

# Лекция №5

Экономическая безопасность международной логистики.  
ЭСКАР. Контракты и страхование.

## Страхование экспортных кредитов

Преимущества страхования экспортных кредитов для экспортёра :

- помощь специалистов по оценке надежности потенциальных партнёров при выходе на новые рынки;
- постоянное наблюдение за финансовым состоянием иностранных клиентов и своевременное информирование о их финансовом состоянии;
- возможность увеличивать число клиентов и объём продаж;
- возможность повышения конкурентоспособности за счёт применения более гибких форм оплаты (рассрочка платежа);
- возможность экспортировать непосредственно конечным потребителям, минуя надёжных оптовиков-посредников, что увеличивает прибыльность операции

ЭКСАР выступает в качестве государственного института поддержки экспорта, реализуя страховой инструментарий защиты экспортных кредитов и инвестиций по следующим направлениям:

***Страхование экспортных кредитов от предпринимательских (коммерческих) и политических рисков;***

***Страхование российских инвестиций за пределами РФ от политических рисков***

**Основные задачи:**

Продвижение российского экспорта оборудования и технологий;

Обеспечение страховой защитой отечественных экспортёров на новых и рискованных иностранных рынках;

Создание и внедрение современной системы финансовой поддержки российского экспорта;

Повышение прозрачности российских экспортных операций и международных инвестиций.

## К стратегическим направлениям деятельности Агентства относятся:

- развитие современной **системы финансирования экспорта**, обеспеченного страховым покрытием Агентства;
- **поддержка экспортно ориентированных субъектов МСП** (малого и среднего предпринимательства); -
- **страховая поддержка экспорта** товаров и услуг российского производства;  
-
- **страховая поддержка российских инвестиций** за рубежом.

Клиентами Агентства являются **российские экспортеры**, в том числе малые и средние предприятия, а также российские и иностранные кредитные организации и банки, предоставляющие финансирование российским экспортерам и обслуживающие внешнеторговые операции.

Формально ЭКСАР — это коммерческая структура. Но получаемая агентством **прибыль** полностью направляется на **формирование резерва** для страховых операций

## ТОР 10 крупнейших страховых компаний, занимающихся страхованием экспорта

№ Название Сумма выплат (тыс. руб. + % от всего рынка)

- 1 Группа Ренессанс Страхование 476 663 (40.87 %)
- 2 РЕСО-Гарантия 134 399 (11.53 %)
- 3 АльфаСтрахование 110 123 (9.44 %)
- 4 Ингосстрах 85 118 (7.30 %)
- 5 Компания Банковского Страхования 81 478 (6.99 %)
- 6 СОГАЗ 53 753 (4.61 %)
- 7 КАРДИФ (СК) 51 290 (4.40 %)
- 8 Альянс 41 018 (3.52 %)
- 9 Дженерали ППФ общее страхование 38 030 (3.26 %)
- 10 ЦЮРИХ 12 616 (1.08 %)

Экспортные агентства начали создаваться в целях активизации экспорта после Первой мировой войны. В настоящее время они работают в более чем **80 странах**, и количество крупных экспортных кредитных агентств в мире превышает 50. Данные агентства объединены в **Международный союз страховщиков кредитов и инвестиций — Бернский союз**.

