

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Московский государственный технический университет имени Н.Э. Баумана (национальный
исследовательский университет)»
(МГТУ им. Н.Э. Баумана)
Мытищинский филиал

Факультет Космический
Кафедра К4-МФ «Экономика и управление»

« Отчёт по учебной практике »

Выполнила
Студентка группы К4-44Б

Петрова К. А.

Проверила

Дрёмова Ю. Г.

Мытищи, 2020

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

Переговоры – это процесс обмена мнениями между двумя и более людьми, целью которых является достижение какого-либо конкретного результата

Процесс переговоров состоит из трёх этапов:

- Подготовительный этап.
- Процесс переговоров.
- Достижение согласия.

Подготовительный этап. На первом этапе закладывается основа предстоящего процесса. Каждый элемент на этапе подготовки имеет большое значение и влияет на дальнейший результат переговоров.

Подготовка переговоров состоит:

- определение средств ведения переговоров;
- налаживания контакта между участниками переговоров;
- сбор и анализ, необходимых для переговоров данных;
- составления плана переговоров;
- создания атмосферы взаимного доверия.



ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

Ведение переговоров. Второй этап является наиболее важным, так как идет взаимодействие участников, и от него зависит дальнейший результат.

Этап ведения переговоров состоит:

- начало процесса переговоров;
- определение спорных вопросов и формулирование повестки дня;
- определение основополагающих интересов участников;
- разработки вариантов предложений, на которых может быть сформирована договоренность.

Достижение согласия.

Третий этап состоит из следующих промежуточных этапов:

- определения вариантов соглашения;
- финального обсуждения вариантов решения проблемы;
- достижения формального согласия.



АНАЛИЗ СТАТЕЙ

«»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»

ОТВЕТ НА ВОПРОС

«Этапы проведения переговоров»