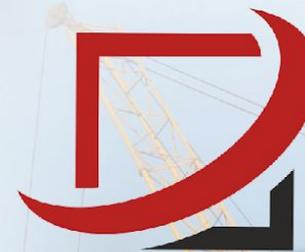


Поможем пройти все этапы торгов
от анализа тендера до заключения
контракта и его исполнения



ДВК ГРУПП
НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ ВАШЕГО БИЗНЕСА

Помогаем зарабатывать
и увеличивать выручку
наших клиентов с 2016г.



Оськин Игорь
Юрьевич
+79198315006

i.oskin@dvgroupp.ru
dvgroupp.ru

ЗАЧЕМ УЧАСТВОВАТЬ В ТОРГАХ?

СТАБИЛЬНЫЕ ЗАКАЗЫ ДАЖЕ ВО ВРЕМЯ КРИЗИСОВ

В 2020г. во время пандемии объем закупок НЕ УМЕНЬШИЛСЯ и продолжал работать в обычном режиме. Каждый день на торговых площадках появляется более 7 500 закупок.

НОВЫЕ КЛИЕНТЫ без рекламных бюджетов

Закупки – это возможность получить новых заказчиков и увеличить продажи, в **МНОГОКРАТНОМ** размере без дополнительных вложений в рекламу и раздувания штата сотрудников.

ГАРАНТИЯ СВОЕВРЕМЕННЫХ ОПЛАТ

Все действия заказчика и поставщика, включая сроки оплаты, закреплены законодательством. Забудьте о дебиторской задолженности. Согласно 44-ФЗ: Максимальные сроки оплаты контрактов по тендерам для СМП – 15 рабочих дней, все остальные контракты – максимум 30 календарных дней (для коммерческих аналогично, есть исключения, но в документации и у них оплата та же)

ДОСТУП К СТРАТЕГИЧЕСКИМ И ИМИДЖЕВЫМ ЗАКАЗЧИКАМ

- ✓ Транснефть;
- ✓ РЖД;
- ✓ Сбербанк;
- ✓ Газпром;
- ✓ Лукойл;
- ✓ Роснефть,
- ✓ Росатом;
- ✓ Фонд капитального ремонта и другие

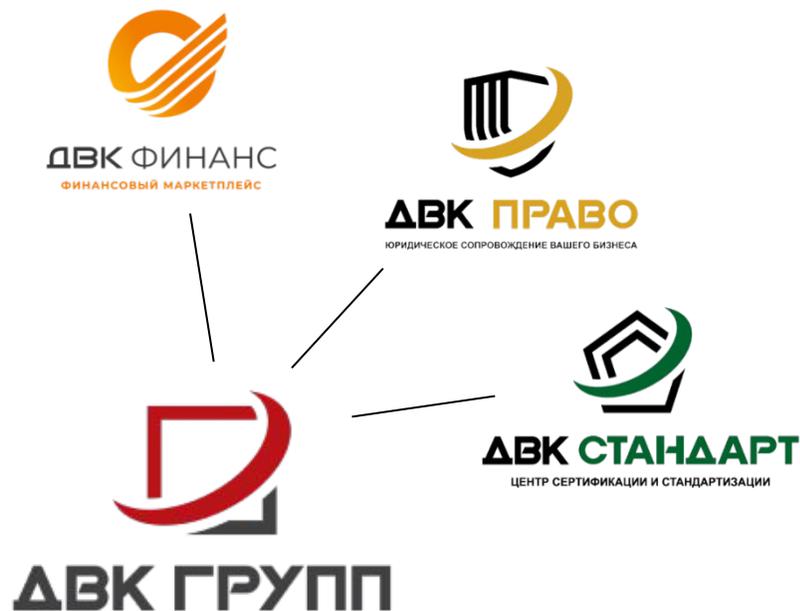
СЕЙЧАС – САМОЕ ВРЕМЯ, ЧТОБЫ НАЧАТЬ

Порог входа в рынок закупок будет увеличиваться, в частности на законодательном уровне уже принято решение, что на заказы от 20 млн.руб., будет обязателен опыт исполнения контрактов, не менее 20% от суммы контрактов

О НАС

Компания «ДВК ГРУПП» с 2016 года работает на рынке профессиональных услуг, комплексного сопровождения в государственных и коммерческих закупках. Мы оказываем полный спектр услуг в области консалтинга, организации и проведения закупок для государственных и коммерческих организаций.

