

1 лекция Введение

Экономика – наука, которая изучает законы функционирования экономики, проблемы её функционирования и способы их размещения в условиях ограниченных экономических ресурсов.

Экономика – это мрачная наука, ибо ресурсы Земли ограничены, а население растёт очень быстро.

Томас Мальтус (нач.19 в.)

Цель экономики - наиболее полное удовлетворение человеческих потребностей при наиболее эффективном использовании ограниченных экономических ресурсов.

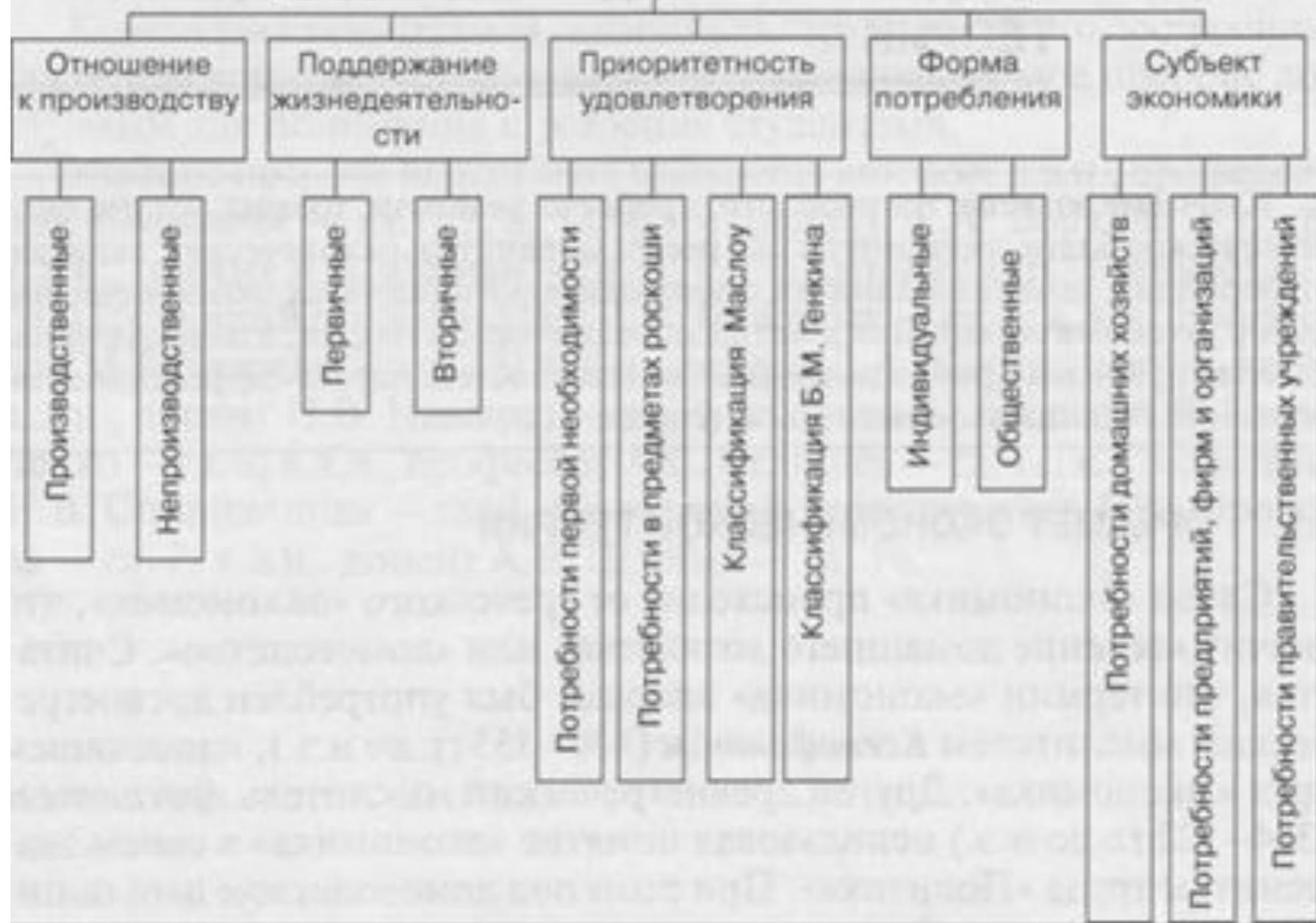
Проблемы экономики:

