

□ КОММУНИКАЦИИ

У вас всех есть входящие заявки и были. Удивляет?

Все лайки, комменты. Однако вы не знали как же человека расположить к себе.

Разбираем технику 3-х КАСАНИЙ.

Нельзя продавать в холодную.

1 Касание ПРИВЕТСТВИЕ+КОННЕКТ+ИНТРИГА

Цель УТЕПЛИТЬСЯ

Перед этим просмотреть страницу человека, кто оставил лайк, коммент, отметить что-то понравившееся, чтобы потом на этом можно было сделать присоединение

Пример:

_Привет, благодарю за лайк под моим постом. Глянула твою страницу, классная фотка...пост...крутые комменты тебе пишут....классно пишешь...и т.п.

_Вижу ты тоже интересуешься этой темой?

Когда ответ получаете одобрительный, продолжаем – ставим СИТО:

_Я буду в ближайшее время еще много полезной информации готовить, в этой теме, тебе(вам) сообщить? Или – оповестить?

_ДА

_Отлично тогда до связи, хорошего дня(настроения)

2 Касание **ВОВЛЕЧЬ В ЗНАКОМСТВО – РАСКАЧАТЬ ИНТЕРЕС** **Цель НАПОМНИТЬ О СЕБЕ. ДАТЬ ПОЛЕЗНОСТЬ. ВЫЯВИТЬ** **ВКЛЮЧЕННОСТЬ И ИНТЕРЕС.**

2 Касание провести в течении 2-х дней.

Желательно наговорить аудио, так будет еще больше доверия.

«Привет, обещала делиться с тобой полезностями, что мне помогает.

Слушай я тут провела эфир...буду проводить эфир....написала пост о том, как...Дальше озвучиваем тему, по теме которой у вас и завязалась коммуникация.

Пример:

_для утепления с ЦА

_для установления контакта с аудиторией

_как навести порядок на странице

В общем та тема, которую вы хотите предложить, и в которой понимаете.

А после этого спрашиваем «Тебе дать ссылку...тебя пригласить на трансляцию...тебе сообщить когда будет мероприятие...тебя оповестить когда....

После полученного ответа ДА, даем то что является предметом 2 Касания.

Помните! – на что не получили разрешения : выявленной потребности

СПАМ, и ваша страничка станет будкой д



3 КАСАНИЕ КОНСУЛЬТАЦИЯ
В ПОНЕДЕЛЬНИК РАЗБЕРЕМ,
КАК ЗАКРЫВАТЬ СДЕЛКИ, И
ПЕРЕВОДИТЬ
ЗАИНТЕРЕСОВАННУЮ ЦА В
ПАРТНЕРЫ.



Альбина 17:18

Елена привет, вижу мы коллеги, я тоже в IT, занимаюсь разработкой

Решила с вами познакомиться, ведь принцип подобия срабатывает практически всегда, возможно буду вам полезна, тем более вы развиваетесь он лайн

Как продвигаетесь? Видно вы человек очень активный, а как у вас получается приглашать людей в проект?

6 июля



Елена 12:32

Привет, Альбина! Вообще никак не получается, что только ни делаю, а воз и ныне там.



Альбина 12:48

Елена привет, да понимаю, я еще 3 месяца назад так же скиталась в поисках алгоритма, (ред.)





Альбина 12:48

Елена привет, да понимаю, я еще 3 месяца назад так же скиталась в поисках алгоритма, (ред.)

пока не создала свою, и теперь могу поделиться, хотите? (ред.)



a 14:28

делитесь



Альбина 14:42



a 14:52

Я не поняла, какая тема обучения, может я уже обучалась...





Альбина 15:07

6 июля

https://vk.com/public177500577?w=wall-177500577_28084

В этом посте можете почитать о чем речь и что вы возьмете



Елена 15:10

Давайте попробуем



Альбина 15:12

да, Елена, думаю вам точно это даст намного пользы, и это единственное что сейчас работает, потому что новые подходы в продвижении, сейчас ссылку дам



Приложение

Перейти



О РАБОТЕ СО



Альбина 16:01

Елена привет, вижу мы с вами коллеги, я тоже продвигаю бизнес он-лайн, и друзей общих много. Одним словом на одном поле трудимся 😊

Как у коллеги по цеху, хочу спросить, у вас в принципе вопрос с приглашениями открыт? Наши общие друзья как я увидела, сейчас проходят у нас по этой теме бесплатное обучение, возможно и для вас актуально?

6 июля



Елена 11:10

Добрый день, Альбина! Рада знакомству 🍷 У нас есть шикарная обучающая платформа, любой человек может бесплатно зайти на площадку и получить те знания, которые ему нужны. Зайдите, посмотрите <https://di-club.com?ref=5d4ffebd656e2>





Альбина 11:19

6 июля

Елена здравствуйте, немного удивлена, у нас с вами как разговор глухого и слепого. Я как раз увидела ваших друзей, которые сейчас проходят в моем интенсиве обучение, и вы мне тут же ссылку 🗨️ меня не спросив, у вас учат спам рассылать? Теперь понимаю почему ваши люди уходят к нам - научиться именно - адекватному общению и получать ДА (ред.)

7 июля



1:14

Альбина, вы не поняли меня, спам я никогда не рассылаю и ни в какую компанию вас не приглашаю. Вы сказали за обучение..., обучение идет шикарное на этой площадке и люди адекватно общаются с разных компаний...

и ни в какую компанию вас не приглашаю. Вы сказали за обучение..., обучение идет шикарное на этой площадке и люди адекватно общаются с разных компаний...



Альбина 8:57

Елена, доброе утро у меня конечно нет ни какого желания этот разговор продолжать, однако ссылки без спроса и предложение зайти посмотреть что-то это и есть спам, и конверсия от таких касаний не дает результата.

Необходимо спрашивать прежде чем бросать предложения зайти посмотреть, это вам дружеский совет человека, который в этом разбирается 😊



а 14:36



Альбина 14:39

