



Боли разных целевых аудиторий (ЦА)

Галина Яровикова

Кто ваши потенциальные кандидаты в бизнес?

1. Мамы в декрете
2. Мамы в найме
3. Фрилансеры
4. Работники в найме
5. Желаящие создать свой бизнес
6. Сетевики
7. Женщины 45+
8. Студенты



Основные боли мам в декрете

1. Хочу иметь собственные деньги на расходы
2. Хочу доказать мужу, что я тоже могу зарабатывать
3. Хочу иметь свое дело, а не только заниматься домашними делами
4. Не хочу просить деньги у мужа на свои хотелки
5. У меня есть мечта и я хочу ее осуществить
6. Хочу иметь возможность покупать детям игрушки и вещи
7. Хочу путешествовать
8. Есть несколько свободных часов, которые хочу использовать себе на пользу
9. Кредиты и ипотека «съедают» большую часть семейного бюджета

Основные боли мам в найме

1. Нет времени на семью
2. Работаю за копейки, детей не вижу
3. Повышения зарплаты нет и не предвидится
4. Верчусь, как белка в колесе: дом-работа-дом
5. Не могу позволить своей семье комфортный отдых
6. Стараюсь все покупать со скидками
7. Экономлю на себе



Боли фрилансеров

1. Много работаю, мало отдыхаю
2. Уперся в финансовый потолок
3. Не сговорчивые клиенты. Трудно угодить
4. Вся жизнь – это работа, а денег все равно не хватает
5. Не могу позволить себе отдохнуть, потому что доход опускается до нуля
6. Увеличение числа заказов приводит к работе по 12-15 часов
7. Думаю только о работе и днем, и ночью
8. Нет времени встретиться с друзьями

Боли работников в найме

1. Не хватает зарплаты
2. Хочу уволиться, но страшно остаться без зарплаты
3. Надоел начальник
4. Надоело вставать по будильнику
5. Хочу открыть свой бизнес
6. Нет карьерного роста
7. Хочу работать на любимой работе
8. Хочу работать по своему графику



Боли желающих создать свой бизнес

1. Нет капитала для открытия бизнеса
2. Страх влезть в кредиты на собственное дело
3. А вдруг не получится?
4. Франшиза очень дорогая
5. Где найти помещение? Хватит ли денег платить за аренду?
6. Как оформлять документы в государственных органах на ИП
7. Надо найти честного, грамотного бухгалтера
8. Как наладить логистику
9. Смогу ли я путешествовать?
10. Останется ли время на семью?

Боли сетевиков

1. Работаю много, но команда не строится
2. Нет грамотного наставника
3. Не продается продукция
4. Не нравится рассылать спам
5. Где найти новые контакты?
6. Нет конкретных шагов, что делать
7. Та команда, которая есть, не работает
8. Боюсь предлагать друзьям, чтобы не потерять их
9. Хочу, чтобы люди сами просились ко мне в команду
10. Готова пахать и учиться, но не получается выстроить успешный бизнес



Боли женщин 45+

1. Дети выросли, можно пожить для себя
2. Хочу уже помогать родителям, а не чтобы они мне помогали
3. Есть свободное время, могла бы заняться подработкой
4. Пора уже позаботиться о предстоящей пенсии
5. Хочу баловать внуков
6. Хочу помогать детям
7. Хочу учиться и приобрести новые навыки
8. Хочу начать путешествовать



Боли студентов

1. Надоело просить деньги у родителей и отчитываться, куда потратил
2. Хочу заработать деньги и купить себе машину
3. Хочу найти работу через Интернет
4. Понимаю, что после ВУЗа не найду высокооплачиваемую работу
5. Могу работать на «дядю», но без опыта никуда не берут
6. Хочу покупать себе дорогую одежду, ходить в рестораны, а не питаться в студенческой столовой и заваренной лапшой
7. Хочу путешествовать и жить в дорогих отелях
8. Хочу покупать много подарков любимой/любимому