

**Выпускная квалификационная работа
(стартап)**

Тема:

**Селекционная мастерская по
выращиванию каштана посевного.**

Выполнил:

Савин Н.В.

Студент 4 курса,
группа ЛХ-41

Экологический факультет

Руководитель:

Алентьев Н.П.

Доцент, канд. с.-х. наук

*Консультант по экономической
части:*

Карамушко Г.В.

Доцент, канд. экономич. наук



Цель:

отбор наиболее перспективного потомства каштана посевного на устойчивость, быстроту роста и организация селекционной мастерской на базе питомника.

Актуальность темы обусловлена спросом на селекционный посадочный материал каштана посевного, в связи с исчезновением данной краснокнижной породы из флоры лесного фонда республики Адыгея и Краснодарского края. Отсутствием каштана конского мясо-красного в питомниках Республики Адыгея и Краснодарского края.



Задачи:

✓ Изучение состояния вопроса и анализ литературных источников;

✓ Подобрать в лесном фонде Республики Адыгея визуально здоровые и плодоносящие деревья каштана посевного;

✓ Провести обследование коллекционных участков каштана посевного на сохранность и быстроту роста;

✓ Выполнить обработку полученного полевого материала с применением методов вариационной статистики и установить наиболее ценные семьи;

✓ Разработка бизнес-проекта селекционной мастерской на базе питомника

✓ Экономическое обоснование бизнес проекта

ЭТАПЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Этап 1 - Анализ литературных источников.

Этап 2 – Этап полевых исследований.

- Выезд на местность;
- Выявление отпада саженцев;
- Проведение таксационных измерений;
- Осмотр саженцев на наличие повреждений и заболеваний;
- Запись полученных данных в полевую тетрадь.

Этап 3 - Анализ и обработка полученных данных.

- Перенос данных из полевой тетради в электронный вид;
- Анализ данных;
- Обработка данных методами вариационной статистики;
- Построение таблиц, графиков и диаграмм;
- Распределение саженцев на категории состояния.