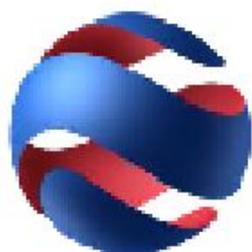


# Недостаточная залоговая база и высокие процентные ставки сдерживают кредитование ВЭД экспортеров



**ЭКСАР**

ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ  
АГЕНТСТВО РОССИИ



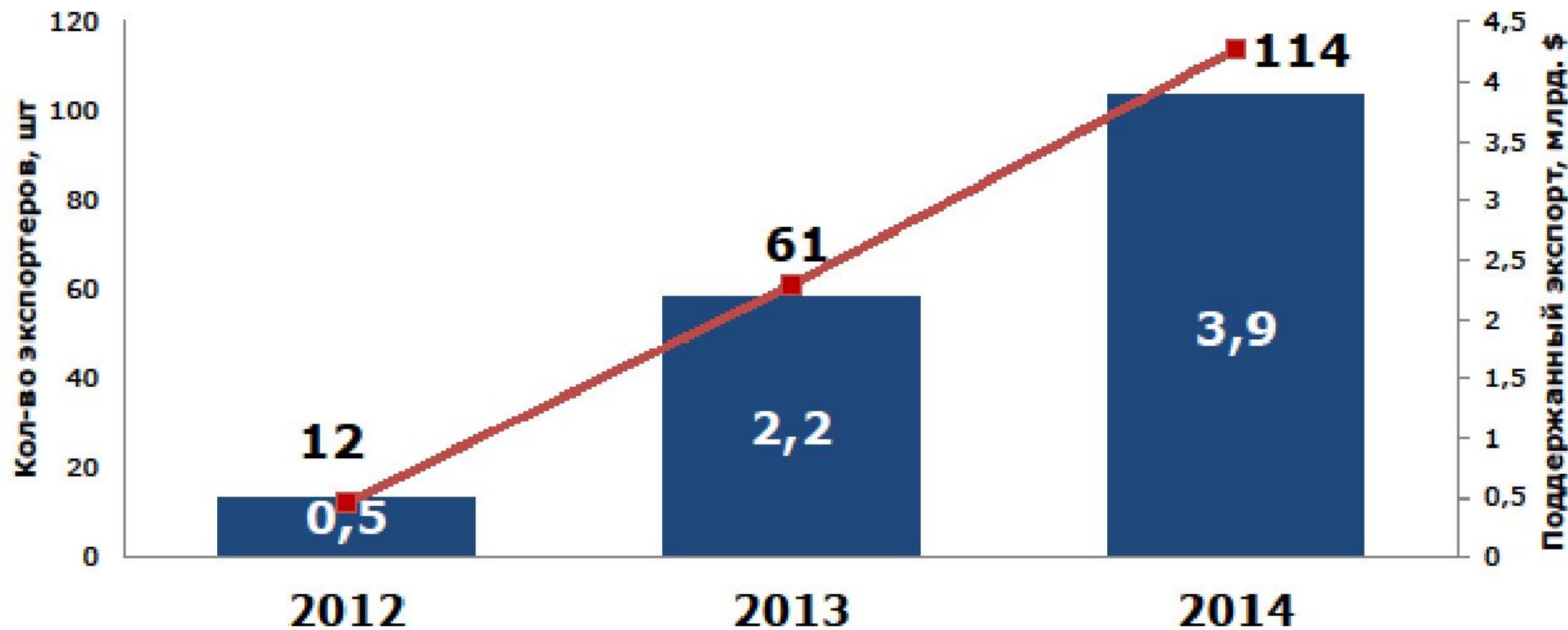
**Цель деятельности ЭКСАР:**  
предоставление всесторонней  
поддержки российским  
экспортерам и инвесторам,  
содействие в организации и  
доступе к финансированию  
проектов

**300 МЛРД.  
РУБ.**

**СОВОКУПНАЯ СТРАХОВАЯ ЕМКОСТЬ,  
ОБЕСПЕЧЕНАЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ  
ГАРАНТИЕЙ РФ ДО 2032 ГОДА**

Деятельность ЭКСАР регулируется Постановлением  
Правительства РФ от 22 ноября 2011 г. № 964

**Общая сумма поддержанного экспорта по состоянию на 31.12.2014 составляет 3,9 млрд. долл. США. В сегменте МСП- 80 млн. долл. США.**



■ **Общий объем поддержанного экспорта**

■ **Общее количество поддержанных экспортеров**

## СНИЖЕНИЕ РИСКОВ ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ И ФИНАНСИРУЮЩИХ БАНКОВ

*Покрытие рисков неплатежа со стороны иностранного контрагента и кредитных рисков на компанию-заемщика*

*Снятие админ. ответственности и санкций за непоступление валютной выручки в РФ*

## РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ С ОБЕСПЕЧЕНИЕМ ПО КРЕДИТАМ

*Покрытие ЭКСАР принимается в качестве залогового обеспечения 1-й категории качества (п. 6.2.8. Положения Банка России № 254-П)*

