

Поможем пройти все этапы торгов  
от анализа тендера до заключения  
контракта и его исполнения



**ДВК ГРУПП**  
НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ ВАШЕГО БИЗНЕСА

Помогаем зарабатывать  
и увеличивать выручку  
наших клиентов с 2016г.



Оськин Игорь  
Юрьевич  
**+79198315006**

[i.oskin@dvgroupp.ru](mailto:i.oskin@dvgroupp.ru)  
[dvgroupp.ru](http://dvgroupp.ru)

# ЗАЧЕМ УЧАСТВОВАТЬ В ТОРГАХ?

## СТАБИЛЬНЫЕ ЗАКАЗЫ ДАЖЕ ВО ВРЕМЯ КРИЗИСОВ

В 2020г. во время пандемии объем закупок НЕ УМЕНЬШИЛСЯ и продолжал работать в обычном режиме. Каждый день на торговых площадках появляется более 7 500 закупок.

## НОВЫЕ КЛИЕНТЫ без рекламных бюджетов

Закупки – это возможность получить новых заказчиков и увеличить продажи, в **МНОГОКРАТНОМ** размере без дополнительных вложений в рекламу и раздувания штата сотрудников.

## ГАРАНТИЯ СВОЕВРЕМЕННЫХ ОПЛАТ

Все действия заказчика и поставщика, включая сроки оплаты, закреплены законодательством. Забудьте о дебиторской задолженности. Согласно 44-ФЗ: Максимальные сроки оплаты контрактов по тендерам для СМП – 15 рабочих дней, все остальные контракты – максимум 30 календарных дней (для коммерческих аналогично, есть исключения, но в документации и у них оплата та же)

## ДОСТУП К СТРАТЕГИЧЕСКИМ И ИМИДЖЕВЫМ ЗАКАЗЧИКАМ

- ✓ Транснефть;
- ✓ РЖД;
- ✓ Сбербанк;
- ✓ Газпром;
- ✓ Лукойл;
- ✓ Роснефть,
- ✓ Росатом;
- ✓ Фонд капитального ремонта и другие

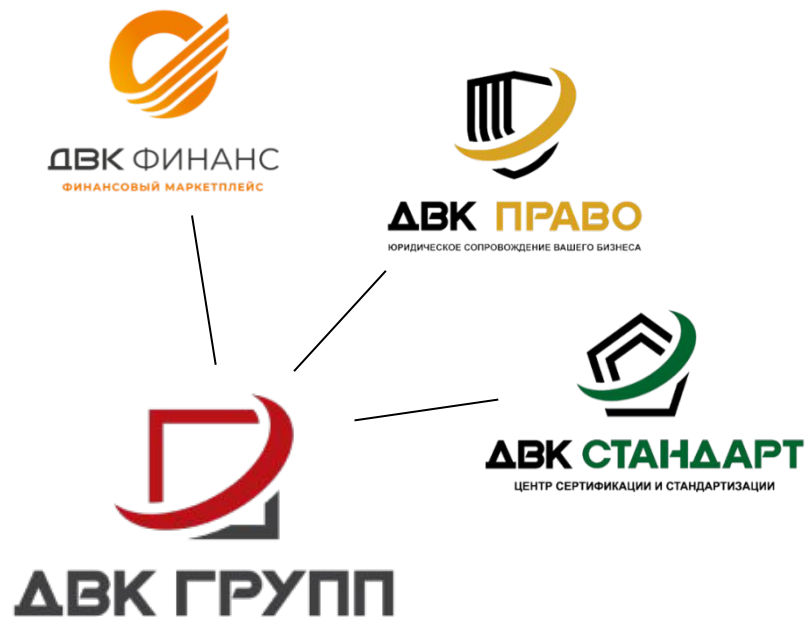
## СЕЙЧАС – САМОЕ ВРЕМЯ, ЧТОБЫ НАЧАТЬ

Порог входа в рынок закупок будет увеличиваться, в частности на законодательном уровне уже принято решение, что на заказы от 20 млн.руб., будет обязателен опыт исполнения контрактов, не менее 20% от суммы контрактов

# О НАС

Компания «ДВК ГРУПП» с 2016 года работает на рынке профессиональных услуг, комплексного сопровождения в государственных и коммерческих закупках. Мы оказываем полный спектр услуг в области консалтинга, организации и проведения закупок для государственных и коммерческих организаций.

