

Лекция 5. Введение в макроэкономике.

К.э.н., доцент
Пургаева Ирина Александровна

Вопрос 1. Понятие макроэкономической теории

Микроэкономическая теория рассматривает совокупность локальных рынков отдельных товаров и ресурсов в рамках всей экономической системы, не затрагивая развития общеэкономических процессов.

Первые попытки макроэкономического анализа общенационального рынка были предприняты Ф. Кенэ, который создал таблицу общего кругооборота продукта в экономике, ставшую прообразом межотраслевого баланса.

Системный анализ экономики в целом как огромного рынка всех товаров и услуг, создаваемых за год в обществе (макрорынка), осуществил английский ученый Джон Мейнард Кейнс в 30-е годы XX в.

Макроэкономика — раздел экономической теории, исследующий функционирование экономики страны (национальной экономики) как единого целого, а также ее крупных секторов — частного бизнеса, правительственного сектора, внешнеэкономического сектора, сектора домохозяйств.

Состояние национальной экономики характеризуют ключевые макроэкономические измерители: валовой национальный продукт (ВНП), уровень безработицы, уровень инфляции, размер чистого экспорта.

На основе этих показателей формируются цели макроэкономической политики и вырабатываются инструменты воздействия на количество денег в национальном хозяйстве, налоги, государственные расходы, национальный выпуск, общий уровень цен, торговый и платежный балансы.

Макроэкономическая теория всегда связана с конкретным временным периодом развития национального хозяйства и государственной политикой.