## СНИЖЕНИЕ СТОИМОСТИ ФОНДИРОВАНИЯ БАНКОВ

*Изменена процентная ставка по кредитам, покрытым договорами ЭКСАР – на уровне ключевой ставки минус 6% (9% годовых)*

## МИНИМИЗАЦИЯ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ РЕЗЕРВОВ ДЛЯ БАНКОВ

*Покрытие ЭКСАР позволяет уменьшить резервы т.к. является обеспечением 1-й категории качества*

# Покрытие ЭКСАР применяется для защиты:

экспортных кредитов  
от предпринимательских и  
политических рисков

российских инвестиций за  
рубежом  
от политических рисков

Предпринимательские  
риски

до **90%**

- неплатежеспособность должника или гаранта (банкротство, длительная просрочка платежа)
- неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной сделке

Политические  
риски

до **95%**

- изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению экспортного контракта
- неисполнение обязательств суверенным должником
- неконвертация или запрет на денежные переводы
- военные действия

## **ЗАКРЫВАЕМЫЕ РИСКИ**

**РИСК  
НЕПОСТУПЛЕНИЯ  
ВАЛЮТНОЙ  
ВЫРУЧКИ**

**РИСК НЕВОЗВРАТА  
КРЕДИТА**

**РИСК  
НЕПОЛУЧЕНИЯ  
ВОЗМЕЩЕНИЯ ПО  
АККРЕДИТИВУ**

**РИСК ИСПОЛНЕНИЯ  
ТРЕБОВАНИЙ ПО  
БАНКОВСКОЙ  
ГАРАНТИИ**

**ПОЛИТИЧЕСКИЕ  
РИСКИ ПО  
ИНВЕСТИЦИОННЫМ  
ПРОЕКТАМ**

## КЛАССИЧЕСКИЕ

Продукт	Риски	Страхователь	Выгодоприобретатель
Комплексное страхование экспортных кредитов	Риск не исполнения иностранным контрагентом контрактных обязательств	Экспортер	Экспортер / Банк
Страхование кредита поставщика		Экспортер	Экспортер / Банк
Страхование кредита покупателю		Банк	Банк
Страхование подтвержденного аккредитива		Банк	Банк
Страхование гарантий		Экспортер	Экспортер / Банк
Страхование инвестиций 	Политический риск	Инвестор	Инвестор

## СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ

Страхование экспортного факторинга	Банки, факторинговые компании	Банки, факторинговые компании
Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера 	Банк	Банк

Есть необходимость снизить риски непоступления валютной выручки по разовому экспортному контракту

## Решение ЭКСАР



Есть необходимость снизить риски непоступления валютной выручки по регулярным поставкам однородных товаров (отсрочка не более 360 дней)

## Решение ЭКСАР



Есть необходимость финансирования иностранного контрагента под закупку продукции российского производства

### Решение ЭКСАР



Российский банк не готов взять на себя риски, связанные с неисполнением обязательств по аккредитиву, выставленному банком покупателя. Либо у российского банка нет документального лимита на банк покупателя

