

БЛОКИ ДЛЯ ЗАПИСИ:

| № | Блок | Активность | Длительность |
|---|---|--|--------------|
| 1 | Стандарт продаж и выгоды Этапы продаж и Активная позиция | Дискуссия «Стандарт продаж» Дискуссия «Выгоды Стандарта продаж» Теория «Этапы продаж» Упражнение «Активная позиция» | 40 минут |
| 2 | Презентация. Анализ | Анализ видео «Презентация Комплексного решения» | 25 минут |
| 3 | Работа с возражениями. Основные возражения | Упражнение «Основные возражения Клиентов» Подведение итогов | 30 минут |