

**МVP-ПРОДУКТ + ПЛАН РАЗВИТИЯ
ВАШЕГО ПРОЕКТА НА 365 ДНЕЙ.**

ВЫ ПРОШЛИ «ЭКВАТОР»



КЛЮЧЕВАЯ МЫСЛЬ.



МОЯ ЦЕЛЬ В 2015 — ЭТО ДОСТИЧЬ ЦЕЛЕЙ
2014, ЧТО МНЕ СЛЕДОВАЛО СДЕЛАТЬ В 2013,
ПОТОМУ ЧТО Я ПООБЕЩАЛ СЕБЕ СДЕЛАТЬ
ЭТО В 2012, А ПЛАНИРОВАЛ В 2011.

*95% россиян
живут в постоянном стрессе*

ОСТАЛЬНЫЕ ЖИВУТ В СОЧИ



Г. СОЧИ 19-21 МАЯ 2018 ГОДА

"ОЛИМПИЙСКИЕ БИЗНЕС-ИГРЫ"

КОНЦЕНТРАТ ОПЫТА ОТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ С СУММАРНЫМ ОБОРОТОМ БОЛЕЕ
300 МЛН.РУБЛЕЙ ЗА 2017 ГОД

Я ЕДУ В СОЧИ!

- Вопросы ЗАРАНЕЕ и подробно через ФОРМУ.
- *Я... ниша.... сделал и тут случилось...
Делать ТАК или ТАК (даем варианты!)?*
- *Или: Ниша... никак не могу решить такую-то
проблему.... Сам сделал для решения... Есть ли
рекомендации как сделать ЭТО... эффективнее?*

ГДЕ ВЗЯТЬ ДЕНЕГ НА ПРОЕКТ?

- **Найти инвестора, если у Вас есть опыт в бизнесе или Вы делали это на наемной работе.**
- Заработать самому на оффлайн или удаленной работе.
- Если идея МЕДИЙНА, то собрать деньги на краудфандинговой платформе «Boomstarter»

СИЛЬНАЯ МЫСЛЬ:

- НАШ УМ И ПРОШЛЫЙ ЖИЗНЕННЫЙ ОПЫТ УСИЛЕННО УВОДИТ НАС ОТ **«ДПД»** И С УДОВОЛЬСТВИЕМ ТЯНЕТ В **«ИБД»**
- **ДПД** - **Д**еятельность **П**риносящая **Д**оход.
- **ИБД** - **И**митация **Б**урной **Д**еятельности.

MVP-ПРОДУКТ

HOW **NOT TO BUILD** A MINIMUM VIABLE PRODUCT



1



2



3



4

ALSO HOW **NOT TO BUILD** A MINIMUM VIABLE PRODUCT



1



2



3



4

HOW TO BUILD A MINIMUM VIABLE PRODUCT



1



2

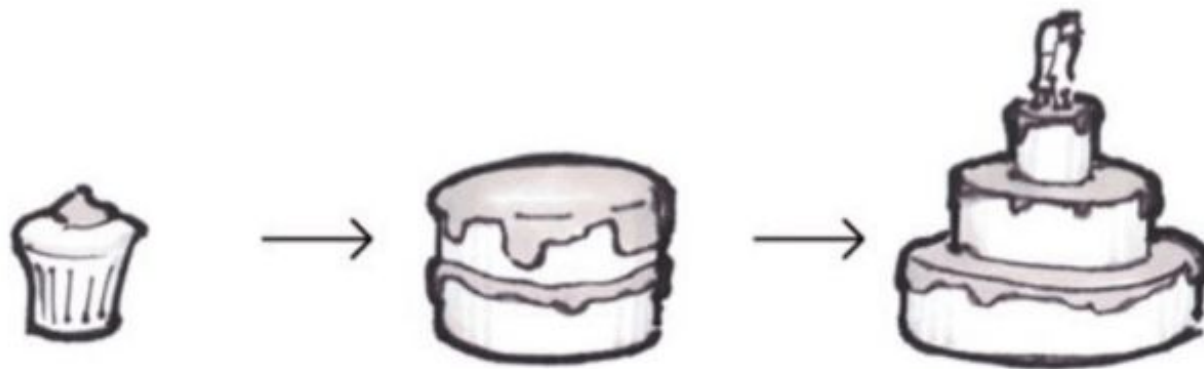


3



4

MVP-ПРОДУКТ



MVP-ПРОДУКТ



ДЛЯ ЧЕГО МЫ ПРЕЗЕНТУЕМ БИЗНЕС?

- Чтобы проверить самого себя: а точно ли это тот самый бизнес, что мне нужен и я хочу этим заниматься?
- Чтобы понять: могу ли я эффективно убедить клиента/партнера/инвесторов в том, что эта работающая бизнес-модель.
- Чтобы начать отвечать на вопрос про размер инвестиций/затрат который потребуется в проекте.

