

Лекция №5

Экономическая безопасность международной логистики.
ЭСКАР. Контракты и страхование.

Страхование экспортных кредитов

Преимущества страхования экспортных кредитов для экспортёра :

- помощь специалистов по оценке надежности потенциальных партнёров при выходе на новые рынки;
- постоянное наблюдение за финансовым состоянием иностранных клиентов и своевременное информирование о их финансовом состоянии;
- возможность увеличивать число клиентов и объём продаж;
- возможность повышения конкурентоспособности за счёт применения более гибких форм оплаты (рассрочка платежа);
- возможность экспортировать непосредственно конечным потребителям, минуя надёжных оптовиков-посредников, что увеличивает прибыльность операции

ЭКСАР выступает в качестве государственного института поддержки экспорта, реализуя страховой инструментарий защиты экспортных кредитов и инвестиций по следующим направлениям:

Страхование экспортных кредитов от предпринимательских (коммерческих) и политических рисков;

Страхование российских инвестиций за пределами РФ от политических рисков

Основные задачи:

Продвижение российского экспорта оборудования и технологий;

Обеспечение страховой защитой отечественных экспортёров на новых и рискованных иностранных рынках;

Создание и внедрение современной системы финансовой поддержки российского экспорта;

Повышение прозрачности российских экспортных операций и международных инвестиций.

К стратегическим направлениям деятельности Агентства относятся:

- развитие современной **системы финансирования экспорта**, обеспеченного страховым покрытием Агентства;
- **поддержка экспортно ориентированных субъектов МСП** (малого и среднего предпринимательства); -
- **страховая поддержка экспорта** товаров и услуг российского производства;
-
- **страховая поддержка российских инвестиций** за рубежом.

Клиентами Агентства являются **российские экспортеры**, в том числе малые и средние предприятия, а также российские и иностранные кредитные организации и банки, предоставляющие финансирование российским экспортерам и обслуживающие внешнеторговые операции.

Формально ЭКСАР — это коммерческая структура. Но получаемая агентством **прибыль** полностью направляется на **формирование резерва** для страховых операций

ТОР 10 крупнейших страховых компаний, занимающихся страхованием экспорта

№ Название Сумма выплат (тыс. руб. + % от всего рынка)

- 1 Группа Ренессанс Страхование 476 663 (40.87 %)
- 2 РЕСО-Гарантия 134 399 (11.53 %)
- 3 АльфаСтрахование 110 123 (9.44 %)
- 4 Ингосстрах 85 118 (7.30 %)
- 5 Компания Банковского Страхования 81 478 (6.99 %)
- 6 СОГАЗ 53 753 (4.61 %)
- 7 КАРДИФ (СК) 51 290 (4.40 %)
- 8 Альянс 41 018 (3.52 %)
- 9 Дженерали ППФ общее страхование 38 030 (3.26 %)
- 10 ЦЮРИХ 12 616 (1.08 %)

Экспортные агентства начали создаваться в целях активизации экспорта после Первой мировой войны. В настоящее время они работают в более чем **80 странах**, и количество крупных экспортных кредитных агентств в мире превышает 50. Данные агентства объединены в **Международный союз страховщиков кредитов и инвестиций — Бернский союз**.



Недостаточная залоговая база и высокие процентные ставки сдерживают кредитование ВЭД экспортеров



