



# Мини- презентация SEO для тендера по ГК «Гранель»



[info@vbi.ru](mailto:info@vbi.ru) [www.vbi.ru](http://www.vbi.ru)

+7 (495) 740-33-55

119072, Г. МОСКВА, ВН. ТЕР. Г. МУНИЦИПАЛЬНЫЙ ОКРУГ ЯКИМАНКА,  
ПЕР БЕРСЕНЕВСКИЙ, Д. 5 СТР. 1, ЭТАЖ 2, ПОМЕЩ. 1, КОМ. 3

# Информация о компании

VBI — digital-агентство полного цикла, основу которого составляет молодой амбициозный коллектив профессионалов. Работаем на рынке интернет-маркетинга с 2012 года. Основной принцип компании – работа на результат клиента и ориентир на бизнес-показатели.

Некоторые факты о нас:

- ✓ умеем и ведем клиентов “под ключ” по всем каналам онлайн рекламы;  
-в штате на сегодняшний день 50 штатных сотрудников + хорошая команда удаленных фрилансеров, которые мы привлекаем по мере необходимости;
- ✓ мы не берем на работу стажеров, работаем со специалистами в нашей сфере от 2-х лет;
- ✓ с каждым клиентом выстраиваем индивидуальную работу, ежемесячно формируем план работ на основе анализа предыдущего периода, согласовываем план с Заказчиком;



# Команда проекта по SEO

- ✓ **Руководитель SEO отдела** – стратегическое планирование проекта, внедрение новых бизнес-процессов, контроль выполнения работы, решение сложных задач;
- ✓ **SEO специалист** – непосредственное выполнение всех работ по продвижению + проведение аналитики, а также постановка задач рабочей группе проекта;
- ✓ **Техническая поддержка** – внедрение рекомендаций на сайт Заказчика;
- ✓ **Специалист по контентной оптимизации** – анализ контента, подготовка ТЗ, постановка задач копирайтерам, проверка и контроль выполнения;
- ✓ **Аккаунт-менеджер** – коммуникация и поддержка Заказчика по всем вопросам работы с компанией;
- ✓ **Линк - мастер** – формирование естественной ссылочной массы проекта;
- ✓ **Копирайтеры** – подготовка контента;
- ✓ **Юзабилит** – работа с поведенческими факторами, подготовка рекомендаций по повышению конверсии и удобства сайта;
- ✓ **Аналитик** – настройка систем аналитики, внедрение.

