

# «Голубой кот.Group»

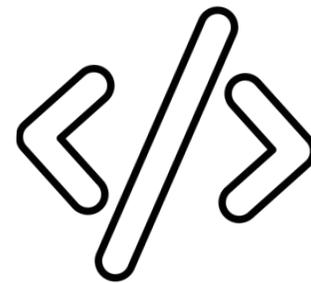
IT paradise – клуб, в котором будут проводиться кружки, обучающие навыкам информационных технологий

**Состав**

**команды:**

Хуснуллин Ильнар

Юрьева Олеся



# Кружковое движение – IT paradise

В современном мире, бурное развитие получает именно IT, а не ремесло или сельское хозяйство, поэтому людям нужны навыки, которые помогут им в будущем. Таким образом, наш проект даст людям знания, нам прибыль, педагогам опыт и дополнительный доход

## Наши преимущества и характеристика:



- В нашем центре будут учить главным фриланс навыкам: программированию, 3D-моделированию, Web-конструированию, фотошопу, видеомонтажу, анимации, созданию игр и музыки, на кружке робототехники, научать обращаться с искусственным интеллектом.



- Все эти кружки сконцентрируются в одном здании, что позволит студентам посещать разные кружки. Записаться на кружки будет очень легко, что будет притягивать родителей, желающих записать своих детей.



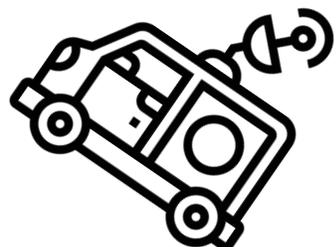
- Центр будет оснащен мощными компьютерами, техникой и мебелью, что также привлечет аудиторию. Во время отсутствия кружков, будет действовать компьютерный клуб, а на все компьютеры будут установлены передовые рабочие приложения с подпиской.



# ← **Маркетинг проекта** →



<b>Бесплатные способы продвижения проекта</b>	<b>Платные способы продвижения проекта</b>
Приглашение городских СМИ	Аренда рекламного щита
Сарафанное радио	Покупка рекламы у блогеров
Пиар через социальные сети	Скидки за приглашение друзей
Расклейка объявлений	Розыгрыши и конкурсы
Взаимная реклама с конкурентами	Реклама в платных СМИ
Пригласить школьников через школьных директоров и учителей	Система пробных уроков



# Бизнес-модель и все финансовые расчеты



# Работа с идеей IT-кружка



**Оценка идеи:** На данный момент, на платформе Яндекс, в Республике Татарстан по запросу “IT кружки”, “IT кружок” прослеживается почти 56 000 запросов в месяц



**Группы потребителей:** в основном, потребителем будет простое население, которое хочет прокачать IT навыки, но в некоторых случаях – компании, которые хотели бы обучить своих специалистов.



**Сегмент рынка:** Наше предприятие – узкоспециализированное. Предоставляет услуги только в сфере IT образования.



**География:** На первом этапе – локальная, то есть только по городу, предусмотрено масштабирование и развитие до региональной и страновой географии.



**Основные конкуренты в Нижнекамске:**

- 1) **Главный конкурент – Craft It.** Робототехника и 3D-моделирование, самая популярная в городе
- 2) **Кодология**, на рынке давно, но непопулярна, курсы дорогие, а направлений IT мало.
- 3) **КодКласс**, на рынке относительно недавно, направлений мало, набирает

# Коммуникации с клиентом и продажи

## Каналы коммуникации с потребителями:

*OFFLINE*: 1. листовки; 2. журналы; 3. Реклама (у блогеров);  
4. Реклама в школах и через школьных преподавателей.

*ONLINE*: 1. Сайт; 2. Блог; 3. Соц.сети (Вконтакте, Twitter, Instagram),  
4. e-mail рассылка, 5. Обзвон клиентской базы 6. Реклама в СММ



## Продажи:

Прямые продажи будут осуществляться через сайт на расчетный счет компании.