Этап 4 – Разработка и экономическое обоснование бизнес-проекта

Коллекционные участки с
посадками каштана посевного

Обозначения

44°27'13.7"N 40°06'50.8"E

44°27'07.2"N 40°06'48.7"E

Google Earth

Image © 2021 Maxar Technologies

© 2021 Google



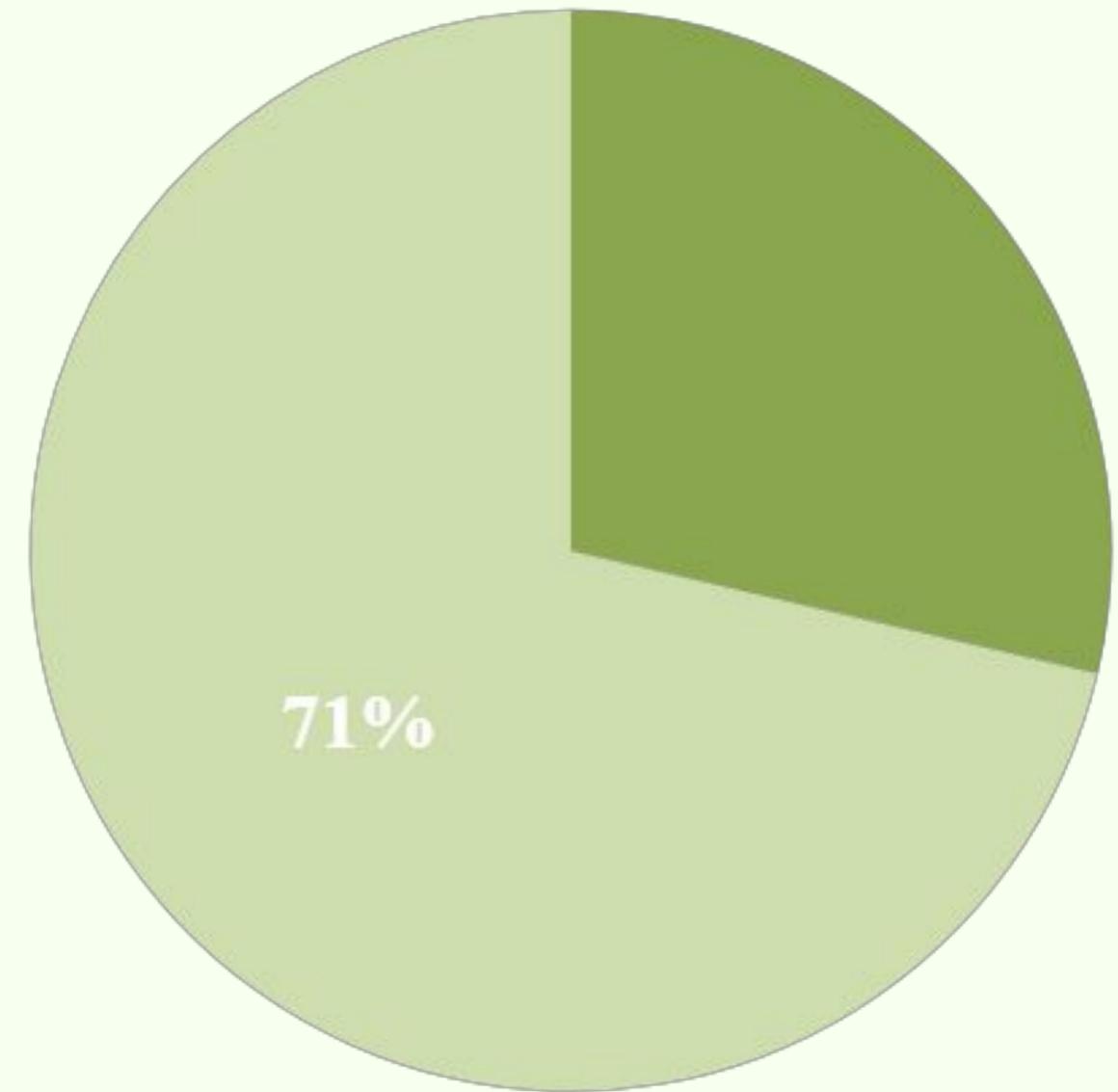
