

Зоя
Александров
а, партнер
команды
bmd21



Как Делать Личные 150-200 ББ?
Как? Зачем? Какая выгода?





Ваш заказ на 150ББ

- ✓ Скидка 32%
- ✓ 50% скидка на 1 любой продукт
- ✓ Участие во всех акциях и программах компании
- ✓ Уровень 3% - первая ступень лестницы успеха покорена!
- ✓ Начисляется Объемная Скидка (ОС) – в дальнейшем будете делать заказы на 50% дешевле!
- ✓ Накопление ОС – начинает копиться Ваш доход
- ✓ Возможность делать заказы из спец. каталога для участников Премьер-Клуба
- ✓ Быстрый рост



Ваш заказ на 100ББ

- ✓ Скидка 20%
- ✓ 50% скидка на 1 любой продукт (первые 3 каталога)
- ✓ Участие во всех акциях и программах компании
- ✓ Возможность делать заказы из спец. каталога для участников Премьер-Клуба (первые 3 каталога)



Ваш заказ менее 100ББ

- ✓ Скидка 20%
- ✓ Участие во всех акциях и программах компании



Шаг 1

ORIFLAME
SWEDEN



ORIFLAME SWEDEN **Шаг 2**



Шаг 3

ORIFLAME
SWEDEN



ORIFLAME
SWEDEN

Шаг 4



Выгода для зарегистрированных покупателей

Заказ на
150 ББ



7520 руб. – сумма заказа по цене каталога

1500 руб. – 20% скидка консультанта
752 руб. – 10% дополнительная скидка
134 руб. – 3% объемная скидка
1434 руб. – доход от продажи любимого продукта (50%) (на примере супа «Нэчурал Баланс» Томат и базилик (код 28583))

3820 руб. – ТВОЯ ВЫГОДА

ВАЖНО!!!

Делать ЛТО в первые 3 дня действия каталога!

Потому, что:

- ✓ Вся продукция есть на складе;**
- ✓ Сайт не зависает;**
- ✓ 100% гарантия получения ОС**
- ✓ Свободное время для ректурина и обучения.**

Методы организации ЛТО



ЛИЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ!



Каждый из нас
умывается
ежедневно



Каждый чистит
зубы



Моем голову



Мажем руки и
ноги кремом



Мужчины
ежедневно
бреются



Покупаем детскую
серию для
малышей



Просто меняем
магазин



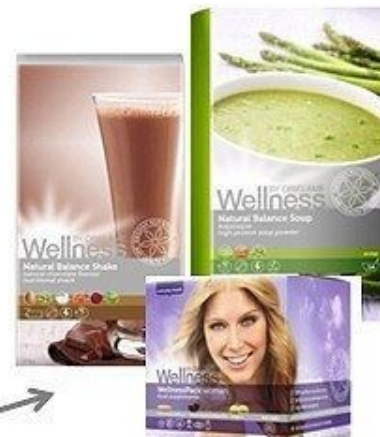
и зарабатываем на этом деньги!