- 1 Сопровождаем в торгах под ключ до выигрыша
- 2 Председательствуем в «Опоре России» в комитете по содействию участия представителей МСП в тендерах и государственных закупках
- 3 Являемся экспертами телеканала «РБК» и экспертами ассоциации сотрудничества предпринимателей в сфере корпоративных государственных закупок
- 4 Имеем свой удостоверяющий центр по выдаче, интеграции и внедрению сертификатов ISO
- 5 Мы позиционируем себя как МФЦ в сфере торгов



МИССИЯ «ДВК ГРУПП»

Ваше стратегическое развитие и повышение эффективности через тендерный рынок

4 ФИЛИАЛА и **125** СОТРУДНИКОВ

Деятельность по всей России на базе 4 открытых филиалов

11,12 МЛРД. РУБЛЕЙ

Общая сумма заключенных контрактов за 5 лет

12 МЛН. РУБЛЕЙ

Средняя сумма заключаемого контракта для наших клиентов

«Схема работы с клиентом ДВК Групп»

ПРОЕКТ
МЕНЕДЖЕР

ПОИСКОВИК

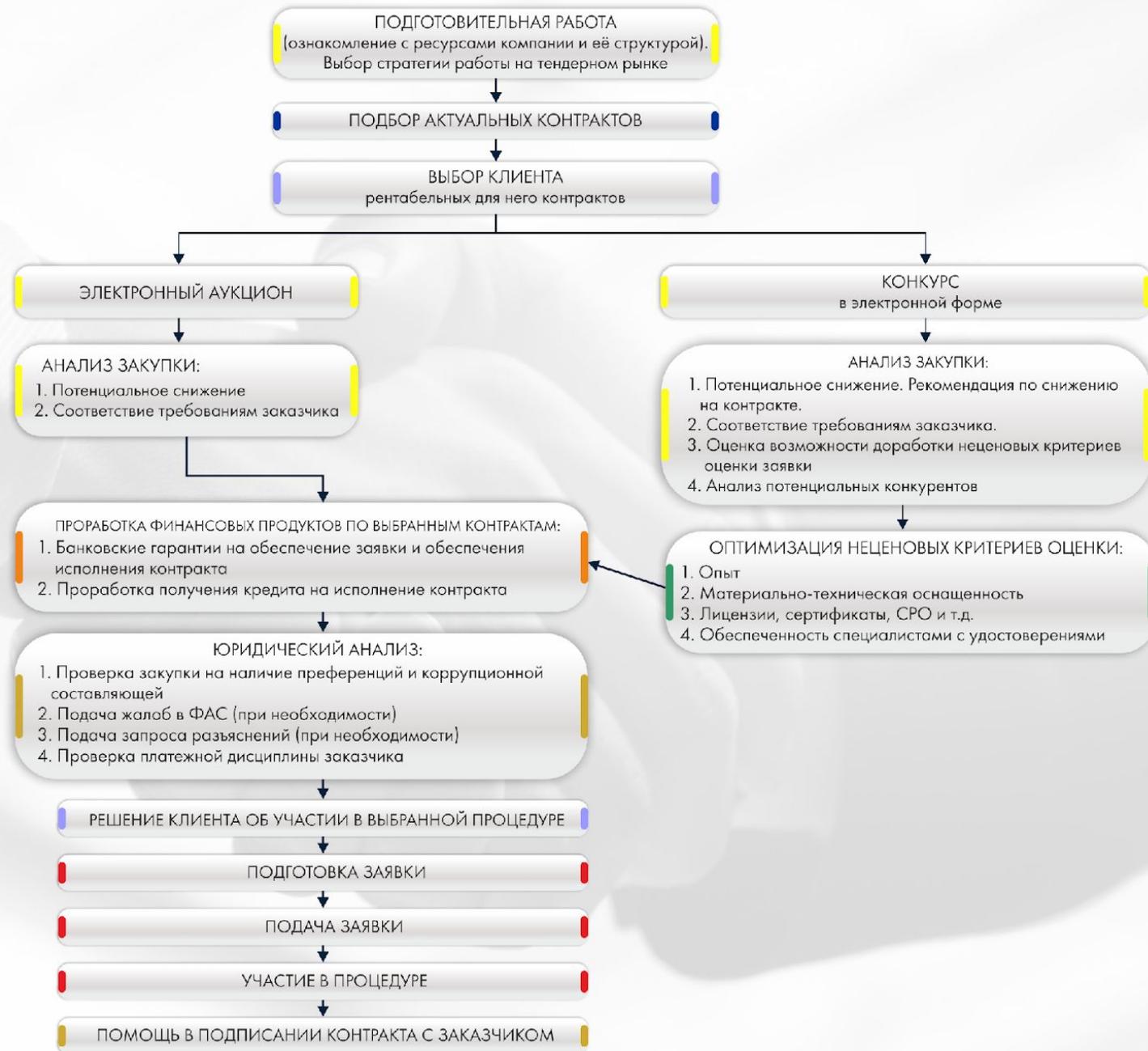
ДЕЙСТВИЯ
КЛИЕНТА


ДВК ФИНАНС
ФИНАНСОВЫЙ МАРКЕТПЛЕЙС


ДВК ПРАВО
НАДЛЕЖАЩИМ ОБРАЗОМ РЕШАЕМ ВАШИ ПРОБЛЕМЫ

ТЕХНИЧЕСКИЕ
СПЕЦИАЛИСТЫ


ДВК СТАНДАРТ
ЦЕНТР СЕРТИФИКАЦИИ И СТАНДАРТИЗАЦИИ



НО! За эти деньги, Вы получаете сразу 7 профильных специалистов:



1

Проект-менеджер – проводит анализ клиента и ниши, и выбор стратегии участия в торгах



2

