Вводный вебинар

DS & OA

Проверяем связь

•••

- 1) отключите Skype
- 2) отключите torrent программы
- 3) по возможности разместитесь недалеко от роутера, раздающего интернет.
- 4) вебинар через мобильные устройства мы не тестировали, хотя платформа утверждает, что должно быть все хорошо. Если у вас проблемы с просмотром через мобильное устройство можем только посоветовать просмотреть запись позже.

Регламент

- 2 часа
- Запись будет
- Вопросы в конце

О чем говорим:

- О ведущих курса
- Различие между моделями торговли товарами на Амазон
- Вкратце о регистрации в Рауопеет и на Амазон
- Немного о жизни

Алена Жигир и Саша Семишан

Несколько слов о Саше:

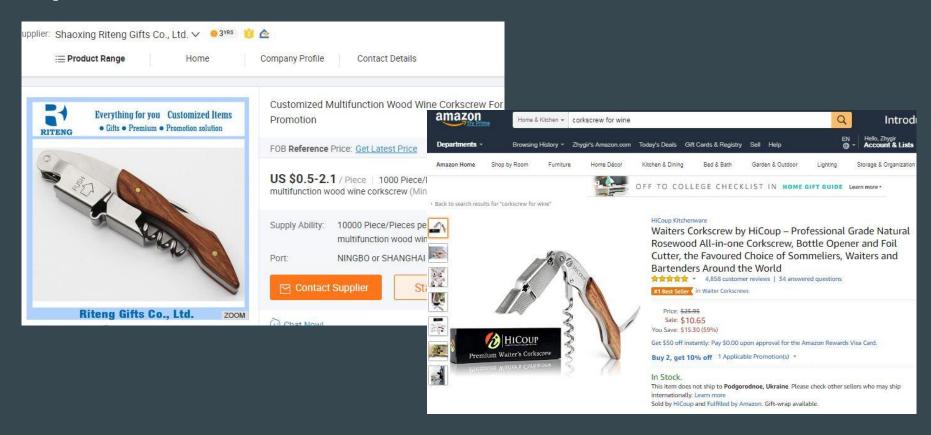
- В обычной жизни ІТшник
- В Амазон-жизни человек, знающий как минимум в теории, обо всех методах и подходах заработка
- Администратор Facebook группы по продажам на Амазон.
- Торговал по PL, дропшипил, сейчас OA и опт через компанию в штатах.



Алена Жигир и Саша Семишан

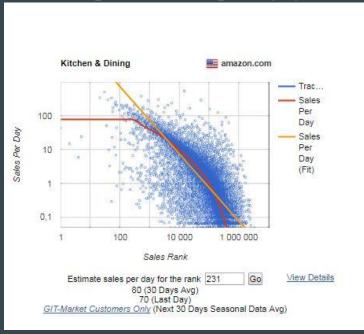
Несколько слов о Алене:

Сравнение моделей. Private Label



Сравнение моделей. Private Label

Важно - для разных товаров будут абсолютно разные цифры! Важен порядок цифр!



A	В	
заказ сэмпла	50\$	
товар 1000 <mark>ш</mark> т.	2000\$	
проверка на патент	150\$	
разработка дизайн. уп. + нейминг	100\$	
проверка нейминга	100\$	
доставка морем	220\$	
проф.фото+инфографика	300\$	
сео листинг	100\$	
Итого	3020\$	
затраты на маркетинг	1500\$	
	4520\$	
на закупку след партии	2220\$	
Для старта необходимо	6740\$	

Сравнение моделей. Private Label

Что такое риск? Это вероятность того, что произойдет какое-либо происшествие, негативно влияющее на текущую ситуацию.

Допустим: некий средний продавец в месяц в данной нише продает 20 единиц в день = \$2100 чистой прибыли в месяц.

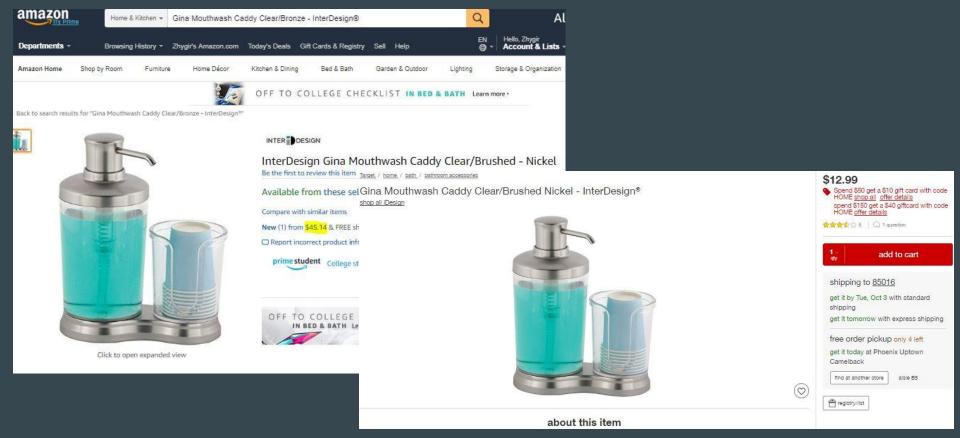
Риски:

