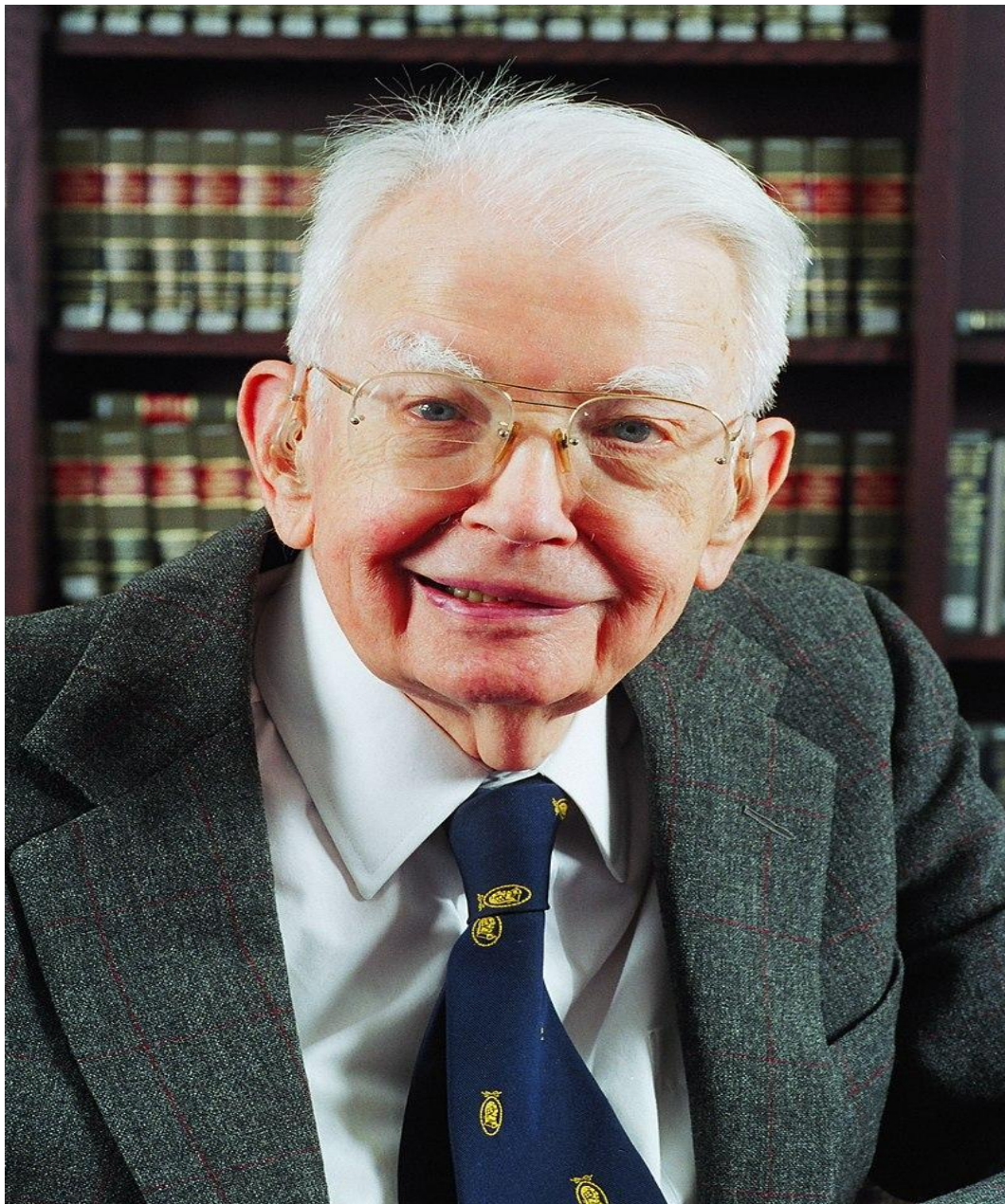


Премия по экономике памяти Альфреда Нобеля





- **Рональд Гарри Коуз** — английский экономист, один из родоначальников нового институционализма, лауреат премии по экономике памяти Альфреда Нобеля 1991 года «за открытие и прояснение точного смысла транзакционных издержек и прав собственности в институциональной структуре и функционировании экономики»^[2].