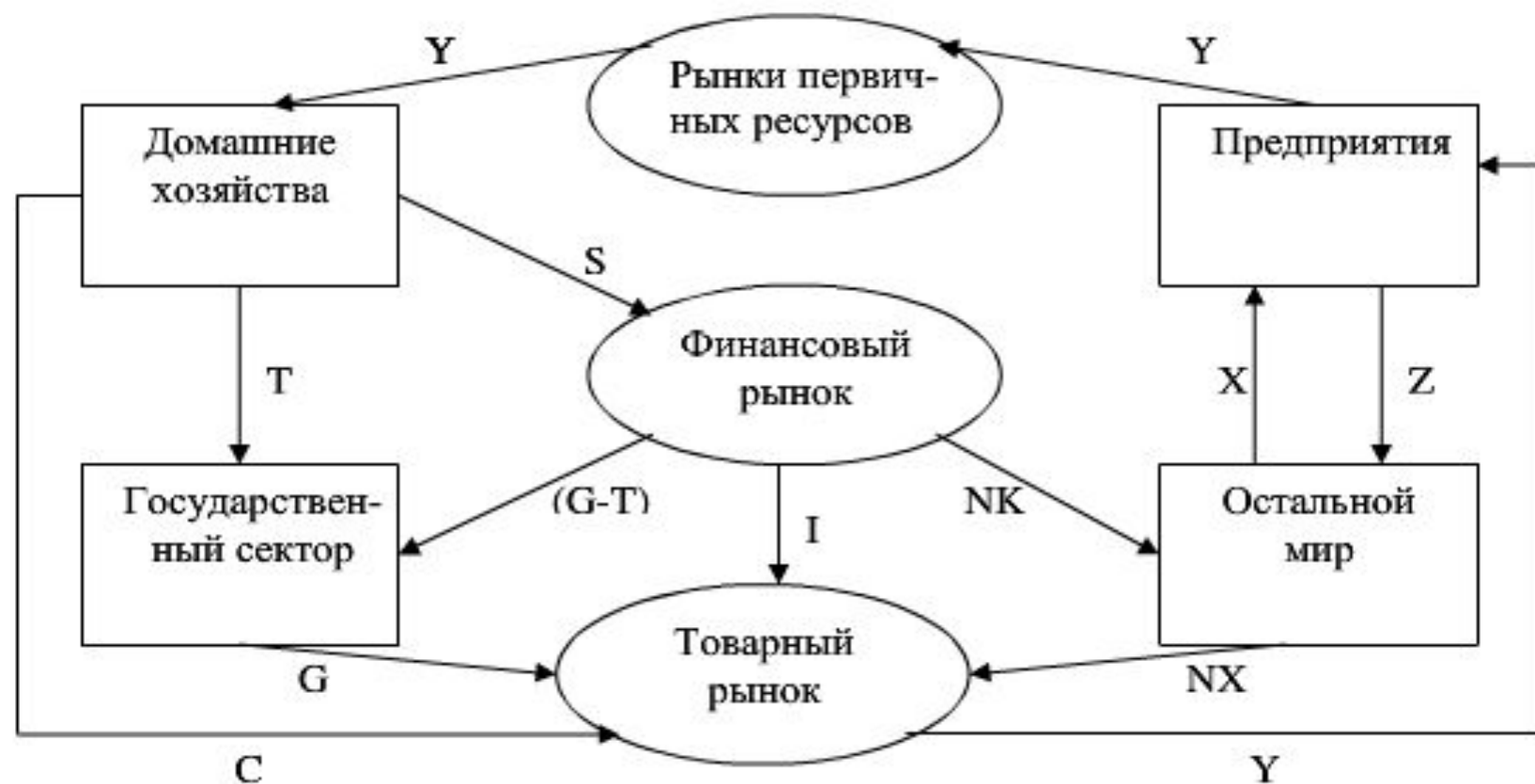


Рис.1. Схема народнохозяйственного оборота

Y – стоимость конечного продукта; C – расходы на потребление; T – налоги; S – частные сбережения; G – государственные закупки; $(G-T)$ – дефицит государственного бюджета; I – валовые частные инвестиции (подразумевается, что они осуществляются предприятиями); X – доходы от экспорта товаров и услуг; Z – расходы на импорт; $NX=(X-Z)$ – чистый экспорт товаров и услуг; NK ($NK=NX$) – чистый экспорт капитала (подразумевается, что страна с положительным торговым балансом кредитует остальной мир, и наоборот)

Экономические цели общества фиксируются в национальном законодательстве, заявлениях правительства, политических партий и их лидеров и имеют некоторое общее содержание:

- в области национального выпуска — высокий уровень производства и быстрые темпы его роста;
- в области занятости — высокий уровень занятости и соответственно низкая вынужденная безработица;
- ценовая стабильность в условиях свободных рынков;
- в области международной торговли — равновесие импорта и экспорта и устойчивость обменного курса национальной валюты.

Основными макроэкономическими проблемами являются:

1. Производство и потребление валового национального продукта.
2. Макроэкономическое равновесие.
3. Проблемы безработицы и инфляции.
4. Экономические циклы.
5. Экономический рост.
6. Макроэкономическая политика.
7. Развитие мирохозяйственных связей.

Макроэкономика как наука использует для анализа математический, балансовый и статистический методы исследования.

Математический метод предполагает, что основные макроэкономические показатели могут быть количественно измерены, а экономические связи представляют собой функциональные зависимости агрегированных (суммированных, укрупненных) переменных, которые выражаются в форме математических уравнений.

Математические выражения представляют собой упрощенную модель макроэкономических процессов.

Вопрос 2. Система национальных счетов

Для проведения конкретной экономической политики необходимо осуществить анализ макроэкономики. Его невозможно осуществить без макроэкономических показателей, имеющих две основные функции — сопоставление во времени и в пространстве.

В каждом государстве существует служба статистики, которая занимается сбором и обработкой информации о социально-экономических тенденциях в стране.

Национальный учет в странах с рыночной экономикой называется системой национальных счетов (СНС).

СНС представляет собой набор счетов и балансовых таблиц, характеризующих результаты экономической деятельности, структуру экономики, важнейшие взаимосвязи в национальном хозяйстве.

Современная система национальных счетов основывается на международных стандартах, принятых статистической комиссией ООН. Она предусматривает равенство между материальным производством и сферой нематериальных услуг, так как производственная и непроизводственная сферы связаны между собой действием рыночного механизма при незначительной роли

Большинство стран в настоящее время рассматривают СНС как международный стандарт для сравнительного анализа развития государств с рыночной экономикой.

Поэтому при переходе на рыночные методы регулирования экономики в России возникла потребность и в перестройке системы национального учета.

Переход к СНС преследует цели:

1. Облегчения сопоставления уровней и темпов экономического развития, структуры национального хозяйства.
2. Содействия общению на едином статистическом языке в условиях международного разделения труда.
3. Углубления и расширения экономического анализа на макроуровне.

Основными макроэкономическими показателями СНС являются:

- валовой внутренний продукт (ВВП);
- валовой национальный продукт (ВНП);
- валовой национальный доход (ВНД);
- чистый национальный продукт (ЧНП);
- национальный доход (НД);
- личный доход (ЛД);
- располагаемый доход (РД).