- 1. Соотношение цели экономики и средств её достижения.**
- 2. Ограниченность ресурсов** по отношению к растущим потребностям.
- 3. Проблема выбора.** Поиск наиболее эффективного применения ресурса при помощи минимизации альтернативных издержек.

Потребность – нужда в чем-либо
необходимом для поддержания
жизнедеятельности, развития
личности и общества.

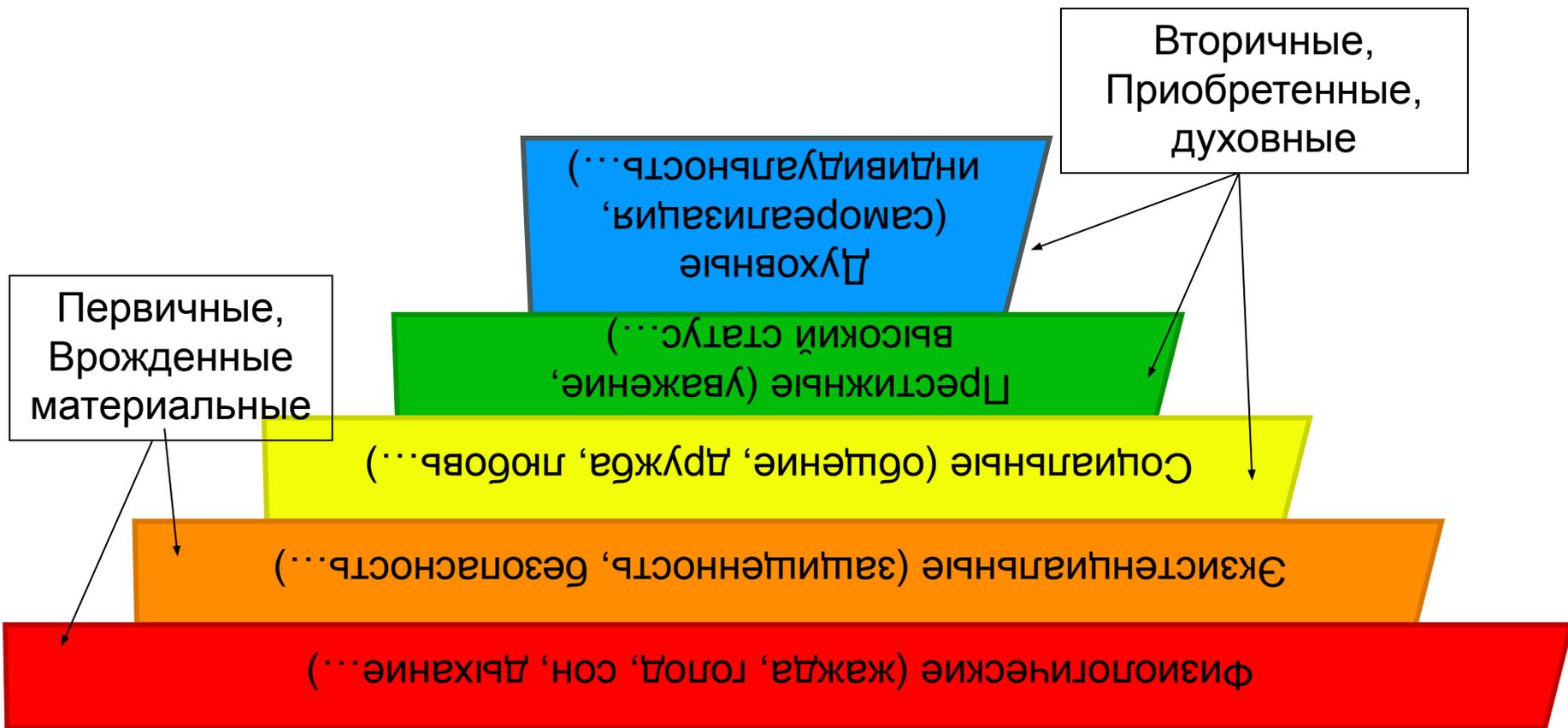
**Абрахам Маслоу
Мотивация и личность,
1943**

