



# Продажи на маркетплейсах

Группа компаний **ТекСТИЛЬНО**

# О ЧЕМ ЭТОТ ПРОЕКТ?

- Логистика процесса  
продажи товара



ТекСтильно

# ПРОЦЕСС ПРОДАЖИ ТОВАРА





# АНАЛИТИКА

- 1) Аналитика рынка
- 2) Расчет товара
- 3) Выстроение сроков
- 4) План продаж



# АНАЛИТИКА РЫНКА

1. Объём рынка
2. Конкурентоспособность



# РАСЧЕТ ТОВАРА

1. Себестоимость
2. Маржинальность
3. Прибыль



# ВЫСТРОЕНИЕ СРОКОВ

1. Срок производства
2. Срок отгрузки товара
3. Срок работы с карточкой
4. Срок раскрытия карточки
5. Срок актуальности товара



# ПЛАН ПРОДАЖИ

Прибыль полученная за определенный срок с определенными вложениями.

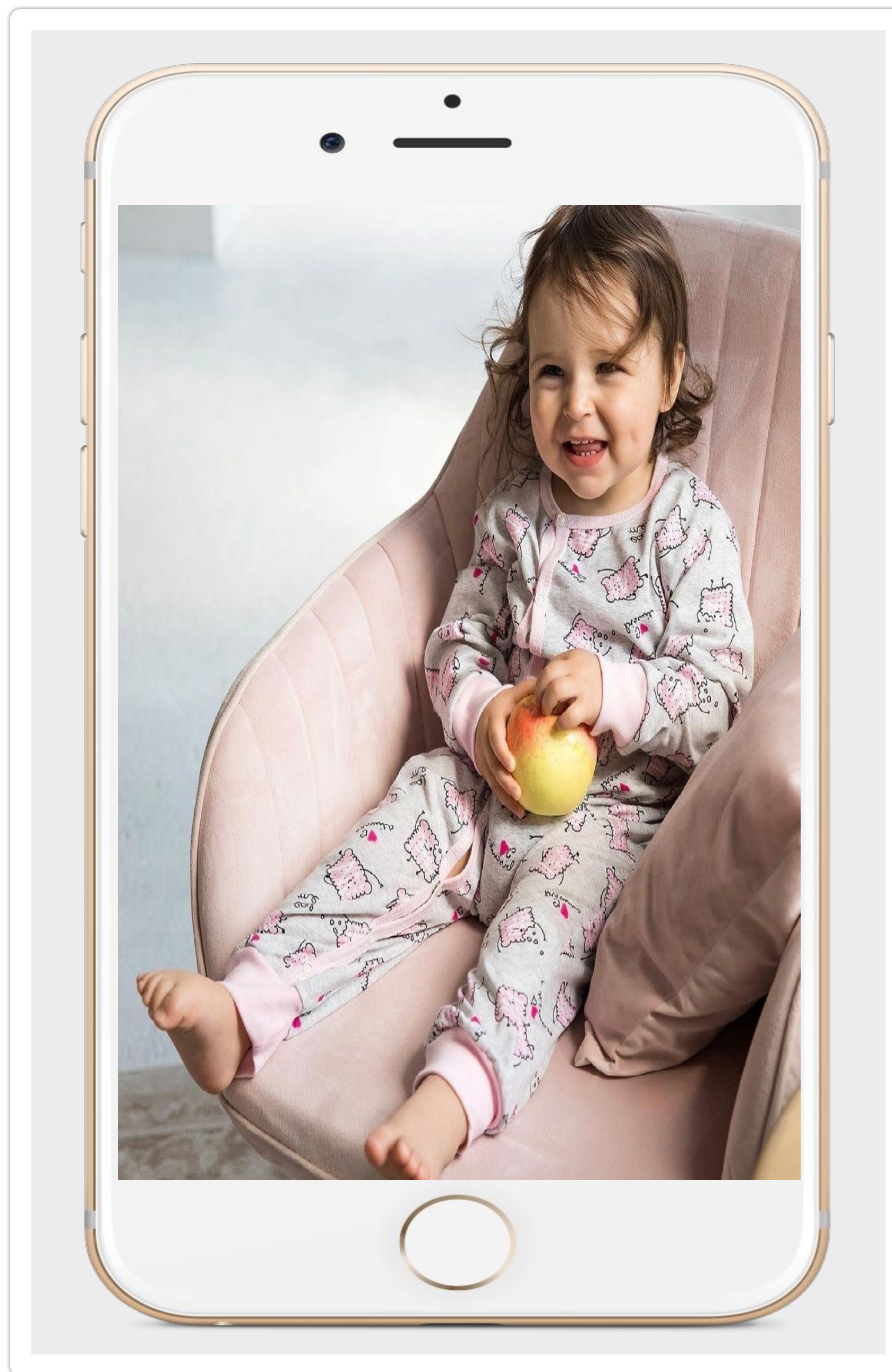




Текстильно

# КОНТЕНТ

- 1) Фотосессия товара
- 2) Инфографика.





ТекСтильно

# SEO

- 1) Аналитика конкурентов.
- 2) Выстроение SEO оптимизации



САМОВЫКУПЫ  
РАБОТА С ОТЗЫВАМИ



# РАСКРУТКА ТОВАРА

# РЕКЛАМА

- 1) Внутренняя реклама
- 2) Внешняя реклама



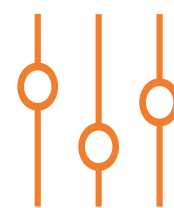


ТекСтильно

# ПОСТОЯННАЯ РАБОТА С КАРТОЧКОЙ



1) Работа с  
отзывами



2. Анализ  
карточки



3) Анализ конкурентов



ТекСтильно

**Мои задачи:**

**1. Что я должен сделать для рассмотрения моей кандидатуры? (четкие задачи и результаты)**

**2. Сроки?**

**3. Последующее условия работы?**

**Что мне для этого требуется:**

**.Обучения**

**.Время (этап обучения – для полного перехода к этой должности)**



# АРТАШЕС МАМИКОН

Кандидат на должность:

**Начальника отдела продаж**

Я



Системный



Управленец



Амбициозный  
(еще с утрабия матери  
желание делать огромные  
деньги \$\$\$\$\$)



Коммуникабельный



Нацеленный на  
качественный результат!  
( С большим количеством  
нулей после единицы)