300 m

Диаграмма отпада саженцев

Посажено - 199

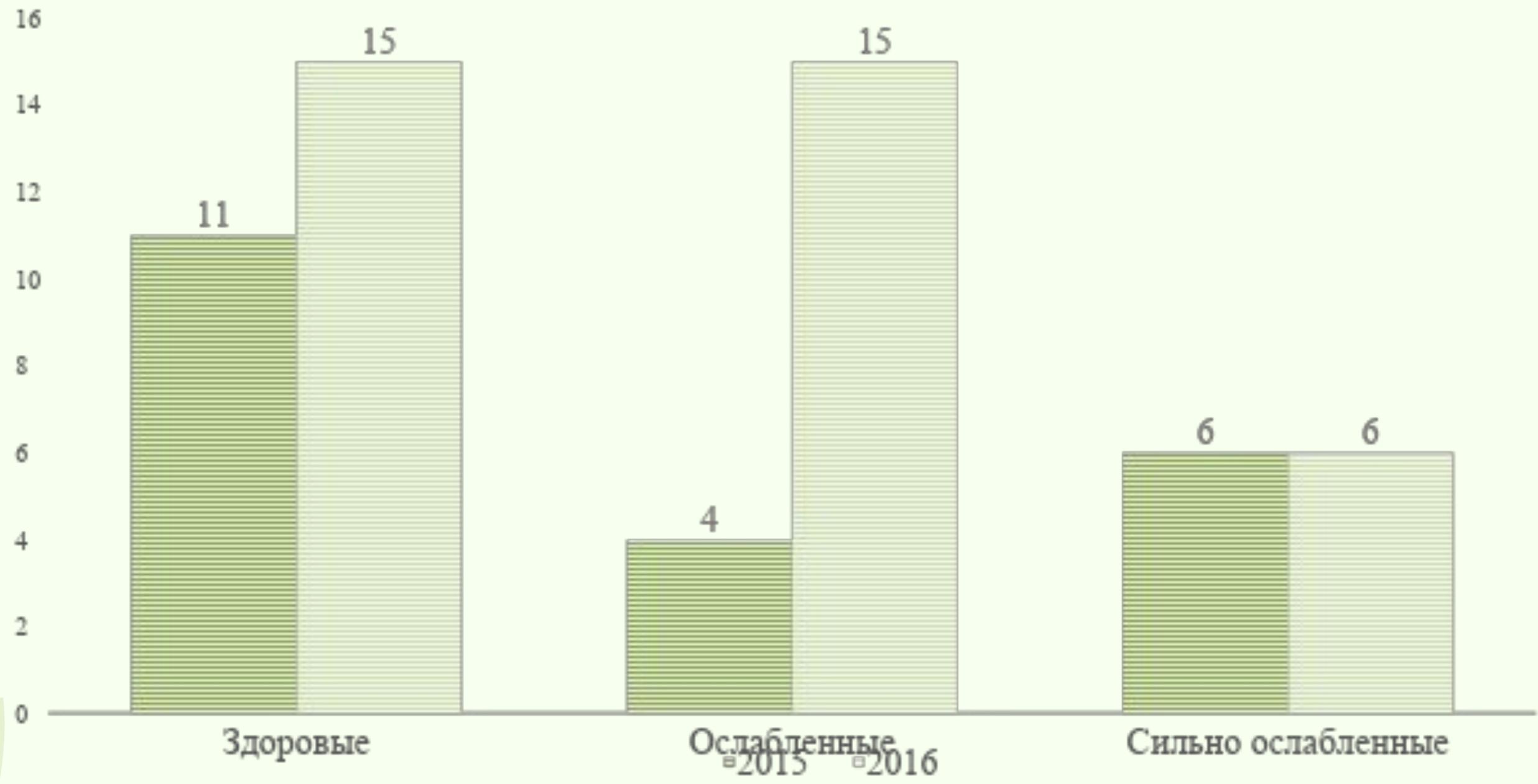
Выявлено - 57

По данным сотрудников Адыгейского филиала Субтропического научного центра Российской академии наук, такой отпад произошел, из-за повреждения скотом.