- 1 Сопровождаем в торгах под ключ до выигрыша
- 2 Председательствуем в «Опоре России» в комитете по содействию участия представителей МСП в тендерах и государственных закупках
- 3 Являемся экспертами телеканала «РБК» и экспертами ассоциации сотрудничества предпринимателей в сфере корпоративных государственных закупок
- 4 Имеем свой удостоверяющий центр по выдаче, интеграции и внедрению сертификатов ISO
- 5 Мы позиционируем себя как МФЦ в сфере торгов



# МИССИЯ «ДВК ГРУПП»

Ваше стратегическое развитие и повышение эффективности через тендерный рынок

**4** ФИЛИАЛА и **125** СОТРУДНИКОВ

Деятельность по всей России на базе 4 открытых филиалов

**11,12** МЛРД. РУБЛЕЙ

Общая сумма заключенных контрактов за 5 лет

**12** МЛН. РУБЛЕЙ

Средняя сумма заключаемого контракта для наших клиентов

# «Схема работы с клиентом ДВК Групп»

ПРОЕКТ  
МЕНЕДЖЕР

ПОИСКОВИК

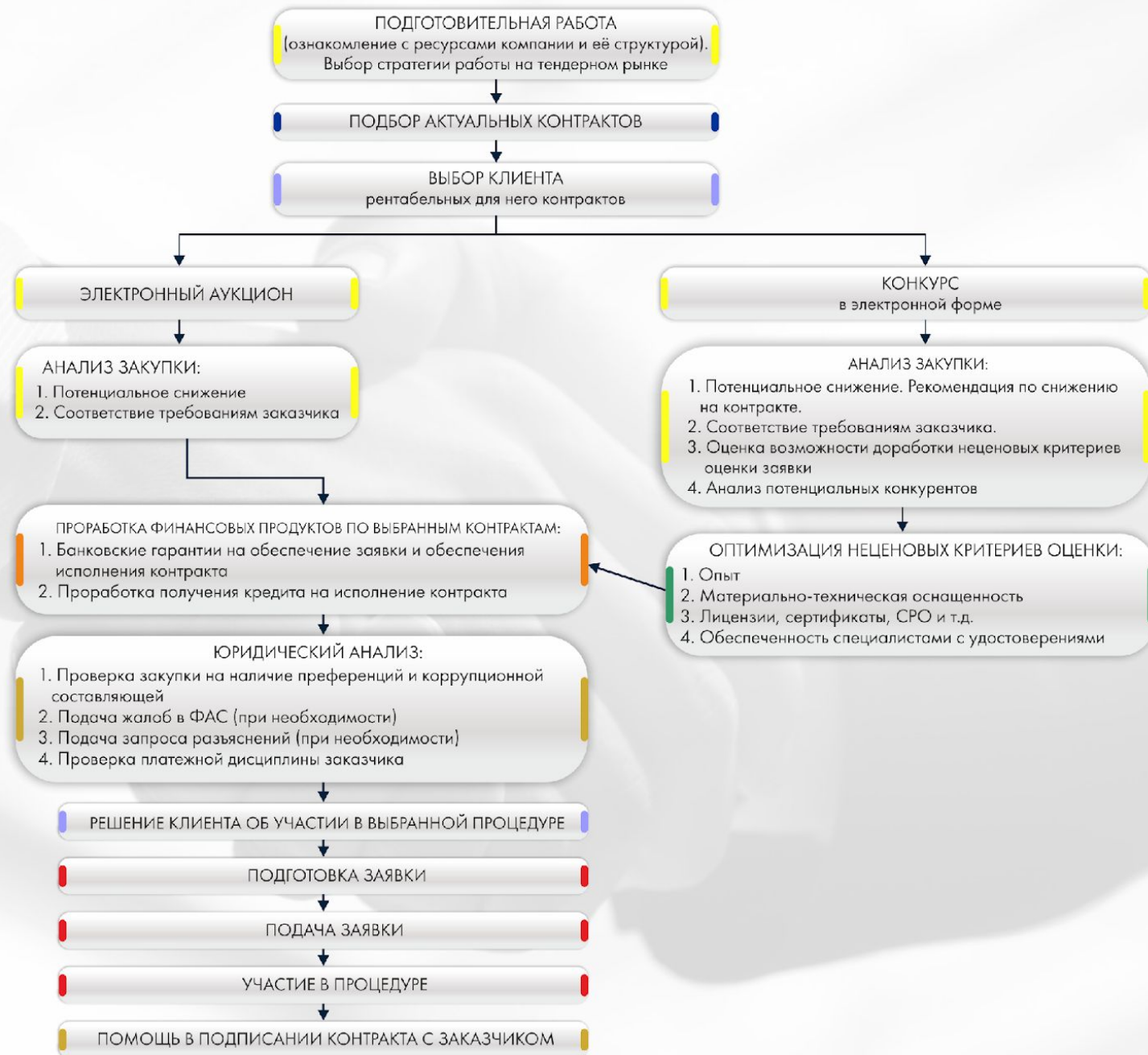
ДЕЙСТВИЯ  
КЛИЕНТА

  
ДВК ФИНАНС  
ФИНАНСОВЫЙ МАРКЕТПЛЕЙС


  
ДВК ПРАВО  
НАДЛЕЖАЩИМ ОБЪЕДИНЕНИЕМ ЮРИДИЧЕСКИХ РАБОТ


ТЕХНИЧЕСКИЕ  
СПЕЦИАЛИСТЫ


  
ДВК СТАНДАРТ  
ЦЕНТР СЕРТИФИКАЦИИ И СТАНДАРТИЗАЦИИ





# НО! За эти деньги, Вы получаете сразу 7 профильных специалистов:

**1**   
**Проект-менеджер** –  
проводит анализ клиента  
и ниши, и выбор  
стратегии участия  
в торгах


**2**   
**Специалист по подбору  
контрактов** –  
найдет все актуальные  
торги по Вашему  
виду деятельности  
и региону

**3**   
**Тендерный специалист** –  
правильно заполнит  
Вашу заявку на тендер

**4**   
**Аналитик** – сотрудник  
анализирует выбранный  
заказ, заказчика  
и потенциальных  
конкурентов

**5**   
**Специалист по работе  
на ЭТП** – своевременно  
подаст заявку  
на участие и проведет  
электронные торги

**6**   
**Тендерный юрист** –  
проверит контракт  
и обеспечит защиту  
Ваших прав