ЭКСАР

ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ
АГЕНТСТВО РОССИИ



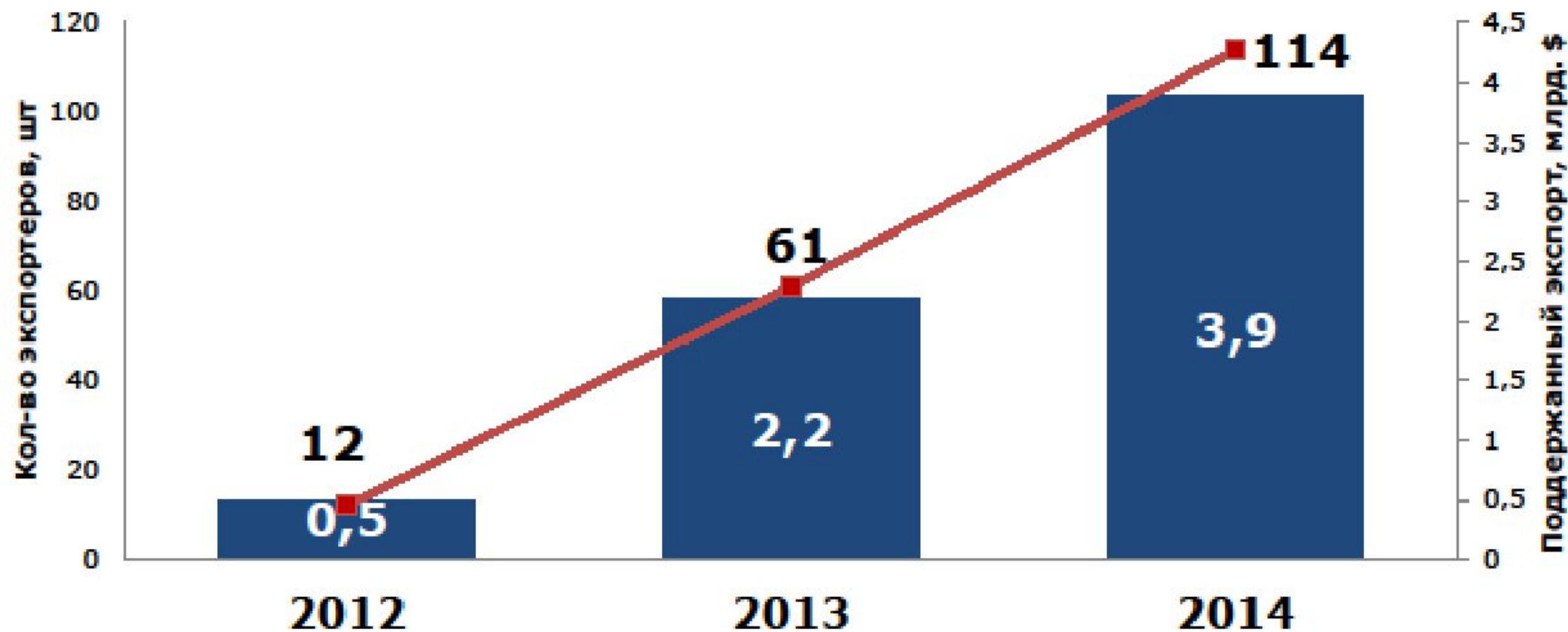
Цель деятельности ЭКСАР:
предоставление всесторонней
поддержки российским
экспортерам и инвесторам,
содействие в организации и
доступе к финансированию
проектов

**300 МЛРД.
РУБ.**

**СОВОКУПНАЯ СТРАХОВАЯ ЕМКОСТЬ,
ОБЕСПЕЧЕНАЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ
ГАРАНТИЕЙ РФ ДО 2032 ГОДА**

Деятельность ЭКСАР регулируется Постановлением
Правительства РФ от 22 ноября 2011 г. № 964

Общая сумма поддержанного экспорта по состоянию на 31.12.2014 составляет 3,9 млрд. долл. США. В сегменте МСП- 80 млн. долл. США.



■ **Общий объем поддержанного экспорта**

■ **Общее количество поддержанных экспортеров**

СНИЖЕНИЕ РИСКОВ ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ И ФИНАНСИРУЮЩИХ БАНКОВ

Покрытие рисков неплатежа со стороны иностранного контрагента и кредитных рисков на компанию-заемщика

Снятие админ. ответственности и санкций за непоступление валютной выручки в РФ

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ С ОБЕСПЕЧЕНИЕМ ПО КРЕДИТАМ

Покрытие ЭКСАР принимается в качестве залогового обеспечения 1-й категории качества (п. 6.2.8. Положения Банка России № 254-П)

