

АПОУ ВО «Вологодский колледж связи и информационных технологий»

**ПРОЕКТИРОВАНИЕ И РАЗРАБОТКА  
АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ  
ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ  
УЧЕТА В КОМПЬЮТЕРНОМ  
МАГАЗИНЕ**

Студент: Лебедев Вячеслав  
Олегович

Руководитель: Барсуковская  
Алёна Евгеньевна

Вологда, 2021 год

# Цель и задачи выпускной квалификационной работы

---



Цель выпускной квалификационной работы заключается в разработке проекта по автоматизации учёта в компьютерном магазине.

## Задачи:

1. Описать технические характеристики проекта.
2. Произвести моделирование происходящих в процессе работы компьютерного магазина бизнес-процессов.
3. Осуществить анализ экономической эффективности от внедрения данного программного решения в работу организации.
4. Провести сравнительный анализ систем аналогов и иных готовых решений

# Моделирование бизнес процессов



Диаграмма вариантов использования

# Экономическое обоснование разработки



№	Наименование статьи затрат	Показатель (руб.)
1	Расходы на оплату труда (ФОТ)	21 879
2	Расходы, связанные с эксплуатацией и содержанием оборудования	474,23
3	Расходы на материалы	165
4	Накладные расходы	4 375,8
	ИТОГО	26 894,03

Накладные расходы = ФОТ x 20%

Накладные расходы = 21 879 x 20% = 4 375 руб.

Цена программного продукта:  $C = C_3 \times (1 + N)$ ,

$C = 26\,894,03 \times (1 + 0,2) = 32\,272,84$  руб. (без учёта НДС)

# Сравнительный анализ систем-аналогов



Microsoft Dynamics CRM Overview

CRM System Contoso

### Pipeline by Sales Stage

Open Opportunities

Sales Stage	Value
Open Opportunities	£24,070,000.00
Next Stage	£11,830,000.00
Third Stage	£18,030,000.00
Final Stage	£7,090,000.00

### Leads by Source Campaign

Open Leads

Source Campaign	Count
New 3D Printing Des...	22
Direct Leads	20
Customer Retention ...	25
Content Marketing D...	21
3D Printers Promo	19
(blank)	1

### Cases By Priority (Per Owner)

Active Cases

Owner	Low	Normal	High
CRM System	15	10	10
Jim Hance	10	5	5
Jill Frank	10	5	5
Lori Penor	10	5	5
Mark Harrington	10	5	5