Критерии классификации потребностей



- Потребности классифицируются на **производственные** (в сырье, материалах, станках, оборудовании и пр.) и **непроизводственные** (в питании, одежде, образовании и пр.).
- С точки зрения поддержания жизнедеятельности человека потребности подразделяют на **первичные и вторичные**. К первичным потребностям обычно относят такие, которые удовлетворяют жизненно важные нужды человека (в пище, одежде, жилище и т.д.). К вторичным потребностям относятся все остальные (в образовании, культуре, развлечениях и др.).
- Существует классификация потребностей по приоритетности их удовлетворения на потребности **первой необходимости** и **потребности в предметах роскоши**. В данном случае грань между потребностями очень условна, поскольку то, что для одного человека является предметом роскоши, для другого — необходимостью.

Пирамида потребностей человека (по А. Маслоу 20в.)



Профессор Б.М. Генкин выдвинул авторскую теорию потребностей, в которой он классифицировал все потребности человека на два класса:

1. **ПОТРЕБНОСТИ СУЩЕСТВОВАНИЯ**
(физиологические и безопасности)
2. **ПОТРЕБНОСТИ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕЙ ЖИЗНИ** (богатство, роскошь, слава, власть, знания, духовное совершенствование и др.)

Считается, что до начала XX в. доминирующими оставались материальные потребности, в 20-30-е гг. В XX в. на первый план выдвигаются социальные потребности (в образовании, здравоохранении, культуре, отдыхе, защите окружающей среды), а в 70—80-е гг.

В XX в. происходит сдвиг в сторону самых высоких потребностей иерархической лестницы Маслоу — роста духовности, творческого развития, человеческого общения, самовыражения и самообогащения личности.

ВИДЫ БЛАГ

- Материальные
- Нематериальные
- Взаимозаменяемые
- Взаимодополняемые
- Частные (зубная щётка)
- Общественные (оборона)
- Прямые (потребительские)
- Косвенные (производственные)
- Долговременные (телевизор)
- Недолговременные (булочка)
- Экономические (планшет)
- Неэкономические (солнечный свет)

Все экономические блага создаются с помощью экономических ресурсов.

В любой стране экономические ресурсы ограничены, но эта ограниченность относительна по отношению к потребностям общества.

Это явление в микроэкономике получило название проблема редкости.

Проблема редкости — невозможность создания полного изобилия: удовлетворения всех экономических потребностей людей в силу ограниченности экономических ресурсов.

Различные экономические ресурсы ограничены в неодинаковой степени.

Существуют и неограниченные ресурсы (воздух, энергия солнца, ветер), которые принято называть **неэкономическими ресурсами**. Экономическая теория имеет дело, главным образом, с ограниченными, или экономическими ресурсами. Именно ограниченность ресурсов заставляет человека заниматься экономикой.