СНИЖЕНИЕ СТОИМОСТИ ФОНДИРОВАНИЯ БАНКОВ

Изменена процентная ставка по кредитам, покрытым договорами ЭКСАР – на уровне ключевой ставки минус 6% (9% годовых)

МИНИМИЗАЦИЯ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ РЕЗЕРВОВ ДЛЯ БАНКОВ

Покрытие ЭКСАР позволяет уменьшить резервы т.к. является обеспечением 1-й категории качества

Покрытие ЭКСАР применяется для защиты:

экспортных кредитов
от предпринимательских и
политических рисков

российских инвестиций за
рубежом
от политических рисков

Предпринимательские
риски

до **90%**

- неплатежеспособность должника или гаранта (банкротство, длительная просрочка платежа)
- неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной сделке

Политические
риски

до **95%**

- изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению экспортного контракта
- неисполнение обязательств суверенным должником
- неконвертация или запрет на денежные переводы
- военные действия

ЗАКРЫВАЕМЫЕ РИСКИ

**РИСК
НЕПОСТУПЛЕНИЯ
ВАЛЮТНОЙ
ВЫРУЧКИ**

**РИСК НЕВОЗВРАТА
КРЕДИТА**

**РИСК
НЕПОЛУЧЕНИЯ
ВОЗМЕЩЕНИЯ ПО
АККРЕДИТИВУ**


**РИСК ИСПОЛНЕНИЯ
ТРЕБОВАНИЙ ПО
БАНКОВСКОЙ
ГАРАНТИИ**

**ПОЛИТИЧЕСКИЕ
РИСКИ ПО
ИНВЕСТИЦИОННЫМ
ПРОЕКТАМ**

КЛАССИЧЕСКИЕ

Продукт	Риски	Страхователь	Выгодоприобретатель
Комплексное страхование экспортных кредитов	Риск не исполнения иностранным контрагентом контрактных обязательств	Экспортер	Экспортер / Банк
Страхование кредита поставщика		Экспортер	Экспортер / Банк
Страхование кредита покупателю		Банк	Банк
Страхование подтвержденного аккредитива		Банк	Банк
Страхование гарантий		Экспортер	Экспортер / Банк
Страхование инвестиций 	Политический риск	Инвестор	Инвестор

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ

Страхование экспортного факторинга	Банки, факторинговые компании	Банки, факторинговые компании
Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера 	Банк	Банк

Есть необходимость снизить риски непоступления валютной выручки по разовому экспортному контракту

Решение ЭКСАР



Есть необходимость снизить риски непоступления валютной выручки по регулярным поставкам однородных товаров (отсрочка не более 360 дней)