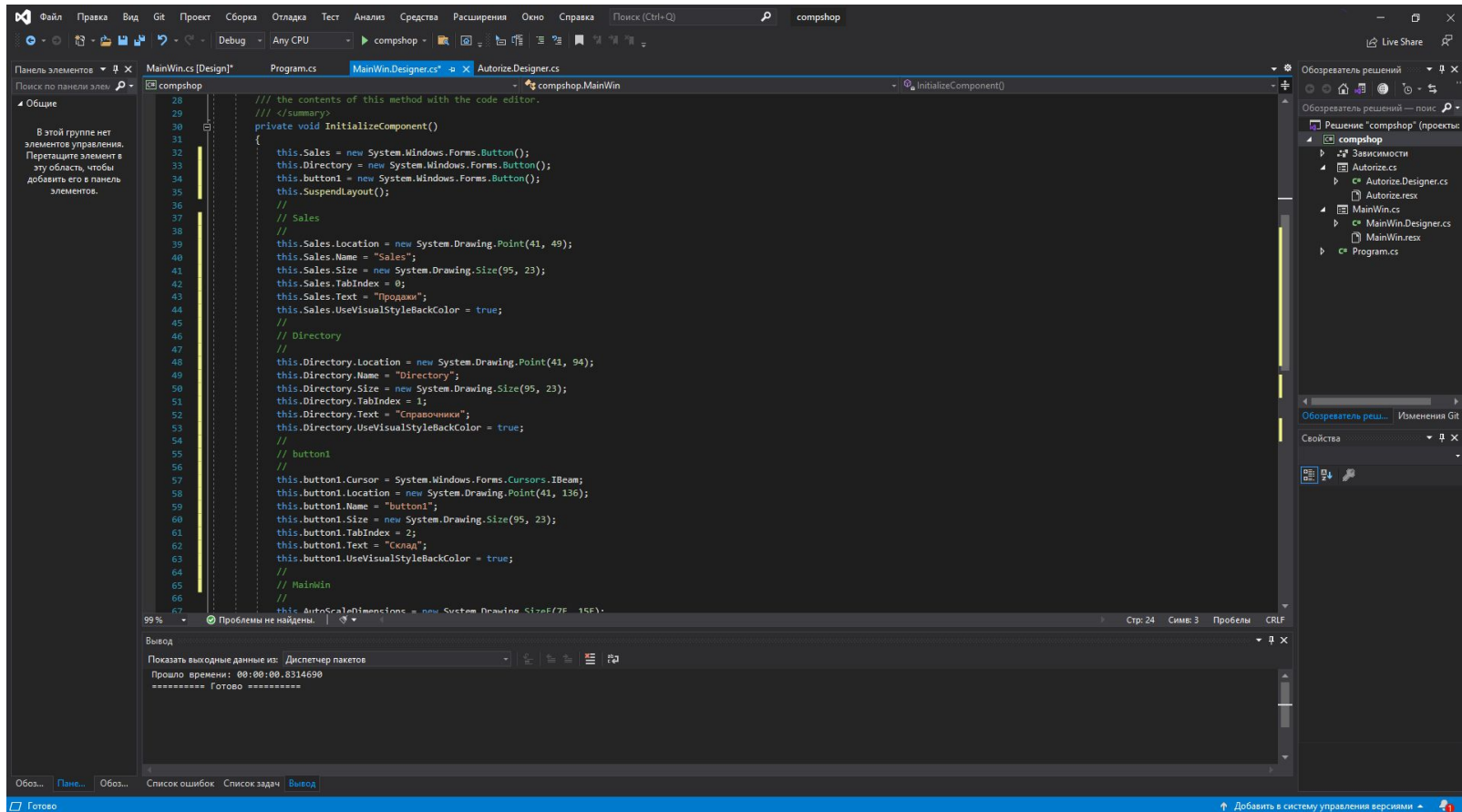
### All Activities

Search for records

Subject	Regarding	Activity Type	Activity Status	Owner	Priority	Start Date
Build Marketing List for Amp...	Software Pr...	Task	Open	Ken Mallit	Normal	
Prepare Collateral for Amplif...	Software Pr...	Task	Open	Ken Mallit	Normal	
Secure catering for Amplify y...	Software Pr...	Task	Open	Ken Mallit	Normal	
Promote Amplify your Sales ...	Software Pr...	Task	Open	Ken Mallit	Normal	