1. **Земля** — все естественные ресурсы (пахотные земли, леса, месторождения минералов и нефти, водные ресурсы, животные, растения и т.д.)
2. **Капитал**: денежный и производительный.
 - Денежный капитал** — деньги, участвующие в экономическом обороте и приносящие прибыль
 - Производительный капитал** — средства производства (машины, оборудование и пр.), участвующие в экономическом обороте и приносящие прибыль
 - Человеческий капитал** — накопленные человеком навыки, умения, знания, приносящие человеку доход (2-ая пол. XX века)
3. **Труд** – способность людей выполнять работу определённого вида и степени сложности в течении определённого времени, интеллектуальная или физическая деятельность, направленная на создание экономических благ.
4. **Информация** – совокупность сведений, приобретаемых субъектами с целью снижения уровня неопределенности, формирования представления о процессах и объектах
5. **Предпринимательский талант** - способность отдельных людей инициировать создание хозяйственных организаций, соединяя в них экономические ресурсы для производства выбранных экономических благ и принимая на себя связанные с этим риск и ответственность.

- Степень ограниченности различных факторов производства не одинакова:
 - ограниченность природных ресурсов
 - ограниченность рабочей силы
 - ограниченность предпринимательского таланта

Фильм
«Дом.История
путешествия»

Методология экономического анализа

Метод – это совокупность конкретных приёмов, способов и принципов), с помощью которого наука экономика изучает экономические процессы, явления и закономерности, включает нормативный и позитивный.

Нормативный метод - «Как должно быть?» (ЗП должна быть выше в 2 раза).

Позитивный метод - «Как есть на самом деле?» (ЗП повысили только на 10%).

Диалектический метод – это совокупность наиболее общих законов развития природы, общества и человеческого мышления.

Общая экономическая теория – структурно включает:

- **Наноэкономику** (считается, что термин впервые появился в работе К. Эрроу «Размышление над эссе» в 1987) как теорию, изучающую поведение индивидуальных экономических агентов, в том числе и работников предприятия.
- **Миниэкономику**, как направления, изучающего взаимодействие и развитие подразделений предприятия
- **Микроэкономику** – изучающую предприятия
- **Мезоэкономику** изучающую поведение определенных подсистем национальной экономики или отраслей национального хозяйства
- **Макроэкономику** изучающую поведение или функционирование национальной экономической системы в целом);
- **Международную экономику** изучающую международную торговлю и финансы;
- **Мегаэкономику** изучающую мировую экономику как единое хозяйство.

Общая экономическая теория

- **Сфера исследования** – Экономическая жизнь или среда, в которой осуществляется хозяйственная деятельность;
- **Объект исследования** – экономические явления;
- **Субъект исследования** – человек, группа людей, государство;
- **Предмет исследования** - жизнедеятельность человека, группы людей, государства;
- **Основная задача** – дать не просто описание экономических явлений, а показать их взаимосвязь и взаимообусловленность.

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИЗДЕРЖКИ. КРИВАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

В любом обществе ограниченность ресурсов вызывает необходимость делать выбор при решении трех взаимосвязанных проблем: **что, как, для кого производить**. В экономической теории эти задачи решаются при помощи модели кривой производственных возможностей (КПВ).

КПВ дает представление о четырех понятиях:

- а) ограниченности (редкости) ресурсов;
- б) эффективности экономики;
- в) экономическом выборе;
- г) альтернативных издержках.

Альтернативные издержки — это количество одного блага, которым необходимо пожертвовать для увеличения производства другого блага.

Понятие альтернативных издержек помогает дать ответ на вопрос «что производить?». Производитель при ответе на этот вопрос должен выбрать тот продукт, у которого **меньше альтернативные издержки**. Способность производить продукт с меньшими альтернативными издержками называется сравнительным преимуществом.

