

Зоя  
Александров  
а, партнер  
команды  
*bmd21*



**Как Делать Личные 150-200 ББ?**  
**Как? Зачем? Какая выгода?**





## Ваш заказ на 150ББ

- ✓ Скидка 32%
- ✓ 50% скидка на 1 любой продукт
- ✓ Участие во всех акциях и программах компании
- ✓ Уровень 3% - первая ступень лестницы успеха покорена!
- ✓ Начисляется Объемная Скидка (ОС) – в дальнейшем будете делать заказы на 50% дешевле!
- ✓ Накопление ОС – начинает копиться Ваш доход
- ✓ Возможность делать заказы из спец. каталога для участников Премьер-Клуба
- ✓ Быстрый рост



## Ваш заказ на 100ББ

- ✓ Скидка 20%
- ✓ 50% скидка на 1 любой продукт (первые 3 каталога)
- ✓ Участие во всех акциях и программах компании
- ✓ Возможность делать заказы из спец. каталога для участников Премьер-Клуба (первые 3 каталога)



## Ваш заказ менее 100ББ

- ✓ Скидка 20%
- ✓ Участие во всех акциях и программах компании



**Шаг 1**

ORIFLAME  
SWEDEN



ORIFLAME SWEDEN **Шаг 2**



**Шаг 3**

ORIFLAME  
SWEDEN



ORIFLAME  
SWEDEN

**Шаг 4**



# Выгода для зарегистрированных покупателей

Заказ на  
**150 ББ**



**7520 руб.** – сумма заказа по цене каталога

---

---

**1500 руб.** – 20% скидка консультанта  
**752 руб.** – 10% дополнительная скидка  
**134 руб.** – 3% объемная скидка  
**1434 руб.** – доход от продажи любимого продукта (50%) (на примере супа «Нэчурал Баланс» Томат и базилик ( код 28583))

---

---

**3820 руб.** – ТВОЯ ВЫГОДА

# **ВАЖНО!!!**

**Делать ЛТО в первые 3 дня действия каталога!**

**Потому, что:**

- ✓ Вся продукция есть на складе;**
- ✓ Сайт не зависает;**
- ✓ 100% гарантия получения ОС**
- ✓ Свободное время для ректурина и обучения.**

# Методы организации ЛТО



# ЛИЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ!



Каждый из нас  
умывается  
ежедневно



Каждый чистит  
зубы



Моем голову



Мажем руки и  
ноги кремом



Мужчины  
ежедневно  
бреются



Покупаем детскую  
серию для  
малышей



Просто меняем  
магазин



и зарабатываем на этом деньги!