Уход за лицом



Уход за телом и волосами



Wellness

ORIFLAME
SWEDEN



Декоративная
косметика



Аксессуары



Ароматы



Краски для волос



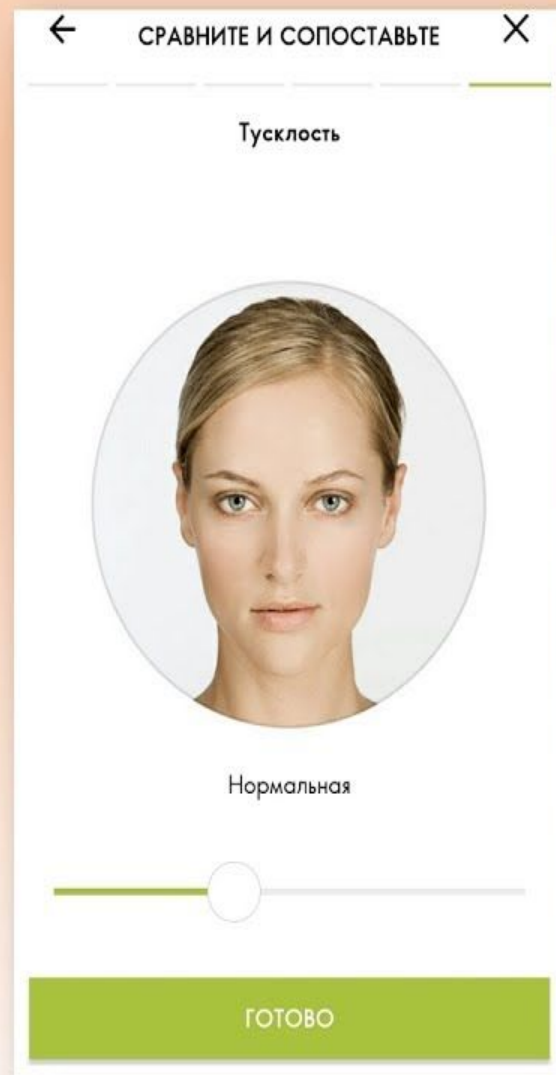
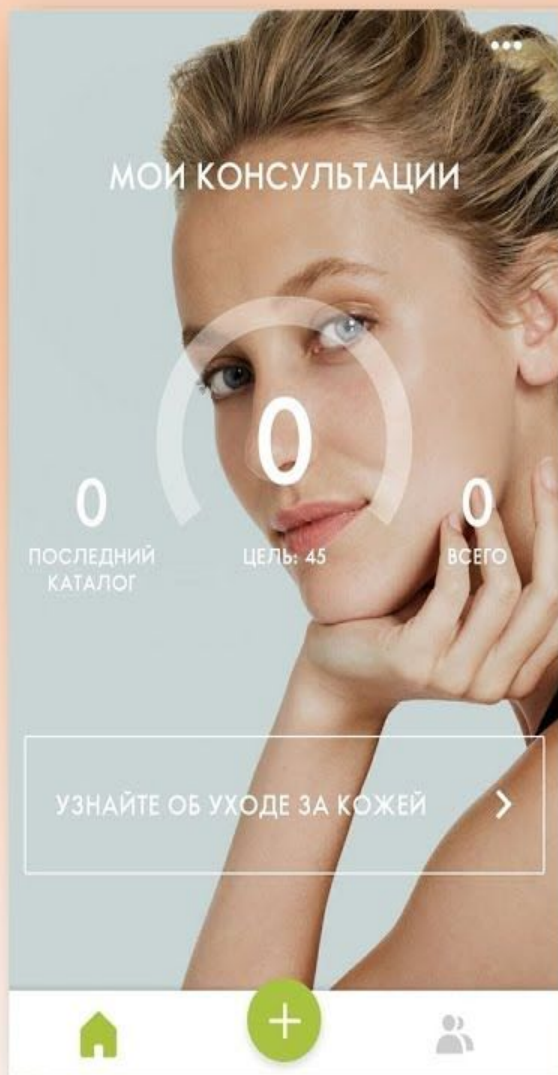

NovAGE

ORIFLAME
— SWEDEN —

СЕКРЕТ ТВОЕЙ КРАСОТЫ



Oriflame SkinExpert

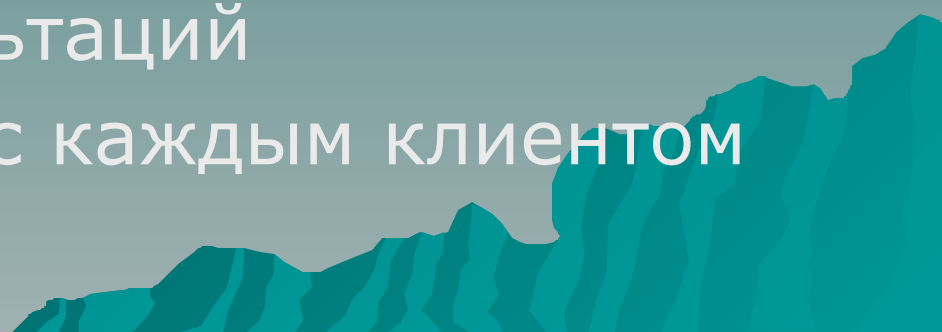


Благодаря ORIFLAME Skin Expert

ТВОЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ

- Точечная
- Профессиональная
- Объективная

У ТЕБЯ ЕСТЬ:

- Отдельный список контактов
 - Истории всех консультаций
 - План коммуникации с каждым клиентом
- 

Мастер-классы по уходу за кожей лица



Саша, привет 🤗 Поздравляю
тебя С Днем Рождения 🎂🎂🎂
Желаю любить и вкладывать в
себя, ведь все начинается с
себя ❤️ В честь твоего
праздника дарю тебе мастер-
класс "уход за кожей лица" 😍
Когда тебе удобно будет
прийти ко мне?

Сертификат

На экспресс сессию
по уходу за лицом
в подарок





Все для здоровья и красоты!

Программа Wellness Life+ «Твоя жизненная энергия»

$(4088 \text{ руб.} * 3 + 2861 \text{ руб.} * 4) / 8 = 2963 \text{ руб.}$

$2963 \text{ руб.} / 21 \text{ дн} = 141 \text{ руб./дн}$

1 каталог



100 бб
4 088 руб.

2 каталог



100 бб
4 088 руб.

5 каталог



100 бб
2 861 руб.

Скидка 30%

3 каталог



100 бб
4 088 руб.

6 каталог



100 бб
2 861 руб.

4 каталог



100 бб
0 руб.

7 каталог



100 бб
2 861 руб.

8 каталог



100 бб
2 861 руб.

*Цены указаны со скидкой 20%

Программа Wellness Life+ «Твой идеальный вес»

1 каталог



151 66
6 144 руб.

$(6144 \text{ руб.} * 3 + 4300 \text{ руб.} * 4) / 8 = 4454 \text{ руб.}$

$4454 \text{ руб.} / 21 \text{ дн} = 212 \text{ руб./дн}$

2 каталог



151 66
6 144 руб.

5 каталог



151 66
4 300 руб.

Скидка 30%

3 каталог



151 66
6 144 руб.

6 каталог



151 66
4 300 руб.

4 каталог



151 66
0 руб.

7 каталог



151 66
4 300 руб.

8 каталог



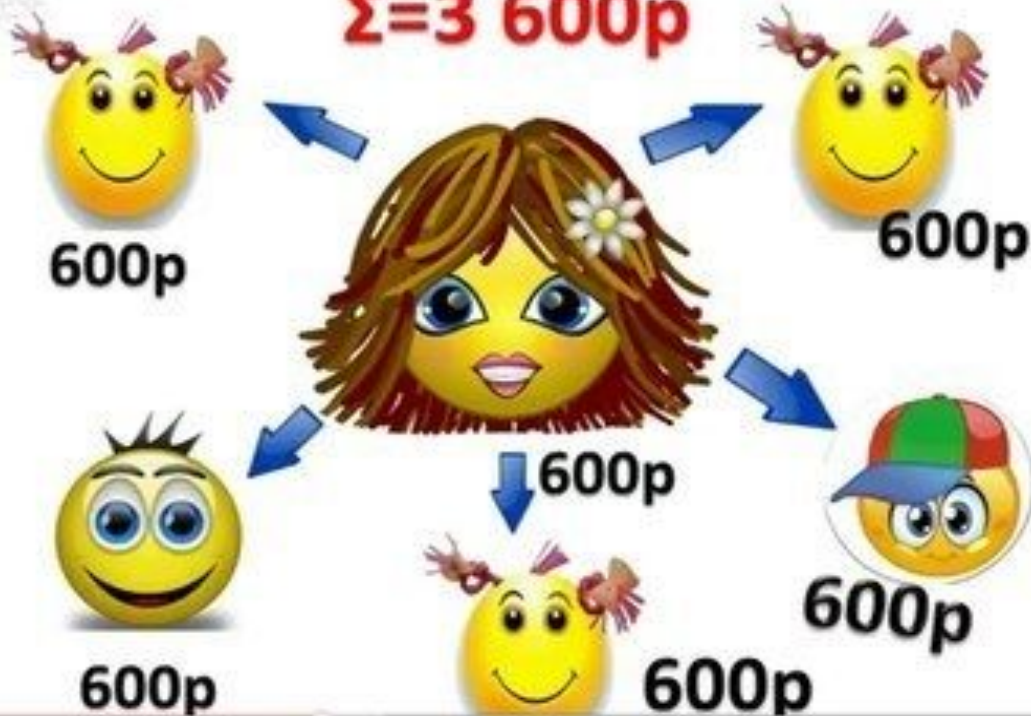
151 66
4 300 руб.