Решение ЭКСАР



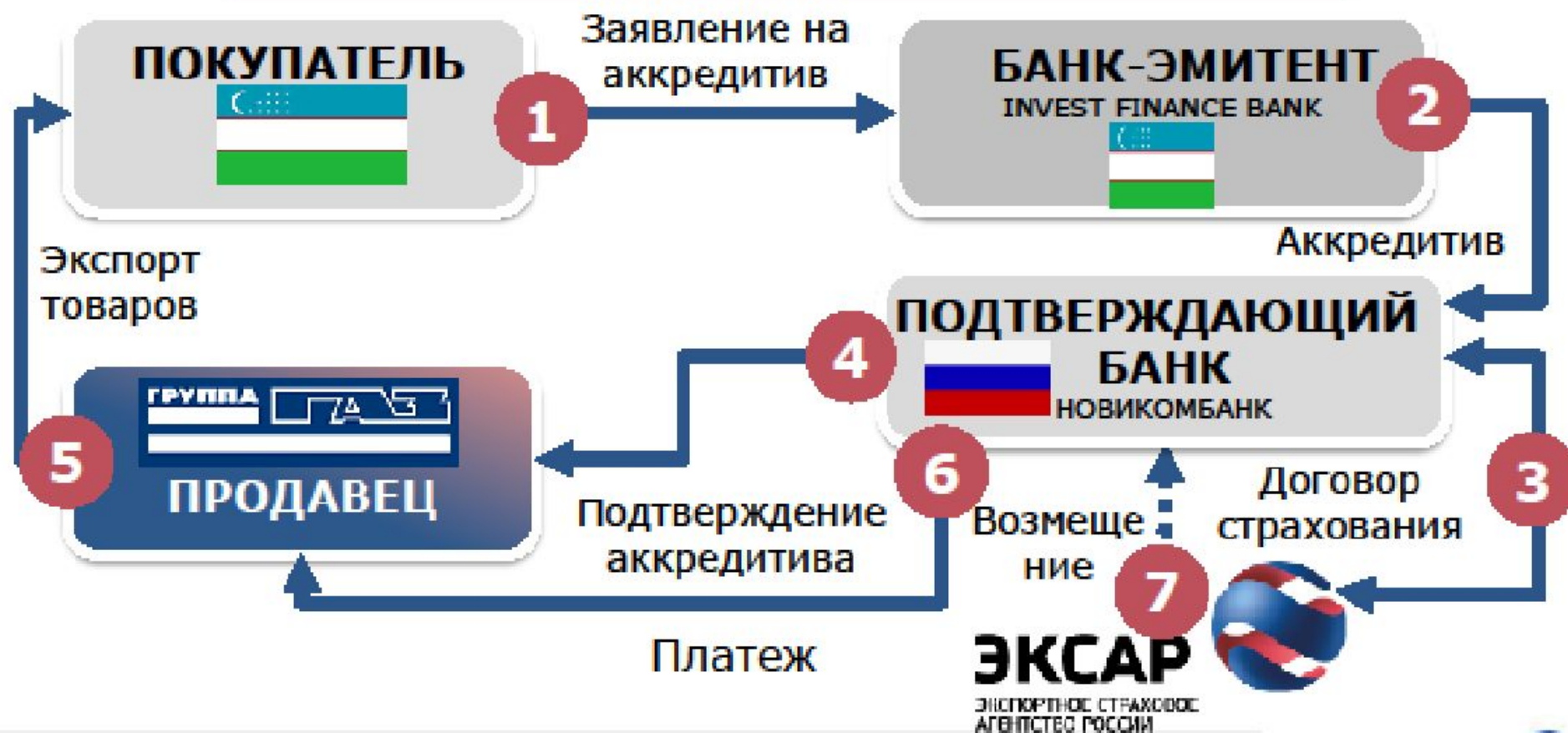
Есть необходимость финансирования иностранного контрагента под закупку продукции российского производства

Решение ЭКСАР



Российский банк не готов взять на себя риски, связанные с неисполнением обязательств по аккредитиву, выставленному банком покупателя. Либо у российского банка нет документарного лимита на банк покупателя