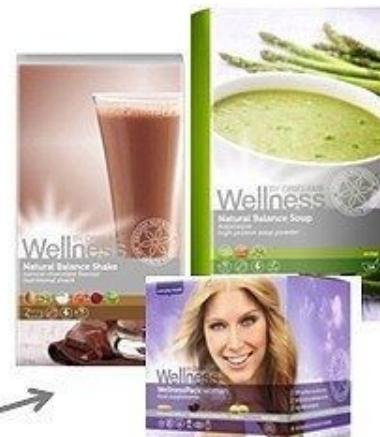




Уход за лицом



Уход за телом и волосами



Wellness

ORIFLAME  
SWEDEN



Декоративная  
косметика



Аксессуары



Ароматы



Краски для волос



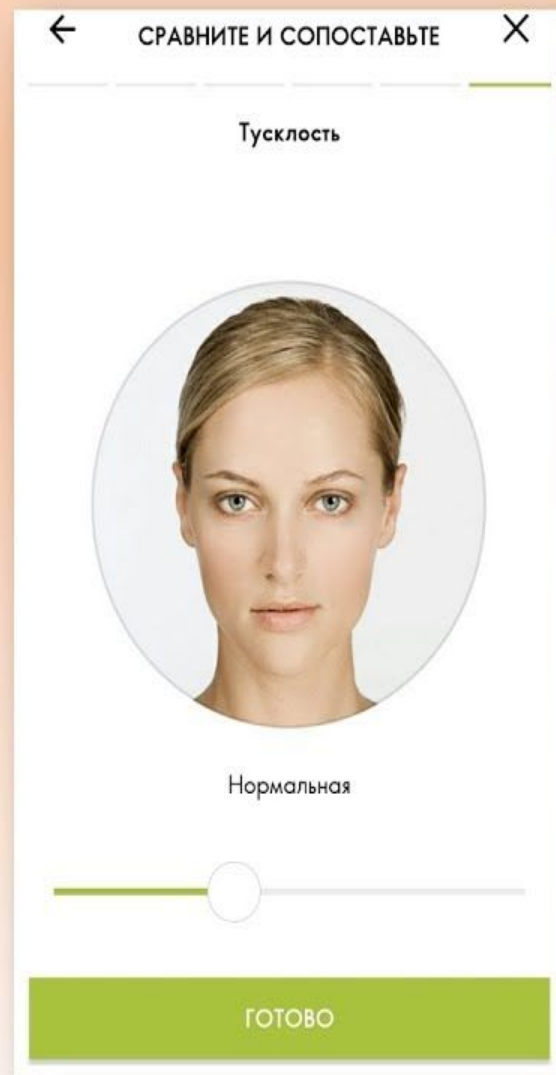
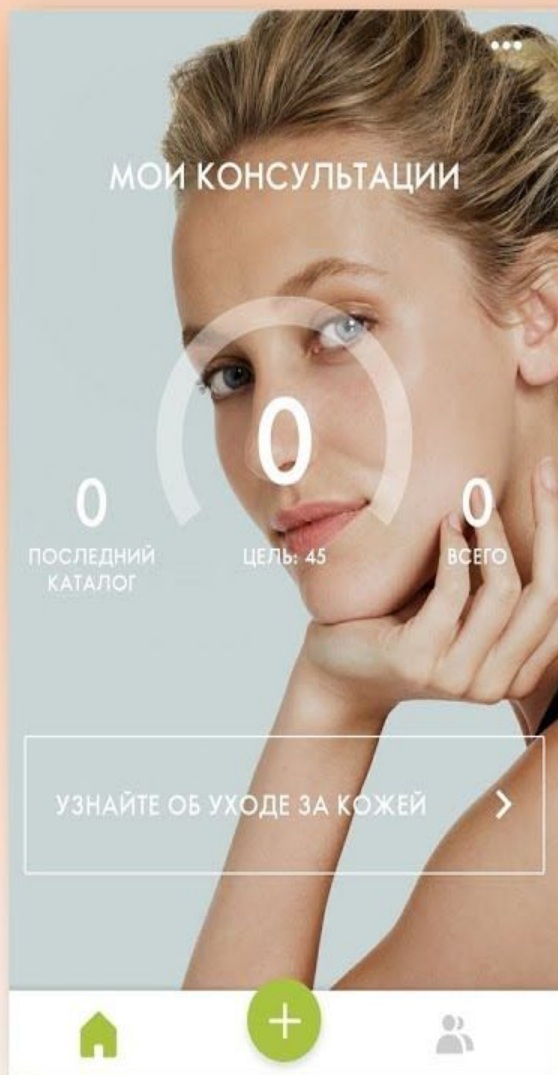
  
NovAGE

ORIFLAME  
— SWEDEN —

# СЕКРЕТ ТВОЕЙ КРАСОТЫ



# Oriflame SkinExpert

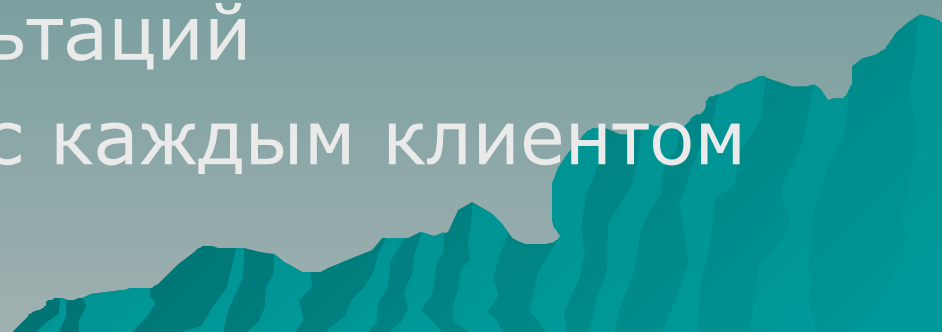


# Благодаря ORIFLAME Skin Expert

## ТВОЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ

- Точечная
- Профессиональная
- Объективная

## У ТЕБЯ ЕСТЬ:

- Отдельный список контактов
  - Истории всех консультаций
  - План коммуникации с каждым клиентом
- 