*Цены указаны со скидкой 20%

КАК СДЕЛАТЬ ЛИЧНЫЕ 150 ББ



$\Sigma=3\ 600\text{р}$













Постоянные клиенты	
Родители	600 р.
Бабушки/Дедушки	600 р.
Соседи	600 р.
Друзья	600 р.
Коллеги	600 р.
Одноклассники	600 р.
ИТОГО:	3600р.+Вы

3. Создать продуктовые чаты в вайбере, ватсап, ВК, ОК

Друзья, я развиваю свой Интернет-магазин. Теперь у вас есть возможность приобретать те же самые продукты, но с большей выгодой! Я пока только начала раскручиваться, поэтому со временем скидки будут еще больше

Прилагаю список самых необходимых товаров на каждый день или можете посмотреть на сайте www.oriflame.ru. Заявки отправляйте в ЛС. Надеюсь на поддержку КАЖДОГО из вас

	Очищающее средство для интимной гигиены «Феминэль» 24891	СПЕЦ ЦЕНА	127.00RUR		Зубная щетка «Опitifреш» (средней жесткости) - Синяя 27980	116.00RUR
	Детская зубная паста с клубничным вкусом «Опitifреш» 31133	СПЕЦ ЦЕНА	76.00RUR		Мягкая зубная щетка «Опitifреш» (розовая) 27981	116.00RUR
	Зубная паста «Опitifреш - Экстремальная свежесть» 31132	СПЕЦ ЦЕНА	100.00RUR		Мягкая детская зубная щетка «Опitifреш» (голубая) 28267	116.00RUR
	Туалетная вода Memories Daydreaming in a Hammock 32671	СПЕЦ ЦЕНА	279.00RUR		Кремoвый дезодорант с ухаживающим комплексом «Активэль» 30137	151.00RUR
	Туалетная вода Memories Chasing Butterflies 32672	СПЕЦ ЦЕНА	279.00RUR		Шампунь для волос и тела 2-в-1 «Звездные войны» 32825	175.00RUR