**7**   
**Специалист по финансовым продуктам** – оформит  
банковскую гарантию на обеспечение заявки или  
контракта и финансирование под исполнение  
контракта (при необходимости)

- + Мы можем предложить тарифы на 6 и 12 месяцев обслуживания.
- + Мы можем предложить тарифы, для прохождения предквалификационного отбора для Транснефти, Ростеха, Фонда капитального ремонта, Сбербанка и т.д.

# Тарифы пакета «Премиум»

Сумма	129 900₽	198 000₽
Кол-во участия в торгах	Безлимитно	Безлимитно
Срок действия договора	6 месяцев	12 месяцев
Комиссия за победу	до 2%	1%
Гарантия результата	+	+

# Тарифы пакета «старт»

Сумма	25 000₽	44 800₽	68 700₽
Кол-во участий в торгах	Безлимитно	Безлимитно	Безлимитно
Срок действия договора	1 месяц	2 месяца	3 месяца
Доп. возможности	—	Оформление ЭЦП для участия в торгах	—

\*Комиссия за выигранный контракт до 3%

**Меньше, чем нанять и оплачивать 1 сотрудника в штате!**

# Тарифы пакета «Профессионал»

Сумма	300 000₽	500 000₽	1 000 000₽
Полное тендерное сопровождение	+	+	+
Кол-во ПКО	1	3	5
Срок действия договора	9 месяцев	12 месяцев	12 месяцев
Сертификат ИСО и внедрение	—	—	+

\*Комиссия за выигранный контракт от 0.5%



# Тарифы пакета «Разовое»

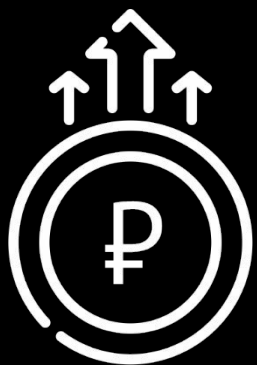
Название	Тип	Стоимость
Аукцион	44-ФЗ	10 000₽
Конкурс	44-ФЗ	20 000₽
Тендер	223-ФЗ	30 000₽

Комиссия за победу 2%

Отличительной особенностью работы «ДВК ГРУПП» является возможность полного погружения в вопросы, стоящие перед клиентом, и решение поставленных задач с гарантией максимального результата.

Мы основываемся не только на комплексности услуг и наличии более **100** квалифицированных сотрудников в штате, но и на детальной проработке тендерной документации и возможности подготовки всего перечня сопутствующих материалов, необходимых для создания более эффективного предложения в рамках конкурсного отбора.