# Мастер-классы по уходу за кожей лица



Саша, привет 🤗 Поздравляю  
тебя С Днем Рождения 🎂🎂🎂  
Желаю любить и вкладывать в  
себя, ведь все начинается с  
себя ❤️ В честь твоего  
праздника дарю тебе мастер-  
класс "уход за кожей лица" 😍  
Когда тебе удобно будет  
прийти ко мне?

## Сертификат

На экспресс сессию  
по уходу за лицом  
в подарок





**Все для здоровья и красоты!**

# Программа Wellness Life+ «Твоя жизненная энергия»

$(4088 \text{ руб.} * 3 + 2861 \text{ руб.} * 4) / 8 = 2963 \text{ руб.}$

$2963 \text{ руб.} / 21 \text{ дн} = 141 \text{ руб./дн}$

## 1 каталог



100 бб  
4 088 руб.

## 2 каталог



100 бб  
4 088 руб.

## 5 каталог



100 бб  
2 861 руб.

Скидка 30%

## 3 каталог



100 бб  
4 088 руб.

## 6 каталог



100 бб  
2 861 руб.

## 4 каталог



100 бб  
0 руб.

## 7 каталог



100 бб  
2 861 руб.

## 8 каталог



100 бб  
2 861 руб.

\*Цены указаны со скидкой 20%



# Программа Wellness Life+ «Твой идеальный вес»

## 1 каталог



151 66  
6 144 руб.

$(6144 \text{ руб.} * 3 + 4300 \text{ руб.} * 4) / 8 = 4454 \text{ руб.}$

$4454 \text{ руб.} / 21 \text{ дн} = 212 \text{ руб./дн}$

## 2 каталог



151 66  
6 144 руб.

## 5 каталог



151 66  
4 300 руб.

Скидка 30%

## 3 каталог



151 66  
6 144 руб.

## 6 каталог



151 66  
4 300 руб.

## 4 каталог



151 66  
0 руб.

## 7 каталог



151 66  
4 300 руб.

## 8 каталог



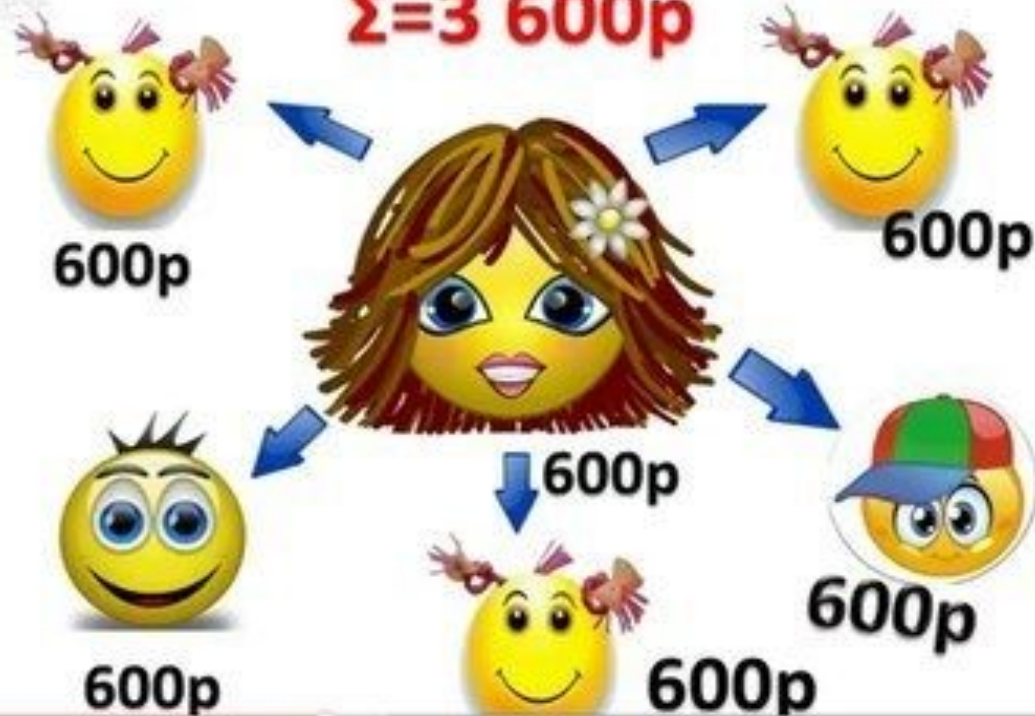
151 66  
4 300 руб.

