### Тарифы в линейном судоходстве

Что, зачем и почему.

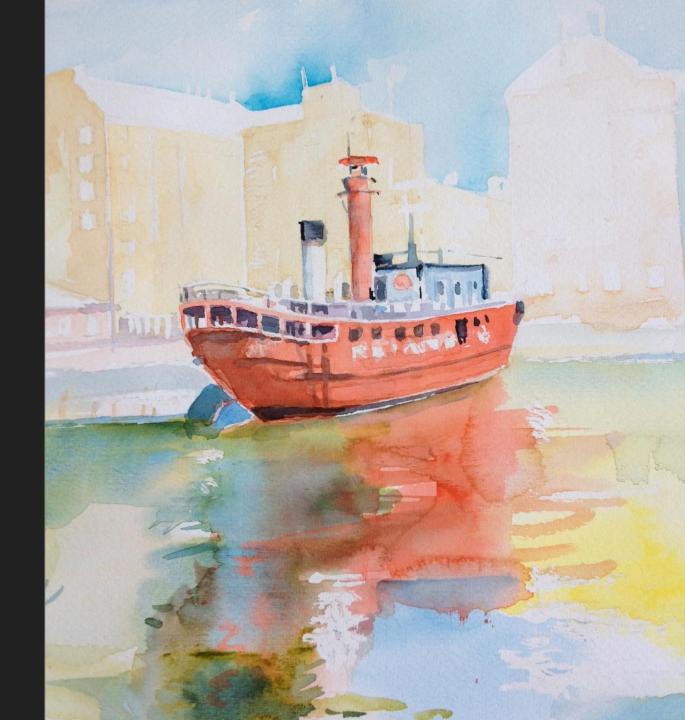
#### Компаний много, а ты один.

- Ключевой фактор при выборе компании её престиж.
- Неизменность тарифов главный элемент престижа компании.

#### Тщетность бытия

Компаниям-аутсайдерам проблематично конкурировать с линейными конференциями.

Чтобы не вылететь с рынка, аутсайдеры устанавливают свои тарифы ниже, по сравнению с конференциями.



#### Выбери свою судьбу.

Аутсайдер

Участник Линейной Конференции

#### Участник ЛК? Играй по правилам – следуй принятой политике по вопросам:

- Уровень тарифной ставки
- □ Размеры скидок и надбавок
- Структура тарифа
- □ Кредитная политика в отношении клиента

#### Тариф. Как считать?

Укажи тарифную единицу

- $\circ$  Весовая Weight < 1  $M^3/T$
- о Объёмная Measurement goods >1м³/т
- o Фрахтовая тонна Freight Ton

## Тарифная единица не твой подход?

Не мелочись, считай от фрахта.

- От стоимости груза
- За единицу товара
- Начисленного по погонным метрам трюмного настила, занятого грузом.

#### Главное – прибыль.

Размер фрахта должен покрывать совокупные расходы судна, приходящиеся на единицу груза.



#### Надбавки на тарифы ЛК

- 🛮 За доставку груза, перевозимого на особых условиях
- За повышенную ответственность перевозчика
- За перевозку груза с правом судовладельца на опцион порта выгрузки или перевалки

#### Надбавки на тарифы ЛК

- За изменение грузовладельцем порта назначения или порта перевалки в ходе перевозки
- 🛮 За доставку груза во внешний для линии порт
- 🛮 За дальнейшую отправку груза на судне

#### Факторы, влияющие на уровень тарифов

 Непосредственно покрывающие эксплуатационные расходы и обеспечивающие минимальную прибыль

 Связанные со спецификой спросапредложения на услуги, которые могут дать перевозчику сверх прибыль

# Факторы, непосредственно покрывающие эксплуатационные расходы и обеспечивающие минимальную прибыль

- □ Дальность перевозки
- □ Обслуживаемые порты
- □ Обязанность грузовладельца оплачивать налоги, сборы по грузу, но ЛК принимает их на свой счёт и учитывает в тарифах
- Загрузка судна в обратном направлении

# Факторы, связанные со спецификой спроса-предложения на услуги, которые могут дать перевозчику сверх прибыль

- Применение скидок с тарифов за предъявление крупной партии груза
- Калькуляция размеров ставки, исходя из платёжеспособности товара.

### Устанавливай тарифы разумно.

Можно установить отличную тарифную ставку, но не получить груза для перевозки, если фрахт превысит реальную стоимость перевозки.

Есть оказия отпугнуть клиента.



#### Вёсла на воду!

Изложенные выше моменты помогут не уйти на дно в линейном судоходстве.





Благодарю за внимание.