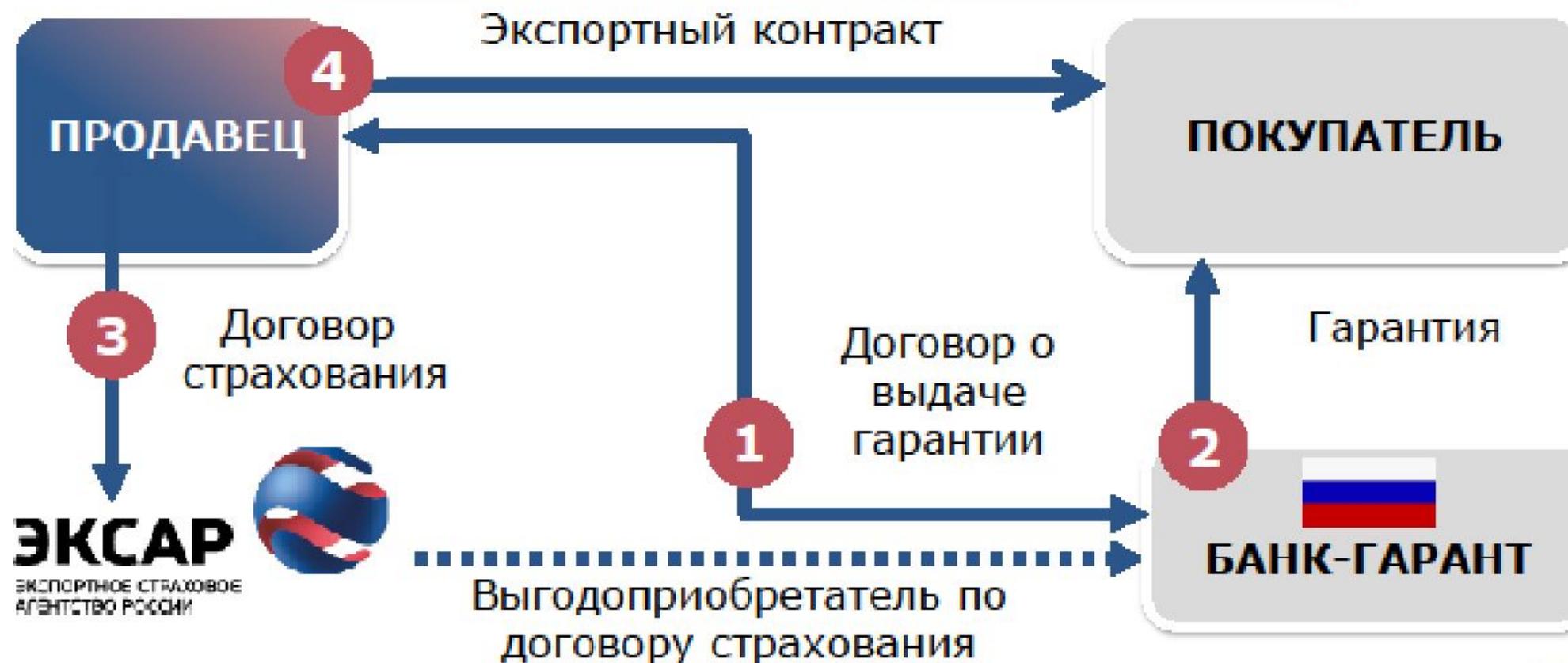
## Решение ЭКСАР



# РИСК ИСПОЛНЕНИЯ ТРЕБОВАНИЙ ПО БАНКОВСКОЙ ГАРАНТИИ

Есть необходимость защиты российского экспортера на случай исполнения требований бенефициара по банковской гарантии (иностранного контрагента) в отсутствие нарушения обязательств со стороны экспортера (принципала по гарантии)

