



ПРОДВИЖЕНИЕ. СТМ. Уровень дистрибуции.

Динамика уровня дистрибуции СТМ

	MARTA	PALETA	PETER PAUL	УОКО	КОМПРЕССОР
ЯНВ 2016	75	15	93		
ФЕВ 2016	70	28	94		
МАР 2016	97	26	168		
АПР 2016	82	28	173		
МАЙ 2016	103	19	184		
ИЮН 2016	86	69	218		
ИЮЛ 2016	108	81	238		
АВГ 2016	126	101	319		
СЕН 2016	94	85	373		
ОКТ 2016	94	106	405		
НОЯ 2016	108	169	470		256
ДЕК 2016	99	212	453	23	92
ЯНВ 2017	90	165	296	25	52
ФЕВ 2017	158	251	308	150	172
МАР 2017	175	246	309	121	174
АПР 2017	171	278	337	186	193
МАЙ 2017	186	267	439	307	347
ИЮН 2017	176	294	508	347	349
ИЮЛ 2017	179	327	603	373	484
Общий итог	639	845	1 295	711	919



Объединили рекламу,
профессиональная торговая
команда и логистику, получили
работающий инструмент
продвижения товаров.



ПРОДВИЖЕНИЕ. ГЕОГРАФИЯ

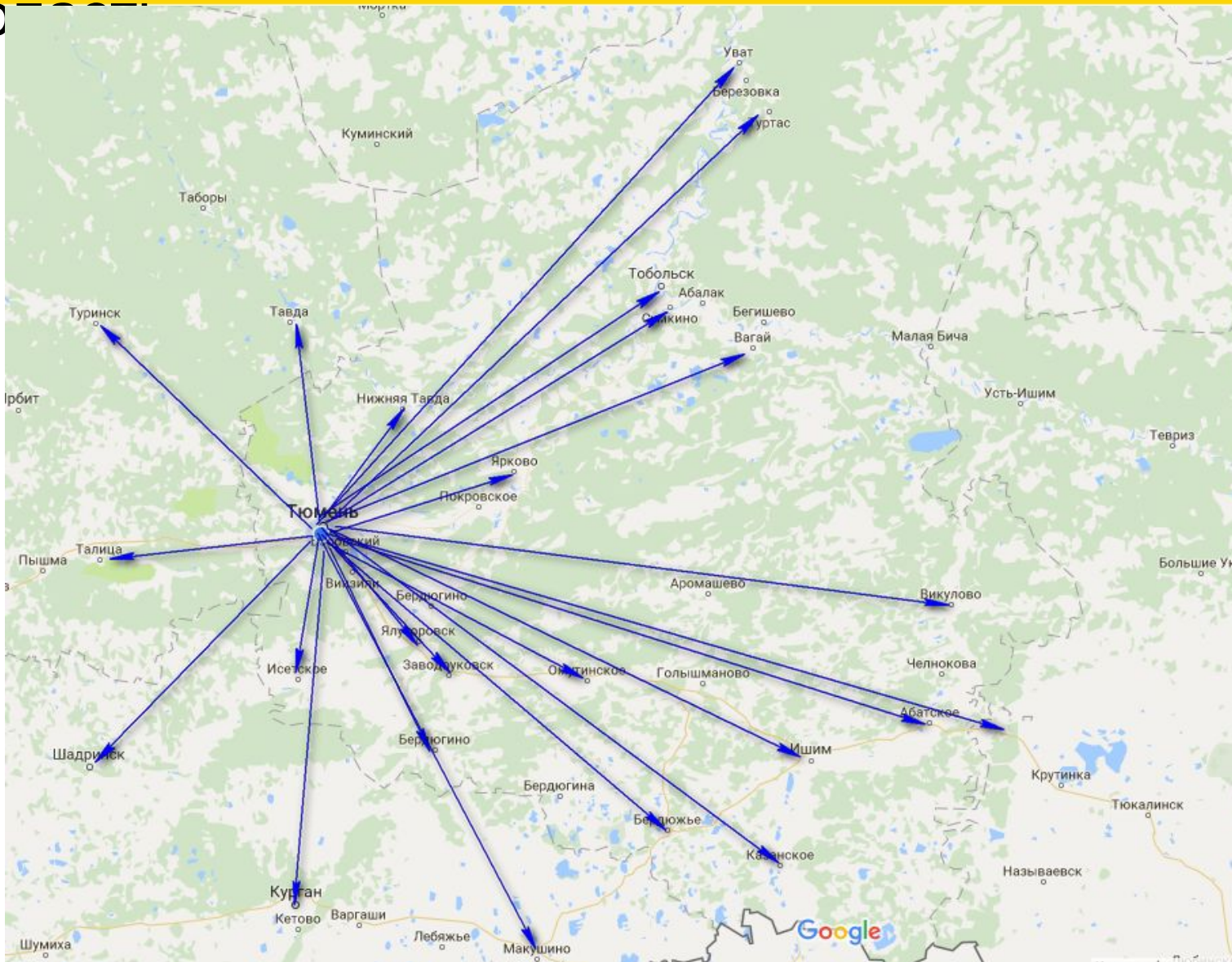
Наши торговые команды работают с 1 500 ТТ:

- ✓ Тюменская область (+ Курганская обл.+ северо-запад Омской обл.)
- ✓ ХМАО (+ Стрежевой, Томская обл.)
- ✓ ЯНАО
- ✓ Свердловская область (+ север Челябинской обл.)
- ✓ Пермский край



ПРОДВИЖЕНИЕ. ГЕОГРАФИЯ Тюменская

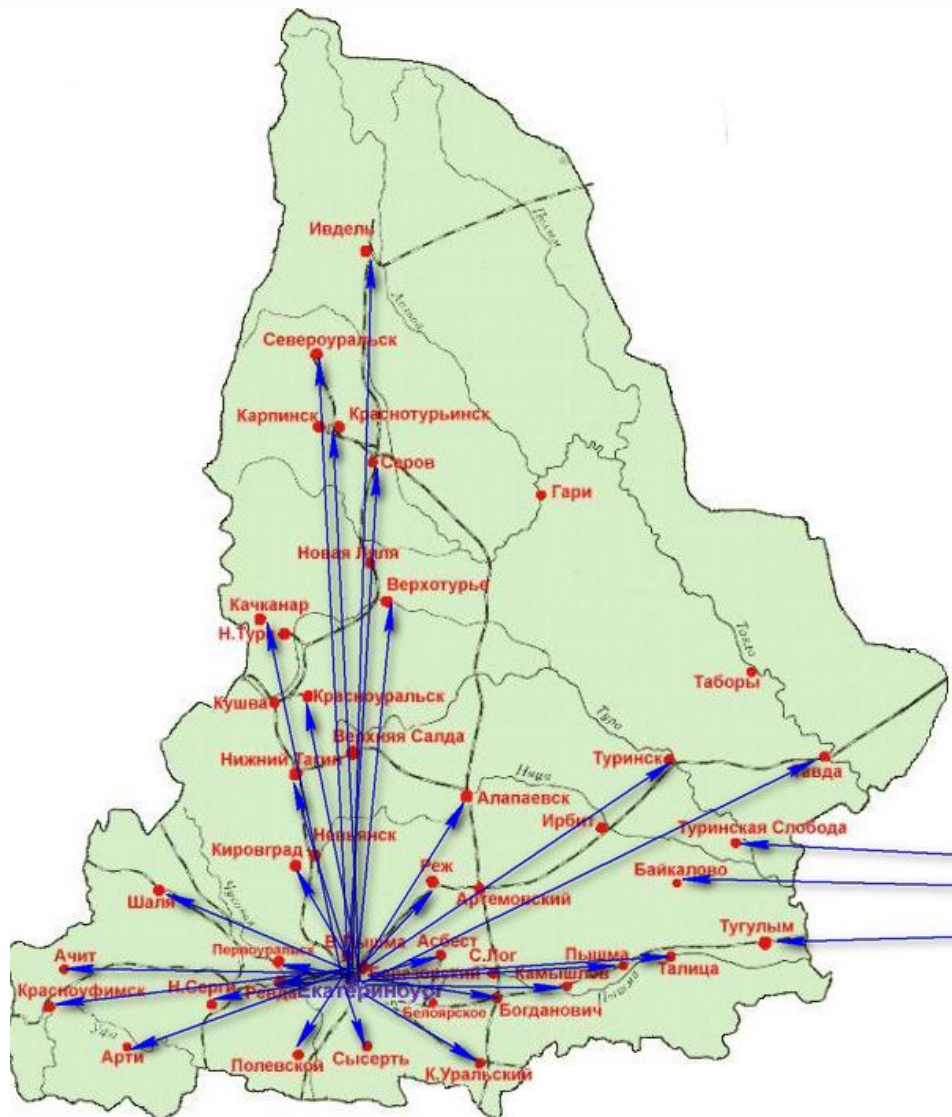
область





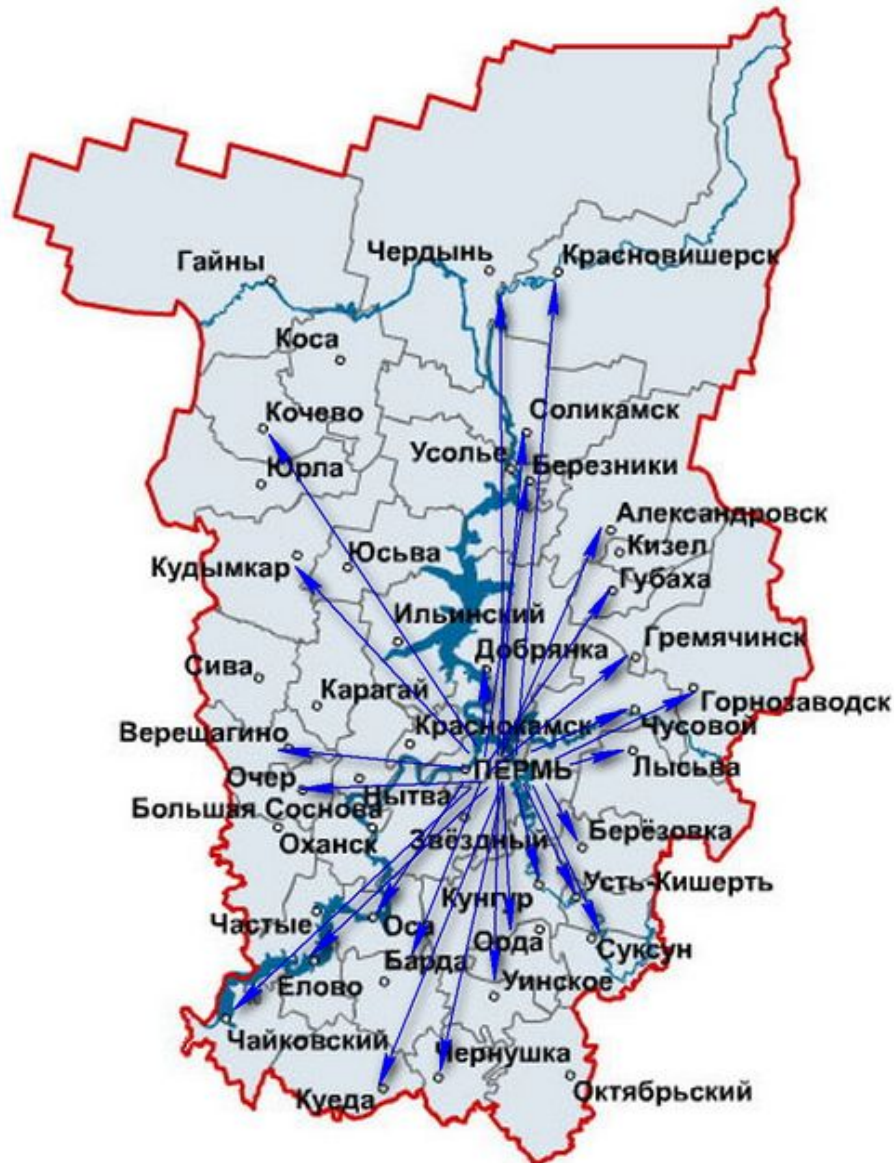
**СТРОИТЕЛЬНЫЙ
ДВОР**

ПРОДВИЖЕНИЕ. ГЕОГРАФИЯ Свердловская область





ПРОДВИЖЕНИЕ. ГЕОГРАФИЯ Пермский край



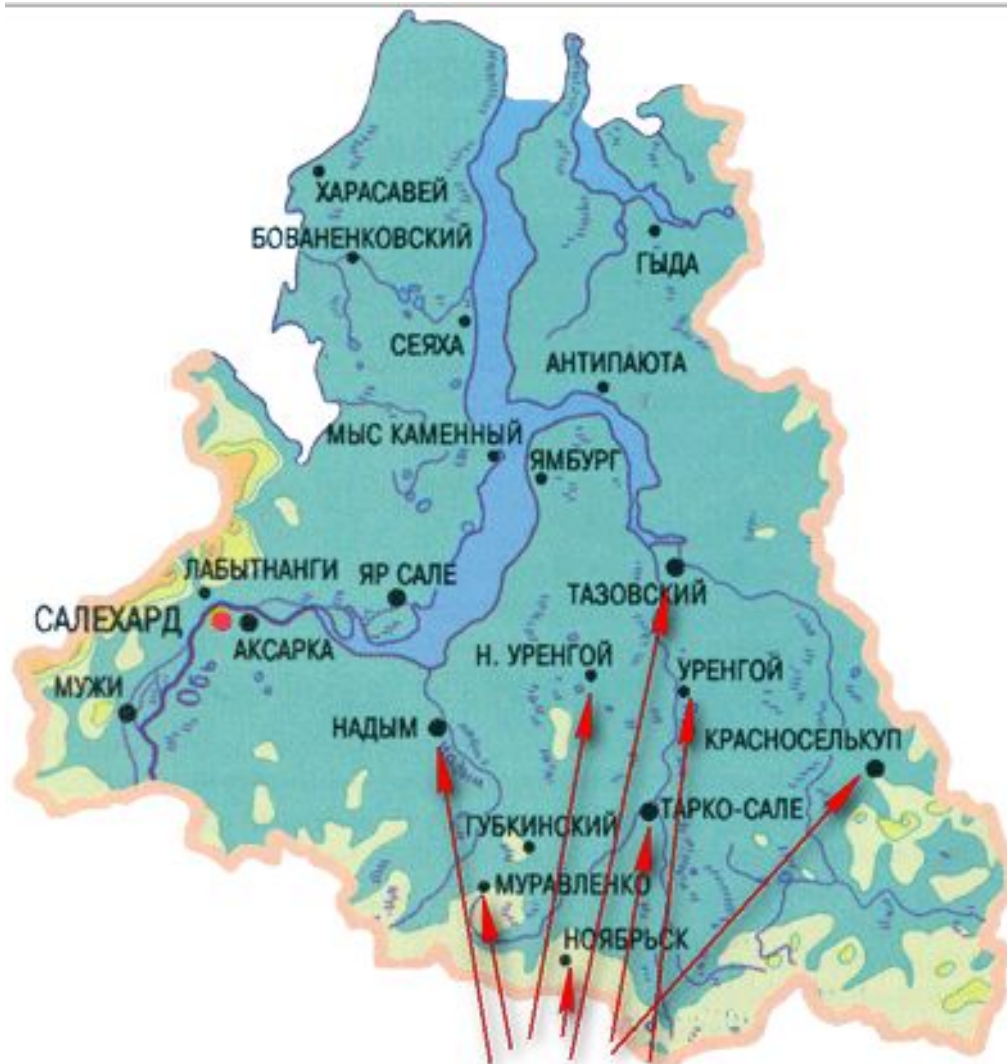


ПРОДВИЖЕНИЕ. ГЕОГРАФИЯ ХМАО