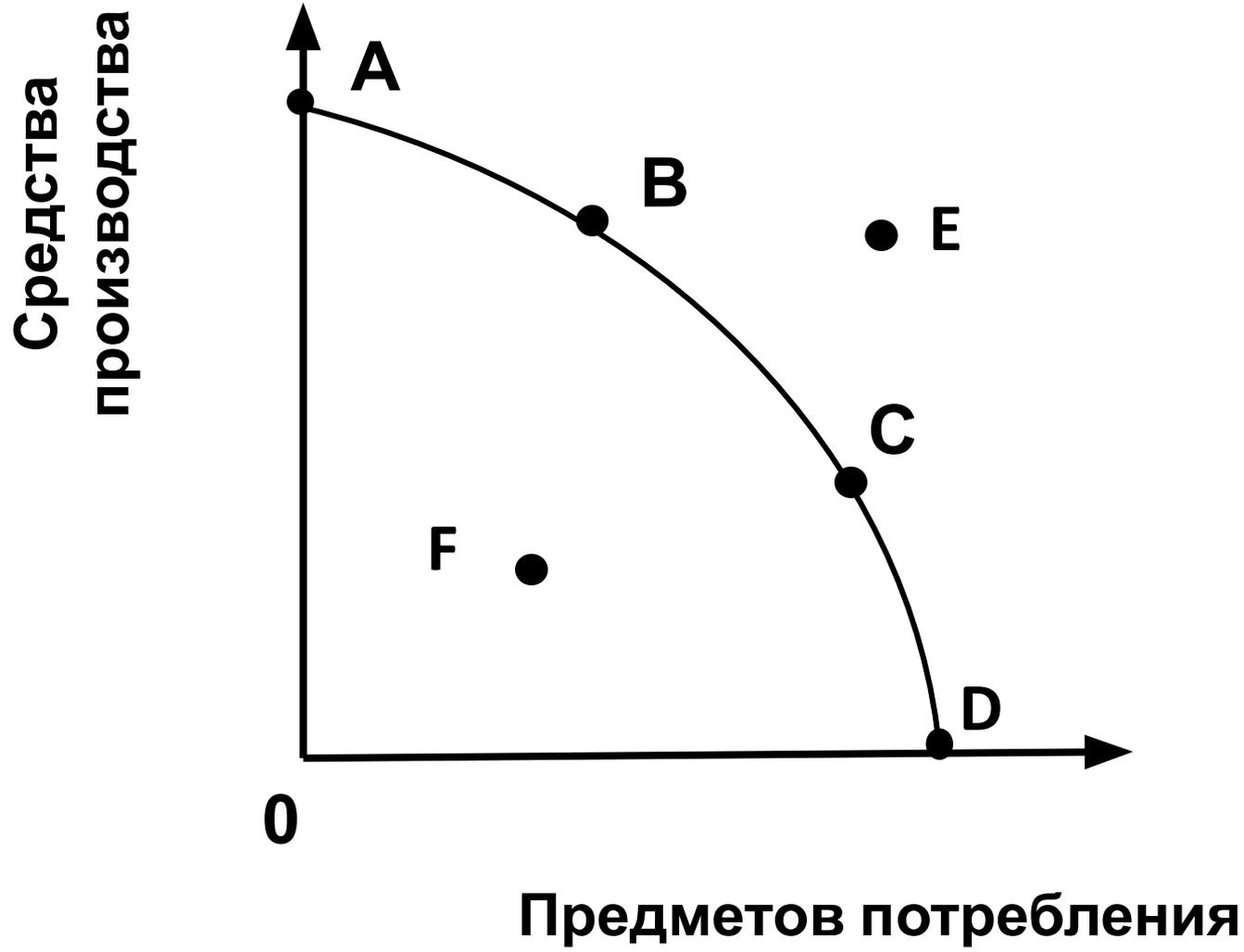
Альтернативная стоимость (альтернативные затраты)

Альтернативные (вмененные) издержки (opportunity costs) — это количество одного блага, которым необходимо пожертвовать для увеличения производства другого блага.

Понятие альтернативных издержек помогает дать ответ на вопрос «что производить?». Производитель при ответе на этот вопрос должен выбрать тот продукт, у которого меньше альтернативные издержки. Способность производить продукт с меньшими альтернативными издержками называется **сравнительным преимуществом**.

Кривая производственных возможностей — это геометрическое место точек, представляющее альтернативные комбинации максимально возможных объемов производства двух видов благ при полном (эффективном) использовании всех имеющихся экономических ресурсов.

