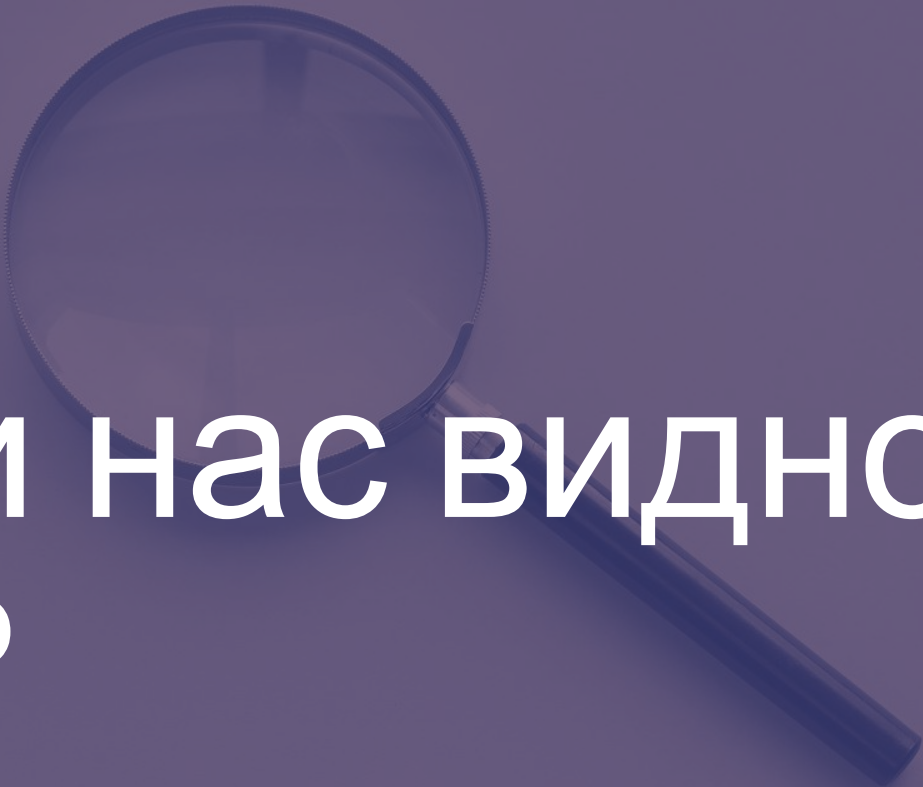


# ТРИ ШАГА НА OZON

Марафон





# Хорошо ли нас видно и слышно?

Поставьте в комментарии +++ , если все круто.

**УБИРАЕМ  
ТЕЛЕФОНЫ И  
ЧАЙ В СТОРОНУ  
И ПОГРУЖАЕМСЯ  
В ПОТОК**

**ЗАПИСЫВАЕМ  
СВОИ МЫСЛИ И  
ИНСАЙТЫ**



**У НАС ЕСТЬ ЧАТ,  
НО ТАМ МЫ НЕ  
ОСТАВЛЯЕМ  
МЕСТА ДЛЯ  
РЕКЛАМЫ И  
ТОКСИЧНОСТИ**

**ТУДА ВЫ МОЖЕТЕ  
ПИСАТЬ СВОИ  
ВОПРОСЫ**



# Сегодня мы вместе с вами протестируем гипотезу

\*Это не просто теория, а, можно сказать, практика!

Для тех, кто с нами сегодня до конца, мы подготовили

# ПОДАРКИ!!!





# РОМАНОВЫ ЕКАТЕРИНА И АЛЕКСАНДР

- Пробовали себя в разных сферах бизнеса;
- Запустили проект с вложением 4.000₽ и вышли на оборот 10.000.000₽ за год!
- В 2016 году занялись онлайн бизнесом;
- Поработали на всевозможных интернет площадках и поняли, что у нас в приоритете OZON.
- Решили поделиться накопленными знаниями с учениками!