\*Цены указаны со скидкой 20%

**КАК СДЕЛАТЬ  
ЛИЧНЫЕ 150 ББ**



**$\Sigma=3\ 600\text{р}$**













Постоянные клиенты	
Родители	600 р.
Бабушки/Дедушки	600 р.
Соседи	600 р.
Друзья	600 р.
Коллеги	600 р.
Одноклассники	600 р.
ИТОГО:	3600р.+Вы

### 3. Создать продуктовые чаты в вайбере, ватсап, ВК, ОК

Друзья, я развиваю свой Интернет-магазин. Теперь у вас есть возможность приобретать те же самые продукты, но с большей выгодой! Я пока только начала раскручиваться, поэтому со временем скидки будут еще больше

Прилагаю список самых необходимых товаров на каждый день или можете посмотреть на сайте [www.oriflame.ru](http://www.oriflame.ru). Заявки отправляйте в ЛС. Надеюсь на поддержку КАЖДОГО из вас

	Очищающее средство для интимной гигиены «Феминэль» 24891	СПЕЦ ЦЕНА	127.00RUR		Зубная щетка «Опitifреш» (средней жесткости) - Синяя 27980	116.00RUR
	Детская зубная паста с клубничным вкусом «Опitifреш» 31133	СПЕЦ ЦЕНА	76.00RUR		Мягкая зубная щетка «Опitifреш» (розовая) 27981	116.00RUR
	Зубная паста «Опitifреш - Экстремальная свежесть» 31132	СПЕЦ ЦЕНА	100.00RUR		Мягкая детская зубная щетка «Опitifреш» (голубая) 28267	116.00RUR
	Туалетная вода Memories Daydreaming in a Hammock 32671	СПЕЦ ЦЕНА	279.00RUR		Кремoвый дезодорант с ухаживающим комплексом «Активэль» 30137	151.00RUR
	Туалетная вода Memories Chasing Butterflies 32672	СПЕЦ ЦЕНА	279.00RUR		Шампунь для волос и тела 2-в-1 «Звездные войны» 32825	175.00RUR