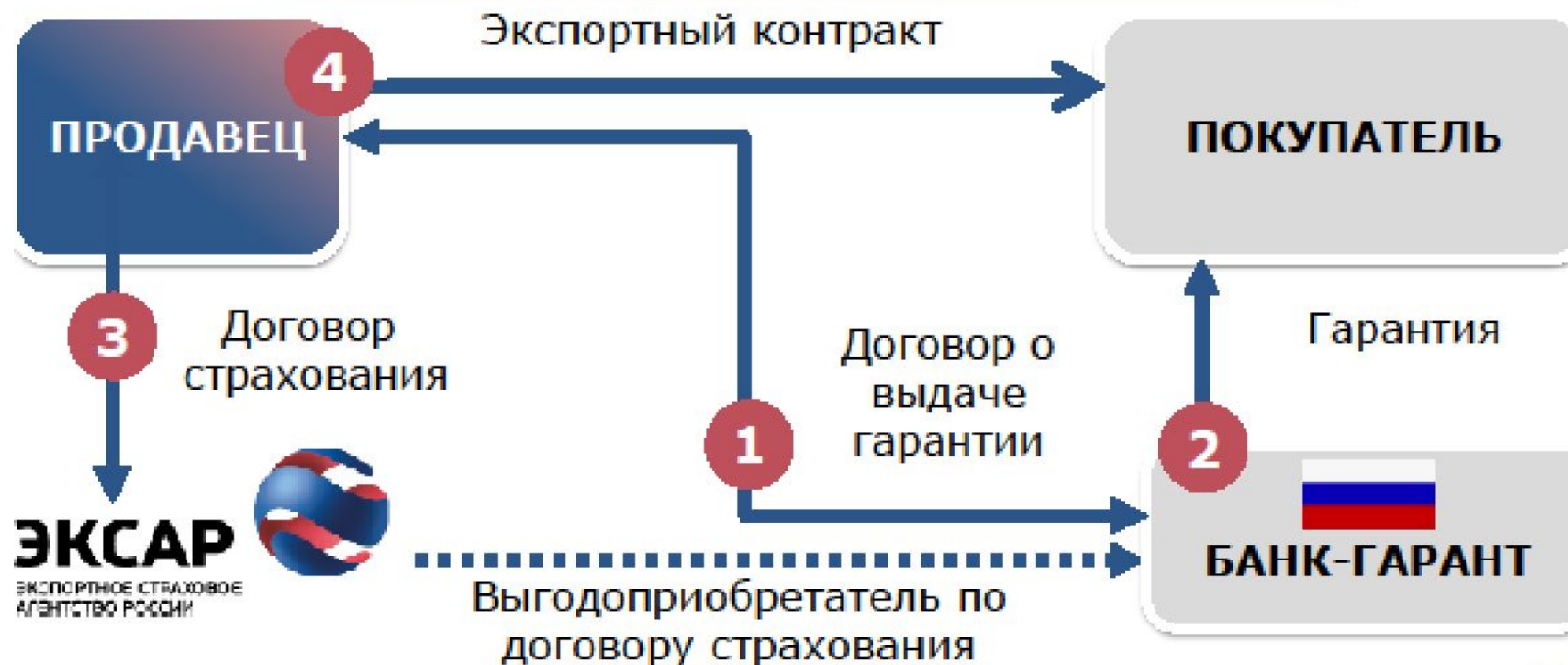
Решение ЭКСАР



РИСК ИСПОЛНЕНИЯ ТРЕБОВАНИЙ ПО БАНКОВСКОЙ ГАРАНТИИ

Есть необходимость защиты российского экспортера на случай исполнения требований бенефициара по банковской гарантии (иностранного контрагента) в отсутствие нарушения обязательств со стороны экспортера (принципала по гарантии)

