

БЛОКИ ДЛЯ ЗАПИСИ:

№	Блок	Активность	Длительность
1	Стандарт продаж и выгоды Этапы продаж и Активная позиция	Дискуссия «Стандарт продаж» Дискуссия «Выгоды Стандарта продаж» Теория «Этапы продаж» Упражнение «Активная позиция»	40 минут
2	Презентация. Анализ	Анализ видео «Презентация Комплексного решения»	25 минут
3	Работа с возражениями. Основные возражения	Упражнение «Основные возражения Клиентов» Подведение итогов	30 минут