**Соберите корзину  
необходимых продуктов,  
используемых ежедневно**

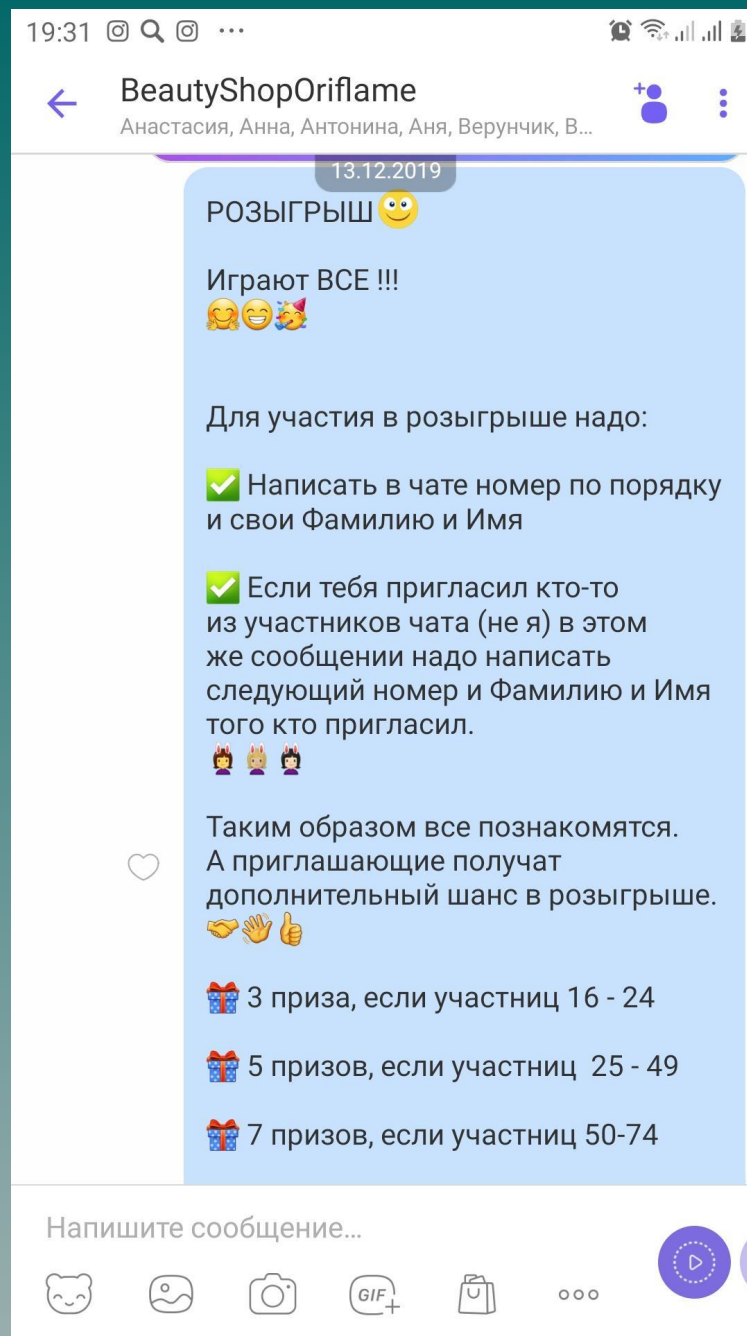


Орифлэйм



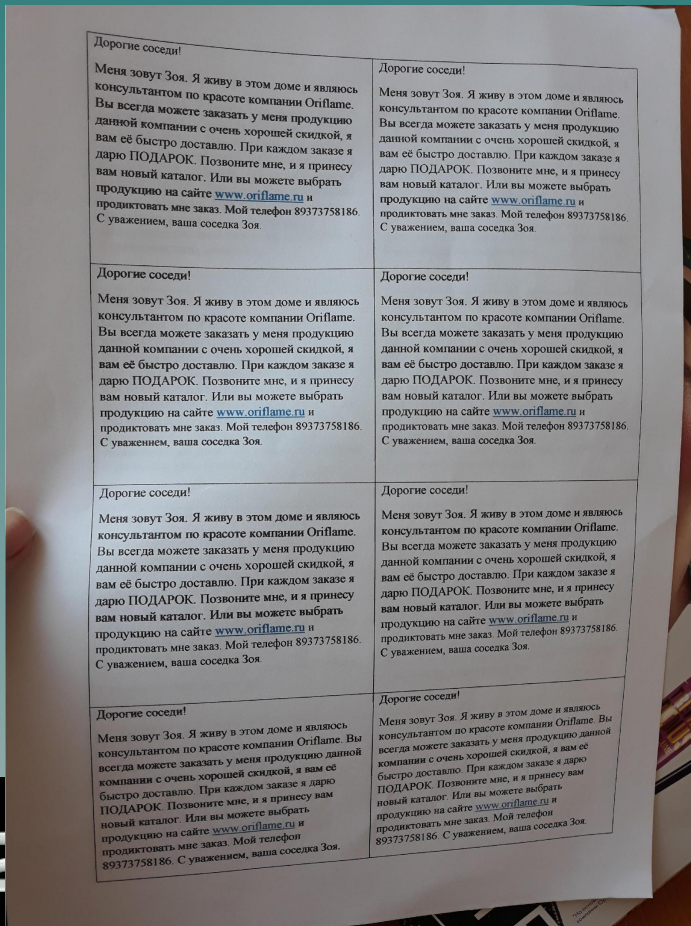
## Работа с чатом:

- Каждый день выкладывать как минимум 1 продукт
- Проводить розыгрыши
- Эффект третьего лица
- Просить клиентов делиться отзывами



# 4. Раздавать регулярно новым людям от 20 каталогов.

(Каталоги оформлены соответствующим способом)



**Дорогой сосед!**

Меня зовут Зоя. Я живу в этом доме, и я являюсь партнером шведской компании Орифлейм Косметикс. Предлагаю к рассмотрению текущий каталог компании. Вы всегда можете заказать у меня косметику и продукцию Wellness, а я Вам Очень быстро все доставлю. При каждом заказе я Дарю подарки!)) (скидки до 10, 15, 20%)

**Позвоните мне мой тел.: 8-9373758186**

Если вы ничего не выберете, положите пожалуйста каталог в ящик квартиры № 452.

