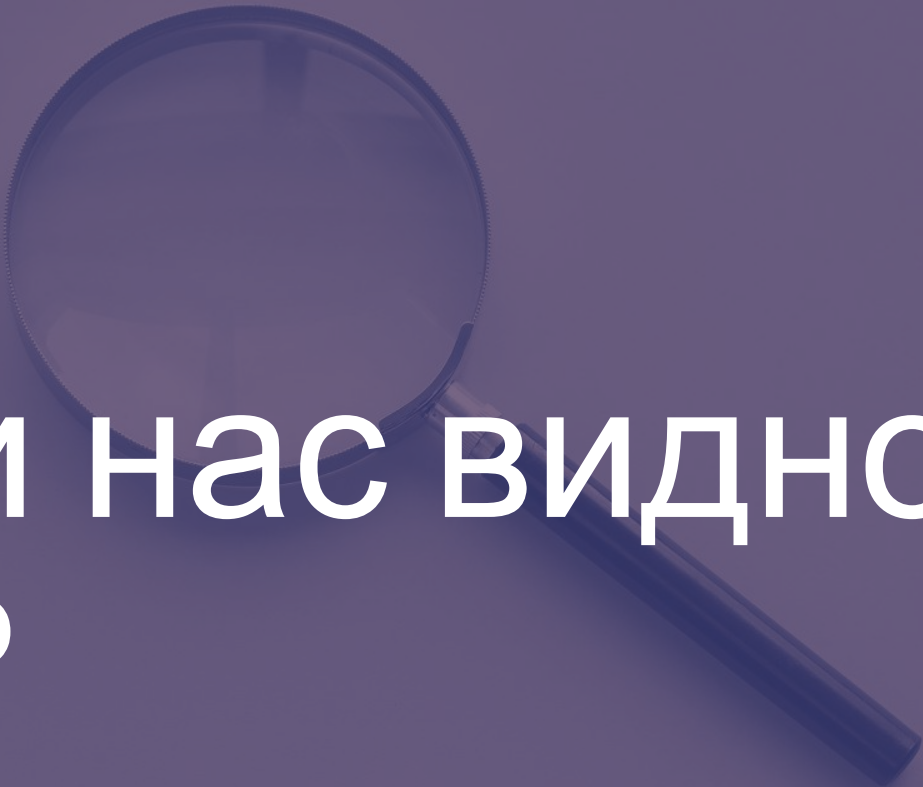


ТРИ ШАГА НА OZON

Марафон





Хорошо ли нас видно и слышно?

Поставьте в комментарии +++ , если все круто.

**УБИРАЕМ
ТЕЛЕФОНЫ И
ЧАЙ В СТОРОНУ
И ПОГРУЖАЕМСЯ
В ПОТОК**

**ЗАПИСЫВАЕМ
СВОИ МЫСЛИ И
ИНСАЙТЫ**



**У НАС ЕСТЬ ЧАТ,
НО ТАМ МЫ НЕ
ОСТАВЛЯЕМ
МЕСТА ДЛЯ
РЕКЛАМЫ И
ТОКСИЧНОСТИ**

**ТУДА ВЫ МОЖЕТЕ
ПИСАТЬ СВОИ
ВОПРОСЫ**



Сегодня мы вместе с вами протестируем гипотезу

*Это не просто теория, а, можно сказать, практика!

Для тех, кто с нами сегодня до конца, мы подготовили

ПОДАРКИ!!!





РОМАНОВЫ ЕКАТЕРИНА И АЛЕКСАНДР

- Пробовали себя в разных сферах бизнеса;
- Запустили проект с вложением 4.000₽ и вышли на оборот 10.000.000₽ за год!
- В 2016 году занялись онлайн бизнесом;
- Поработали на всевозможных интернет площадках и поняли, что у нас в приоритете OZON.
- Решили поделиться накопленными знаниями с учениками!