## Решение ЭКСАР



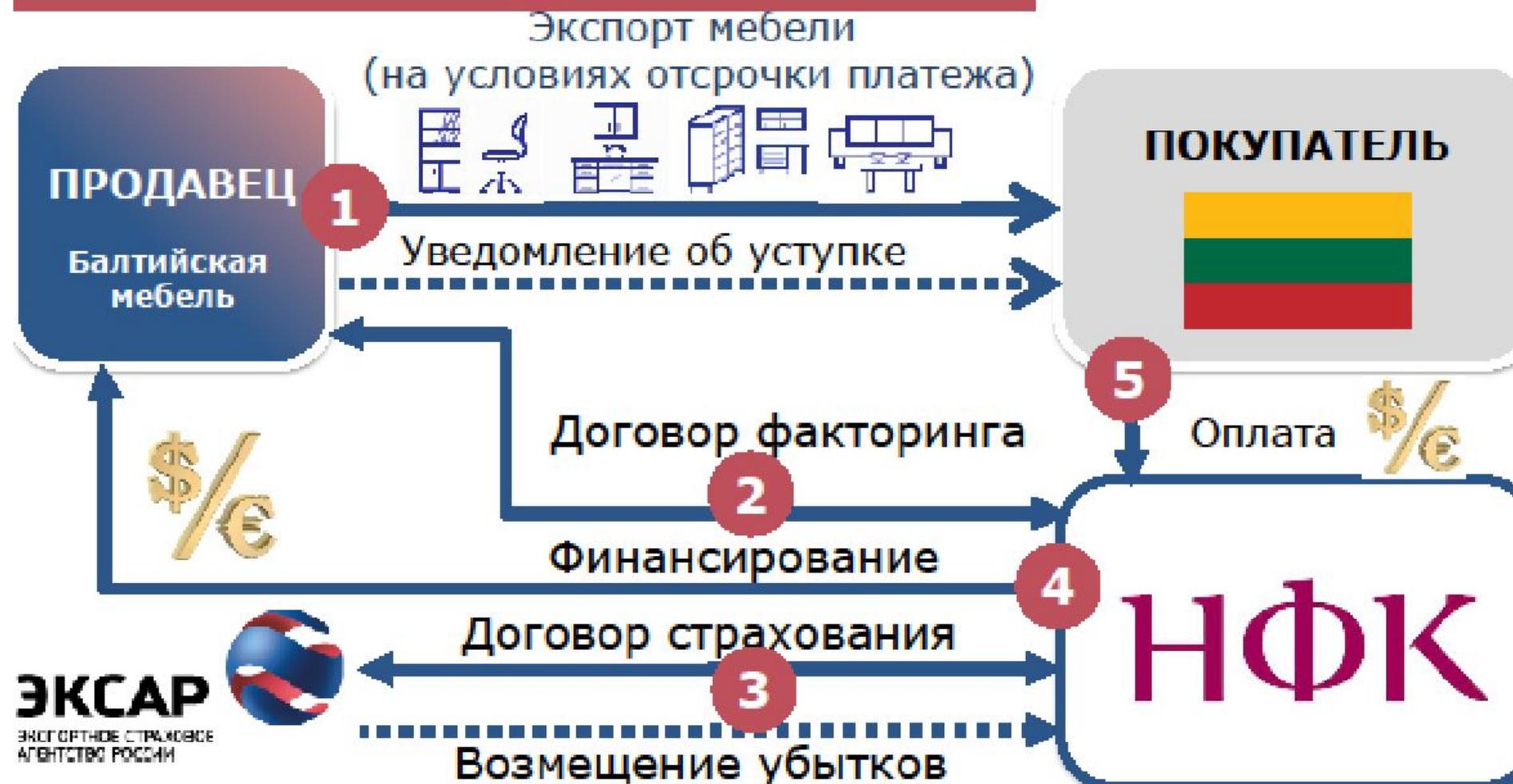
Есть необходимость защиты российских инвесторов от политических рисков за рубежом (экспроприация, неисполнение обязательств, война, мораторий на платежи, невозможность конвертации или перевода)

## Решение ЭКСАР



Есть необходимость увеличения скорости оборачиваемости дебиторской задолженности по экспортному контракту