С уважением, Ваша соседка! Буду рада ответить на любой вопрос))

## 5. Метод «ленивых» для формирования базы клиентов (листовки)

Дорогие соседи! Меня зовут Зоя, я живу в этом доме и являюсь консультантом по красоте компании Орифлейм. Вы всегда можете заказать у меня косметику и я вам ее очень быстро доставлю. При каждом заказе я дарю подарок (скидка 10,15,20%). Позвоните мне и я Вам принесу новый каталог или Вы можете выбрать продукт на сайте [www.oriflame.ru](http://www.oriflame.ru) и продиктовать мне заказ. Мой телефон 89373758186.

С уважением, ваша соседка Зоя.




# 6. Найти продавца



# ◆ **Где ищем людей:**

**соц.сети**

**- группы РАБОТА,  
РАБОТА ДЛЯ  
ШКОЛЬНИКОВ, РАБОТА  
ДЛЯ СТУДЕНТОВ в  
вашем городе**



- ◆ Предлагаю подработку для школьников и студентов. Свободный график. Пишите в личку
- ◆ Подработка!!!! Ищу сотрудника! Сбор заказов по каталогам (средства гигиены и косметика), без официального трудоустройства. Для тех кому нужны деньги прямо сейчас!

## На отклик отвечаем:

Работа заключается в том, чтобы брать новые каталоги каждые 3 недели. Отнести их к себе на работу, в группу, в тренажерный зал, да куда угодно.

Собрать заказы, 20% ваши. Все просто, Никаких особых энергозатрат. Втюхивать не надо, сколько соберете, столько соберете, можете себе, родственникам, друзьям покупать.

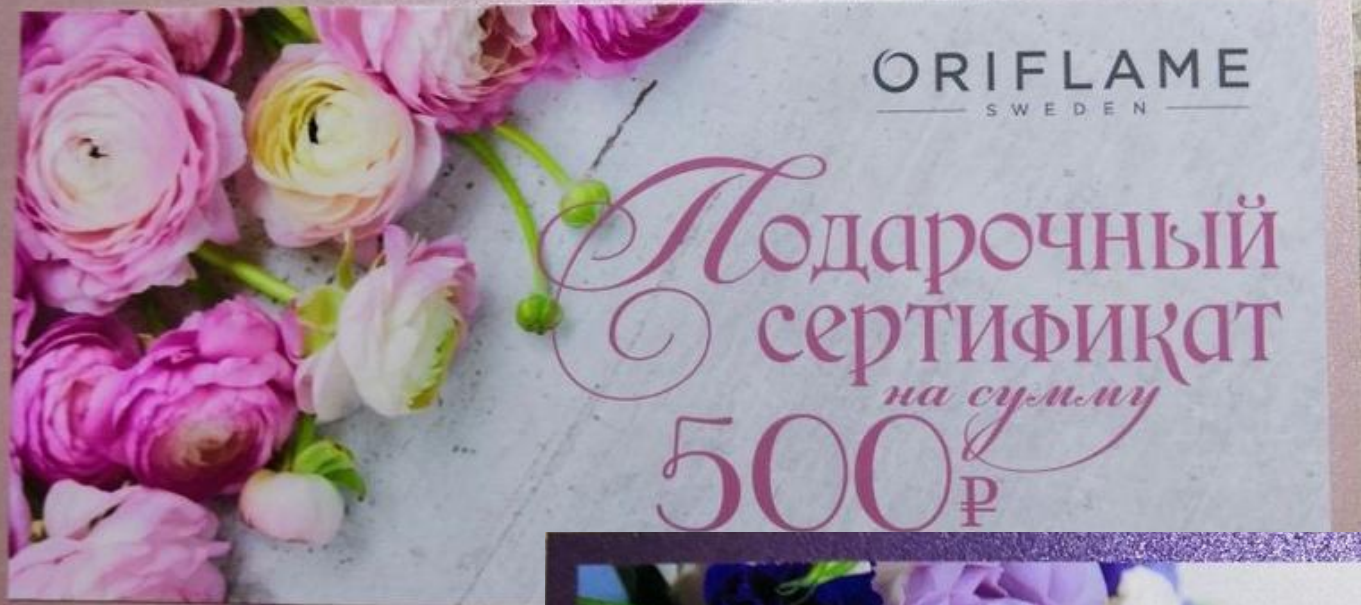
Без регистрации и официального трудоустройства.