OZON не первая площадка, на которую мы зашли,



OZON не первая площадка, на которую мы зашли,

**но первая, которая принесла
огромный доход в первый же
месяц**

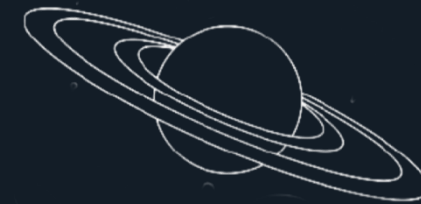


OZON



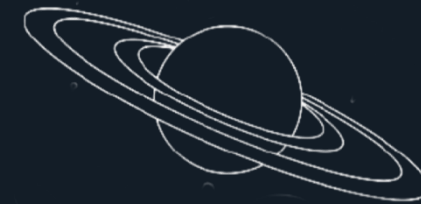
OZON

✓ Мы на OZON уже 2 года;



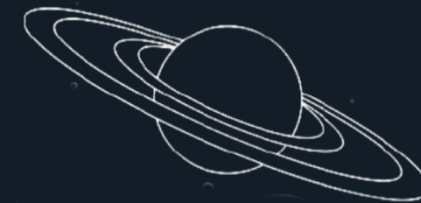
OZON

- ✓ Мы на OZON уже 2 года;
- ✓ За первый месяц заработали 800.000 рублей;



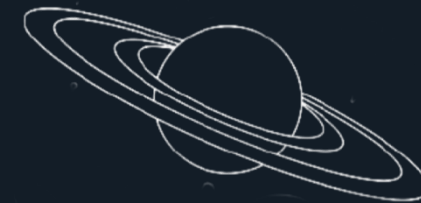
OZON

- ✓ Мы на OZON уже 2 года;
- ✓ За первый месяц заработали 800.000 рублей;
- ✓ Обучили уже более 800 человек, как зарабатывать на OZON;



OZON

- ✓ Мы на OZON уже 2 года;
- ✓ За первый месяц заработали 800.000 рублей;
- ✓ Обучили уже более 800 человек, как зарабатывать на OZON;
- ✓ И это НЕ предел!!!



А как вы сделали ЭТО????

А как вам удалось ТО????

А как вы сделали ЭТО????

А как вам удалось ТО????

**ПОМОГИТЕ ВЫЙТИ НА
OZON!!!!**



Мы сформировали свой продукт -
НАСТАВНИЧЕСТВО



Мы сформировали свой продукт -
НАСТАВНИЧЕСТВО



Прошли Скорость и Сотку в Like Центре, самой большой бизнес школе, и стали ее преподавателями

Мы сформировали свой продукт -

НАСТАВНИЧЕСТВО

Прошли Скорость и Сотку в Like Центре, самой большой бизнес школе, и стали ее преподавателями

Стали кейсом самой большой программы школы -
КОНЦЕНТРАТА



Мы сформировали свой продукт - **НАСТАВНИЧЕСТВО**

Прошли Скорость и Сотку в Like Центре, самой большой бизнес школе, и стали ее преподавателями

Стали кейсом самой большой программы школы -
КОНЦЕНТРАТА

Зашли на МСА и представили проект сборной перед
Аязом Шабутдиновым, основателем школы



Мы сформировали свой продукт - **НАСТАВНИЧЕСТВО**

Прошли Скорость и Сотку в Like Центре, самой большой бизнес школе, и стали ее преподавателями

Стали кейсом самой большой программы школы -
КОНЦЕНТРАТА

Зашли на МСА и представили проект сборной перед
Аязом Шабутдиновым, основателем школы



И ВОТ МЫ ЗДЕСЬ!



Проанализировав сотни запусков, включая свой, мы выявили X-фактор!!

Этими знаниями мы и хотим поделиться с вами!



ПОЕХАЛИ!!!



ПОДГОТОВКА





ПОДГОТОВКА

1 этап:

Стать официально юридическим лицом!



Какие у нас есть варианты?

ООО или ИП



Общество с ограниченной ответственностью



Плюсы

- защита прав на имущество надежнее;
- проще привлекать инвестиции;
- продать и переоформить бизнес проще

Общество с ограниченной ответственностью



Минусы

- налоги больше. Есть налог на прибыль компании, и налог на дивиденды;
- отсутствует возможность вывода денег напрямую;
- достаточно сложная регистрация.