# СТРУКТУРА КОММУНИКАЦИИ РАБОЧЕЙ ГРУППЫ С ЗАКАЗЧИКОМ



Формирование  
рабочей команды



Знакомство заказчика  
с рабочей командой



Направление брифа  
для запуска работ



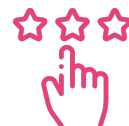
Формирование  
плана работ на  
месяц



Выполнение планинга



Проверка задач  
Руководителем отдела



Подготовка  
отчетности



Защита  
отчета



# Опыт компании

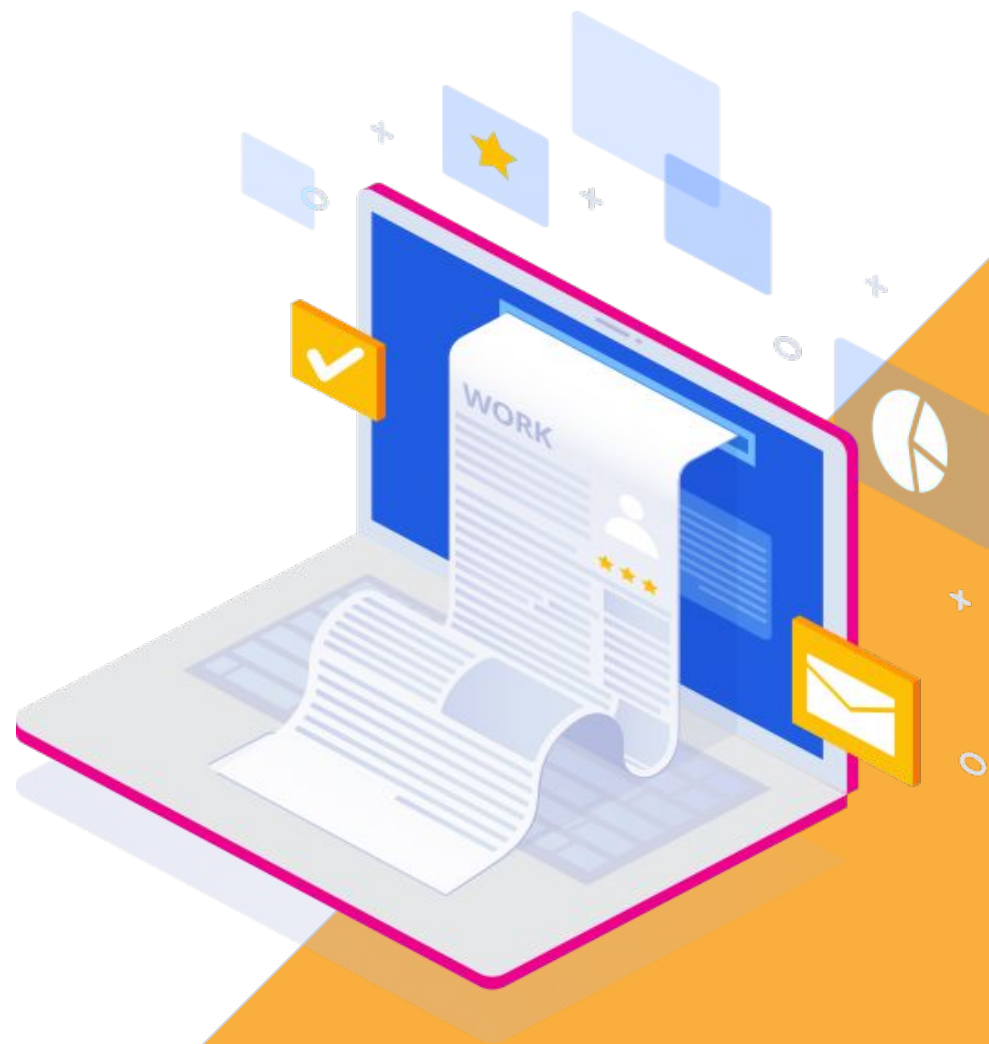
Компания VBI работает с разными сегментами бизнеса – медицина, недвижимость, юридические услуги, строительство, продажа автомобилей, e-commerce, продажа мебели, туризм и др.

Ключевые клиенты, о которых открыта информация о сотрудничестве с VBI – Anex Tour (туроператор), Intourist (туроператор), Акрос Авто (автодилер), Delta (системы безопасности), Helptomata (интернет-магазин), Мерседес Автомаш (автодилер) , АГ Авилон (более 30 официальных автодилеров), МГСН (Московская городская служба недвижимости), Гемостаз (медицина), Альфаздрав (медицина) , Мосцветторг (крупная цветочная сеть), Окнакомфорта (продажа и производство окон), Портаприма (продажа дверей) и многие другие.