# Кейсы наших клиентов



**630**

**МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ**

Стоимость самого большого контракта, выигранного заказчиком посредством работы с «ДВК ГРУПП»

**КЙЕ  
С**

Клиент  
**ООО «ЛТК»**

Компания ранее не  
участвовала в торгах

В феврале **2020** года  
компания заключила  
договор на  
комплексное  
сопровождение  
с «ДВК Групп»

**ЗАДАЧИ:**  
**1.** Увеличить объем  
работ  
**2.** Увеличить  
эффективность  
работы  
на тендерном рынке



**ИТОГ  
РАБОТЫ  
С ДВК ГРУПП**



**7** ВЫИГРАНО  
Контрактов за все время  
работы  
на

**110 695 626 ₺**



рентабельность контрактов  
составила

**> 79 000 000 ₺**

**К**  
**И**  
**Е**  
**С**

Клиент  
**ООО**  
**«НЕФТЕХИМСТРОЙ»**



победы по **ПАО**  
**«Транснефть»**

Компания ранее не  
участвовала в торгах

В декабре **2019** года  
компания заключила  
договор на  
комплексное  
сопровождение  
с «ДВК Групп»

**ЗАДАЧИ:**  
**1.** Выйти  
на ПАО «Транснефть»  
**2.** Начать эффективно  
работать на тендерном  
рынке  
**3.** Максимально  
использовать все  
ресурсы компании



**ИТОГ**  
**РАБОТЫ**  
**С ДВК ГРУПП**



**5** ВЫИГРАНЫ  
контракты с ПАО  
«Транснефть»  
на **215 602 510 ₺**



рентабельность контрактов  
составила **> 95 000 000**  
**₺**

**КЙЕ  
С**

Клиент  
**ООО «Кристалл  
Клининг»**

**С 2012** года компания работала с другой организацией по тендерному сопровождению

В апреле **2020** года компания заключила договор на комплексное сопровождение с «ДВК Групп»

**ЗАДАЧИ:**  
**1.** Увеличить эффективность работы на тендерном рынке  
**2.** Сформировать объем заказов на **2** года  
**3.** Качественно собрать заявку в сжатые сроки в **2021**



**ИТОГ  
РАБОТЫ  
С ДВК ГРУПП**



**7** ВЫИГРАНО  
Контракта за весь  
период  
на **106 203 620 ₺**

**1** ЛОТ от ПАО «Территориальная генерирующая  
компания  
№14»  
на **26 150 000 ₺**

**КЙЕ  
С**

Клиент  
**ООО  
«СТРОЙТЕХ»**



победа по **ПАО  
«ГАЗПРОМ»**

Компания ранее не  
участвовала в торгах

В августе **2021** года  
компания заключила  
договор на  
комплексное  
сопровождение  
с «ДВК Групп»

**ЗАДАЧИ:**  
**1.** Выйти  
на ПАО «ГАЗПРОМ»  
**2.** В короткие сроки  
подготовить  
документы, подать  
заявку на  
определенный лот



**ИТОГ  
РАБОТЫ  
С ДВК ГРУПП**



**1** **ВЫИГРАН**  
Контракт от ПАО  
«ГАЗПРОМ»

на **47 999 973 ₺**

# МИФЫ про торги

## Ваши услуги/товары не продаются через тендеры

По нашей статистике только 1 из 30 компаний не может продавать через тендеры, портал поставщиков или работать на субподряде. Если у Вас больше 1 клиента — Ваша продукция или услуги закупается через тендеры.

## Нужно замораживать много денег для участия

Есть финансовые инструменты, такие как: банковские гарантии на обеспечение заявки, обеспечение контракта, кредит на исполнение госзаказа. Мы подберем оптимальный банк в зависимости от Ваших финансовых показателей.

## Есть риск неполучения денег от заказчика

Согласно законодательству: максимальные сроки оплаты контрактов по тендерам для СМП — 15 рабочих дней (с 2022г. планируется 7 рабочих дней), все остальные контракты — максимально 30 календарных дней.

## Тендеры — это для среднего и крупного бизнеса

Для малого и среднего предпринимательства действуют преимущества перед другими поставщиками.

1. Компании, которые работают на «упрощенке», работающие по 44-ФЗ, имеют преимущество над компаниями работающими с НДС, на размер НДС (сумма НДС является доходом компании).
2. Заказчики, обязаны проводить спецторги для МСП, в которых могут участвовать только МСП, их объем должен быть не менее 18% (со следующего года, объемы будут увеличиваться)

## Коррупция: все тендеры заточены под кого-

то  
Коррупция есть, но в тендерах до 50 млн процент таких тендеров очень мал. К тому же наш анализ заказчика по определенным факторам позволяет практически безошибочно оценить тендер на наличие коррупционной составляющей.

## Большие снижения в аукционах

Оптимизационным пакетом поправок в 44-ФЗ определено, что заказчикам дают больше возможностей публиковать не аукционы, а конкурсы, что позволит избежать больших снижений

# Время опередить конкурентов - сейчас!

**С какого тарифа Вы готовы начать?**

Позвоните своему персональному менеджеру по телефону или отправьте письмо по электронной почте

**Оськин Игорь Юрьевич**  
**+79198315006**

[i.oskin@dvgroupp.ru](mailto:i.oskin@dvgroupp.ru)

[dvgroupp.ru](http://dvgroupp.ru)