**OZON** не первая площадка, на которую мы зашли,



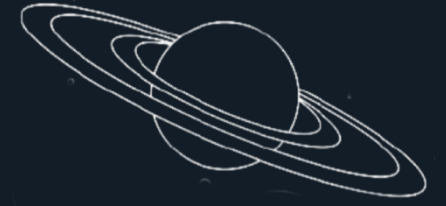


**OZON** не первая площадка, на которую мы зашли,

**но первая, которая принесла  
огромный доход в первый же  
месяц**

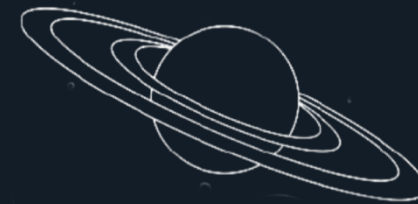


# OZON



# OZON

✓ Мы на OZON уже 2 года;



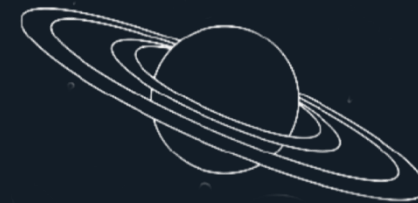
# OZON

- ✓ Мы на OZON уже 2 года;
- ✓ За первый месяц заработали 800.000 рублей;



# OZON

- ✓ Мы на OZON уже 2 года;
- ✓ За первый месяц заработали 800.000 рублей;
- ✓ Обучили уже более 800 человек, как зарабатывать на OZON;



# OZON

- ✓ Мы на OZON уже 2 года;
- ✓ За первый месяц заработали 800.000 рублей;
- ✓ Обучили уже более 800 человек, как зарабатывать на OZON;
- ✓ И это НЕ предел!!!



А как вы сделали ЭТО????

А как вам удалось ТО????

А как вы сделали ЭТО????

А как вам удалось ТО????

**ПОМОГИТЕ ВЫЙТИ НА  
OZON!!!!**





Мы сформировали свой продукт -  
**НАСТАВНИЧЕСТВО**



Мы сформировали свой продукт -  
**НАСТАВНИЧЕСТВО**



Прошли Скорость и Сотку в Like Центре, самой большой бизнес школе, и стали ее преподавателями

Мы сформировали свой продукт -

# НАСТАВНИЧЕСТВО

Прошли Скорость и Сотку в Like Центре, самой большой бизнес школе, и стали ее преподавателями

Стали кейсом самой большой программы школы -  
КОНЦЕНТРАТА



# Мы сформировали свой продукт - **НАСТАВНИЧЕСТВО**

Прошли Скорость и Сотку в Like Центре, самой большой бизнес школе, и стали ее преподавателями

Стали кейсом самой большой программы школы -  
**КОНЦЕНТРАТА**

Зашли на МСА и представили проект сборной перед  
Аязом Шабутдиновым, основателем школы



# Мы сформировали свой продукт - **НАСТАВНИЧЕСТВО**



Прошли Скорость и Сотку в Like Центре, самой большой бизнес школе, и стали ее преподавателями

Стали кейсом самой большой программы школы -  
**КОНЦЕНТРАТА**

Зашли на МСА и представили проект сборной перед  
Аязом Шабутдиновым, основателем школы



## И ВОТ МЫ ЗДЕСЬ!



**Проанализировав сотни запусков, включая свой, мы выявили X-фактор!!**

Этими знаниями мы и хотим поделиться с вами!



# ПОЕХАЛИ!!!



# ПОДГОТОВКА







# ПОДГОТОВКА

## 1 этап:

Стать официально юридическим лицом!



# Какие у нас есть варианты?

ООО или ИП



# Общество с ограниченной ответственностью



## Плюсы

- защита прав на имущество надежнее;
- проще привлекать инвестиции;
- продать и переоформить бизнес проще

# Общество с ограниченной ответственностью



## Минусы

- налоги больше. Есть налог на прибыль компании, и налог на дивиденды;
- отсутствует возможность вывода денег напрямую;
- достаточно сложная регистрация.

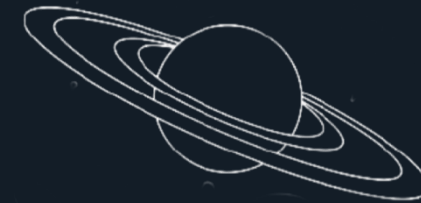
# Индивидуальный предприниматель



## Плюсы

- простая процедура регистрации;
- меньшая налоговая нагрузка;
- выводение доходов дешевле и легче.