Принимаем участие в рейтингах, подробнее <https://vbi.ru/>

Имеем более 150 благодарственных писем от клиентов - <https://vbi.ru/>

# КЕЙСЫ



# Кейс №1.



Ошеров,  
Онисковец  
и Партнёры

Ошеров,  
Онисковец  
и Партнёры



**1998**  
ГОД НАЧАЛА ПРАКТИКИ



**4180**  
РАЗРЕШЕННЫХ ДЕЛ



**12**  
УСПЕШНЫХ  
ПРАКТИК

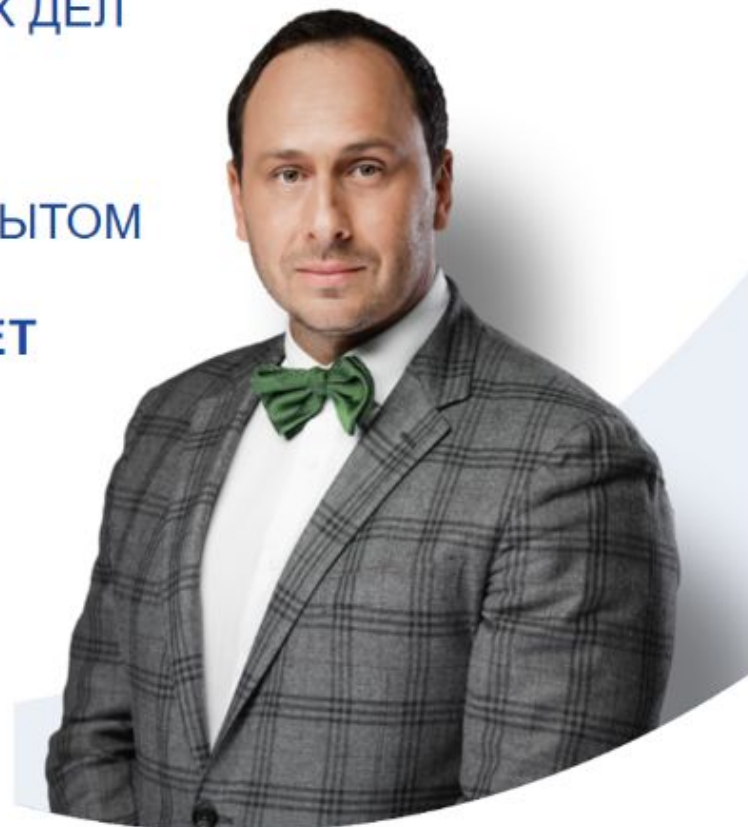


АДВОКАТЫ И  
ЮРИСТЫ С ОПЫТОМ  
РАБОТЫ  
**ОТ 10 ДО 25 ЛЕТ**



Разрешение споров  
Уголовная практика  
Коммерческое право  
Абонентское юридическое обслуживание  
Недвижимость, земля, строительство  
Семейное право  
Исполнительное производство

Трудовые споры  
Наследственные дела  
Банкротство юридических лиц  
Банкротство физических лиц  
Некачественное оказание мед.услуг  
Налоговое право  
Миграционное право  
Корпоративное право





# До запуска

Отсутствие роста  
трафика

Снижение  
количества заявок

Низкая конверсия

Источники, сводка

100% визитов из 42592

Сегодня Вчера Неделя Месяц Квартал Год 1 янв — 31 дек 2017 Детализация: по месяцам

Сегмент Сравнить сегменты Точность: 100% Атрибуция: Последний переход

Визиты, в которых + для людей, у которых +

Визиты 717

Трафик до начала  
сотрудничества

1500 – 2000 посетителей в месяц



Переходы из поисковых систем



1

## Углубленное изучение тематики

Провели SWOT-анализ конкурентов



Сформировали стратегию развития проекта

Определили цели и задачи Сайта



Настроили **отслеживание конверсий** в системах статистики

На основе анализа конкурентной среды, подготовили рекомендации по наполнению продвигаемых разделов



Повысили **качество предоставляемой информации пользователям**

Провели анализ поведения пользователей



Выработали рекомендации по коммерческим факторам, направленные на **увеличении конверсии с сайта**



Техническое состояние сайта.

Провели полноценный технический анализ по чек-листу оптимизатора, в ходе которого выявили и **устранили ошибки** в работе проекта



Работы с внешней оптимизацией.

Провели анализ ссылочной массы Сайта, в ходе которого **разработали стратегию «ссылочного» продвижения Сайта.**

Проставили первые ссылки на сайт согласно разработанной стратегии

Разработка семантики.

Собрали семантику в размере 1000 запросов



Контентные работы по сайту.

Выявили страницы требующие проработки в первую очередь, переработали контент.

Подготовили рекомендации по изменению и добавлению текстов, рекомендации по форматированию продвигаемых страниц.





