

Отдел ПМ

Федоров Олег

Леонтьев Борис

Соткоярви Виктория

Общие данные по отделу

План продаж на месяц	5 000 000,00 ₽
Фактический результат	1 210 378,00
% выполнения плана	24,00%
Прогноз выполнения на конец месяца	50,00%
Динамика к прошлому периоду	

Леонтьев Борис

План на месяц	2 000 000,00 ₹
Вал продаж за неделю	39 723,00 ₹
Вал продаж на текущий момент	202 073,00 ₹
% выполнения плана	10,10%
Прогноз на конец месяца	202 073,00%
Прибыль на текущий момент	0,00 ₹
Динамика к прошлому периоду	0,00%
ЗП на текущий момент	0,00 ₹
Дебиторская задолженность	29 523,00 ₹
Просроченная дебиторская задолженность	0,00 ₹

Леонтьев Борис

Кол-во полученных заявок	6
Кол-во выставленных КП	5
Кол-во выставленных счетов	1
Кол-во реализаций	2
Кол-во обработанных аукционов	1
-Эффективность Реализации/Счета, %	0,00%
Встречи выездные/ в офисе	0/0

Соткоярви Виктория

План на месяц	800 000,00 ₹
Вал продаж за неделю	0,00 ₹
Вал продаж на текущий момент	28371,04 ₹
% выполнения плана	3,55%
Прогноз на конец месяца	3,55%
Прибыль на текущий момент	0,00 ₹
Динамика к прошлому периоду	0,00
ЗП на текущий момент	0,00 ₹
Дебиторская задолженность	4500,00
Просроченная дебиторская задолженность	0,00

Соткоярви Виктория

Кол-во полученных заявок	16
Кол-во выставленных КП	8
Кол-во выставленных счетов	9
Кол-во реализаций	0
Кол-во обработанных аукционов	2
-Эффективность Реализации/Счета, %	0,00%
Встречи выездные/ в офисе	0/0

Федоров Олег

План на месяц	₽
Вал продаж за неделю	0,00 ₽
Вал продаж на текущий момент	
% выполнения плана	%
Прогноз на конец месяца	%
Прибыль на текущий момент	0,00 ₽
Динамика к прошлому периоду	0,00
ЗП на текущий момент	0,00 ₽
Дебиторская задолженность	0
Просроченная дебиторская задолженность	0,00

Федоров Олег

Кол-во полученных заявок	
Кол-во выставленных КП	3
Кол-во выставленных счетов	4
Кол-во реализаций	1
Кол-во обработанных аукционов	0
-Эффективность Реализации/Счета, %	0,00%
Встречи выездные/ в офисе	0/0

Проекты в работе

№ п/п	ФИО менеджера					
		Проект	сумма	Планируемое подписание	Планируемая предоплата	Запуск в производств о
1	Леонтьев Борис	Пероэлектромонтаж(Лондон Парк)	546 100 в работе	01.08		23,07
		Граф Орлов Фитнес центр	222 900 КП			
		Россервис	556 800	05.08		
		Теорема ЖК Магелан	378 000			
		Балтийский берег	527 000	23.07		
		ИТМО ХАЙПАРК	КП			
		Пастера	Выявление потребности			
2	Соткоярви Виктория	Вектор (3 проекта)	1 424 971	06.08	23,07	
		Авентин:				
		ЖК Крестовский 4	5 622 875	13.08		
		ЖК Верен (10ГРЩ)	~8 000 000	13.08		
		ЖК Сандей	11 352 750	31.08		
		Петровская коса 1	31 211 898	31.08		
		ЖК Аквилон скай	9 608 211	31.08		
		Орджоникидзе 44	4 626 204	31.08		
		ЖК Созидатели	11 444 075	31.08		
		ЖК Цивилизация	~50 000 000	31.08		
		ГСПК-сила сибиря	3 500 000	31.08		
3	Федоров Олег	Малое карлино	353 000+	Август 2021		
		ЛидерГрупп Аэросити	9 250 000			
		ЖК рябиновый сад	КП	31.07.2021		
		Инженерные решения	Счет221 557,60			
			Счет247 525,40			
ИТОГО			52 253 000 00			

Мотивационные

№ п/п	ФИО менеджера	VARTON				
		План продаж в руб.	Сумма продажи в руб.	Бонус, в руб.	Маржинальность	Прошлый год
1	Леонтьев Борис	от 1 - 2% от закупа	0,00 ₺	0,00 ₺		
2	Соткоярви Виктория	от 1 - 2% от закупа	0,00 ₺	0,00 ₺		
3	Федоров Олег	от 1 - 2% от закупа	0,00 ₺	0,00 ₺		
ИТОГО			0,00 ₺	0,00 ₺		

С целью увеличения продаж продукции **TM Varton**, ежеквартально каждому менеджеру, у кого были продажи данного бренда, начисляется по **2%** от суммы продаж в закупочных ценах

Мотивационные

№ п/п	ФИО менеджера	ЕКФ				
		План продаж в руб.	Сумма продажи в руб.	Бонус, в руб.	Маржинальн ость	Прошлый год
1	Леонтьев Борис	от 30000 - 2%	0,00 ₺	0,00 ₺		
3	Соткоярви Виктория	от 30000 - 2%	0,00 ₺	0,00 ₺		
4	Федоров Олег	от 30000 - 2%	0,00 ₺	0,00 ₺		
ИТОГО			0,00 ₺	0,00 ₺		

С целью увеличения продаж продукции ЕКФ, ежеквартально каждому менеджеру, у кого были продажи данного бренда, начисляется по 2% от суммы продаж

№ п/п	ФИО менеджера	Gauss				
		План продаж в руб.	Сумма продажи в руб.	Бонус, в руб.	Марж., %	Прошлый год
1	Леонтьев Борис	от 25000 - 3%	0,00 ₺	0,00 ₺		
3	Соткоярви Виктория	от 25000 - 3%	0,00 ₺	0,00 ₺		
4	Федоров Олег	от 25000 - 3%	0,00 ₺	0,00 ₺		
ИТОГО			0,00 ₺			

Каждый участник при выполнении личного плана за месяц получает 3% от суммы продаж в ценах продажи по ТМ Gauss. (Период акции: с 01.03.2021 по 30.06.2021 г. Минимальный порог продаж для получения бонуса = 25 000 рублей продажных ценах на весь период акции.

Мотивационные программы

№ п/п	ФИО менеджера	SDS				
		План продаж в руб.	Сумма продажи в руб.	Бонус, в руб.	Марж., %	Прошлый год
1	Леонтьев Борис	500000 р. - 1,5%, 600000 р. - 2,5%, 700000 р. - 3%	0,00 ₺	0,00 ₺		
3	Соткоярви Виктория		0,00 ₺	0,00 ₺		
4	Федоров Олег		0,00 ₺	0,00 ₺		
ИТОГО			0,00 ₺	0,00 ₺		

Механика акции:

При выполнении подразделением планового показателя все сотрудники получают **1,5%; 2,5%; 3%** от суммы личных продаж в продажных ценах. В расчет объема продаж принимается продукция **всех товарных групп**, поставщиком которых является компания SDS-group: TM Rexant, Proconnect (**Кроме декоративной светотехники NEON-NIGHT**) .