

БИЗНЕС ПРОЕКТ



Бизнес проект



ООО «ЦИТ-GAME»

Актуальность :

- 1.Отсутствие серьезных конкурентов
 - 2.Хорошие комплектующие
 - 3.Место для сбора до 20 игроков одновременно
- Срок окупаемости – 15 месяцев.



Проблема: снижение прибыли



Со временем существования кибер клуба приток посетителей со временем сокращается, что соответственно снижает прибыль.

Задача:

- Проанализировать потребительские предпочтения
- Изучить тренды экономики шеринга, цифровых платформ, экономики впечатлений и поведенческой экономики.



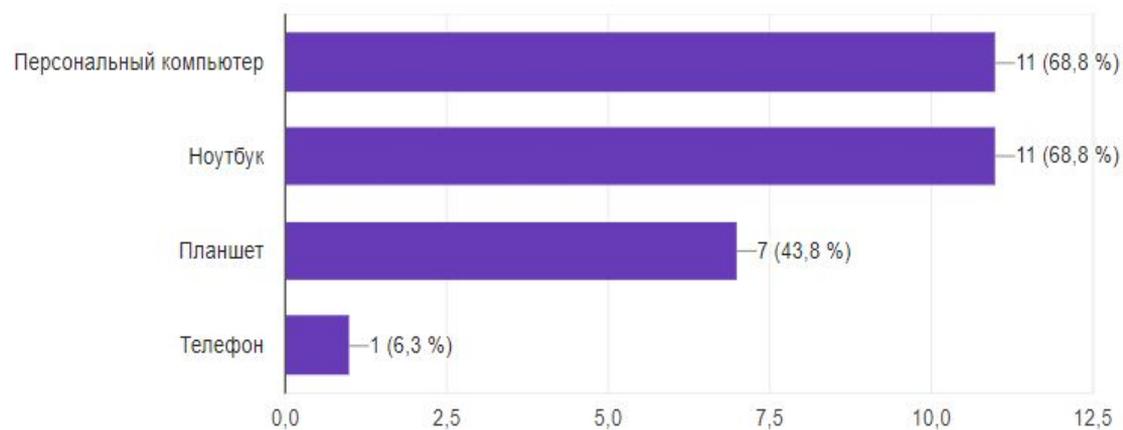
Имеете ли вы дома электронную вычислительную технику?

15 ответов



Если у вас есть техника, то какая ?

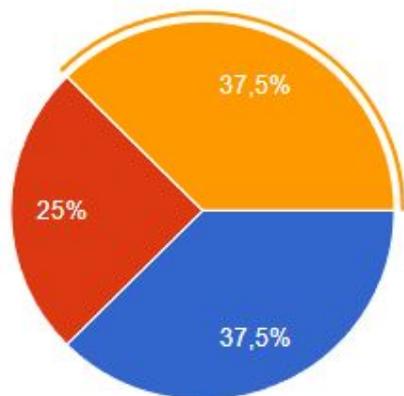
16 ответов





Как часто вы пользуетесь техникой в игровых целях

16 ответов

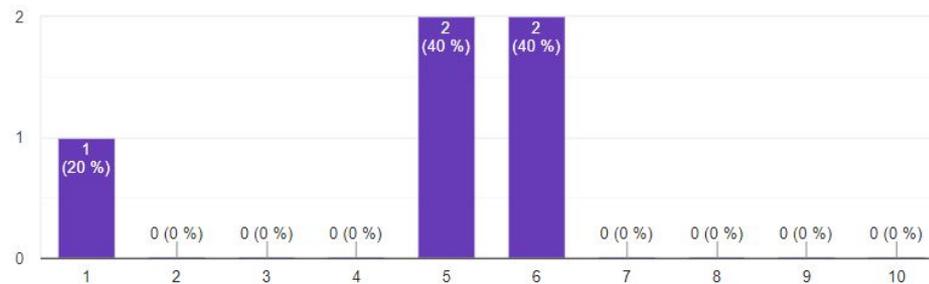


- Часто
- Редко
- Никогда

По шкале от 1 до 10 насколько сильно вам нравится проводить время за компьютером, играя в игры?