ИТАК, 2 ВАРИАНТА:

- **Есть крутая идея, собирайте деньги и начинайте работать, но всегда ЕСТЬ РИСК.**
- Нет идей, но нужны деньги - найдите готовую систему, заработайте, получите опыт, набейте шишки и найдете свою идею.

БИЗНЕС-ПЛАН «НА КОЛЕНКЕ»

- **Отделить «эротические фантазии» от реальной жизни и рассветов.**
- **Получить письменный расклад Вашей мечты и сверяться с «дорожной картой»**
- **Понять срок окупаемости, точку безубыточности и **СКОЛЬКО** нужно продать единиц продукта/услуги.**

ПОДГОТОВКА К «ПРЫЖКУ»

- Уладить все свои дела и по максимуму избавиться от пассивов.
- Создать себе источник дохода на который можно жить как минимум месяц.
- Найти/создать для себя РЕСУРСНОЕ рабочее место.
- **Купить Mac Mini и монитор и сделать НОРМАЛЬНОЕ РАБОЧЕЕ МЕСТО. (Выкиньте «сломанную отвертку»!)**
- Очистить информационное пространство от негатива и «добрых» друзей и родственников которым ВСЕГДА нужна помощь.
- Эффективно работать от 5 до 7 часов в день/ 4-5 дней в неделю.

ИСТОРИЯ О КОНЦЕНТРАЦИИ.

- 17 инженеров НАСА работали в одной комнате, без отвлечения на внешние источники, под наблюдением специалистов Калифорнийского Университета.
- Задача, которая перед ними стояла, в обычных условиях, требует для решения 6 месяцев.
- В модели полной концентрации, **задача была решена за 9 часов!!!!**
- **УЛУЧШЕНИЕ производительности +18 200%**

КОНТРОЛИРУЕМЫЙ «ПРЫЖОК».

- В течении 3-6 месяцев завязать с основным источником дохода, если это «наземная» работа.
- Составить конкретный пошаговый план или взять готовый по достижению своих целей.
- План разбивается на кварталы с опорными точками в конце квартала
- Ежемесячный контроль продвижения к Вашей цели согласно бизнес-плану.

ПЛАН НА 365 ДНЕЙ.

Этап №1. Уйти с обычной работы и перейти на удаленную работу с высоким доходом. (сегодня расскажу как получить бонус)

Этап № 2. Запуск первого, максимально безрискового в плане денег, тренировочного бизнеса.

Этап № 3. Получение первого негативного и позитивного опыта/ стресса/разочарований и так далее - закалка.

Этап № 4. Запуск первого системного бизнеса и выход на доход 300-400 тыс. рублей.

ПЛАН НА 1 ГОД ПО МЕСЯЦАМ:

1. Личная эффективность, скорость мысли, рабочее пространство + выбор ниши, если еще не выбрана.
2. «Платформа» для Вашего проекта + создание сайта для товара/услуги.
3. Запуск рекламы, анализ Яндекс.Метрики + ПЕРВЫЕ ПРОДАЖИ.
4. Качественная упаковка Вашего товара или услуги.
5. Где брать толковых сотрудников и как ими управлять?

ПЛАН НА 1 ГОД ПО МЕСЯЦАМ:

6. Трафик. Как создать «трафик-отдел» или как Выбрать подрядчика?

7. Повторные продажи. Up-sell, Down-sell и Cross-sell

8. Проработка доп. источников трафика: SEO, Facebook, Youtube

9. Создание дистанционного отдела продаж + инструкции и чек-листы.

10.Проработка доп. источников трафика: Instagram, Telegram и так далее.

11.E-mail маркетинг от А до Я. Выстраиваем собственную рассылку.

12.Вывод бизнеса на максимальную автономность управления через смартфон и минимальное участие.

ЗАДАНИЯ БЛОКА №3.

- Сделать **MVP-продукт**, можно «фантомный» на время игры.
- Разместить во внешних ресурсах информацию про него и **ПОЛУЧИТЬ ЗВОНОК/ВСТРЕЧУ/ИНТЕРЕС (вдохновение в чате!)**
- Сделать презентацию для конкурса + для инвестора (самые интересные попадают ко мне на стол)
- Сделать «бизнес-план на коленке» + приложить ссылку на него.

ИЗУЧИТЕ ПОБЕДИТЕЛЕЙ:



Лаборатория Бизнес Кейсов

3 апр в 13:08

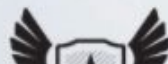
...

#лабораториябизнескейсов_инкубатор

Инкубатор №17

[КОНКУРС НА САМЫЙ ЛУЧШИЙ ПРОЕКТ ИНКУБАТОРА]

[Показать полностью...](#)



АЛИАНС

5 БОЛЬШИХ ПРОБЛЕМ.

- Нет правильного **ПОЗИТИВНОГО** окружения.
- Нет промежуточных результатов, которые вдохновляют.
- Нет наставника с опытом от 1 млн. \$ доллара в бизнесе.
- Нет ЧЕТКОЙ пошаговой стратегии действий во ВСЕХ вопросах.
- Нет инструментов и ресурсов для ВАШЕЙ ЦЕЛИ.