# На ежемесячной основе проводятся



Анализ индексации проведенных изменений на Сайте.  
Проверка индексирования сайта в Яндекс и Google



Анализ динамики позиций Сайта в поисковых системах  
Яндекс и Google



Технический анализ по чек-листу оптимизатора.  
Анализ данных панелей Яндекс, Google и Mail Вебмастер,  
подготовка и реализация рекомендаций по Сайту



Анализ уникальности. Анализ текстового контента на  
уникальность и подготовка рекомендаций по  
уникализации контента



Анализ посещаемости ресурса в различных разрезах  
(визиты, просмотры, посетители, новые посетители,  
отказы, глубина просмотра, время на сайте)



Развитие информационной части проекта (Блог)



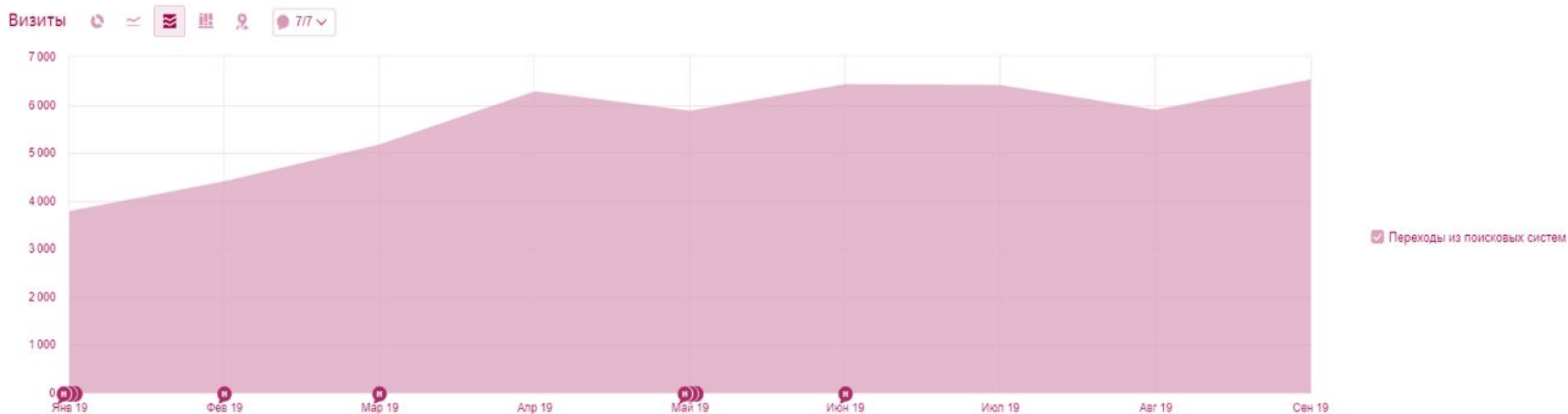
Анализ ссылочной структуры продвигаемого сайта,  
мониторинг работоспособности ссылок, качества  
ссылочной массы, активности прироста ссылочной  
массы. Дальнейшее наращивание ссылочной массы



Покупка ссылок с избранных площадок-доноров

# Результаты

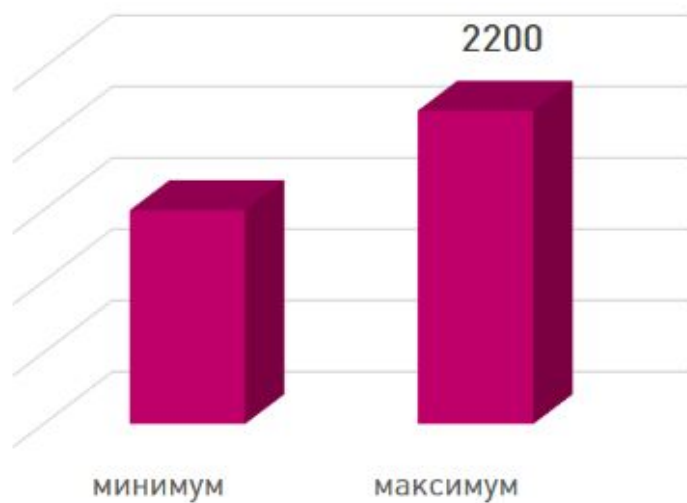
Увеличение трафика с 3000 до 7000 визитов