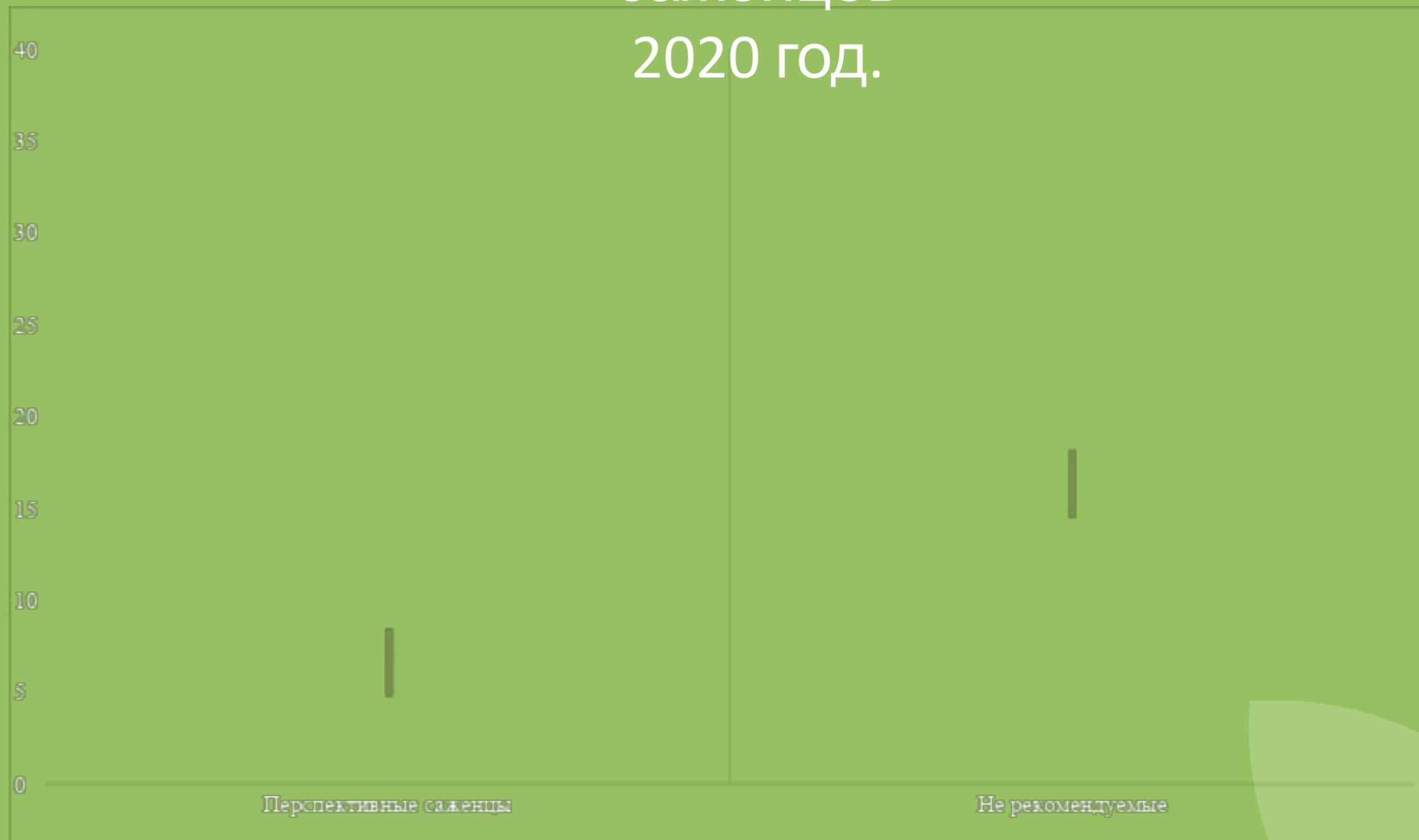
■ Осталось ■ Погибло

Категории состояния саженцев





Количество перспективных саженцев 2020 год.



БИЗНЕС-ПРОЕКТ

Инициатор: Савин Николай Владимирович, студент экологического факультета направления подготовки «Лесное дело» ФГБОУ ВО «МГТУ»

Начало реализации: Август 2021 г.

Бизнес-идея: Создание селекционной мастерской по выращиванию каштана посевного и мяскокрасного на базе питомника

Краткосрочная цель бизнес проекта: организация и выращивание различного по назначению высококачественного посадочного материала древесных растений, допущенных к использованию пород и сортов для продажи физическим и юридическим лицам.

Долгосрочная цель бизнес проекта: расширить ассортимент и объем выращивания посадочного материала ценных, селекционных древесных растений, катализатором этого процесса будет широкое внедрение новых технологий, в том числе и зарубежных, разработанных для конкретных природных условий. Предпринимателю стоит обратить своё внимание на зарубежный рынок.

Потенциальные партнеры:

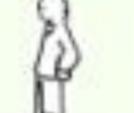
- Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Майкопский государственный технологический университет»;
- Крестьянское фермерское хозяйство Хоретлев Юра Капланович.

Стоимость проекта: Объем необходимого собственного и внешнего, привлекаемого финансирования составит 1 885,805 тыс. руб.

SWOT-анализ

Сильные стороны (S):	Слабые стороны (W):
<ol style="list-style-type: none"> 1. Ориентация на высокое качество посадочного материала. 2. Устойчивость к заболеваниям. 3. Быстрота роста. 4. Опытный и квалифицированный персонал. 5. Хорошая заработная плата. 6. В данном сегменте небольшое количество конкурентов. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Небольшое количество ассортимента. 2. Отсутствие опыта маркетинговых исследований. 3. Отсутствие известности на рынке. 4. Высокая зависимость от погодных условий (засуха, похолодание). 5. Вредители и болезни.
Возможности (O):	Угрозы (T):
Макроокружение	
<ol style="list-style-type: none"> 1. Политические: программа долгосрочного социально-экономического развития России. 2. Экономические: перспектива сотрудничества с зарубежными странами. 3. Технологические: введение новых технологий выращивания посадочного материала. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Политические: изменения в законодательстве; изменения в нормативных актах и пр. 2. Экономические: рост показателя инфляции; рост цен: увеличение цен на сырьё повышает себестоимость посадочного материала, что значительно понижает прибыль; ситуация с оплатой труда в регионе отражает общероссийские тенденции.
Ближайшее окружение	
<ol style="list-style-type: none"> 1. Выгодное место расположения: близость реки, наличие готовых помещений и ограды, территория охраняется. 2. Отсутствие питомника - конкурента. 3. Возможность применения новых технологий. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Один из видов посадочного материала может быть не востребован. 2. Согласование всех документов. 3. Сокращение числа покупателей.