- ◆ При положительном ответе, созваниваемся и договариваемся, обговариваем все детали

## ◆ Пишем тем, кто ищет подработку

Виктория, здравствуйте))) Я по вашему объявлению о подработке! Возможно вам будет интересна такая возможность заработка, как независимый **КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ**. Продажа косметики по каталогу. Ваша прибыль – это 20% от выручки. Никаких вложений с вашей стороны!))) Если у вас есть женское окружение – просто отдаете каталог, а дальше он все сделает за вас! Останется просто забрать список с заказом!) Если интересно, напишите мне

# 7 сертификат



# Подарки на день рождения



## ИДЕЯ ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ ЛТО

1. Находим в соцсетях сегодняшних именинниц в ВАШЕМ НАСЕЛЕННОМ ПУНКТЕ (это легко сделать с помощью фильтров)
2. Поздравляем с днем рождения и дарим скидку 20 % (можно больше если уже есть хорошая ОС) от нашего интернет-магазина (ссылка на вашу группу продавашку, группу об Ори). Присоединяйтесь сами и приглашайте подруг, чтобы не пропустить интересные предложения, новинки и распродажи.
3. Подарочный сертификат **действителен в течение двух недель после дня рождения.**
4. Оформить заказ можно здесь (ссылка на е-каталог).

Ну а далее - завязываем долговременные дружеские отношения и возможно вы встретили своего будущего Бриллиантика!





Коллеги, спешу поделиться собственным успешным опытом продаж по каталогу. Отнесла каталог + листовку в ближайшую парикмахерскую - купила шоколадку к чаю хозяйке. Говорю - можно я буду у Вас оставлять каталог (там у них столик такой с журналами лежит и когда приходят клиентки ВСЕ осматривают)))да, и предварительно приклеила кленовый листик (на цветной бумаге) и на нем написала - скидки до 10% от каталожных цен + подарок в каждый заказ) ДЕВОЧКИ, ЭТО РАБОТАЕТ, мне позвонили сразу 2 человека в тот же вечер. хоть заказы небольшие, но заинтересованность есть - одна мне даже сказала, чтобы я приносила ей новый каталог каждый раз когда он выходит. Вторая дочке отнесла и та тоже сделала заказ и попросила еще приносить новый!! Начало положено, просто надо набраться терпения и как говорят - покинуть зону комфорта - просто переступить через этот барьер, страх или стеснение. У меня теперь 5 клиентов - постоянных которые заказывают и просят новый каталог)))

Пробуйте - экспериментируйте и все получится!!

Девочки, тем более скоро праздники, новый год и прочее, начните уже сейчас, пусть первый раз отнесете - никто не позвонит, но 2-й и следующие разы, свои клиенты найдутся!!!



# Полезные СОВЕТЫ:

- ◆ Раздавать 10 каталогов в первую неделю и раньше
- ◆ Оставлять свои контактные данные.
- ◆ Кто не хочет идти в бизнес, договориться с ними чтоб стали вашими клиентами.
- ◆ Нужно чтоб все ваши близкие начали покупать необходимое у ВАС (мыло, зубная паста, шампунь, гель для душа, пена для бритья, после бритья, пены для ванн, краски для волос и т.д)
- ◆ Делайте подарки (скидки) вашим клиентам. Это приятно и они будут покупать у вас всегда.

## 3 ЖИЗНЕННЫХ ПРАВИЛА

1. Если вы не сделаете шаг вперед - вы не сдвинетесь с места
2. Если вы не спросите - вы не получите ответ
3. Если вы не попробуете - вы не добьетесь цели