*Большие компании могут бронировать некоторые курсы – оптом  
Поступления – на расчетный счет.*

*Для покупателей будут офлайн-консультации.*



# Затраты на открытие бизнеса

**Помещение:** Затраты на аренду в месяц - 91 680 рублей



**Затраты на технику:** компьютеры + проекторы, 3D и A4 принтеры + Электро-конструкторы + Интерактивный дисплей – 5 904 596 рублей



**Затраты на комплектующие:** клавиатуры + мышки + колонки + проводка и установка – 118 860 рублей



**Затраты на мебель:** мебель для холла + столы и кресла – 504350 рублей



**Сотрудники:** преподаватели + персонал в месяц - 362690 рублей



**Реклама:** Затраты на рекламу в месяц – 50000 рублей



Кроме этого, + 43%, как налог за трудящегося, -13% от прибыли - НДФЛ

**В целом, расходы на год запуска – 12 276 806 рублей**

\*Амортизация и налоги не учтена\*

**!ПОДРОБНЫЕ ДАННЫЕ В ПРИЛОЖЕНИИ (Конец презентации)**



# Издержки -> Выручка -> Прибыль

## Постоянные расходы:

Аренда – 91 680 рублей в месяц

Интернет ~ 750 рублей в месяц

Реклама – 50 000 рублей в месяц

Зарплата работникам – 188 000 рублей в месяц  
Зарплата преподавателям – 174 690 рублей в месяц

Налоги: налог на рабочих: 30% (отчисления в ФПС и ФМС), Налог на доходы физических лиц: 13%



**Общие издержки (ТС) := 606 037 (без учета НДС)**

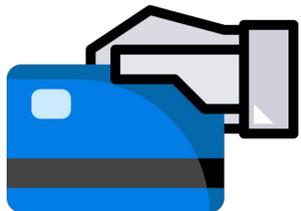
**Переменные издержки на один урок: = 313 рублей** затраты на час занятий для одного студента

**Цена продажи 1 часа = 1 урока услуг: в среднем 400 рублей**

**Кол-во посещений для обеспечения точки 0: 1231 посещение**

**Заработок в месяц: с учетом НДС – почти 150 000 рублей**

**Количество уроков для выхода на прибыль: 1620 посещений**



# Ссылки на социальные сети



- Наш инстаграм - <https://www.instagram.com/itparadise.group>



- Номер телефона главного организатора – 8-939-369-97-70



- Ссылка на Вконтакте Ильнара Хуснуллина – <https://vk.com/discussitlater>

# Приложение (Дальше сухие расчеты и цены)



# Наши ключевые партнеры

PROFI.RU KAZAN -будут рекомендовать нам педагогов за некоторую плату.

Citilink - поможет с поиском и закупкой компьютеров и необходимой техники с учетом амортизационных показателей.

Innopolis - возможные программы обмена, интеграции и т.п.

Пандорус - постоянный поставщик мебели

# Ценностные предложения

Цены ниже рыночных

Активная рекламная компания

скидки на второй год обучения

скидки на мультипредметное образование

абонементы и конкурсы.

# Взаимоотношения с клиентами:

Наша задача - координирование IT преподавания

мы сводим педагогов и учеников

организуем подходящее пространство

берем деньги за эту работу.

# Потребительские сегменты:

Основу нашей целевой аудитории составляют - дети и школьники (7-15 лет). Почти каждый современный ребёнок умеет пользоваться компьютером, и очень многие желают развивать навыки в сфере IT, что поддерживают почти все родители за редким исключением.

В целевую аудиторию также входит молодежь (16-22 года) - в этом возрасте люди начинают искать работу, многие рассматривают фриланс и т.п, поэтому здесь услуги нашего центра принесут пользу, платить могут как родители, так и студенты.

Последняя основная категория - взрослые до 35 лет, в основном, фрилансеры и любители, которые хотят развить навыки или получить новые знания.

# Каналы сбыта

Сбыт будет производиться напрямую.