Граница производственных возможностей



На рисунке представлена КПВ, точки которой А, В, С и D показывают различные сочетания максимальных объемов производства двух видов благ: средств производства и предметов потребления, при полном использовании имеющихся экономических ресурсов.

Любая точка на КПВ (точки А, В, С и D) является эффективной, она представляет комбинацию благ, при которой невозможно увеличить производство одного блага без соответствующего сокращения производства другого.

Любая точка, находящаяся внутри КПВ (точка F) не является эффективной, поскольку производственные мощности экономической системы не загружены полностью.

Точки, находящиеся выше КПВ (например, точка E), при данном количестве ресурсов и данной технологии недостижимы, так как данная экономическая система не обладает достаточными мощностями для производства такого количества средств производства и предметов потребления.

Принцип эффективного распределения экономических благ получил наименование Парето-эффективности.

Парето-эффективность

Экономическая эффективность хозяйственной системы (Парето – эффективность) – это такой уровень организации экономики, при котором общество извлекает максимум полезности из имеющихся ресурсов и технологий и более не способно увеличивать какую-либо долю в полученном результате.

В действительности экономические блага различных отраслей производства, не обладают абсолютной взаимозаменяемостью. т. е. увеличив какое-нибудь производство на 1 ед. необходимо уменьшить производство в другой отрасли, например, на 3 ед.

Закон возрастающих альтернативных издержек (объясняет выпуклость кривой): чтобы получить больше блага одного вида в данный период времени, общество должно жертвовать всё возрастающим количеством другого блага.

- «Всякое изменение, которое никому не приносит убытков, а некоторым людям приносит пользу (по их собственной оценке), является улучшением». Значит, признаётся право на все изменения, которые не приносят никому дополнительного вреда.
- В экономике ситуация, когда достигнута эффективность по Парето, — это ситуация, когда все выгоды от обмена сторон исчерпаны.

- ***Оптимум по Парето*** подразумевает, что суммарное благосостояние общества достигает максимума, а распределение благ и ресурсов становится оптимальным, если любое изменение этого распределения ухудшает благосостояние хотя бы одного субъекта экономической системы.
- ***Парето-оптимальное состояние рынка*** — ситуация, когда нельзя улучшить положение любого участника экономического процесса, одновременно не снижая благосостояния как минимум одного из остальных.
- ***Согласно критерию Парето*** (критерию роста общественного благосостояния), движение в сторону оптимума возможно лишь при таком распределении ресурсов, которое увеличивает благосостояние по крайней мере одного человека, не нанося ущерба никому другому.

Теория элит (Вильфредо Парето) — концепция, предполагающая, что народ в целом не может управлять государством, и эту функцию берёт на себя элита общества.

Власть в обществе не могут осуществлять ни один человек, ни все люди сразу. Как следствие, появляется организованное меньшинство, и оно управляет, потому что оно организовано.

«...Авторитет или власть лидера коренится в поддержке сторонников...», — пишет **Н.**

Макиавелли. По его мнению, все основные конфликты разворачиваются между элитами: меньшинством, удерживающим власть, и меньшинством, идущим к власти.

КПВ может смещаться вправо и влево:

- Под влиянием изменения объёма предполагаемых ресурсов в экономике (рост населения, новые источники электроэнергии и т.д.) происходит смещение вправо.
- Под действием научно-технического прогресса (при неизменном количестве ресурсов) мы можем производить большее количество средств производства или предметов потребления, что приведёт к экономическому росту.

Экономический рост — способность экономики страны производить больший объём экономических благ, что выражается в смещении кривой производственных возможностей вправо в результате увеличения предложения ресурсов и технического прогресса.

Основные задачи экономической организации производства

Производственные возможности – наибольший объем производства, который каждое общество способно достичь при наилучшем использовании всех факторов производства.