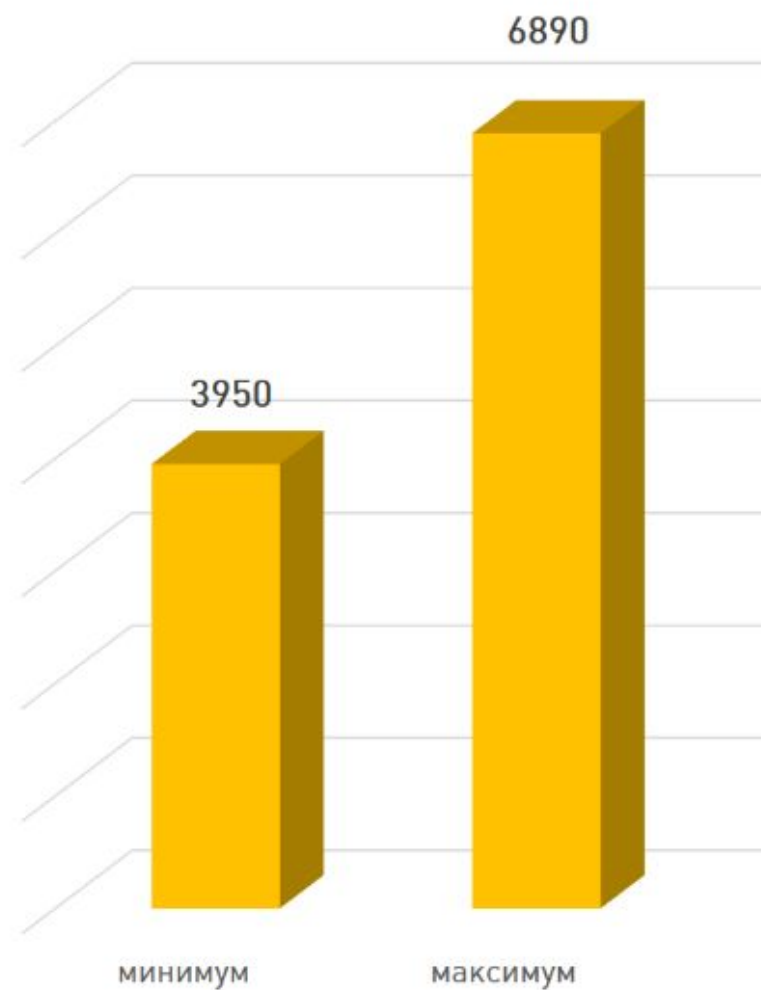
Январь 2019

Сентябрь 2019

# Результаты

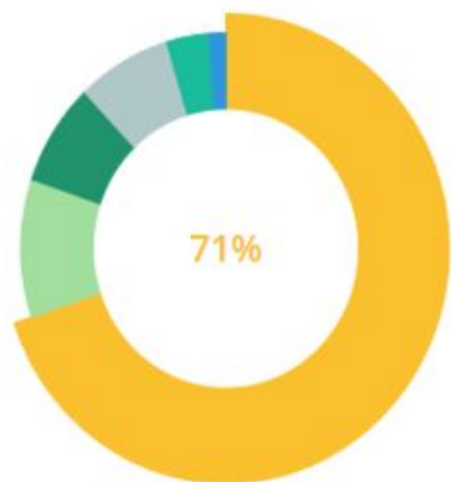


Увеличение  
трафика



# Результаты

Распределение запросов



## Рост позиций в топ выдаче





# Кейс №2. ELFARUS.RU

– родоначальник сетчатых систем хранения. Мировой бренд из Швеции

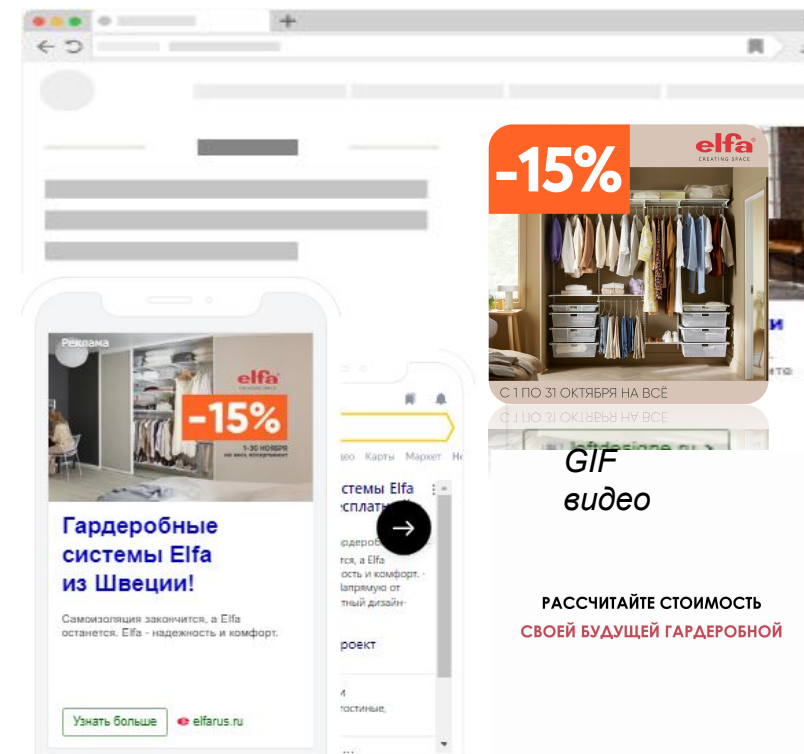
## Решения SEO

Внутренняя и внешняя оптимизация. Нарращивание ссылочной массы. Наполнение разделов и копирайтинг контента для улучшения ранжирования, а также наполнение оптимизированными изображениями с нужными атрибутами. Подготовка комплекса рекомендаций (ТЗ) по UX оптимизации, коммерческим факторам.

**Решения. CPC:** Баннеры на поиске по самой конверсионной семантике на всю РФ-> получили CPL на уровне небрендовых РК. Запустили динамические объявления, которые приводят обращения не дороже 1680 руб. На замену ретаргетинга, который эффективно работал только в апреле-мае запустили смарт-баннерами.

## Задачи

- CPC: CPL\* < 4500 ₺
- SEO: Улучшение позиций сайт в органике
- CRM аналитика: рост дохода от инвестиций в интернет-маркетинг