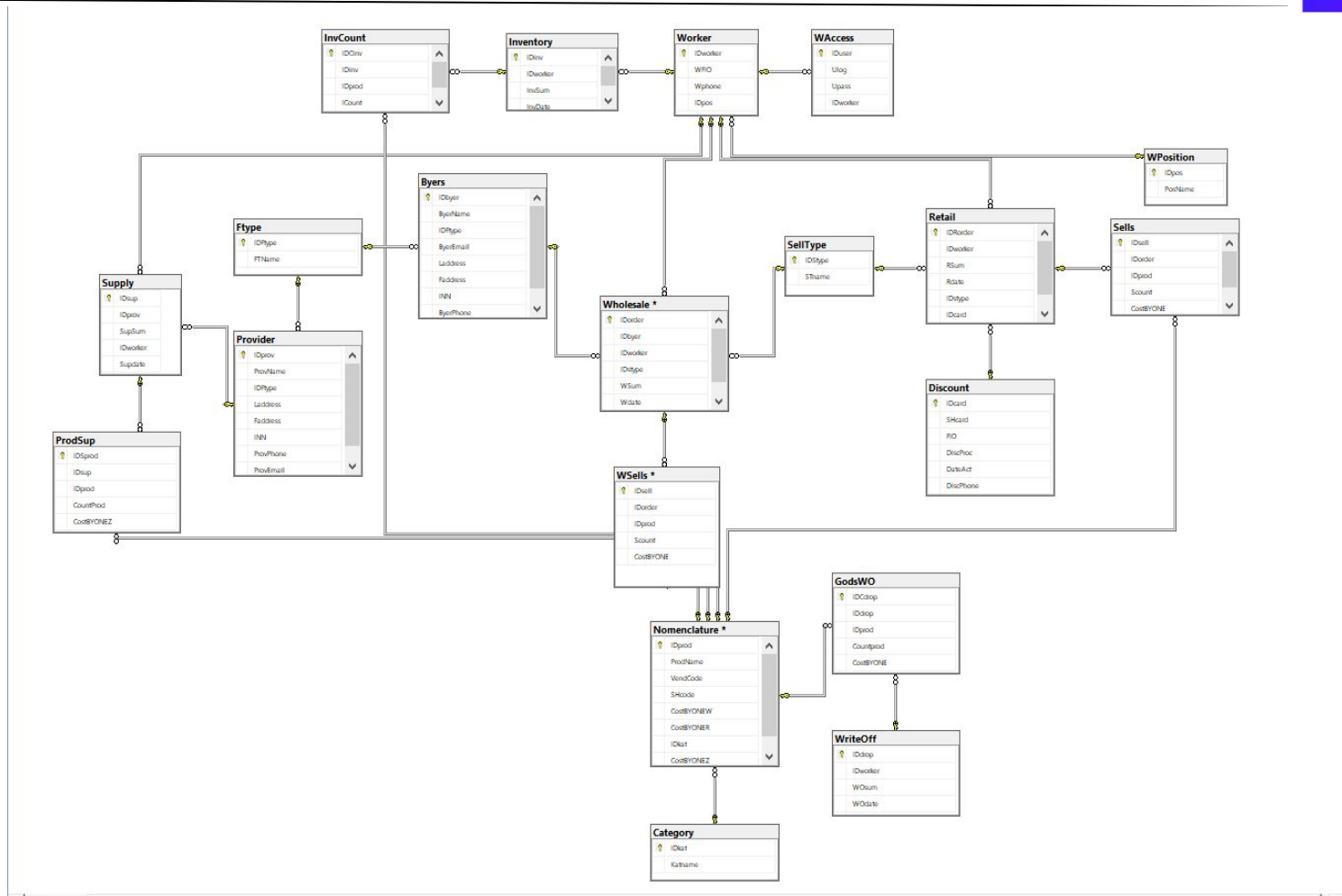
Интерфейс MS Dynamics 365

# Инструментальные средства



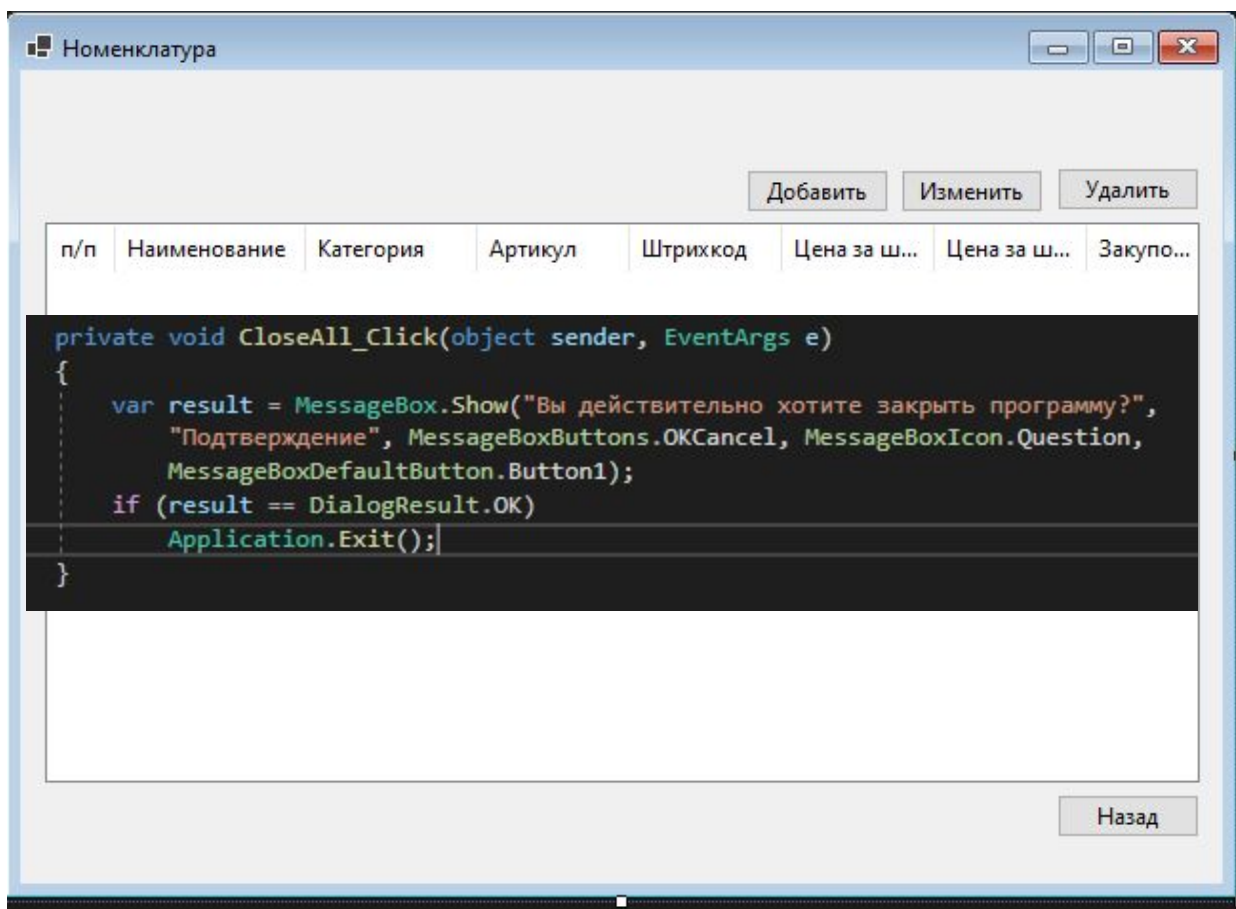
Интерфейс SQL Server Management Studio

# Разработка базы данных



Итоговая схема базы данных

# Разработка клиентского приложения



Фрагмент кода обработчика «Выход»





# Тестирование клиентского приложения

Номенклатура

Добавить    Изменить    Удалить

IDprod	ProdName	VendCode	SHcode	CostBYONEW	CostBYONER	IDkat	CostBYONEZ	
1	1	5" Смартфон DEXP G450 8 ГБ серый	741sdf5	1452369878	3199.00	2500.00	1	1500.00
2	2	5" Смартфон DEXP G450 8 ГБ синий	741sdf6	1452369879	3199.00	2500.00	1	1500.00
3	3	5" Смартфон DEXP BL350 16 ГБ зелёный	741sdad7	1452369880	3799.00	2800.00	1	2000.00
4	4	5" Смартфон DEXP BL350 16 ГБ серый	741sdad8	1452369881	3799.00	2800.00	1	2000.00
5	5	10.1" Нетбук Digma EVE 10 C301 черный	5jkcdjk	145256345	13899.00	11700.00	2	8000.00
6	6	11.6" Ноутбук Acer TravelMate B1 TMB118-M-C0EA чер...	hvjgiol54	1452654512	18499.00	14700.00	2	10000.00
7	7	Кошелёк Emerland для смартфона универсальный 130...	1052843	1458726983	45.00	49.00	4	35.00