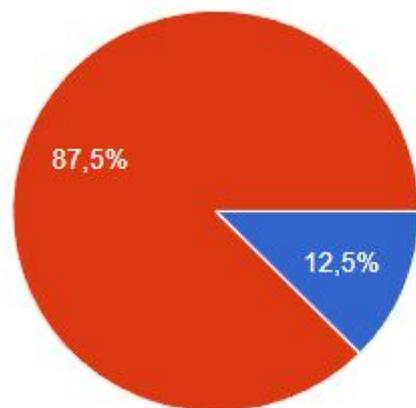
5 ответов





Много ли вы слышали от друзей о компьютерных клубах?

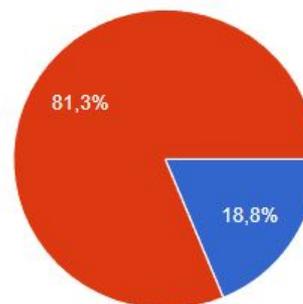
16 ответов



- Постоянно слышу
- Иногда слышу
- Мои друзья не играют в компьютер

Посещаете ли вы компьютерные клубы?

16 ответов

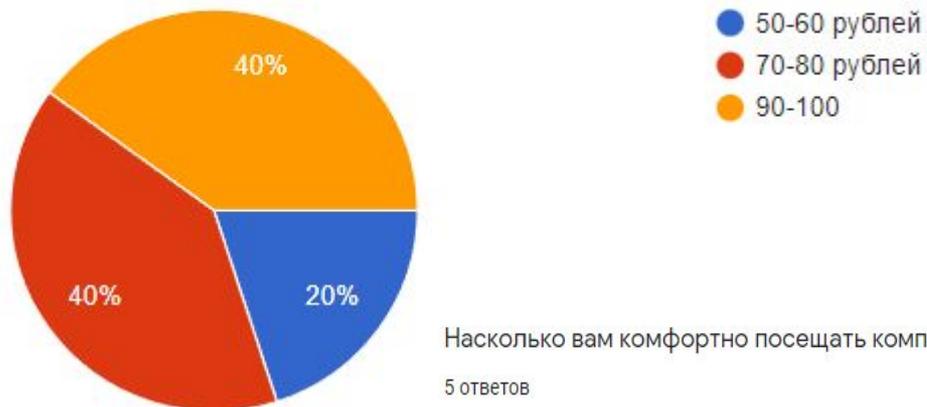


- Да
- Нет



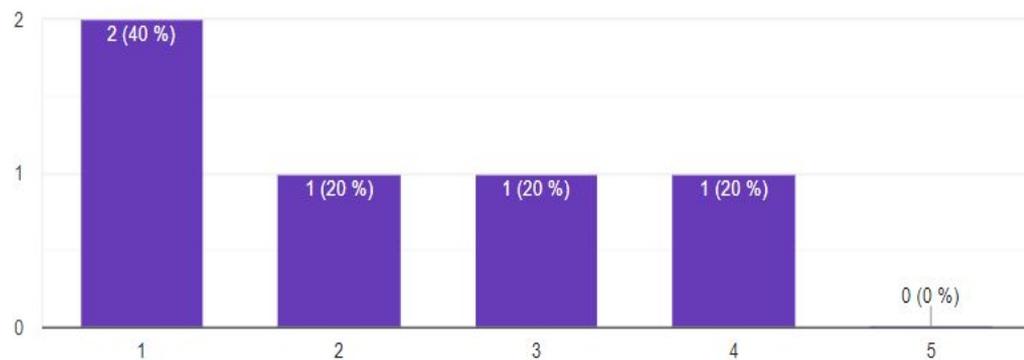
Какая цена приемлема для вас за час нахождения в компьютерном клубе?

5 ответов



Насколько вам комфортно посещать компьютерный клуб?