# Индивидуальный предприниматель



## Минусы

- ИП может быть только один человек;
- продать бизнес целиком невозможно;
- предприниматель несет имущественные обязательства перед кредиторами.



\*Более подробно мы расскажем об этом на курсе.

# Это нужно знать!



\*Наш менеджер поможет вам зарегистрировать на курсе.



Ну что, вы  
ГОТОВЫ К  
переменам?



Ставьте много восклицательных знаков в комментариях, если да!





**Наш путь к успеху можно  
разделить на ТРИ главных этапа:**

Сегодня мы поговорим про ПЕРВЫЙ.



# ПРОДУКТ

Первый этап

# Этап 1:ПРОДУКТ

Как грамотно выбрать нишу?

# Этап 1:ПРОДУКТ

## Как грамотно выбрать нишу?

1. Выбрать минимум 15 ниш, которые можно найти в вашем городе;
2. Посмотреть цены конкурентов и посчитать, выходите ли вы с этим товаром в +;
3. Провести аналитику продаж.

# Этап 1:ПРОДУКТ

Какие товары хорошо продаются?

# Этап 1:ПРОДУКТ

Какие товары хорошо продаются?

- Сезонные товары
- Товары постоянного пользования
- Товары для животных
- Трендовые товары
- Свое производство
- Товары с высоким спросом

# Где и как искать тренды на товары?

Все очень просто!

- OZON OPEN DATA- товары, которых еще нет на Озон
- Instagram
- Вконтакте группы Товарочка
- Avito
- Tik tok
- Чаты Telegram

# ТЕСТИруем на OZON





# Критерии, которые надо учитывать

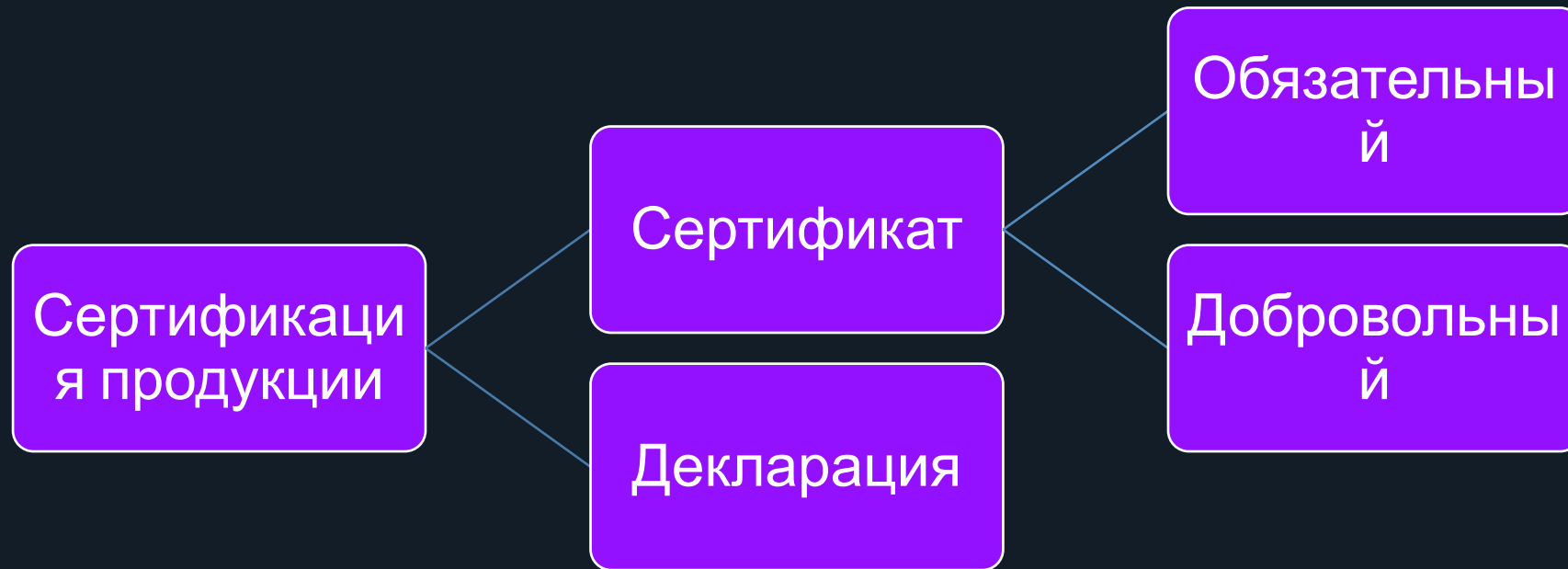
- 1) Интерес к нише;
- 2) Наличие знаний в данной нише;
- 3) Знание поставщиков/свое производство;
- 4) Аналитика.