Решение ЭКСАР



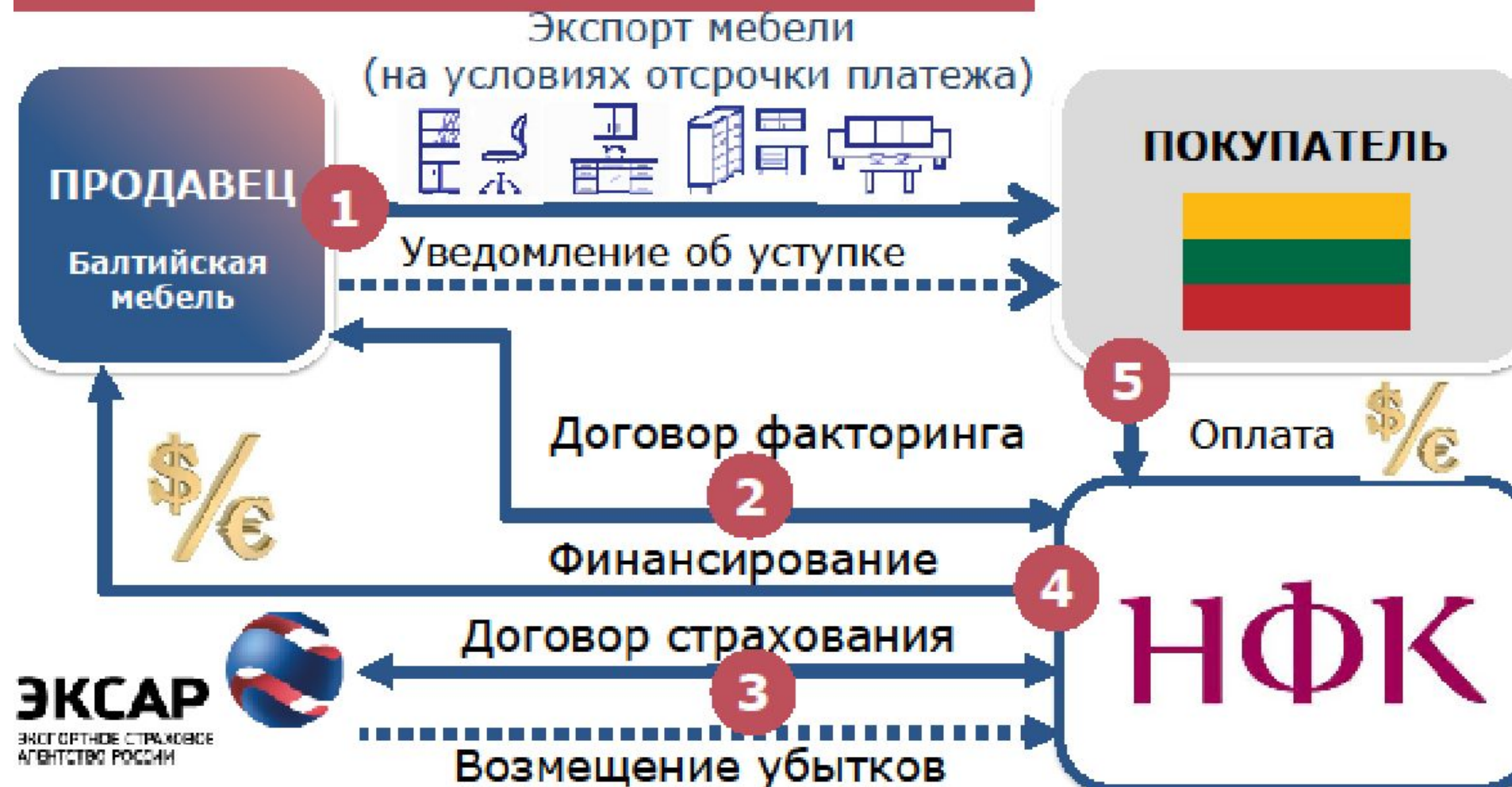
Есть необходимость защиты российских инвесторов от политических рисков за рубежом (экспроприация, неисполнение обязательств, война, мораторий на платежи, невозможность конвертации или перевода)

Решение ЭКСАР



Есть необходимость увеличения скорости оборачиваемости дебиторской задолженности по экспортному контракту