Клиенту будет привлекаться с помощью рекламы.

Планируем информировать школы, рекламировать в них,

выходить на городское тв

рекламировать центр через соцсети.

# Структура издержек

- Арендная плата за помещение
- Оплата компьютерной техники + амортизация
- оплата мебели и декора + амортизация
- заработные платы рабочим: охрана, клининговая компания, бухгалтер, администратор, пиар-
- менеджер
- заработные платы педагогам
- дополнительный инвентарь: провода,
- удлинители, материал для принтеров и т.

# Аренда

в классе будет 12 компьютеров.

На каждый компьютер по требованиям нужно уделить около 5 м<sup>2</sup> (6 по СанПин), также нужно место для парт и учительского стола.

1 кабинет должен быть площадью около 95 м<sup>2</sup>. Всего компьютерных класса будет три.

Около 97 м<sup>2</sup> –

холл.<https://nizhnekamsk.naydidom.com/tseny/adtype-arenda> средняя стоимость аренды 1 кв. м в Нижнекамске на данный момент – 240 рублей.

Следовательно: общая стоимость на аренду в месяц –  $(95 * 3 + 97) * 240 = 91\,680$  рублей. В год – 1 100 160 рублей.

# Оборудование

- **Стоимость одного компьютера:** PCcooler GL-X6B – 1850 руб Corsair Vengeance LPX 16GB – 6450 руб Samsung 970 EVO plus 500GB – 8750 руб Corsair CX500 550W – 5500 руб Phanteks Enthoo PRO M – 7500 руб Монитор ASUS VZ279HE – 11500 руб AMD Ryzen 7 2700 – 12 354 руб MSI Gaming Nvidia RTX 2060 6GB – 31900 руб Asus Prime B450M-K – 6479 руб **Итого: 92283 руб**
- Проектор ACER H6517ST - 65 560 руб, 3D принтер Raise3D Pro2 Plus - 549 000 руб + около 100 000 на расходные материалы в год - Электронный конструктор Знаток "Первые шаги в электронике." Набор "С" (34схемы) - 2250 руб - Французские опыты Науки с Буки Bondibon, Робот Тобби - 2600 руб - Intellect Block Конструктор 253-2 - 1950 руб - Интерактивный дисплей Sharp PN60TW3 - 600 000, Принтер Xerox Phaser 3020BI – 7490, Компьютерная акустика Defender SPK-210 - 2 660 руб Провода и т.п ~ 35 000
- Затраты на компьютеры –  $92\,283 * 42$  (36 в классы, 3 учительских, 1 на входе для базы, 2 для администрации) – 3 875 886 рублей
- Клавиатура Microsoft Wired Keyboard 600 Black USB - 980
- Затраты на проекторы –  $65\,560 * 3 = 196\,680$  рублей
- Затраты на 3D-принтеры – 1 098 000 рублей
- Затраты на Конструкторы –  $12 * 2250 + 2600 * 12 + 1950 * 12 = 81\,600$
- Затраты на ИнтерДисплей – 600 000 рублей
- Затраты на мыши и колонки –  $700 * 42$  (для каждого компьютера) +  $2660 * 5 = 42\,700$  рублей
- Затраты на принтеры –  $7490 * 7 = 52430$  рублей
- Затраты на клавиатуры –  $980 * 42 = 41160$  рублей

# Мебель

Стол для двоих Тандем-2 - 8000 учительский, Компьютерное кресло Бюрократ СН-1300N офисное - 2450 руб  
Компьютерный стол Рейд - 5280 руб, Затраты на установку и проводку – 35 000 рублей,

- Затраты на мебель для холла ~ 250 000 рублей
- Затраты на кресла и столы –  $8000 * 3 + 2450 * 45 + 5250 * 42 (+6 \text{ для администрации})$  - 354 750 рублей