# Сертификация продукции



- это процедура **подтверждения соответствия**, посредством которой независимая от изготовителя и потребителя организация удостоверяет, что **продукция соответствует установленным требованиям.**

# Сертификация продукции



# Упаковка товаров

## Требования к упаковке товара

- ✓ Упаковать плотно
- ✓ Заклеить хорошо скотчем
- ✓ Можно положить подарок для достижения ВАУ! продажи (+ к отзывам и карме)



Выбрали нишу?

Выбрали нишу?

Идем закупаться к  
поставщикам!!!



# Все ли пока понятно?

Пишите в чат, если есть вопросы!



# ВЫБОР ПОСТАВЩИКА

- ✓ Почему это важно?
- ✓ Как сделать верный выбор?
- ✓ Что может произойти, если выбрать неправильно?





# ВЫБОР ПОСТАВЩИКА

## КОГО ищем?

- Компании, которых нет на OZON?
- Компании, которые есть на OZON, но у них небольшие продажи

## ГДЕ ищем?

- Instagram
- Вконтакте
- Avito
- И др. источники

# Китай и каналы

- ✓ Почему не следует начинать с Китая???



# Китай и каналы

- ✓ Почему не следует начинать с Китая???



\*Остальная информация будет расписана в гайде. Жди кодовое слово в конце!



**А теперь перейдем к  
ПРАКТИКЕ**

# Алексей Самойлов

@asamoilof

Ниша: кварцевый песок

- ✓ работал в найме
- ✓ занимался индивидуальным пошивом обуви
- ✓ был свой цветочный магазин



В найме с 2009г, мастер добычи  
5 лет занимался индивидуальным пошивом обуви по меркам стопы (СПб, Мск, Ростов, Нижневартовск)  
1,5 года цветочный салон (оффлайн)  
Заказы по песку:  
Октябрь 15 заказов  
Выручка 19000₽; Прибыль 10281₽;  
Ноябрь пока 4 заказа  
Но идёт минус из-за комиссии за услуги размещения товаров  
Продано 30 мешков из 120



09:46

# Елена Ефимович

@ElenaEefimovich

Ниша: одежда

- ✓ 10 заказов за первую неделю
- ✓ Запускалась на ВБ – результата не было



Привет. Да, была у вас на сотке! И это была лучшая команда! Результат -за неделю получила 10 заказов. Часть уже получили клиенты, часть ещё в пути. И новый товар отправила на фбо. Запустила акцию. У вас самая доходчивая информация и крутейшая личная поддержка. Рекомендовала вас всем кто была вб. До вас я тоже была на вб, но там результата не было и сейчас хочу добить вб с другой уже сборной. Мне хочется запуститься на обоих маркетплейсах, тк у меня ниша одежда. Сравню какой мп лучше качает. Вам желаю выздоровления скорейшего и сильных учеников!



**Ну что, у вас уже появились  
вопросы?**

**А пока вы думаете, подытожим все  
то, что сегодня узнали.**

## Сегодня:

- ✓ Мы узнали, как нам подготовиться к работе на OZON, как стать предпринимателем
- ✓ Мы разобрали самый главный этап выхода на Озон - ПРОДУКТ.
- ✓ Узнали инструменты для анализа ниши.
- ✓ Где и как искать тренды на товары.
- ✓ Как безопасно тестировать выбранный товар, благодаря чему мы не можем уйти в минус.





КОДОВОЕ СЛОВО

КОСМОС

Ну а теперь – к вопросам!



# Наши контакты



Екатерина Романова



Александр Романов