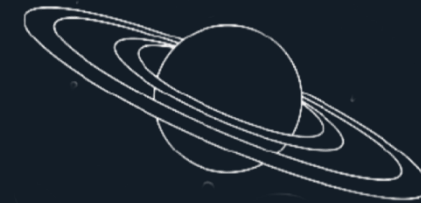
Индивидуальный предприниматель



Плюсы

- простая процедура регистрации;
- меньшая налоговая нагрузка;
- выводение доходов дешевле и легче.

Индивидуальный предприниматель



Минусы

- ИП может быть только один человек;
- продать бизнес целиком невозможно;
- предприниматель несет имущественные обязательства перед кредиторами.



*Более подробно мы расскажем об этом на курсе.

Это нужно знать!



*Наш менеджер поможет вам зарегистрировать на курсе.



Ну что, вы
ГОТОВЫ К
переменам?



Ставьте много восклицательных знаков в комментариях, если да!



**Наш путь к успеху можно
разделить на ТРИ главных этапа:**

Сегодня мы поговорим про ПЕРВЫЙ.



ПРОДУКТ

Первый этап

Этап 1:ПРОДУКТ

Как грамотно выбрать нишу?

Этап 1:ПРОДУКТ

Как грамотно выбрать нишу?

1. Выбрать минимум 15 ниш, которые можно найти в вашем городе;
2. Посмотреть цены конкурентов и посчитать, выходите ли вы с этим товаром в +;
3. Провести аналитику продаж.

Этап 1:ПРОДУКТ

Какие товары хорошо продаются?

Этап 1:ПРОДУКТ

Какие товары хорошо продаются?

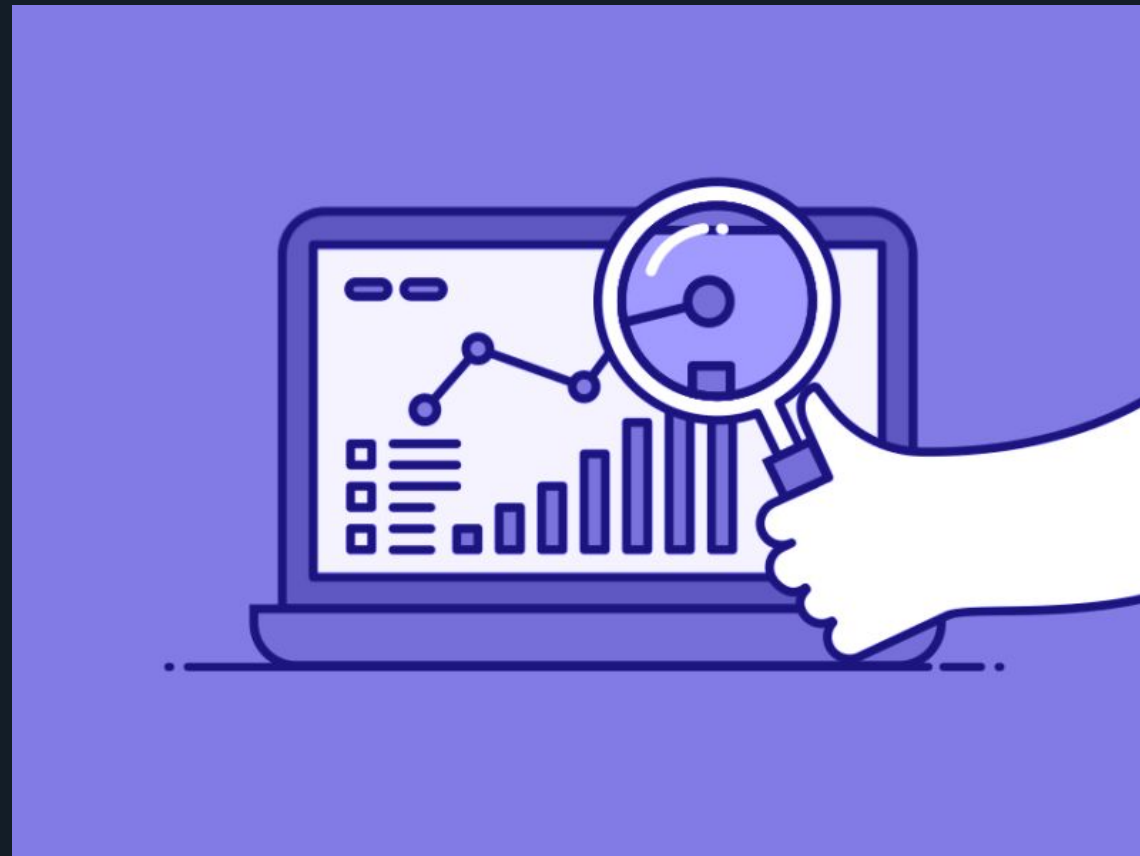
- Сезонные товары
- Товары постоянного пользования
- Товары для животных
- Трендовые товары
- Свое производство
- Товары с высоким спросом

