

Центры индустриальной медицины

Планы на 2022 год

**МЕСТО ДЛЯ
ЛОГОТИПА**

Цель и за счет чего

- Прирост в обороте на 50% в прибыли на 25%
- Основные направления
 - Кабинеты
 - Терминалы
 - Вагоны
 - Человеко-кабинеты
 - Здравпункты и врач офиса

Человеко-кабинеты (сейчас около 300)

- Перевод клиентов
 - В стационарные кабинеты
 - На терминалы
- Проранжировать по рентабельности
 - низкорентабельных закрыть
 - Всех, кого оставляем – веская причина

Вагоны

- Сами за счет своих денег не потянем более 1-2 вагонов в год (сам вагон+оснащение =1 млн.500 тыс, лицензирование 200-300 тыс.)
- Можем за счет заемных с оплатой полгода платим (ноябрь-май), полгода не платим (июнь-октябрь)
- Все выигранные тендеры не позднее апреля, а то не успеем
- Контракт должен быть от года и более, лучше минимум 2
 - Нужно искать медиков для долгосрочных командировок

Здравпункт и врач офиса

- Территория Урал+Сибирь+Поволжье
- Не берем Дальний Восток, Кавказ, Москва, Северо-Запад + СПб, Крым, Кубань+Краснодар
- В первую очередь берем города, где есть лицензия
 - Может быть Белоруссия?? Казахстан?? Надос читать и смотреть риски и препятствия

Терминалы

- Берем тендеры при наличии денег на закуп и в рамках ограниченного бюджета
- Регулярно отслеживаем законодательство
- Можно продавать клиентам в рассрочку (3-6-9 месяцев) с нашим обслуживанием
- Остается франшиза (схема у Всеволода)
- Расчет цены: стоимость терминала+доставка+текущие расходы+ кредитный %

Общие планы

- Нужен второй круглосуточный кабинет (лучше в собственность на 1 этаже, 30 кв.м,) для врачебного приема и дежурства медиков на аппаратах
- На Уралмаше нужен резервный кабинет под ЕМТ и собрать человекокабинеты в него