\*за лиды принимали Lead ads заявки, Уник заявки на сайте и УЦ звонки Calltouch

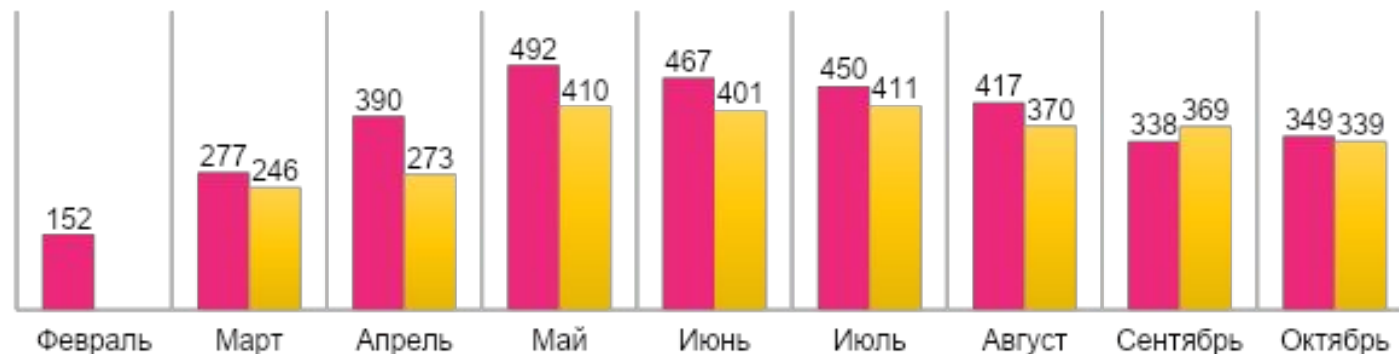
# Кейс №2. ELFARUS.RU

– родоначальник сетчатых систем хранения. Мировой бренд из Швеции

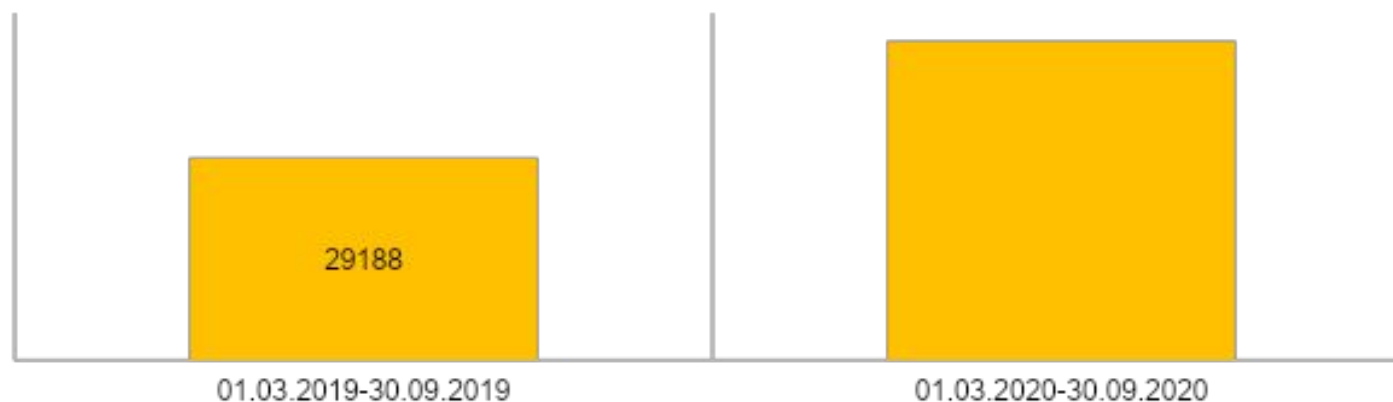
## Результаты

- ✓ Преимущественно **перевыполнение** планов по контексту
- ✓ **Перевыполнение** плана по трафику по SEO

## Контекстная реклама



## SEO (Без Брендowego)



\*за лиды принимали Lead ads заявки, Уник заявки на сайте и УЦ звонки Calltouch

# Отзывы клиентов



Больше отзывов тут

[vbi.ru/reviews/](http://vbi.ru/reviews/)

Официальный дилер  
**АВИЛОН Peugeot, Citroen**  
109316, г. Москва, Волгоградский пр-т, д. 41, стр. 1  
Тел.: +7 (495) 730 44 40  
www.peugeot-avilon.ru; www.citroen-avilon.ru

г. Москва

**AVILON**  
Г Р У П П А

28.07.2020

**Благодарственное письмо**


Компания АВИЛОН официальный дилер Peugeot и Citroen выражает благодарность агентству интернет-маркетинга VBI за продуктивную работу, высокое качество сервиса и выдающиеся результаты в области SEO - продвижения сайтов [peugeot-avilon.ru](http://peugeot-avilon.ru) и [citroen-avilon.ru](http://citroen-avilon.ru).