**Соберите корзину
необходимых продуктов,
используемых ежедневно**

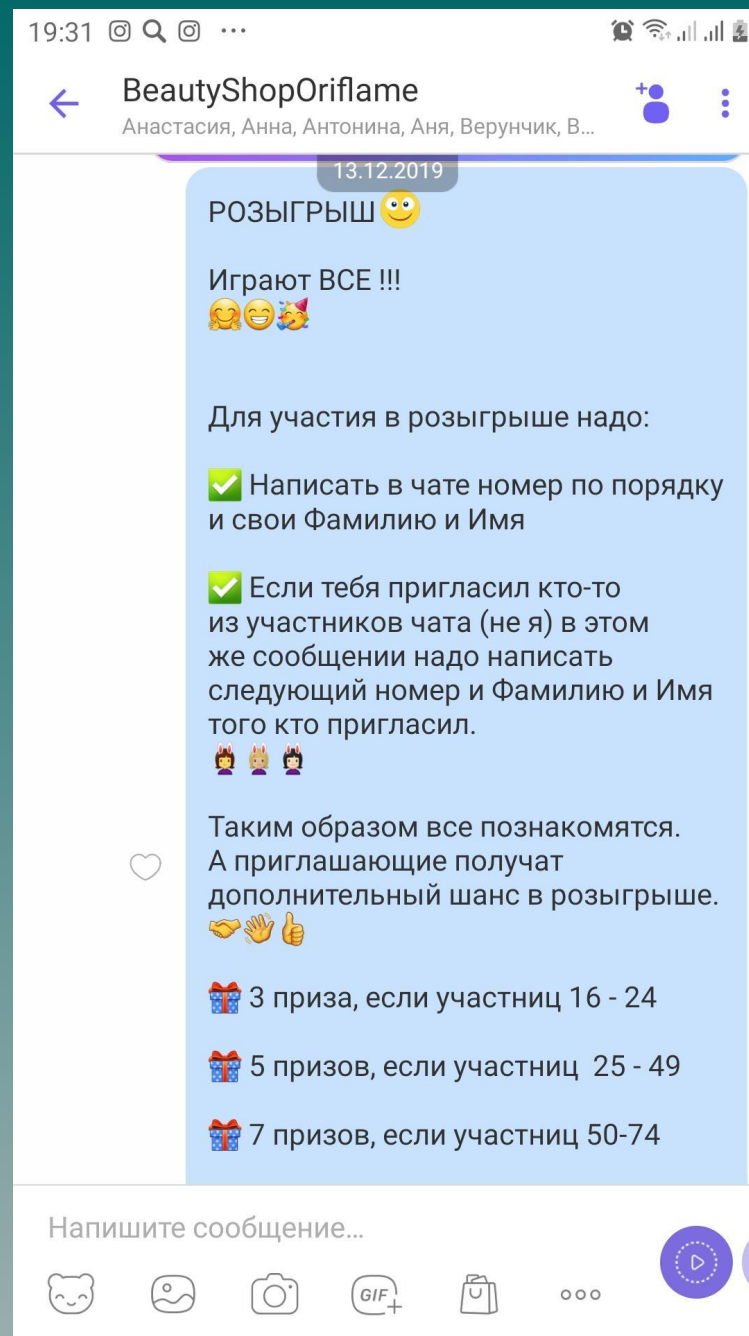


Орифлэйм



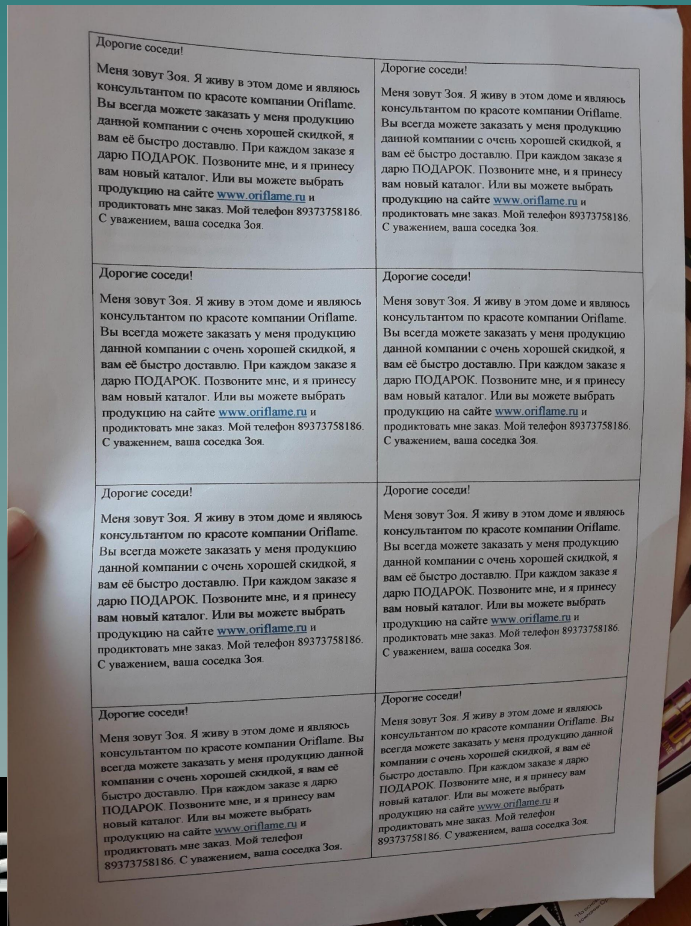
Работа с чатом:

- Каждый день выкладывать как минимум 1 продукт
- Проводить розыгрыши
- Эффект третьего лица
- Просить клиентов делиться отзывами



4. Раздавать регулярно новым людям от 20 каталогов.

(Каталоги оформлены соответствующим способом)



Дорогой сосед!

