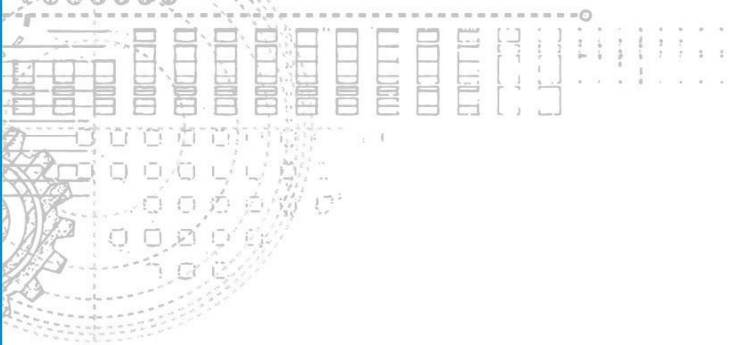




**Энерго
Сбыт
Технологии**

**КОМПЛЕКСНОЕ
ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЕ
КЛИЕНТОВ**





О компании

- Компания зарегистрирована и функционирует с начала 2015 г.
- Уставный капитал компании — 100 000 руб.
- Компания уже работает на энергетическом рынке Московского региона, Ярославской, Липецкой области и планирует дальнейшее расширение географии присутствия
- Является Членом Ассоциации НП «Совет рынка»



Общие компетенции компании

Продажа электроэнергии

▶ Комплексное энергоснабжение предприятий (оптовый и

▶ Анализ и оптимизация действующих условий

▶ Сопровождение процедуры выхода на оптовый рынок

Инжиниринговый блок

▶ Формирование и реализация мероприятий по энергосбережению и повышению энергоэффективности

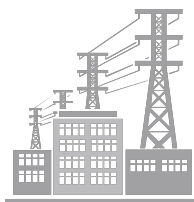
▶ Создание систем коммерческого учета электроэнергии (АИИС КУЭ)

▶ Строительство и модернизация собственных генерирующих объектов

Принципиальная бизнес-модель

Оптовый рынок:

1. Использование всех инструментов торговли электроэнергией и мощностью на оптовом рынке.
2. Минимизация объемов отклонения фактических графиков потребления от плановых.
3. Консультации и сопровождение при выходе на оптовый рынок,



Поставка электроэнергии с оптового рынка

Розничный рынок:

1. Анализ договорных условий с текущими поставщиками электроэнергии на предмет возможности выбора оптимальной ценовой категории и тарифа на услуги по передаче.
2. Снижение стоимости закупки электроэнергии в связи с покупкой электроэнергии у производителей розничного рынка.

Гарантирующей поставщик



Поставка электроэнергии с розничных рынков



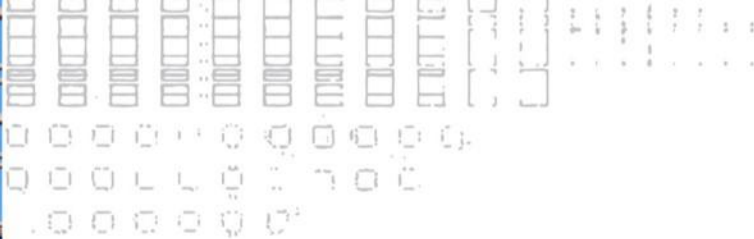
**Энерго
Сбыт
Технологии**

Договор энергоснабжения

Снижение стоимости закупки электроэнергии



Клиент - потребитель электроэнергии



Для наилучшего соответствия решения потребностям в энергоснабжении учитываются такие факторы как:

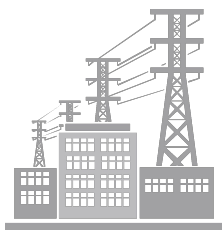
- технологический цикл предприятия, определяющий режимы потребления электрической энергии и мощности;
- прогнозируемость режимов потребления электрической энергии и отлаженность процесса планирования потребления электрической энергии;
- оснащенность потребителя автоматизированной информационно-измерительной системой коммерческого учета электрической энергии;
- финансово-экономическая ситуации на предприятии.

В зависимости от этих факторов, клиенту могут быть предложены варианты работы, как на оптовом, так и на розничном рынке электрической энергии, при этом на каждом из рынков могут применяться различные подходы к ценообразованию, наиболее полно отвечающие экономическим интересам клиента.



Схема работы на розничном рынке

Передача э/э



Оказание услуги по передаче э/э



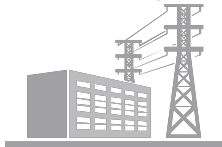
Энерго
Сбыт
Технологии

Энергоснабжение



Предприятие –
потребитель
электроэнергии

Гарантирующий поставщик



Поставка электрической энергии

Развитие генерации



**Энерго
Сбыт
Технологии**

Собственные
финансовые
возможности • • • •

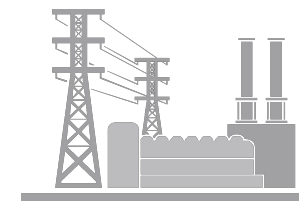
Собственные
технические
и управленческие
компетенции • •

Привлеченные
инжиниринговые
партнеры • • • •



Клиент заказчик

Собственная
газотурбинная
или газопоршневая
генерация



ООО «ЭнергоСбытТехнологии», имея в распоряжении собственные финансовые и технические возможности, а также пул инжиниринговых партнеров, предлагает организовать создание или модернизацию на площадке Заказчика объекта генерации тепловой и электрической энергии на базе газотурбинной или газопоршневой технологии для обеспечения потребности предприятия в данных видах ресурсов.

1. Собственный генерирующий источник тепла и электроэнергии
2. Эффективная утилизация избыточного пара



**Энерго
Сбыт
Технологии**

Референс-лист: Потребители электроэнергии



*Овощи
Черноземья*

Солнечный дар



TTR
ТЕХНОЛОГИИ
ТЕПЛИЧНОГО РОСТА



ООО «ЭнергоСбытТехнологии»

ОГРН 1157746008155

121170, г.Москва, ул.Кульнева, д.3, стр.1, пом.IV, ком.15

Тел./Факс: (962) 912-39-12

E-mail: info@esm-energo.ru

web: www.esm-energo.ru