- **Трансакционные издержки** ([англ. transaction cost](#)) — [затраты](#), возникающие в связи с заключением [контрактов](#) (в том числе с использованием рыночных механизмов); издержки, сопровождающие взаимоотношения экономических агентов.
- Выделяют следующие виды трансакционных издержек:
 - издержки сбора и обработки информации,
 - издержки проведения переговоров и принятия решений,
 - издержки контроля,
 - издержки юридической защиты выполнения контракта^[1].
- Трансакционные издержки являются следствием сложности окружающего мира и [ограниченной рациональности](#) экономических субъектов и зависят от того, в какой координационной системе проводятся экономические операции. Слишком высокие трансакционные издержки могут помешать осуществлению экономического действия. [Социальные](#), [государственные](#) и экономические институты (например, [биржа](#)) позволяют снизить эти издержки при помощи формальных правил и неформальных норм. Последние составляют деловую культуру.
- Трансакционные издержки являются одним из центральных понятий [НОВОЙ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ](#).

- Основные тезисы [[правиль](#) | [правиль код](#)]
- *Трансакцией* называется любая передача или переполучение права распоряжения имуществом или услугой в процессе обмена между двумя и более участниками [договора](#). Движущей силой подобных процессов в рамках [экономической теории](#) выступает, в первую очередь, [эффективность](#), направленная на бережливое использование ограниченных ресурсов. Ограниченными в данном случае могут быть не только [производственные факторы](#), но и средства на организацию и проведение обмена. Трансакция считается эффективной, если выбранная участниками форма договора приводит к наименьшей сумме производственных и транзакционных издержек. [Уильямсон](#) делит транзакционные издержки на следующие категории:
- предполагаемые (ex-ante) издержки: расходы на сбор информации, переговоры, связанные с подписанием договора и другие издержки, возникающие до принятия договора;
- фактические (ex-post) издержки: расходы на контроль или достижение выполнения обязательств, возникающие после соглашения.
- *Теория транзакционных издержек* ([англ. transaction cost theory](#)) считается составной частью [НОВОЙ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ](#) и представляет собой теорию организации предприятий, объектом изучения которой служит многосторонний договор как форма организации. Задачей теории транзакционных издержек является объяснение проблем эффективности тех или иных экономических операций в определённых институциональных рамках, то есть способность различных организационных форм в результативном планировании и осуществлении экономических целей. В основе данной теории находится предположение, что любое действие в экономическом контексте в первую очередь связано с затратами. Теория транзакционных издержек противоречит предпосылкам «идеального рынка», выделяя роль организационных форм. Она даёт объяснение взаимодействия (совместных) предприятий и рынка, таким образом помогая при выборе вида сотрудничества и формы организации. С другой стороны существуют сложности в уточнении операционных издержек, что может затруднить возможность конкретных решений.

- Детерминанты транзакционных издержек([правиль](#) | [правиль код](#))
- Решающими факторами **транзакционных издержек** являются:
- *Специфичность связанных с транзакцией [инвестиций](#) (факторная специфика)*: описывает в рамках транзакции проводимые капиталовложения в производственные мощности и достижение требуемой [квалификации](#).
- *[Риск](#)*: содержит в себе *неопределённость параметров* внешней среды и неуверенность в поведении участников договора, основанную на возможном [оппортунизме](#).
- *Частотность*: учитывает возможность [депрессии издержек](#) с повышением частоты идентичных транзакций как [эффект массовости производства](#) или [синергии](#).
- **Оценка поведения участников транзакции** противоречит предпосылкам [идеального рынка](#) и основывается на следующих принципах:
- *[Ограниченная рациональность](#)*^[2] обусловлена суженным восприятием и неполнотой информации задействованных сторон.
- *[Оппортунизм](#)* в поведении, движущей силой которого является достижение максимальной личной выгоды прибегая к хитрости и коварству.
- *Нейтральное отношение к риску* используется в целях упрощения.
- В качестве **средств социального контроля** во избежание оппортунизма можно рассматривать:
- *[Доверие](#)* как средство повышения эффективности, понижения расходов на контроль, более быстрого достижения соглашения и взаимопонимания в оценке риска.
- *[Культура](#)* в качестве рамок, определяющих общие ценности, понятия и цели как фактор, влияющий на решение проблем [координации](#). С ними связаны процесс вступления в контакт и согласование: при более длительном партнёрстве в условиях [монокультуры](#) вероятно повышение транзакционных издержек в результате зависимости, злоупотребления доверием и оппортунизма, подрывающие эффективность.
- *[Репутация](#)* служит специфическим [капиталом](#), сохранение которого затрудняется возможностями оппортунизма. Хорошая репутация понижает стимул к оппортунизму и таким образом расходы на сбор информации и ведение переговоров.
- К **видам договоренностей**, обуславливающим институционные формы организации, [О. Уильямсон](#) относит:
- *Классический договор* — осуществление сделки с помощью рынка. Типичным примером подобной транзакции является [договор купли-продажи](#) обычного продукта со следующими особенностями:
 - условия заранее определены и установлены,
 - стороны не рассчитывают на изменение договора после его заключения,
 - договор имеет краткосрочный характер;
- *Неоклассический договор* — осуществление сделки с помощью долгосрочного договора. К примерам таких договоров относятся совместные предприятия и [франчайзинг](#). Особенности:
 - сложность учёта исключительно всех нюансов предполагаемого договора. Предпосылки возможности изменения и вид корректуры в таком случае зафиксированы договором, например, в виде гарантийных или страховых условий,
 - нацеленность на длительную совместную работу;
- *Связывающие отношения* — договор в рамках организационной структуры. Подобные отношения определяются сложными социальными связями его участников, требующие совместных решений, согласования и развития. Примерами таких транзакций служат процессы внутри предприятий.