Назад

Содержимое страницы «Номенклатура»  
Итого содержимое страницы «Номенклатура»

# Обеспечение безопасности клиентского приложения

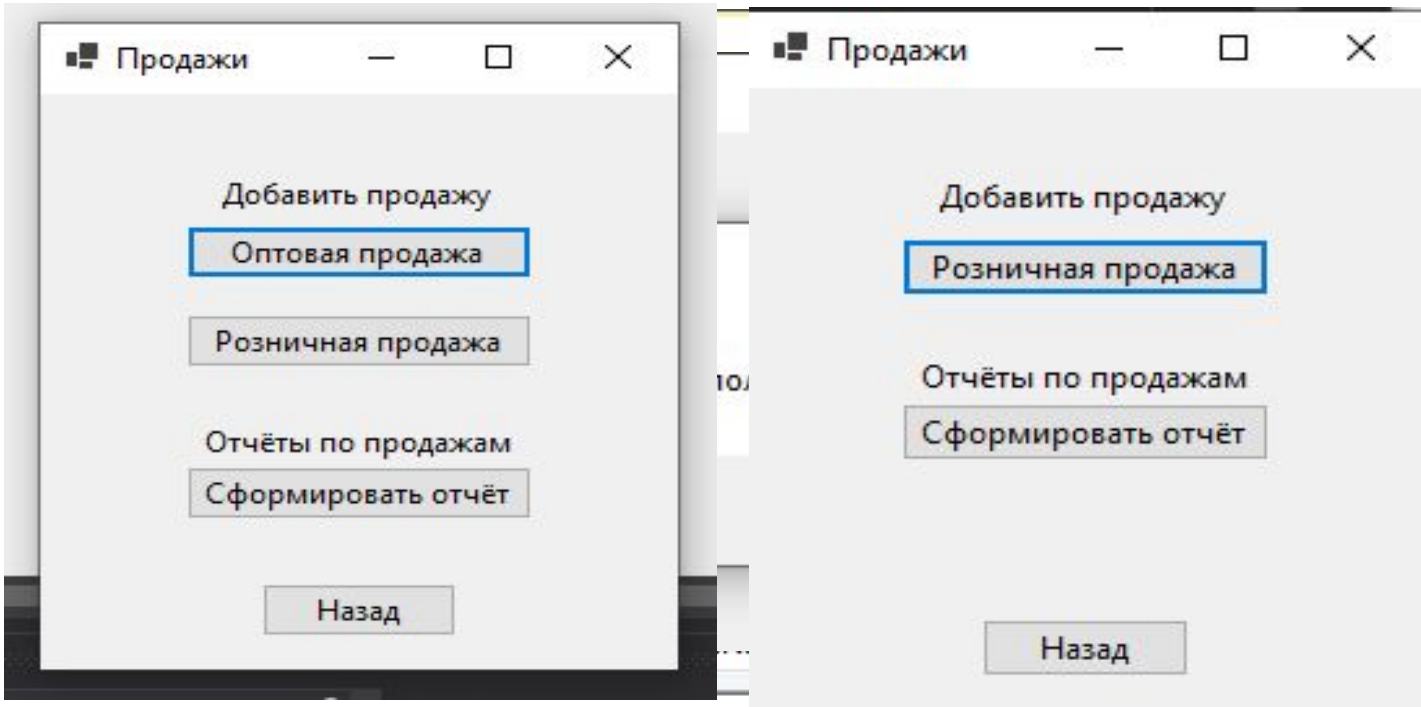


Таблица «Продажи» для розничной торговли

Спасибо за внимание!