ПРОДВИЖЕНИЕ. ГЕОГРАФИЯ ЯНАО





ПРОДВИЖЕНИЕ. КОМАНДА

Команда 100 человек

- ✓ Супервайзеры
- ✓ Территориальные менеджеры
- ✓ Торговые представители
- ✓ Сервис-менеджеры

Высокий профессионализм и эмоциональная мотивация команды на достижения.



ПРОДВИЖЕНИЕ. ЛОГИСТИКА

- 8 распределительных центров
- 90 регулярных маршрутов
- Виды транспорта от 1.5 до 20 тн
- Частота: отправка машин на маршрут от одного до пяти раз в неделю
- Дополнительно формирование адресных сборных машин на клиентов.
- Организация маршрутных транзитных поставок с несколькими точками выгрузки.

Мы тратим на логистику ежемесячно около 12 млн рублей.



ПРОДВИЖЕНИЕ. КОЛИЧЕСТВО ТТ

По состоянию на июль 2017 - 1499 активных торговых точек (в 2016 было 826!)

Работаем с партнерами разных форматов, от 20м² до торговых центров в несколько тысяч м².

При этом еще существует потенциал увеличения количества партнеров и мы двигаемся и развиваемся постоянно.

Потенциально мы видим число 2600 ТТ по Уралу.