Валовой национальный продукт — это рыночная стоимость совокупного производства конечных товаров и услуг, произведенных резидентами национальной экономики за календарный год. Конечный продукт — это продукт, предназначенный для конечного использования. Резиденты — это люди, проживающие на территории страны длительное время, и фирмы, собственниками которых являются граждане этой страны. Таким образом, ВВП учитывает результаты деятельности резидентов, независимо от того, в какой стране произведен продукт.

Разграничение между валовым национальным продуктом и валовым внутренним продуктом основывается на территории производства товаров и услуг.

Валовой внутренний продукт представляет собой рыночную стоимость продукции, произведенной на территории данной страны как отечественными, так и зарубежными компаниями.

Он не включает в себя стоимость продуктов, созданных за границей филиалами отечественных фирм. Таким образом, ВВП отличается от ВВП

на величину чистые факторных доходов.

Чистые факторные доходы — доходы, выплаченные иностранцам и заработанные на территории страны за вычетом доходов, заработанных резидентами за рубежом.

В большинстве стран величина ВВП существенно не отличается от величины ВВП, так как чистые факторные доходы приближаются к нулю.

Вопрос 3. Методы расчета ВВП

Валовой национальный продукт не включает в себя непроизводительные сделки. К ним относятся финансовые сделки и продажа поддержанных товаров.

Финансовые сделки, не учитываемые в составе ВВП, подразделяются на три вида — государственные трансфертные платежи, частные трансфертные платежи и сделки с ценными бумагами.

Государственные трансфертные платежи представляют собой выплаты из государственного бюджета в виде пособий, пенсий, стипендий домашним хозяйствам. Так как их получатели не вносят никакого вклада в создание валового национального продукта, их включение привело бы к завышению ВВП.

Частные трансфертные платежи — это передача денежных средств от одного частного лица другому, они также не увеличивают ВВП. Сюда относятся ежемесячная помощь родителей студентам, разовые передачи денежных средств от родственников и т.д.

Сделки с ценными бумагами представляют собой передачу ценных бумаг от продавца покупателю в обмен на деньги. При этом не

ВНП можно измерить тремя способами:
-через величину общего объема производства товаров и услуг, за календарный год,
-а также через величины сумм годовых доходов и расходов в государстве.

Каким бы образом не подсчитывался ВНП, результаты подсчета будут одинаковыми, так как объектом подсчета является одно и то же, а именно объем произведенных конечных товаров и услуг. Рассмотрим каждый из методов подсчета ВНП подробнее.

Производственный метод подсчета ВВП. В соответствии с этим методом мы должны суммировать добавленную стоимость, созданную на каждом этапе производства продукции. Добавленная стоимость — это прирост стоимости продукции в результате углубления степени его обработки. В табл. 1 приведен пример подсчета добавленных стоимостей на каждом этапе переработки продукта, а также расчета ВВП.

Таблица 1

Расчет ВВП производственным методом

Этап производства	Стоимость сырья	Валовой выпуск каждого этапа	Добавленная стоимость
Выращивание овец	0	15	$15 - 0 = 15$
Шерсть	15	35	$35 - 15 = 20$
Ткань	35	55	$55 - 35 = 20$
Пошив платья	55	90	$90 - 55 = 35$
Торговля	90	100	$100 - 90 = 10$
<i>Итого</i>			100

Как мы убедились, суммировать можно только добавленные стоимости, а не валовые, что привело бы к двойному подсчету.

Производственный метод позволяет сделать очень важный вывод: чем больше развита промышленность, а следовательно, глубина обработки сырья, материалов и полуфабрикатов, тем больший ВВП будет создан.

Подсчет ВВП по расходам.

Для использования этого метода экономическую систему разделяют на 4 сектора:

домохозяйства, фирмы, правительство и «внешний мир».

Расходы каждого сектора и являются элементами ВВП.

$$\mathbf{ВВП = C + I + G + X_n.}$$

где **C** — потребительские расходы, т.е. расходы домохозяйств на конечные товары и услуги;

I — валовые частные инвестиции;

G - государственные расходы, представляющие собой расходы правительства на выплату трансфертов и оплату общественных благ (армия, внутренняя безопасность, экология, здравоохранение);

X_n — чистый экспорт, рассчитывается как разница между экспортом и импортом. Чистый экспорт представляет собой чистые расходы иностранцев на приобретение отечественной продукции. В случае, если импорт

превышает экспорт, чистый экспорт будет отрицательно величиной.