Специалист по подбору контрактов – найдет все актуальные торги по Вашему виду деятельности и региону



3

Тендерный специалист – правильно заполнит Вашу заявку на тендер



4

Аналитик – сотрудник анализирует выбранный заказ, заказчика и потенциальных конкурентов



5

Специалист по работе на ЭТП – своевременно подаст заявку на участие и проведет электронные торги



6

Тендерный юрист – проверит контракт и обеспечит защиту Ваших прав



7

Специалист по финансовым продуктам – оформит банковскую гарантию на обеспечение заявки или контракта и финансирование под исполнение контракта (при необходимости)

- + Мы можем предложить тарифы на 6 и 12 месяцев обслуживания.
- + Мы можем предложить тарифы, для прохождения предквалификационного отбора для Транснефти, Ростеха, Фонда капитального ремонта, Сбербанка и т.д.

Тарифы пакета «Премиум»

Сумма	129 900₽	198 000₽
Кол-во участия в торгах	Безлимитно	Безлимитно
Срок действия договора	6 месяцев	12 месяцев
Комиссия за победу	до 2%	1%
Гарантия результата	+	+

Тарифы пакета «старт»

Сумма	25 000₽	44 800₽	68 700₽
Кол-во участий в торгах	Безлимитно	Безлимитно	Безлимитно
Срок действия договора	1 месяц	2 месяца	3 месяца
Доп. возможности	—	Оформление ЭЦП для участия в торгах	—

*Комиссия за выигранный контракт до 3%

Меньше, чем нанять и оплачивать 1 сотрудника в штате!