Где и как искать тренды на товары?

Все очень просто!

- OZON OPEN DATA- товары, которых еще нет на Озон
- Instagram
- Вконтакте группы Товарочка
- Avito
- Tik tok
- Чаты Telegram

ТЕСТИруем на OZON



Критерии, которые надо учитывать

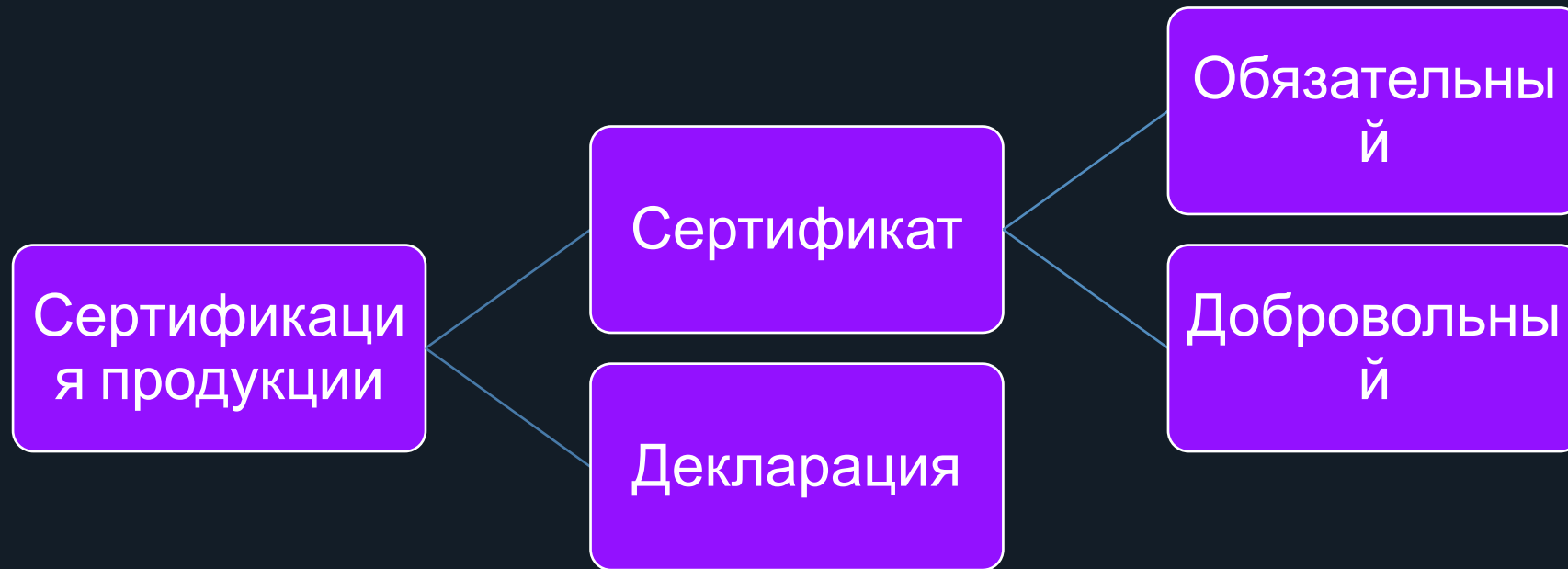
- 1) Интерес к нише;
- 2) Наличие знаний в данной нише;
- 3) Знание поставщиков/свое производство;
- 4) Аналитика.

