

# Центры индустриальной медицины

Планы на 2022 год

**МЕСТО ДЛЯ  
ЛОГОТИПА**

# Цель и за счет чего

- Прирост в обороте на 50% в прибыли на 25%
- Основные направления
  - Кабинеты
  - Терминалы
  - Вагоны
  - Человеко-кабинеты
  - Здравпункты и врач офиса

# Человеко-кабинеты (сейчас около 300)

- Перевод клиентов
  - В стационарные кабинеты
  - На терминалы
- Проранжировать по рентабельности
  - низкорентабельных закрыть
  - Всех, кого оставляем – веская причина

# Вагоны

- Сами за счет своих денег не потянем более 1-2 вагонов в год (сам вагон+оснащение =1 млн.500 тыс, лицензирование 200-300 тыс.)
- Можем за счет заемных с оплатой полгода платим (ноябрь-май), полгода не платим (июнь-октябрь)
- Все выигранные тендеры не позднее апреля, а то не успеем
- Контракт должен быть от года и более, лучше минимум 2
  - Нужно искать медиков для долгосрочных командировок

# Здравпункт и врач офиса

- Территория Урал+Сибирь+Поволжье
- Не берем Дальний Восток, Кавказ, Москва, Северо-Запад + СПб, Крым, Кубань+Краснодар
- В первую очередь берем города, где есть лицензия
  - Может быть Белоруссия?? Казахстан?? Надос читать и смотреть риски и препятствия

# Терминалы

- Берем тендеры при наличии денег на закуп и в рамках ограниченного бюджета
- Регулярно отслеживаем законодательство
- Можно продавать клиентам в рассрочку (3-6-9 месяцев) с нашим обслуживанием
- Остается франшиза (схема у Всеволода)
- Расчет цены: стоимость терминала+доставка+текущие расходы+ кредитный %

## Общие планы

- Нужен второй круглосуточный кабинет (лучше в собственность на 1 этаже, 30 кв.м,) для врачебного приема и дежурства медиков на аппаратах
- На Уралмаше нужен резервный кабинет под ЕМТ и собрать человекокабинеты в него