

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

Если есть возможность, в споре сядьте так, чтобы сзади вас было \_\_\_\_\_.

Многие твои противники в споре будут вести себя вежливее — ведь никому не хочется \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

Если есть возможность, в споре сядьте так, чтобы сзади вас было зеркало. Многие твои противники в споре будут вести себя вежливее — ведь никому не хочется

---

---



Если есть возможность, в споре сядьте так, чтобы сзади вас было зеркало. Многие твои противники в споре будут вести себя вежливее — ведь никому не хочется **видеть себя злым и раздраженным.**

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

В споре важен порядок аргументов. В первую очередь нужно приводить \_\_\_\_\_ довод, потом один - \_\_\_\_\_ и последним — \_\_\_\_\_ аргумент.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

В споре важен порядок аргументов. В первую очередь нужно приводить **СИЛЬНЫЙ** довод, потом один - \_\_\_\_\_ и последним — \_\_\_\_\_ аргумент.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

В споре важен порядок аргументов. В первую очередь нужно приводить **сильный** довод, потом один - **послабее** и последним — \_\_\_\_\_ аргумент.



В споре важен порядок аргументов. В первую очередь нужно приводить **сильный** довод, потом один - **послабее** и последним — **самый серьезный** аргумент.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому научиться.

***Делимся с вами секретами общения.***

Если вы ожидаете от кого-то резкой критики, старайтесь сесть \_\_\_\_\_ . В этом случае он, скорее всего, смягчится и не сможет устроить скандал с той же силой, какую он мог бы почувствовать, будучи \_\_\_\_\_

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому научиться.

***Делимся с вами секретами общения.***

Если вы ожидаете от кого-то резкой критики, старайтесь сесть **рядом с этим человеком**. В этом случае он, скорее всего, смягчится и не сможет устроить скандал с той же силой, какую он мог бы почувствовать, будучи

---



Если вы ожидаете от кого-то резкой критики, старайтесь сесть **рядом с этим человеком**. В этом случае он, скорее всего, смягчится и не сможет устроить скандал с той же силой, какую он мог бы почувствовать, будучи **на некотором расстоянии от вас**.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

В конфликтных ситуациях старайтесь избегать слов \_\_\_\_\_ Это чаще всего звучит как обвинение и вряд ли поможет. Попробуйте говорить \_\_\_\_\_ . Это отличный старт для поиска совместного решения.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

В конфликтных ситуациях старайтесь избегать слов «ТЫ» / «ВЫ». Это чаще всего звучит как обвинение и вряд ли поможет. Попробуйте говорить \_\_\_\_\_ . Это отличный старт для поиска совместного решения.



В конфликтных ситуациях старайтесь избегать слов **«ТЫ»** / **«ВЫ»**. Это чаще всего звучит как обвинение и вряд ли поможет. Попробуйте говорить **«Я считаю»** или **«Мне кажется»**. Это отличный старт для поиска совместного решения.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

***Делимся с вами секретами общения.***

Знакомясь с новым человеком, попробуйте рассмотреть \_\_\_\_\_. И улыбнитесь. Так вы задержите взгляд на пару \_\_\_\_\_ секунд \_\_\_\_\_ дольше \_\_\_\_\_ и \_\_\_\_\_.

---

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

Знакомясь с новым человеком, попробуйте рассмотреть **цвет его глаз**. И улыбнитесь. Так вы задержите взгляд на пару секунд дольше и

---



Знакомясь с новым человеком, попробуйте рассмотреть **цвет его глаз**. И улыбнитесь. Так вы задержите взгляд на пару секунд дольше и **расположите к себе собеседника**.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

Если вы будете выражать \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ при встрече с людьми, то и они, в конце концов, станут реагировать \_\_\_\_\_. Возможно, не с первого раза, но это всегда срабатывает.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

Если вы будете выражать **искреннюю радость** при встрече с людьми, то и они, в конце концов, станут реагировать \_\_\_\_\_. Возможно, не с первого раза, но это всегда срабатывает.



Если вы будете выражать **искреннюю радость** при встрече с людьми, то и они, в конце концов, станут реагировать **так же**. Возможно, не с первого раза, но это всегда срабатывает.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

В спорах старайтесь придерживаться \_\_\_\_\_, а не расплывчатых мнений и слухов. Так у вас будет меньше шансов попасть в глупую ситуацию, \_\_\_\_\_ если \_\_\_\_\_

---

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И **многoму** **научиться.**

***Делимся с вами секретами общения.***

В спорах старайтесь придерживаться **проверенных фактов**, а не расплывчатых мнений и слухов. Так у вас будет меньше шансов попасть в глупую ситуацию, **если**

---



В спорах старайтесь придерживаться **проверенных фактов**, а не расплывчатых мнений и слухов. Так у вас будет меньше шансов попасть в глупую ситуацию, если **информация окажется неверной**

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

Если ответ собеседника вас не устраивает или вы чувствуете, что он неполный, \_\_\_\_\_ . Лучше внимательно \_\_\_\_\_ посмотрите \_\_\_\_\_ . Тогда он будет вынужден продолжить разговор.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И **многoму** **научиться.**

***Делимся с вами секретами общения.***

Если ответ собеседника вас не устраивает или вы чувствуете, что он неполный, **не переспрашивайте.** Лучше внимательно **посмотрите** **\_\_\_\_\_.** Тогда он будет вынужден продолжить разговор.



Если ответ собеседника вас не устраивает или вы чувствуете, что он неполный, **не переспрашивайте**. Лучше внимательно посмотрите **человеку в глаза**. Тогда он будет вынужден продолжить разговор.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому \_\_\_\_\_ научиться.

***Делимся с вами секретами общения.***

После знакомства обращайтесь к человеку \_\_\_\_\_, даже если он уходит через 5 минут. Лучше сказать \_\_\_\_\_, чем \_\_\_\_\_, — это формирует более доверительное и дружеское отношение.

Когда мы общаемся друг с другом, мы часто не обращаем внимания на причины своего поведения. А вот при наблюдении со стороны можно увидеть интересные вещи, понять, почему мы говорим так или иначе. И многому научиться.

*Делимся с вами секретами общения.*

После знакомства обращайтесь к человеку **по имени**, даже если он уходит через 5 минут. Лучше сказать \_\_\_\_\_, чем \_\_\_\_\_, — это формирует более доверительное и дружеское отношение.



После знакомства обращайтесь к человеку **по имени**, даже если он уходит через 5 минут. Лучше сказать **«До свидания, Александр!»**, чем просто **«До свидания!»**, — это формирует более доверительное и дружеское отношение.