Сертификация продукции



- это процедура **подтверждения соответствия**, посредством которой независимая от изготовителя и потребителя организация удостоверяет, что **продукция соответствует установленным требованиям.**

Сертификация продукции



Упаковка товаров

Требования к упаковке товара

- ✓ Упаковать плотно
- ✓ Заклеить хорошо скотчем
- ✓ Можно положить подарок для достижения ВАУ! продажи (+ к отзывам и карме)



Выбрали нишу?

Выбрали нишу?

Идем закупаться к
поставщикам!!!



Все ли пока понятно?

Пишите в чат, если есть вопросы!



ВЫБОР ПОСТАВЩИКА

- ✓ Почему это важно?
- ✓ Как сделать верный выбор?
- ✓ Что может произойти, если выбрать неправильно?



ВЫБОР ПОСТАВЩИКА

КОГО ищем?

- Компании, которых нет на OZON?
- Компании, которые есть на OZON, но у них небольшие продажи

ГДЕ ищем?

- Instagram
- Вконтакте
- Avito
- И др. источники

Китай и каналы

- ✓ Почему не следует начинать с Китая???



Китай и каналы

- ✓ Почему не следует начинать с Китая???



*Остальная информация будет расписана в гайде. Жди кодовое слово в конце!



**А теперь перейдем к
ПРАКТИКЕ**

Алексей Самойлов

@asamoilof

Ниша: кварцевый песок

- ✓ работал в найме
- ✓ занимался индивидуальным пошивом обуви
- ✓ был свой цветочный магазин



В найме с 2009г, мастер добычи
5 лет занимался индивидуальным
пошивом обуви по меркам стопы (СПб,
Мск, Ростов, Нижневартовск)
1,5 года цветочный салон (оффлайн)
Заказы по песку:
Октябрь 15 заказов
Выручка 19000₽; Прибыль 10281₽;
Ноябрь пока 4 заказа
Но идёт минус из-за комиссии за услуги
размещения товаров
Продано 30 мешков из 120



09:46

Елена Ефимович

@ElenaEefimovich

Ниша: одежда

- ✓ 10 заказов за первую неделю
- ✓ Запускалась на ВБ – результата не было



Привет. Да, была у вас на сотке! И это была лучшая команда! Результат -за неделю получила 10 заказов. Часть уже получили клиенты, часть ещё в пути. И новый товар отправила на фбо. Запустила акцию. У вас самая доходчивая информация и крутейшая личная поддержка. Рекомендовала вас всем кто была вб. До вас я тоже была на вб, но там результата не было и сейчас хочу добить вб с другой уже сборной. Мне хочется запуститься на обоих маркетплейсах, тк у меня ниша одежда. Сравню какой мп лучше качает. Вам желаю выздоровления скорейшего и сильных учеников!



**Ну что, у вас уже появились
вопросы?**

**А пока вы думаете, подытожим все
то, что сегодня узнали.**

Сегодня:

- ✓ Мы узнали, как нам подготовиться к работе на OZON, как стать предпринимателем
- ✓ Мы разобрали самый главный этап выхода на Озон - ПРОДУКТ.
- ✓ Узнали инструменты для анализа ниши.
- ✓ Где и как искать тренды на товары.
- ✓ Как безопасно тестировать выбранный товар, благодаря чему мы не можем уйти в минус.



КОДОВОЕ СЛОВО

КОСМОС

Ну а теперь – к вопросам!



Наши контакты



Екатерина Романова



Александр Романов