## Решение ЭКСАР

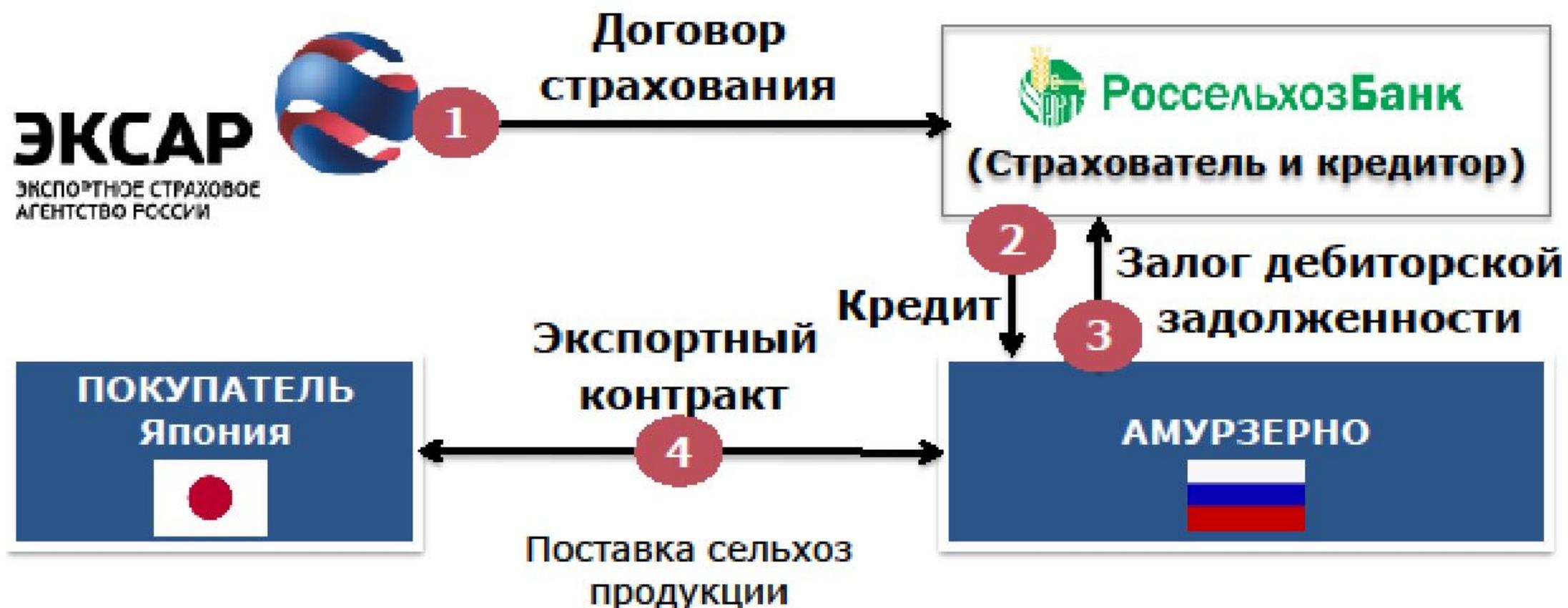


## СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГА

ФАКТОР	Банки, факторинговые компании
СТРАНА ИНОСТРАННОГО КОНТРАГЕНТА	весь мир, за исключением стран, в отношении которых решение о предоставлении страхового покрытия должно быть одобрено Советом директоров ОАО «ЭКСАР»
УСЛОВИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ	Однофакторный безрегрессный факторинг (через поручительство фактора за иностранного контрагента)
УСЛОВИЯ СТРАХОВАНИЯ	<ul style="list-style-type: none"><li>• Единая ставка страховой премии: <b>0,5%</b> от суммы профинансированной страхователем дебиторской задолженности по иностранным контрагентам, включенным в страховое покрытие по договору страхования</li><li>• Упрощенные процедуры андеррайтинга для лимита финансирования до <b>10 млн. руб.</b></li></ul>

## Есть необходимость привлечения финансирования на предэкспортной стадии

### Решение ЭКСАР



## УСЛОВИЯ ФИНАНСИ РОВАНИЯ

- Целевое использование кредитных ресурсов. Экспортный контракт должен быть заключен или находиться в стадии подписания. Финансирование может предоставляться для исполнения нескольких экспортных контрактов.
- Сумма финансирования: до 80% суммы экспортного контракта
- Срок финансирования: до 2 лет
- Источники погашения кредита: выручка по экспортному контракту и прибыль от текущей деятельности
- Обеспечение: залог (или уступка) прав требования по экспортному контракту и поручительство собственника
- Контроль: выручка по экспортному контракту должна поступать на счет в Банке (страхователь), паспорт сделки по экспортному контракту должен оформляться Банком (страхователь)

## УСЛОВИЯ СТРАХОВА НИЯ

- Застрахованная доля: **70%** суммы кредита
- Срок страхования соответствует сроку финансирования
- Период ожидания: **60** дней
- Единая ставка страховой премии: **1,5%** годовых от суммы застрахованной задолженности по кредиту (включая начисленные проценты)
- Страховая премия уплачивается единовременно или в соответствии с графиком уплаты процентных платежей

**Спасибо за внимание!**