- **Технологический уклад** (синонимы: [англ.](#) *waves of innovation*, [англ.](#) *techno-economic paradigm*, [нем.](#) *Techniksysteme*) — совокупность сопряжённых [производств](#), имеющих единый [технический уровень](#) и развивающихся синхронно. Смена доминирующих в экономике технологических укладов предопределяет неравномерный ход научно-технического прогресса^[1]. Ведущим исследователем данной темы является [Карлота Перес](#) (англ.)[русск.](#). Термин «технологический уклад» относят [\[источник не указан 2059 дней\]](#) к теории [научно-технического прогресса](#).

Список технологических укладов

Номер уклада	Содержание	Начало	Знаковое начальное событие
I	Начало Первой промышленной революции	1772 год	Создание Ричардом Аркрайтом прядильной машины «Water frame» и строительство им текстильной фабрики в Кромфорде.
II	Эпоха пара	1825 год	Паровоз Locomotion № 1, строительство железной дороги Стоктон — Дарлингтон.
III	Эпоха стали (Вторая промышленная революция)	1875 год	Изобретение бессемеровского процесса, создание на базе конвертера Бессемера завода Edgar Thomson Steel Works в Питтсбурге.
IV	Эпоха нефти	1908 год	Внедрение на предприятиях Форда ленточного конвейера, начало выпуска автомобиля Ford Model T.
V	Эпоха компьютеров и телекоммуникаций (Научно-техническая революция)	1971 год	Первое употребление названия «Кремниевая долина», появление первого микропроцессора Intel 4004.
VI	Нанотехнологии	2004 год	Графен — монослой атомов углерода, полученный в октябре 2004 года в Манчестерском университете.
VII	Эпоха метакогнитивных технологий, новой антропологии (?)	2060 год (?)	?

- **Шестой технологический уклад**[\[править\]](#) | [править код](#)
- Ядро технологического уклада:
- [нанoeлектроника](#),
- [нанохимия](#),
- молекулярная и [нанofотоника](#),
- наноматериалы и наноструктурированные покрытия,
- наносистемная техника,
- нанобиотехнологии,
- [информационные технологии](#),
- [когнитивные науки](#),
- социогуманитарные технологии,
- конвергенция нано-, био-, инфо- и когнитивных технологий (так называемая НБИКС-конвергенция, [NBIC](#)).^{[29][30]}
- Ключевой фактор (прогноз Глазьева): нанотехнологии, клеточные технологии. Преимущество технологического уклада, по сравнению с предыдущим, по прогнозу будет состоять в резком снижении энергоёмкости и материалоемкости производства, в конструировании материалов и организмов с заранее заданными свойствами.
- Хронология:
- *структура уклада*: [2010 год](#) — начало развития технологий; с 2018 года — период широкого распространения; с 2040 года — конец фазы быстрого роста^[23].

Десять инновационных технологий, которые изменят нашу жизнь



- 1. Биопластик из растительных отходов
Пластмассовый мусор, накапливающийся в Мировом океане, — причина гибели морских животных, растений и даже источник человеческих болезней (микропластик может попасть в организм через рыбу). Биопластик может решить эти проблемы, способствуя развитию циклической экономики — он разлагается и превращается в биомассу. Сегодня биопластик изготавливают из кукурузы, сахарного тростника и отработанных жиров и масел, но он не очень прочный и к тому же некрасивый.

Биопластик — новейшая форма гринвошинга: исследование «Гринпис»
Недавняя разработка — метод изготовления пластика из целлюлозы и лигнина (вещества, характеризующего, например, одревесневшие стенки растений). Биопластик, полученный из непищевых сортов растений (например, гигантского тростника), по качествам ничем не уступает обычной пластмассе.