Меня зовут Зоя. Я живу в этом доме, и я являюсь партнером шведской компании Орифлейм Косметикс. Предлагаю к рассмотрению текущий каталог компании. Вы всегда можете заказать у меня косметику и продукцию Wellness, а я Вам Очень быстро все доставлю. При каждом заказе я Дарю подарки!)) (скидки до 10, 15, 20%)

Позвоните мне мой тел.: 8-9373758186

Если вы ничего не выберете, положите пожалуйста каталог в ящик квартиры № 452.

С уважением, Ваша соседка! Буду рада ответить на любой вопрос))

5. Метод «ленивых» для формирования базы клиентов (листовки)

Дорогие соседи! Меня зовут Зоя, я живу в этом доме и являюсь консультантом по красоте компании Орифлейм. Вы всегда можете заказать у меня косметику и я вам ее очень быстро доставлю. При каждом заказе я дарю подарок (скидка 10,15,20%). Позвоните мне и я Вам принесу новый каталог или Вы можете выбрать продукт на сайте www.oriflame.ru и продиктовать мне заказ. Мой телефон 89373758186.

С уважением, ваша соседка Зоя.

6. Найти продавца



◆ **Где ищем людей:**

соц.сети

**- группы РАБОТА,
РАБОТА ДЛЯ
ШКОЛЬНИКОВ, РАБОТА
ДЛЯ СТУДЕНТОВ в
вашем городе**

- ◆ Предлагаю подработку для школьников и студентов. Свободный график. Пишите в личку
- ◆ Подработка!!!! Ищу сотрудника! Сбор заказов по каталогам (средства гигиены и косметика), без официального трудоустройства. Для тех кому нужны деньги прямо сейчас!

На отклик отвечаем:

Работа заключается в том, чтобы брать новые каталоги каждые 3 недели. Отнести их к себе на работу, в группу, в тренажерный зал, да куда угодно.

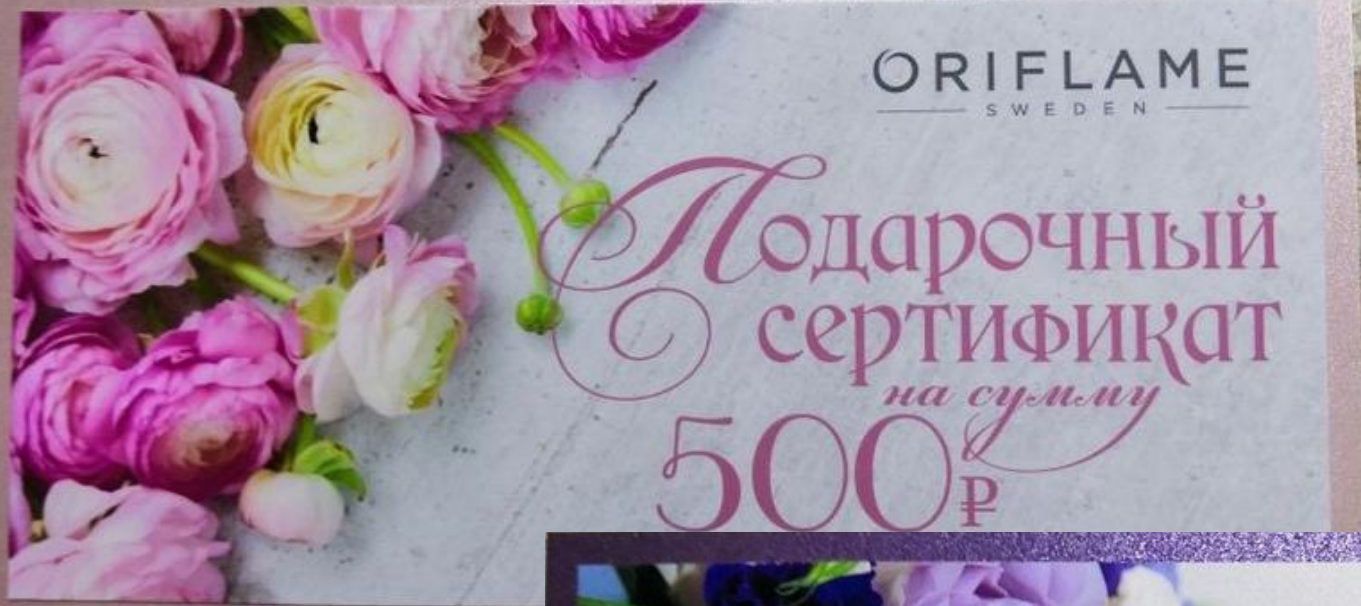
Собрать заказы, 20% ваши. Все просто, Никаких особых энергозатрат. Втюхивать не надо, сколько соберете, столько соберете, можете себе, родственникам, друзьям покупать.