Подсчет ВВП по доходам.

Третий способ расчета ВВП включает следующие виды дохода:

- заработная плата;
- дивиденды;
- ссудный процент;
- земельная рента;
- доход от недвижимости;
- нераспределенная прибыль корпораций;
- налог на прибыль корпораций;
- косвенные налоги;
- амортизация.

Заработная плата, дивиденды, ссудный процент, земельная рента, доход от недвижимости и нераспределенная прибыль корпораций — все это факторные доходы, т.е. доходы, полученные владельцами факторов производства (труд, земля, капитал, предпринимательские способности). Налог на прибыль включается в ВВП, так как представляет собой часть прибыли (факторного дохода), изъятой государством. Амортизация — это часть дохода фирмы, которая предназначена, чтобы возместить износ зданий и сооружений, машин и оборудования, т.е. по сути также является факторным доходом.

Косвенные налоги не являются факторным доходом, они представляют собой прирост цены товара в результате введения потоварных налогов.

Потоварные налоги —носятся налог на добавленную стоимость (НДС), акцизы, таможенные пошлины.

Чистый национальный продукт — это часть стоимости ВВП за вычетом амортизации (стоимости изношенных факторов производства):

$$\text{ЧНП} = \text{ВВП} - \text{амортизация.}$$

Измерителем заработанного дохода является национальный доход.

Национальный доход — это совокупный доход, который зарабатывают все владельцы факторов производства в течение календарного года.

Владельцы трудовых ресурсов (наемные работники) получают доход в виде заработной платы, владельцы земли — в виде ренты, владельцы капитала — в виде прибыли, процентов, дивидендов.

Национальный доход определяется путем вычитания из ЧНП косвенных налогов:

$$\text{НД} = \text{ЧНП} - \text{косвенные налоги.}$$

Личный доход — это показатель дохода, фактически полученного владельцами ресурсов. Он включает в себя как заработанные доходы, так и не заработанные в виде пенсий, пособий, стипендий.

Тем не менее заработанные доходы всегда больше личных, так как перед получением дохода из него вычитают налоги на прибыль, страховые платежи и прибыль, остающуюся предприятию на развитие (нераспределенная прибыль).

Личный доход = ИД - взносы на социальное страхование
- налоги на прибыль корпораций
- нераспределенная прибыль корпораций
+ трансфертные платежи.

Располагаемый доход представляет собой личный доход домашних хозяйств после вычета подоходного налога с физических лиц:

Располагаемый доход = личный доход - налоги с физических лиц.

При сравнении ВВП разных лет нужно учитывать, что рост не всегда означает увеличение физических (натуральных) объемов производства продукции. Так как ВВП рассчитывается в денежной форме, на его величину влияет и изменение физических объемов товаров и услуг, и изменение цен. Поэтому необходимо, чтобы стоимость ВВП исчислялась в сравнимых денежных единицах, т.е. при расчете следует исключить влияние инфляции на рост ВВП. Рост цен выражается через индекс цен.

Цена потребительской корзины в текущем году

Индекс цен = Цена потребительской корзины в базовом году

Под потребительской корзиной понимается определенный набор товаров и услуг. Базовым является год, с которым сравнивается текущий год.

Валовой национальный продукт, рассчитанный в текущих для данного года ценах, называется номинальным ВВП, а ВВП, исчисленный в ценах базового года, представляет собой реальный ВВП.

Номинальный ВВП

Реальный ВВП = Индекс цен

Номинальные и реальные значения могут быть рассчитаны для всех макроэкономических показателей.

Так, можно рассчитать реальный ВВП, реальный ВНД, реальный НДС и т.д.

С помощью номинального и реального ВВП мы можем вычислить еще один важный экономический показатель — дефлятор ВВП, отражающий отношение уровня текущих цен к уровню цен базисного периода.

Другими словами, дефлятор ВВП характеризует относительное изменение цен, а не объемов производства. Он исчисляется следующим образом:

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Реальный ВВП}} \times 100.$$

Формула ясно показывает, почему дефлятор ВВП отражает именно ценовые вариации — любое изменение стоимости товаров и услуг без изменения их объемов производства влияет только на показатель номинального, а не реального ВВП.

Так как номинальный и реальный ВВП в базисном году должны быть одинаковы, дефлятор ВВП для базисного года равен 100. Дефлятор ВВП измеряет текущий уровень цен относительно уровня цен базисного года.