Решение ЭКСАР

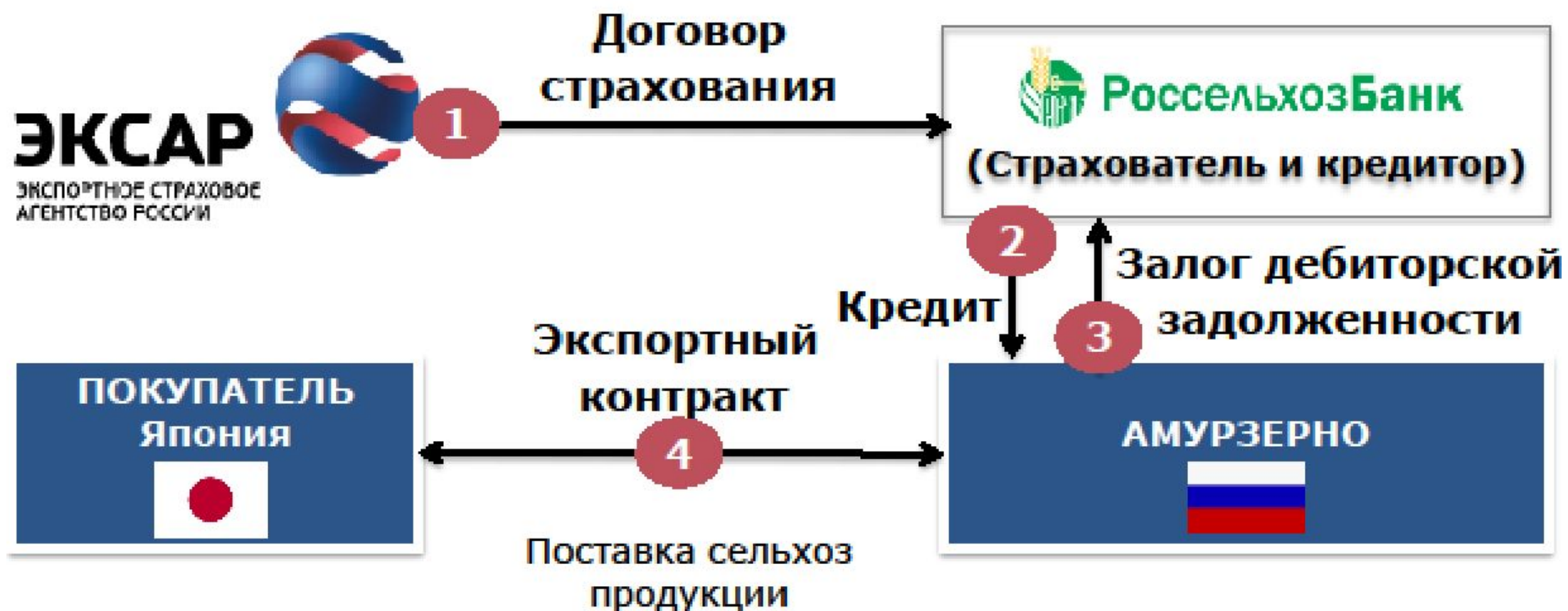


СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГА

ФАКТОР	Банки, факторинговые компании
СТРАНА ИНОСТРАННОГО КОНТРАГЕНТА	весь мир, за исключением стран, в отношении которых решение о предоставлении страхового покрытия должно быть одобрено Советом директоров ОАО «ЭКСаР»
УСЛОВИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ	Однофакторный безрегрессный факторинг (через поручительство фактора за иностранного контрагента)
УСЛОВИЯ СТРАХОВАНИЯ	<ul style="list-style-type: none">• Единая ставка страховой премии: 0,5% от суммы профинансированной страхователем дебиторской задолженности по иностранным контрагентам, включенным в страховое покрытие по договору страхования• Упрощенные процедуры андеррайтинга для лимита финансирования до 10 млн. руб.

Есть необходимость привлечения финансирования на предэкспортной стадии

Решение ЭКСАР



УСЛОВИЯ
ФИНАНСИ
РОВАНИЯ

- Целевое использование кредитных ресурсов. Экспортный контракт должен быть заключен или находиться в стадии подписания. Финансирование может предоставляться для исполнения нескольких экспортных контрактов.
- Сумма финансирования: до 80% суммы экспортного контракта
- Срок финансирования: до 2 лет
- Источники погашения кредита: выручка по экспортному контракту и прибыль от текущей деятельности
- Обеспечение: залог (или уступка) прав требования по экспортному контракту и поручительство собственника
- Контроль: выручка по экспортному контракту должна поступать на счет в Банке (страхователь), паспорт сделки по экспортному контракту должен оформляться Банком (страхователь)

УСЛОВИЯ
СТРАХОВА
НИЯ

- Застрахованная доля: **70%** суммы кредита
- Срок страхования соответствует сроку финансирования
- Период ожидания: **60** дней
- Единая ставка страховой премии: **1,5%** годовых от суммы застрахованной задолженности по кредиту (включая начисленные проценты)
- Страховая премия уплачивается единовременно или в соответствии с графиком уплаты процентных платежей

Спасибо за внимание!