

«Основы ведения переговоров»

Заместитель председателя ОМК
Ларин Дмитрий Алексеевич



I. Анализ собственной позиции

Вопросы

Собственный интерес

Проблема

Начальное предложение

Второе предложение с некоторыми уступками

Третье и последующие предложения с некоторыми уступками

Финальное предложение

Последствия сорванных переговоров



II. Уловки и противодействие им

Информационный блок

«Обман»



II. Уловки и противодействие им

Информационный блок

«Введение в заблуждение»



II. Уловки и противодействие им

Информационный блок

«У меня нет другого выбора»



II. Уловки и противодействие им

Информационный блок

«Перекладывание на вас своих проблем»



II. Уловки и противодействие им

Информационный блок

«Страх неизвестности»



II. Уловки и противодействие им

Психологический блок

«Психологическое давление»



II. Уловки и противодействие им

Психологический блок

«Личные нападки»



II. Уловки и противодействие им

Психологический блок

«Затягивание переговоров»



II. Уловки и противодействие им

Психологический блок

«Уход в частности»



II. Уловки и противодействие им

Психологический блок

«Стравливание»



II. Уловки и противодействие им

Психологический блок

«Подмена понятий»



Заместитель председателя ОМК
Ларин Дмитрий Алексеевич

Контакты:
+7(999) 764-90-97
<https://vk.com/larrka>
inst: larrnessa

Благодарю за внимание!