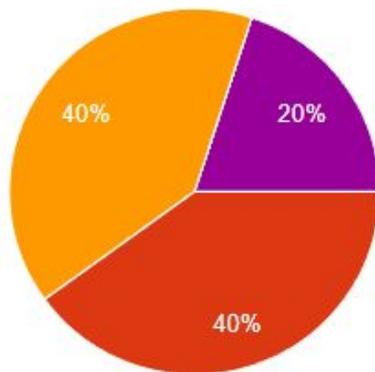
5 ответов





В какие игры вы больше всего играете ?

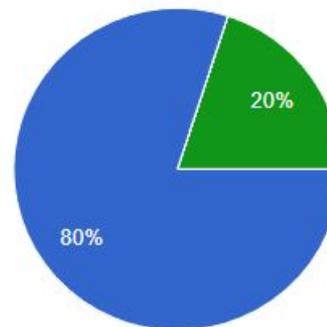
5 ответов



- Классические шутеры(Crysis 2, Call of Duty, Metro 2033)
- Тактические шутеры(Counter-Strike: Global Offensive, Warface, Arma 3)
- MOBA (DOTA 2, League of Legends, Heroes of the Storm)
- Песочница(Minecraft)
- Не играю

Сколько часов в день вы обычно играете?

5 ответов

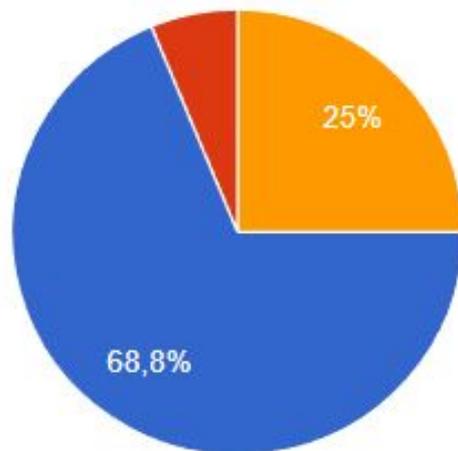


- до 2 часов
- от 2 до 6 часов
- от 6 и более
- Не играю



Как вы считаете будет ли актуален компьютерный клуб через 10 лет

16 ответов



- Да, так как люди не прекратят играть
- Нет, так как людям просто станет неинтересно
- Нет, так как у общества будут другие проблемы

ИТОГ

- Скидки для клиентов
- Большой выбор жанров игр
- Турниры
- Минибар с закусками и напитками

Начальные подсчеты

- Персонал – 4 человека.(70тыс рублей з/п)
- Помещение – 200 м2 на главной улице
- Средняя ежемесячная проходимость -950 человек.



Затраты

- Затраты на правовые оформления будут в размере 5-7 тыс. рублей
- Затраты на аренду помещения на улице Совесткая составят около 140 тыс.
- Ремонт составит около 50 тыс.

Затраты

- Коммунальные услуги в месяц составят около 15-20 тыс.
- Затраты на закупку оборудования – 1 530 000 рублей
- На рекламу малого бизнеса уйдет около 50 тыс. рублей

Прайс



Непрерывное время	Цена, руб.
10 минут	30
20 минут	50
30 минут	70
60 минут	120
120 минут	200
Ночной сеанс с 20:00 до 06:00	700

Стартовые расходы

Статья расходов	Сумма, руб.
Оформление	7 000
Аренда	140 000
Ремонт	50 000
Закупка оборудования	1 530 000
Реклама	50 000
Итого	1 777 000

Ежемесячные расходы



Статья расходов	Сумма, руб.
Аренда	140 000
Коммунальные платежи	10 000
Персонал	70 000
Реклама	20 000
Резервные	30 000
Итого	270 000

Доходы



Услуга	Сумма, руб.
Ремонт компьютеров	Позитивный прогноз-110 000 Негативный прогноз – 60 000
Аренда компьютеров	Позитивный прогноз -300 000 Негативный прогноз -190 000
Чистая прибыль: $(410000 * 0.94) - 270000 = 115\ 400$	
Итого	410 000

ИСТОЧНИК

[Бизнес план компьютерного клуба с расчетами \(beboss.ru\)](#)





Вкладывайтесь в надежные бизнес идеи!

Почта – artembros@hotmail.com

Телефон - 89641318092