Без регистрации и официального трудоустройства.

- ◆ При положительном ответе, созваниваемся и договариваемся, обговариваем все детали

- ◆ **Пишем тем, кто ищет подработку**
Виктория, здравствуйте))) Я по вашему объявлению о подработке! Возможно вам будет интересна такая возможность заработка, как независимый **КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ**. Продажа косметики по каталогу. Ваша прибыль – это 20% от выручки. Никаких вложений с вашей стороны!))) Если у вас есть женское окружение – просто отдаете каталог, а дальше он все сделает за вас! Останется просто забрать список с заказом!) Если интересно, напишите мне

7 сертификат



Подарки на день рождения



ИДЕЯ ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ ЛТО

1. Находим в соцсетях сегодняшних именинниц в ВАШЕМ НАСЕЛЕННОМ ПУНКТЕ (это легко сделать с помощью фильтров)
2. Поздравляем с днем рождения и дарим скидку 20 % (можно больше если уже есть хорошая ОС) от нашего интернет-магазина (ссылка на вашу группу продавашку, группу об Ори). Присоединяйтесь сами и приглашайте подруг, чтобы не пропустить интересные предложения, новинки и распродажи.
3. Подарочный сертификат **действителен в течение двух недель после дня рождения.**
4. Оформить заказ можно здесь (ссылка на е-каталог).

Ну а далее - завязываем долговременные дружеские отношения и возможно вы встретили своего будущего Бриллиантика!



Коллеги, спешу поделиться собственным успешным опытом продаж по каталогу. Отнесла каталог + листовку в ближайшую парикмахерскую - купила шоколадку к чаю хозяйке. Говорю - можно я буду у Вас оставлять каталог (там у них столик такой с журналами лежит и когда приходят клиентки ВСЕ осматривают)))да, и предварительно приклеила кленовый листик (на цветной бумаге) и на нем написала - скидки до 10% от каталожных цен + подарок в каждый заказ) ДЕВОЧКИ, ЭТО РАБОТАЕТ, мне позвонили сразу 2 человека в тот же вечер. хоть заказы небольшие, но заинтересованность есть - одна мне даже сказала, чтобы я приносила ей новый каталог каждый раз когда он выходит. Вторая дочке отнесла и та тоже сделала заказ и попросила еще приносить новый!! Начало положено, просто надо набраться терпения и как говорят - покинуть зону комфорта - просто переступить через этот барьер, страх или стеснение. У меня теперь 5 клиентов - постоянных которые заказывают и просят новый каталог)))

Пробуйте - экспериментируйте и все получится!!

Девочки, тем более скоро праздники, новый год и прочее, начните уже сейчас, пусть первый раз отнесете - никто не позвонит, но 2-й и следующие разы, свои клиенты найдутся!!!



Полезные СОВЕТЫ:

- ◆ Раздавать 10 каталогов в первую неделю и раньше
- ◆ Оставлять свои контактные данные.
- ◆ Кто не хочет идти в бизнес, договориться с ними чтоб стали вашими клиентами.
- ◆ Нужно чтоб все ваши близкие начали покупать необходимое у ВАС (мыло, зубная паста, шампунь, гель для душа, пена для бритья, после бритья, пены для ванн, краски для волос и т.д)
- ◆ Делайте подарки (скидки) вашим клиентам. Это приятно и они будут покупать у вас всегда.

3 ЖИЗНЕННЫХ ПРАВИЛА

1. Если вы не сделаете шаг вперед - вы не сдвинетесь с места
2. Если вы не спросите - вы не получите ответ
3. Если вы не попробуете - вы не добьетесь цели