Тарифы пакета «Профессионал»

Сумма	300 000₽	500 000₽	1 000 000₽
Полное тендерное сопровождение	+	+	+
Кол-во ПКО	1	3	5
Срок действия договора	9 месяцев	12 месяцев	12 месяцев
Сертификат ИСО и внедрение	—	—	+

*Комиссия за выигранный контракт от 0.5%

Тарифы пакета «Разовое»

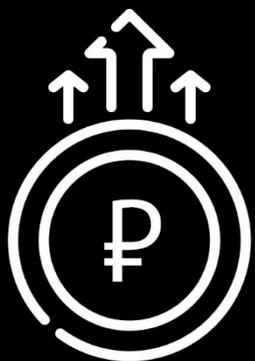
Название	Тип	Стоимость
Аукцион	44-ФЗ	10 000₽
Конкурс	44-ФЗ	20 000₽
Тендер	223-ФЗ	30 000₽

Комиссия за победу 2%

Отличительной особенностью работы «ДВК ГРУПП» является возможность полного погружения в вопросы, стоящие перед клиентом, и решение поставленных задач с гарантией максимального результата.

Мы основываемся не только на комплексности услуг и наличии более **100** квалифицированных сотрудников в штате, но и на детальной проработке тендерной документации и возможности подготовки всего перечня сопутствующих материалов, необходимых для создания более эффективного предложения в рамках конкурсного отбора.

Кейсы наших клиентов



630

МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ

Стоимость самого большого контракта, выигранного заказчиком посредством работы с «ДВК ГРУПП»

**КЙЕ
С**

Клиент
ООО «ЛТК»

Компания ранее не
участвовала в торгах

В феврале **2020** года
компания заключила
договор на
комплексное
сопровождение
с «ДВК Групп»

ЗАДАЧИ:
1. Увеличить объем
работ
2. Увеличить
эффективность
работы
на тендерном рынке



**ИТОГ
РАБОТЫ
С ДВК ГРУПП**



7 ВЫИГРАНО
Контрактов за все время
работы
на

110 695 626 ₺



рентабельность контрактов
составила

> 79 000 000 ₺

К
И
Е
С

Клиент
ООО
«НЕФТЕХИМСТРОЙ»



победы по **ПАО**
«Транснефть»

Компания ранее не
участвовала в торгах

В декабре **2019** года
компания заключила
договор на
комплексное
сопровождение
с «ДВК Групп»

ЗАДАЧИ:
1. Выйти
на ПАО «Транснефть»
2. Начать эффективно
работать на тендерном
рынке
3. Максимально
использовать все
ресурсы компании



