







TALK!

Schulungsprogramm

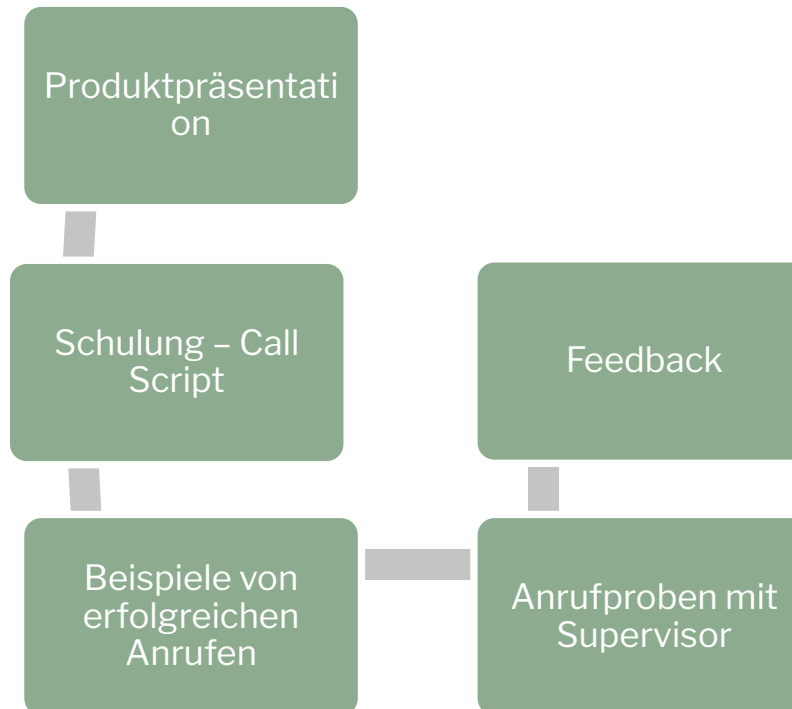


Grundsätze für einen erfolgreichen

Verkauf

-  **A Vertrauen in das Produkt**
-  **B Produktkenntnis**
-  **C Geduld**
-  **D Das Kaufsignal erkennen**

Schulungsstruktur



Produktpräsentation



TALK Katalog tisk DE.pdf

Schulung – Call Script



Microsoft Word
Document

CZ



Microsoft Word
Document

DE

Beispiele von erfolgreichen Anrufen



Praktische Übung



Anrufprobe
n mit
Supervisor

Feedback