- 1. Определить и обеспечить максимальную экономическую эффективность производства.*
 - 2. Выбрать оптимальный вариант развития производства.*
- Выбор покупателя, производителя, инвестора.*

В каждом из случаев имеет место проблема экономического (оптимального) выбора.

Экономическая эффективность

Экономическая эффективность (Э) – отношение результатов хозяйствования, объема изготовленных экономических благ к затратам ресурсов производства:

$$\text{ЭЭ} = \text{результат хозяйствования} / \text{Затраты ресурсов}$$

В качестве результата хозяйствования можно рассматривать: объём произведённой продукции, прибыль (чистую или валовую), а в качестве затрат – фактический фонд заработной платы либо сумму прямых выплат персоналу, отчислений в различные фонды и т.д.

Типы экономического роста

```
graph TD; A[Типы экономического роста] --> B[Экстенсивный]; A --> C[Интенсивный];
```

Экстенсивный

Увеличение общественного продукта происходит за счет количественного увеличения факторов производства (вовлечение в производство дополнительных ресурсов труда, капитала, земли).

Интенсивный

Увеличение общественного продукта происходит за счет качественного совершенствования факторов производства (совершенствование технологий, качества, рабочей силы, средств производства).

Три основные вопроса экономики

<i>Что</i> производить?	Какие из возможных товаров и услуг должны быть произведены в данном экономическом пространстве?
<i>Как</i> производить?	При какой комбинации производственных ресурсов, с использованием какой технологии должны быть произведены выбранные из возможных вариантов товары и услуги?
<i>Для кого</i> производить?	Кто будет покупать выбранные товары и оплачивать, извлекая из них пользу

Ограниченность ресурсов производства может быть преодолена при условии роста *производительности труда*, т. е. увеличения выпуска разнообразных потребительских благ в единицу времени из имеющихся ограниченных ресурсов.

Национальная экономика при абсолютном использовании ресурсов не может увеличивать производство какого-либо блага, **не поступившись другим благом.**

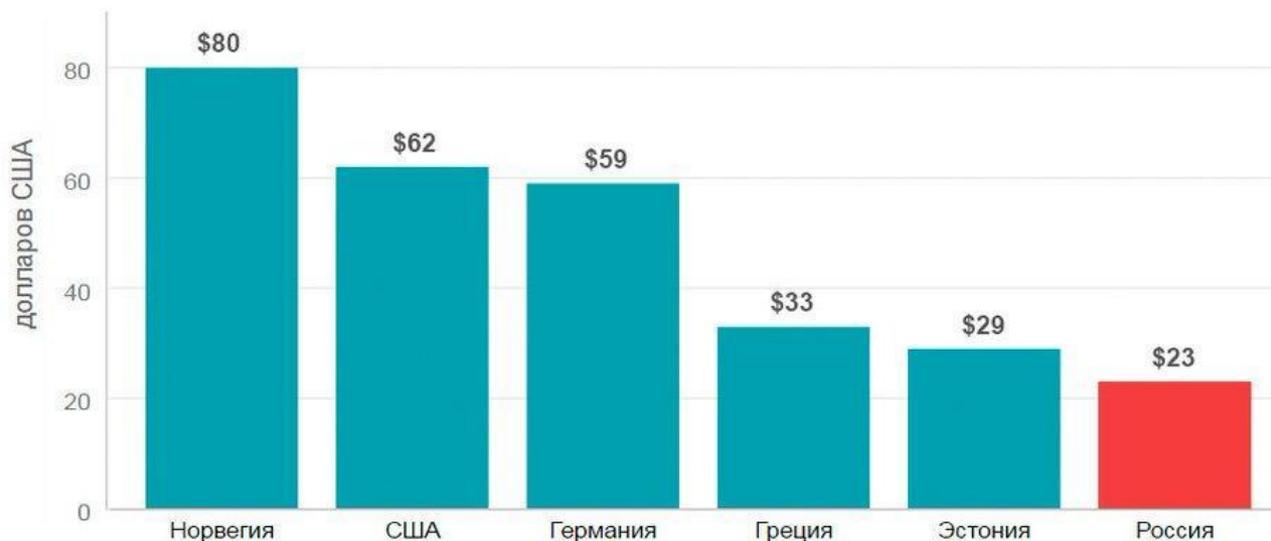
Функционирование экономики на границе своих производственных возможностей свидетельствует об ее эффективности.