Сотрудники агентства грамотно и точно определили цели и задачи проекта, применили наиболее эффективные для нашего бизнеса способы реализации поставленных целей и задач, что позволило достичь желаемых результатов за короткий период. Это стало залогом успешного развития проекта и говорит о высоком уровне компетенции специалистов агентства VBI.


Отдельно хотелось бы отметить работу Project Manager-а нашего проекта - Баранова Дмитрия и всю команду за их вовлеченность, оперативность и ответственность в работе.

Благодарим компанию ООО «Высокие Бизнес Идеи» за плодотворное сотрудничество и желаем развития и успеха на профессиональном рынке!

Руководитель  
ОМД АВИЛОН Peugeot, Citroen



Е.В. Шевченко



**DELTA**  
Сеть Бизнес-центров

127283, Москва  
ул. Шолохова, д. 14  
+7 495 772 41 47

info@delta.ru  
www.delta.ru

**Рекомендательное письмо**

Компания Дельта выражает благодарность агентству VBI за высокое качество оказанных услуг в области SEO продвижения и контекстной рекламы.

Профессиональный уровень сотрудников агентства позволил в самом начале четко определить цели и задачи проекта, а также предложить наиболее эффективные для нашего бизнеса способы реализации. Это, несомненно, стало залогом успешно выполненного проекта.


Компания Дельта благодарит команду проекта Delta.ru: Асадов Руслан, Ксения Ревина, Анна Трубицына, Алексей Дроздов, Влад Лашин.