- товар утонул-сгорел-потерялся по дороге на Амазон. Даже если застрахован, то приятного мало
- вы вложили много времени и сил, товар продается у кого угодно, но не у вас.
- вам прилетел бан аккаунта либо листинга. На разбирательство ушло от недели до бесконечности. Все усилия по продвижению коту под хвост
- неожиданно вы быстро продали весь товар а денег на новую партию нет

Сравнение моделей.



Сравнение моделей. Online Arbitrage



Сравнение моделей. Online Arbitrage

Что мы заработаем ???

Цена на таргете - 12.99\$

Доставка до клиента - 6\$

Возможный налог штата - 1.5\$

Цена на Амазон - 45.14\$

Комиссия амазон с продажи 15%

Итого: (45.14 - 15%) - 6 - 12.99 - 1.5 = 17.88\$

Сравнение моделей. Dropshipping

- Возможность быстро заработать
- Минимум денег для старта
- Прощупать и прочувствовать разные ниши
- "Поварится в кухне Амазон"
- Работать с любой точки мира где есть интернет
- Нет верхней границы

Сравнение моделей.



Сравнение моделей. Dropshipping

Что мы заработаем ???

Цена на таргете - 12.99\$

Доставка до преп.центра - 0\$

Услуги преп.центра - 1.15\$

Доставка на амазон - 0.5\$

Цена на Амазон - 45.14**\$**

Комиссия амазон с продажи 15%

FBA fee - 4.29

Итого: (45.14 - 15%) - 1.15 - 0.5 - 4.29 = 19.44\$

Светлая сторона Online Arbitrage

- При правильном подходе магазин на ОА выстраивается ровно 3 месяца
- В среднем на каждую вложенную \$1000 вы будете зарабатывать \$400 сверху
- Безграничные возможности роста
- Можно начать работу, имея в запасе на товар всего \$300 дорогу осилит идущий
- Временные затраты в сравнении с Dropshipping или первыми пару лет Private
- Label сведены к минимуму
- Всю "черную" работу за вас делает Амазон

Risk vs Reward



Регистрация в платежной системе Payoneer

Важно различать:

- charge method или метод, посредством которого Амазон будет списывать деньги
- deposit method или метод, посредством которого Амазон будет выплачивать вам деньги.

Ознакомится с тарифами можно на странице Help -> Pricing & fees после того как вы залогинились в системе Пионер.

Реферральная ссылка для регистрации в Payoneer: https://goo.gl/Z3juZY

Регистрация в Seller Central

Что важно иметь на руках накануне регистрации:

- Банковская карта и деньги на ней.
- Реальные данные человека.
- Активный номер телефона.
- Аккаунт в системе Payoneer.
- Действующий email.

План:

- Урок 2 Вилки, критерии, BSR, ROI, где брать товар и как оформлять продажи.Выбор ниши. Практическое задание на дом. Спикер - Алена Жигир (Laska Nebeska)
- Урок 3 Dropshipping on Amazon from Ebay. Спикер Максим Дубенец
- Урок 4 Введение в ОА поиск вилок для ОА. Возможные способы улучшения популярности листингов. Спикер - Алена Жигир (Laska Nebeska)
- ▼ Урок 5 вебинар от Partner Trade шиппинг, работа с преп центрами.
- Урок 6 Создание листинга. SEO. Спикер Ilia Ipv
- Урок 7 Создание сетов, бандлов. Расширение своих возможностей и придание уникальности. Спикер - Алена Жигир (Laska Nebeska)
- Вонусные вебинары:
- * Саша Семишан (Sasha Semishan) ведение клиентов, автоматизация части процессов.
- * Стрихар Роман создание команды, делегирование.
- * Yevgen Sozanskyy Dropship с платформы Shopify в привязке к Amazon.
- Целеполагание.

Заключение

Амазон - это не сказка.

Амазон, с*ка, учит терпению.

Амазон - это ежедневный труд.

Амазон - это возможности!

Амазон - это новые люди!

Амазон - это свобода!