Производительность труда

Это время, затраченное на производство единицы продукции

Производительность труда в России и других странах мира

Вклад в ВВП страны за час работы одним человеком



Источник: OECD

фонд «Человеческий капитал» www.hcap.ru, Алена Попова

Понятие экономической системы

- *Экономическая система* – это совокупность всех экономических процессов, совершающихся в обществе на основе сложившихся в нем отношений собственности и хозяйственного механизма.

Признаки классификации экономических систем

- по форме собственности на средства производства;
- по способу, посредством которого координируется и управляется экономическая деятельность.
- **Каждая экономическая система регулирует конкуренцию за ресурсы по-своему (например, эффективное использование и платежеспособный спрос).**

Типы экономических систем

- **Традиционная.** Примитивные технологии, организация и управление экономической жизнью на основе решений совета старейшин, предписаний вождей и т. п.
- **Административно-командная.** Преобладание государственной собственности на все ресурсы, сильной монополизация и бюрократизация экономики, централизованное директивное планирование.
- **Рыночная экономика** (*капитализм эпохи свободной конкуренции*). Частная собственность на ресурсы, использование системы рынков и цен для координации экономической деятельности и управления ею, невмешательство государства в экономическую жизнь общества.
- **Смешанная** - Многообразие форм собственности, активное государственное регулирование экономики.
- **Переходная (трансформационная)** - Экономика в состоянии изменений, перехода от одного состояния в другое как в пределах одного типа хозяйства, так и от одного к другому типу хозяйства.

На современном этапе в разных странах и регионах сформировались различные национальные модели смешанной экономики, которые отличаются разными комбинациями смешения государственной и частной форм собственности, рыночного и государственного регулирования:

Модель	Основные характеристики
Американская модель	<ul style="list-style-type: none">• Малый удельный вес государственной собственности• Минимальная регулирующая роль государства• Всемерное поощрение предпринимательства• Высокая дифференциация на богатых и бедных• Приемлемый уровень жизни малообеспеченных групп населения
Японская модель	<ul style="list-style-type: none">• Высокий уровень государственного воздействия на основные направления экономики• Составление планов развития экономики• Социальная направленность модели• Незначительные различия в уровне заработной платы между главой фирмы и служащими

Немецкая модель	<ul style="list-style-type: none">• Высокий уровень государственного воздействия на экономику• Прогнозирование основных макроэкономических показателей• Незначительные различия в уровне заработной платы
Шведская модель	<ul style="list-style-type: none">• Социальная направленность, сокращение имущественного неравенства, забота о малообеспеченных• Государство активно вмешивается в ценообразование• Высокий удельный вес государственного сектора
Французская модель	<ul style="list-style-type: none">• Высокая регулирующая роль государства• Вмешательство государства в процесс накопления капитала• Значительные масштабы прямой предпринимательской деятельности государства

<p>Южно корейская модель</p>	<ul style="list-style-type: none">• Использование планирования экономического развития• Длительное время действовала государственная монополия в кредитно-финансовой сфере• Регулирование внешнеэкономической сферы направлено на стимулирование экспорта
<p>Китайская модель</p>	<ul style="list-style-type: none">• Переход от «централизованной плановой экономики» к «социальной плановой товарной экономике»• Сочетание рынка с государственным планированием• В сельском хозяйстве осуществлен переход от «народных коммун» к системе «семейного подряда»• Оживление хозяйственной деятельности предприятий госсектора путем отделения «права собственности» от «права хозяйствования»• Установление прямых хозяйственных связей между предприятиями