В рамках проекта был выполнен широкий спектр услуг:


- Увеличение обращений в компанию;
- Выведение сайта на высокие позиции в поисковых системах;
- За пол года работы удалось обойти конкурентов по ключевым показателям и занять первую позицию среди всех.

Качественная реализация работ и строгое соблюдение сроков сдачи позволило агентству рекомендовать себя как надежного бизнес-партнера.

Коммерческий директор ООО Дельта



Е.Р. Горчев



**OKNA КОМФОРТА**

**Благодарственное письмо**

ГК «Окна Комфорта» выражает свою благодарность и глубокую признательность агентству WEB VBI за плодотворное сотрудничество по продвижению интернет-ресурсов.

Отдельно благодарит:  
Асадова Руслана, Анну Трубицыну,  
Игоря Жабина.

С уважением,  
ГК «Окна Комфорта»



# Отзывы клиентов



Больше отзывов тут

[vbi.ru/reviews/](http://vbi.ru/reviews/)

## Общество с ограниченной ответственностью «СОЦИАЛЬНАЯ СЛУЖБА ПОМОЩНИК»

ИНН 7707705865, КПП 771401001, ОГРН 1097746339019  
Адрес местонахождения: 125040, г. Москва, 3-я улица Ямского Поля,  
дом 2, корпус 26, этаж 3, помещение VIII, комната 1  
Тел.: +7 (495) 648-67-46, www.seniorgroup.ru

ООО «Социальная Служба Помощник» благодарит за сотрудничество агентство VBI.

Специалисты агентства, не зависимо от направления, всегда оперативно решают поставленные задачи, соблюдают сроки и максимально погружаются в специфику бизнеса, это позволяет им добиться более высоких результатов.

Агентство зарекомендовало себя как партнера с профессиональной командой, которая прилагает максимум усилий для успешного выполнения поставленных КРП.

Основываясь на своем опыте, мы рекомендуем агентство VBI как надежного и профессионального партнера.

Директор по продажам и маркетингу  
ООО «ССП»



Кондратьева Т.В.

## МОСКОВСКАЯ ГОРОДСКАЯ СЛУЖБА НЕДВИЖИМОСТИ ООО «МГСН-ИПОТЕКА»

109341 г. Москва, ул. Перерва, д. 54, тел. (495) 346 70 70

### БЛАГОДАРСТВЕННОЕ ПИСЬМО

ООО «МГСН-Ипотека» благодарит за сотрудничество агентство VBI.

Экспертные сотрудники агентства помогли с самого начала работы четко определить цели и задачи проекта, а также найти инструменты для продвижения нашего бизнеса.

Специалисты всегда оперативно решают поставленные задачи и максимально погружаются в бизнес, что позволило добиться улучшения результатов.

Агентство зарекомендовало себя как партнера с профессиональной командой, которая прилагает максимум усилий для успешного выполнения поставленных КРП.

Плодотворное сотрудничество сформировало однозначное мнение: VBI - надёжный партнёр!

ЖЕЛАЕМ УСПЕХОВ И НАДЕЕМСЯ НА ДАЛЬНЕЙШЕЕ СОТРУДНИЧЕСТВО!!!

Генеральный директор

ООО «МГСН-Ипотека»

М.П.



Шеварева С.В.

Евсиков А.А.



АО АльфаСтрахование выражает благодарность агентству VBI за профессиональное и плодотворное сотрудничество по рекламному продвижению интернет – ресурсов.

Максимальное погружение специалистов в бизнес и своевременная оптимизация рекламных кампаний позволили в кратчайшие сроки добиться желаемых результатов.

За все время сотрудничества компания зарекомендовала себя как специализированное агентство с высоким уровнем ответственности и отличными специалистами.

Основываясь на своем опыте, мы рекомендуем агентство VBI как надежного и профессионального партнера.



# VBI DIGITAL AGENCY



**Вадим Юдин**  
CEO



**Владислав Лашин**  
Управляющий  
партнер

[info@vbi.ru](mailto:info@vbi.ru) [www.vbi.ru](http://www.vbi.ru)

**+7 (495) 740-33-55**