# Командна

Преподаватели: Репетиторы по программированию, в среднем, ~ 600 руб/ч (6 урока в неделю) Репетиторы по 3D, в среднем, ~ 500 руб/ч (6 урока в неделю) Репетиторы по фотошопу, в среднем, ~ 600 руб/ч (3 урок в неделю) Репетиторы по Видеомонтажу, в среднем, ~ 800 руб/ч (3 урок в неделю) Репетиторы по робототехнике в среднем, ~ 550 руб/ч (6 урока в неделю) Репетиторы по Web-конструированию, в среднем, ~ 300 руб/ч (3 урок в неделю) Репетиторы по анимации, в среднем, ~ 470 руб/ч (3 урок в неделю) Репетиторы по разработке игр, в среднем, ~ 500 руб/ч (3 урок в неделю) Репетиторы по созданию музыки, в среднем, ~ 500 руб/ч (3 урок в неделю) Будут устраиваться на работу, как полужаняты, оплата будет по двойной ставке

**Суммарно в месяц (в месяце около 4,5 недель) - 174690 рублей, в год – 2 096 280 рублей**

Администрация: Уборщицы (2 сотрудника по графику 2/2) – 18000 рублей, Бухгалтер – 27000 рублей, Администратор – 30000 рублей, Вахта – 20 000 рублей, Охранники (2 сотрудника) – 20000 рублей, Менеджер ( 2 сотрудника) – 24 000 рублей, Менеджер стратегического развития, ответственный за рекламу по совместительству – 27 000 рублей

**Суммарно в месяц – 188 000, в год – 2 256 000 рублей**

# Маркетинг и Амортизация

## Маркетинг:

- На этапе открытия бизнеса – первые 2 месяца 300000 в месяц. В последующих: В августе и сентябре всегда – 250000 рублей, так много по причине высокого спроса на подобные курсы, в связи с началом учебного года
- В остальные месяцы на рекламную компанию – 50000 рублей

## Амортизация:

- Срок службы компьютерной сборки – 7 лет
- Проекторов – 10-12 лет
- 3D принтера – 8 лет
- Мебель – 5 лет
- Мыши и клавиатуры – 3 года

# Постоянные расходы:

- Аренда – 91 680 рублей в месяц
- Интернет ~ 750 рублей в месяц
- Реклама – 50 000 рублей в месяц
- Зарплата работникам – 188 000 рублей в месяц  
Зарплата преподавателям – 174 690 рублей в месяц
- Налоги: налог на рабочих:  $(225\ 000 * 174\ 690) * 0,3$  (30% отчисления в ФНС и ФРС), Налог на доходы физлиц – 13%
- Амортизационные издержки (В переменных и постоянных издержках не учтены)

# Что еще?

- Переменные издержки: Всего будет проводится 24 урока в неделю, на них уделены два урока, также 1 класс будет полностью на платное пользование людьми (планируемое суммарное время посещений в месяц с 12 компьютеров) – 2 152 часа
- Общие издержки (ТС) = 606 037 (без учета НДС)
- Переменные издержки на один урок –  $606\,037 / 36 * 4,5$  (кол-во уроков в месяц) = 3750 рублей за час.  $3750 / 12 = 313$  рублей затраты на час занятий для студента
- Цена продажи 1 часа = 1 урока услуг: в среднем 400 рублей (цена распределяется по оплате труда преподавателю) Наценка - 87 рублей на каждый час.
- Кол-во студентов для обеспечения точки 0:  $606037 - 400 * 162 * X$  – около 10 тира в каждом классе
- Заработок в месяц:  $162$  (урока) \*  $12$  (студентов) \*  $400$  (цена) –  $606037$  (издержки) =  $171\,563$  рублей в месяц, с учетом НДС – почти 150 000 рублей
- Количество студентов для выхода на прибыль: около 10 и более студентов в каждой группе

# ИТОГИ:

- На полный старт бизнеса требуется ~ 13 миллионов рублей
- Планируемая ежегодная прибыль ~ 1, 8 млн
- Проект окупится (с учетом инфляции 4%) ~ 11 лет