ПРОДВИЖЕНИЕ. ИНСТРУМЕНТЫ

ПОДДЕРЖКИ

Постоянная фокусировка на линейках товаров сгруппированных по бренду или товарной группе.

Поддержка:

- Подсветка в рабочих инструментах и удобные фильтры.
- Фильтр и подсветка в прайс-заказе.
- Рейтинги.
- Ежедневная постановка целей.
- Готовые коммерческие предложения.
- Мастер-классы (при поддержке).
- Обучение и презентации в ТТ.
- Перспектива – интеграция в B2B платформу.



ПРОДВИЖЕНИЕ. ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

Размещение баннера на счетах.

Ежедневно наши отделы продаж обрабатывают сотни заявок клиентов, а также формируют сотни адресных коммерческих предложений в виде счетов.

В дальнейшем, счета, как правило, направляются на согласование и утверждение клиентам.

дата	Количество счетов
21.07.2017	539
22.07.2017	49
23.07.2017	20
24.07.2017	789
25.07.2017	674
26.07.2017	617
27.07.2017	552
28.07.2017	690
Всего	3391



ПРОДВИЖЕНИЕ. ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

На счете под блоком с нашим логотипом и реквизитами мы имеем возможность размещения рекламного баннера.

Тысячи глаз видят нужную нам информацию.

Баннер этот неминуемо привлекает внимание, особенно если на нем разместить хорошую фразу или картинку. Причем учитывая что наши клиенты это предприниматели которые реализуя товар зарабатывают деньги желательно использовать аргументы именно касающиеся доходности и возможностей относительно бизнеса.

Но и информационную функцию в виде психологического «якоря» он выполняет вполне успешно, вызывает интерес к товару на нем представленному.

Клиенты сами задают вопросы и этот вопрос сопровождается последующей отгрузкой как минимум пробной партии.

А еще это хороший «якорь» к которому можно вернуться при звонке для обсуждения текущей заявки, что тоже часто приводит к включению и этого товара в эту отгрузку.



**СТРОИТЕЛЬНЫЙ
ДВОР**

ПРОДВИЖЕНИЕ. ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

СТРОИТЕЛЬНЫЙ ДВОР

ООО "Строительный Двор", 625031, г. Тюмень, Щербакова - 99а, тел.: 8 800 333 55 77
ИНН 7202206247 р/с 40702810867020000742 БИК 047102651
ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ БАНК ПАО СБЕРБАНК
к/с 30101810800000000651 ОКВЭД 52.46, ОКПО 66604544

PETER PAUL
Пена-Клей
Для работ с высоким стандартом качества

ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ПЕНЫ НЕ НУЖНО

Счет на оплату № 1006513982 от 21.07.2017

Поставщик: ООО "Строительный Двор", ИНН 7202206247, 333 55 77

СТРОИТЕЛЬНЫЙ ДВОР

ООО "Строительный Двор", 625031, г. Тюмень, Щербакова - 99а, тел.: 8 800 333 55 77
ИНН 7202206247 р/с 40702810867020000742 БИК 047102651
ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ БАНК ПАО СБЕРБАНК
к/с 30101810800000000651 ОКВЭД 52.46, ОКПО 66604544

PALETA

двойной заработок на профессиональной линейке

Счет на оплату № 1006483123 от 17.07.2017



Поставщик: ООО "Строительный Двор", ИНН 7202206247, КПП 590545001, Пермь, Спешилова, 108, 8 800 333 55 77

Покупатель: ИП Кривогузья Сергей Владимирович, ИНН 592102213644, 618200, Россия, Пермский край.

СТРОИТЕЛЬНЫЙ ДВОР

ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ БАНК ПАО СБЕРБАНК
к/с 30101810800000000651 ОКВЭД 52.46, ОКПО 66604544



**ГОТОВЬ ТЕЛЕГУ ЗИМОЙ,
А ПЕЧЬ ЛЕТОМ**

Для Вас линия жаростойких продуктов марки ТЕРРАКОТ



Счет на оплату № 1006400912 от 03.07.2017





ПРОДВИЖЕНИЕ. ИНСТРУМЕНТЫ

ПОДДЕРЖКИ **Размещение баннера в электронных письмах.**

Прогресс нещадно шагнул вперед, и можем сказать что как минимум 90% клиентов уже свободно пользуются электронной почтой.

Отделы продаж ежедневно отправляют и отвечают на сотни электронных посланий с заявками на отгрузку, счетами на согласование, прайсами и просто с вопросами от клиентов-дистрибуторов.