Бизнес-модель

<p>Ключевые партнёры </p> <p>1. Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Майкопский государственный технологический университет»</p> <p>2. Крестьянское фермерское хозяйство <u>Хоретлев Юра Капланович</u></p>	<p>Ключевые виды деятельности </p> <p>Выращивание и продажа посадочного материала каштана посевного, каштана конского мяско-красного, устойчивых к заболеваниям и отличающихся быстротой роста.</p>	<p>Ценностные предложения </p> <p>Селекционный отбор наилучших генотипов каштана посевного и мяско-красного отличающихся быстротой роста и устойчивостью к заболеваниям, выращивание будет производиться по интенсивной технологии, т.е. данная технология будет обеспечивать максимальный прирост посадочного материала за год и продажу можно будет производить уже с первого года. Создание мастерской по выращиванию посадочного материала каштана посевного и каштана конского мяско-красного необходимо как для экологической составляющей, так и для озеленения городов.</p>	<p>Взаимоотношение с потребителями </p> <p>1. Рассылка новостей постоянным клиентам о начале реализации саженцев и выращенной продукции.</p> <p>2. Ознакомление с новыми технологиями селекции и обмен опытом выращивания, ухода за саженцами с наиболее заинтересованных клиентов.</p> <p>3. Акции и скидки постоянным клиентам.</p> <p>4. При приобретении большой партии саженцев, в подарок отводки малины.</p>	<p>Потребительские сегменты </p> <p>1. Сотрудничество с местной муниципальной властью, которая является покупателем растений для озеленения города.</p> <p>2. Заключение договоров с подрядными организациями и администрацией коттеджных поселков на озеленение территорий и поставку саженцев.</p> <p>3. Частные домовладения, ландшафтные дизайнеры, предприятия, оптовые перекупщики, крестьянско-фермерские хозяйства, индивидуальные предприниматели и садовые товарищества.</p>
<p>Ключевые ресурсы </p> <ul style="list-style-type: none">- физические-материальные активы;- интеллектуальные - «ноу-хау»;- трудовые – персонал;-финансовые – денежные средства.			<p>Каналы сбыта </p> <ul style="list-style-type: none">- розничная торговля;- оптовая торговля.	
<p>Структура издержек </p> <ul style="list-style-type: none">- фиксированные;- переменные;- экономия на масштабе;- экономия на совмещении.		<p>Потоки поступления доходов </p> <ul style="list-style-type: none">- доходы от реализации продукции мастерской (питомника);- увеличение числа клиентов от индивидуального похода к каждому клиенту.		

Месторасположение



Планируемый объем выпуска на площади мастерской (питомника) в первый год после освоения проекта

№	Наименование породы	Площадь, м ²	Шт. (кг)	Цена 1 шт. (1 кг), руб.	
				Розница	Оптом
1.	Каштан посевной (сеянцы) 1-летние, шт.	350	10000	120	60
2.	Каштан посевной (саженцы) 2х-летние, шт.	350	255	450	300
3.	Каштан конский мясо-красный (саженцы) 2х-летние, шт.	528	352	5000	2500
4.	Малина, кг	400	1705	400	300
5.	Малина отводки, шт.		1320	150	100

Планируемая величина капитальных вложений в первый год реализации бизнес-проекта

№	Наименование статей инвестирования	Сумма, тыс. руб.
		Привлеченные средства
1.	Аренда участка 2000 кв. м	120
2.	Оформление документов ИП, сертификации	15
3.	Приобретение основных средств	153
4.	Оборотные средства	259,825
5.	Реклама	101
6.	Заработная плата работников	864
7.	Отчисления от ФОТ работников	259,2
8.	Фиксированный платеж на обязательное пенсионное страхование ИП	33,78
9.	Прочие расходы	50
	Всего	1 855,805

Показатели эффективности стартапа

Показатели эффективности инвестиций	Значение
Точка безубыточности, тыс. руб.	6 034 365 руб.
Рентабельность продаж (21\22\23\24 г.),%	0\0\39,2\39,2
Срок окупаемости по точке безубыточности	2 года и 4 месяца
Простой срок окупаемости	1 год и 10 месяцев

Ведение данного бизнеса связано со следующими рисками:

1. Высокая зависимость от погодных условий (засуха, похолодание).

Для защиты сеянцев от заморозков применяется полив дождеванием, дымление, укрытия пленкой и т. д. Защита сеянцев от выжимания осуществляется путем укрытия сеянцев листвой, соломой и прочими материалами, которые ранней весной необходимо убрать. В противном случае сеянцы могут погибнуть от выпревания.

2. Вредители и болезни.

Для защиты от вредителей и болезней планируется применять интегрированную систему, включающую профилактические и истребительные мероприятия. К профилактическим мерам относится высокий уровень агротехники, протравливание семян перед посевом, применение удобрений и поливов. Истребительные меры проводятся в случае появления очагов вредителей и болезней.



РЕЗУЛЬТАТ

Ы В результате проведенных исследований отобрано наиболее перспективное потомство маточных деревьев каштана посевного, предложен готовый бизнес-проект по созданию селекционной мастерской на базе питомника



Спасибо за внимание!



Земля - это то единственное, что у нас есть
общего с вами.

*Уэнделл
Берри*