ИТОГ
РАБОТЫ
С ДВК ГРУПП



5 ВЫИГРАНЫ
контракты с ПАО
«Транснефть»
на **215 602 510 ₺**



рентабельность контрактов
составила **> 95 000 000**
₺

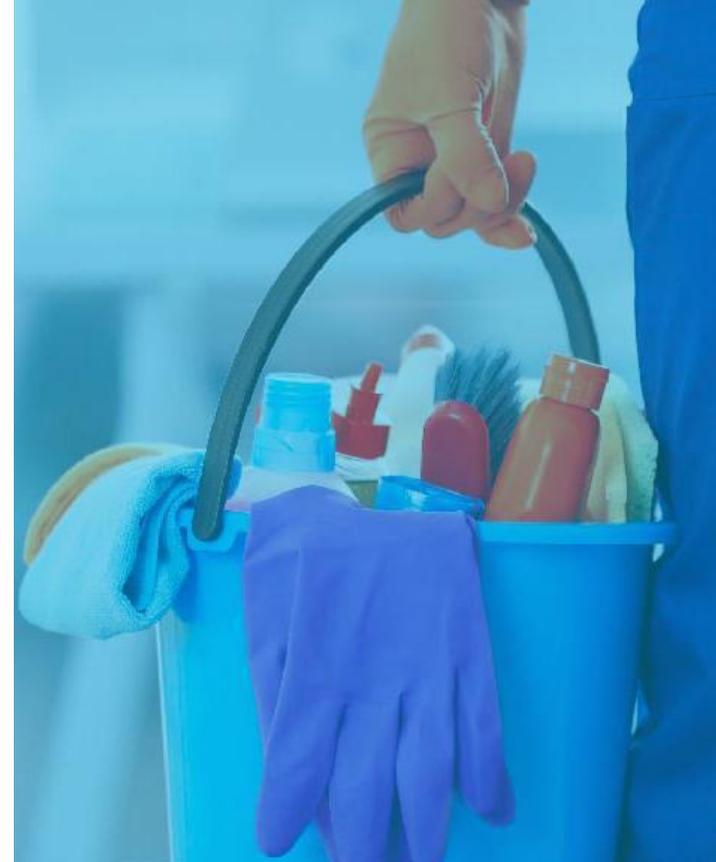
**КЙЕ
С**

Клиент
**ООО «Кристалл
Клининг»**

С 2012 года компания работала с другой организацией по тендерному сопровождению

В апреле **2020** года компания заключила договор на комплексное сопровождение с «ДВК Групп»

ЗАДАЧИ:
1. Увеличить эффективность работы на тендерном рынке
2. Сформировать объем заказов на **2** года
3. Качественно собрать заявку в сжатые сроки в **2021**



**ИТОГ
РАБОТЫ
С ДВК ГРУПП**



7 ВЫИГРАНО
Контракта за весь
период
на **106 203 620 ₺**

1 ЛОТ от ПАО «Территориальная генерирующая
компания
№14»
на **26 150 000 ₺**

**КЙЕ
С**

Клиент
**ООО
«СТРОЙТЕХ»**



победа по **ПАО
«ГАЗПРОМ»**

Компания ранее не
участвовала в торгах

В августе **2021** года
компания заключила
договор на
комплексное
сопровождение
с «ДВК Групп»

ЗАДАЧИ:
1. Выйти
на ПАО «ГАЗПРОМ»
2. В короткие сроки
подготовить
документы, подать
заявку на
определенный лот



**ИТОГ
РАБОТЫ
С ДВК ГРУПП**



1 **ВЫИГРАН**
Контракт от ПАО
«ГАЗПРОМ»

на **47 999 973 ₺**

МИФЫ про торги

Ваши услуги/товары не продаются через тендеры

По нашей статистике только 1 из 30 компаний не может продавать через тендеры, портал поставщиков или работать на субподряде. Если у Вас больше 1 клиента — Ваша продукция или услуги закупается через тендеры.

Нужно замораживать много денег для участия

Есть финансовые инструменты, такие как: банковские гарантии на обеспечение заявки, обеспечение контракта, кредит на исполнение госзаказа. Мы подберем оптимальный банк в зависимости от Ваших финансовых показателей.

Есть риск неполучения денег от заказчика

Согласно законодательству: максимальные сроки оплаты контрактов по тендерам для СМП — 15 рабочих дней (с 2022г. планируется 7 рабочих дней), все остальные контракты — максимально 30 календарных дней.

Тендеры – это для среднего и крупного бизнеса

Для малого и среднего предпринимательства действуют преимущества перед другими поставщиками.

1. Компании, которые работают на «упрощенке», работающие по 44-ФЗ, имеют преимущество над компаниями работающими с НДС, на размер НДС (сумма НДС является доходом компании).
2. Заказчики, обязаны проводить спецторги для МСП, в которых могут участвовать только МСП, их объем должен быть не менее 18% (со следующего года, объемы будут увеличиваться)

Коррупция: все тендеры заточены под кого-

то
Коррупция есть, но в тендерах до 50 млн процент таких тендеров очень мал. К тому же наш анализ заказчика по определенным факторам позволяет практически безошибочно оценить тендер на наличие коррупционной составляющей.

Большие снижения в аукционах

Оптимизационным пакетом поправок в 44-ФЗ определено, что заказчикам дают больше возможностей публиковать не аукционы, а конкурсы, что позволит избежать больших снижений

Время опередить конкурентов - сейчас!

С какого тарифа Вы готовы начать?

Позвоните своему персональному менеджеру по телефону или отправьте письмо по электронной почте

Оськин Игорь Юрьевич
+79198315006

i.oskin@dvgroupp.ru
dvgroupp.ru