Возможно размещение баннера в каждом таком письме создаваемым отделами продаж дистрибуции. Он не может не броситься в глаза и не «заякориться» даже если сразу на первый взгляд он клиенту не показался интересным.

Клиенты задают вопросы, интересуются, для многих какой то ассортимент может оказаться новинкой и ранее они его не замечали. Естественно вопросы клиентов превращаются нами в заявку на отгрузку.

Так же баннеры отлично помогают предварительно «сея зерно» перед звонками и очными предложениями линеек клиентам.



**СТРОИТЕЛЬНЫЙ
ДВОР**

ПРОДВИЖЕНИЕ. ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ



Вт 25.07.2017 13:08

Беляева Елена

RE: Не выводит на печать КСФ

Кому Лебедева Татьяна; МКС Дистрибуция; ☒ группа ИТ.Опт

Девочки, огромное спасибо!

PETER PAUL B1
Огнеупорная пена
для работ с высоким стандартом качества

ПОД ПРЯМЫМ ВОЗДЕЙСТВИЕМ
ПЛАМЕНИ ПЕНА НЕ БУДЕТ ГОРЕТЬ
ДО 240 МИНУТ

СПОСОБНОСТЬ К САМОУГАСАНИЮ



С уважением, Беляева Елена, Строительный двор г. Екатеринбург, Отдел прод
+7 343 344 11 11, , +7 922 025 12 34, ebelyaeva@sdvor.com, www.sdvor.com



**СТРОИТЕЛЬНЫЙ
ДВОР**

ПРОДВИЖЕНИЕ. ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

From: Засыпкин Алексей

Sent: Friday, July 07, 2017 3:39 PM

To: Новикова Мария <mnovikova@sdvor.com>; Шевченко Алена <ashevchenko@sdvor.com>

Subject: RE: разошлите клиентам предложения с гугла

А это видимо Алена на перми сс забыла поправить



**ГОТОВЬ ТЕЛЕГУ ЗИМОЙ,
А ПЕЧЬ ЛЕТОМ**

Для Вас линия жаростойких продуктов
марки ТЕРРАКОТ



**СТРОИТЕЛЬНЫЙ
ДВОР**



С уважением, Засыпкин Алексей, Центральный офис, Департамент по работе с Дистрибуцией, Заместитель дир
+7 3452 53 23 01, , +7 922 480 11 53, azasipkin@sdvor.com, www.sdvor.com



ПРОДВИЖЕНИЕ. ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

Еще одним, не массовым, направлением поддержки продвижения линейки является разработка и производство продающего оборудования. Это секретное направление сейчас в разработке, процесс не быстрый и не дешевый, поскольку очень творческий.

Цель этого проекта – удобное для торговых точек оборудование которое продает, включает в себя презентацию и хранение, минимизирует зависимость от теоретических знаний продавцов-консультантов.





ПРОДВИЖЕНИЕ. БОНУС

- ✓ Стоимость включения программы продвижения – обсуждается индивидуально .
- ✓ Рекомендуемый период – 9 месяцев.
- ✓ Программу можно остановить в любой момент.
- ✓ Делимся аналитикой ежемесячно.

Мы открыты к переговорам!

Названия	PALETA		PETER PAUL					
	Число торговых точек		Выручка, руб.		Число торговых точек		Выручка, руб.	
	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017
Январь	15.00	165.00	86 775.03	730 569.62	93.00	296.00	631 773.04	1 146 013.85
Февраль	28.00	251.00	204 008.22	1 124 114.73	94.00	308.00	669 196.05	1 570 925.23
Март	26.00	246.00	370 846.83	1 080 665.25	168.00	309.00	1 426 823.03	1 486 003.97
Апрель	28.00	278.00	394 847.68	1 588 573.31	173.00	337.00	1 443 468.00	1 293 370.64
Май	19.00	267.00	119 264.61	1 326 556.65	184.00	439.00	1 499 588.62	2 314 585.25
Июнь	69.00	294.00	649 832.13	2 389 173.73	218.00	508.00	2 575 001.06	3 149 223.10
Июль	81.00	327.00	572 677.02	1 889 812.54	238.00	603.00	3 443 449.88	4 750 705.21
Общий итог	151.00	729.00	2 398 251.52	10 129 465.83	489.00	1 057.00	11 689 299.68	15 710 827.25