирать

Помним. Продажа любого продукта стоит денег

Тонкости мироздания:

- Разные оптовые цены у поставщика
- Товары с контрактными обязательствами
- Товары со строгой реселлерской политикой

# Поиск ниши

- Что такое длинный хвост?
- Что такое ниша?

## Поиск ниши

- ДОБАВИТЬ СЛАЙД СО СПИСКОМ КАТЕГОРИЙ!

# Поиск ниши

Три уровня детализации:

<b>Категория</b>	<b>Подкатегор ия</b>	<b>Ниша</b>
Спортивные товары	Велосипеды	Складные велосипеды
Товары для дома	Хранение	Контейнеры для хранения белья
Мобильные телефоны	Аксессуары для мобильных телефонов	Внешние аккумуляторы

# Инструменты поиска ниш

## Смотрим бестселлеры на зарубежных площадках

- <http://ebay.com>
- <http://www.alibaba.com>
- <http://ru.aliexpress.com>
- <http://www.amazon.com>
- <http://ru-tmall.com>
- <http://www.jd.com.ru>
- <http://www.etsy.com/>

# Инструменты поиска ниш

## Смотрим на купонных сервисах

- <http://groupon.ru/shopping>
- <http://www.kupikupon.ru/tovary/>
- [http://www.biglion.ru/goods\\_info/](http://www.biglion.ru/goods_info/)
- <http://vigoda.ru/products/>
- <http://bigbuzzy.ru/moscow/all/c/goods/new/>
- <http://boombate.com/tovary>

*Можно смотреть на западных аналогах*





# Инструменты поиска ниш

## Смотрим на сайтах дропшипперов

- <http://www.dx.com/>
- <http://www.chinavasion.com/>
- <http://ru.dhgate.com/>
- <http://ru.osell.com/>

# Инструменты поиска ниш

## Смотрим западные магазины

### Список крупнейших SaaS-платформ

- <http://www.squarespace.com/>
- <http://www.bigcommerce.com/>
- <http://www.volusion.com/>
- <http://www.shopify.com/>
- <http://www.mozu.com/>

# Инструменты поиска ниш

## Смотрим западные магазины

Шаг 1. Находим раздел с примерами работ на сайтах платформ из п.4 (например shopify.com)

Шаг 2. Выбираем любой пример (“examples” сверху справа) и копируем адрес домена в сервис Whois <https://www.reg.ru/whois/> (например, angrybirds.com)

Шаг 3. Из whois копируем ip-адрес сайта и вставляем его в <http://www.yougetsignal.com/tools/web-sites-on-web-server/> (например, 216.146.46.11)

Альтернативные мониторы -

- <http://ipreverse.com/lookup/216.146.46.11>
- <http://www.tcpiputils.com/domain-neighbors>
- <http://ip-www.net/216.146.46.11>

Шаг 4. Изучаем магазины из появившегося списка ниже



# Домашнее задание

- Заполнить таблицу из 30 ниш в формате категория-подкатегория-ниша.
- В качестве отчета выложить ссылку на заполненную таблицу с открытым доступом для чтения документа.

# Вопросы?

**Международная Интернет Гильдия**

**+7(495) 648-69-86**

**support@migbusiness.ru**

