

"КАК НАНЯТЬ 3Х ПРОДАВЦОВ ЗА 10 ДНЕЙ"

Спикер: Сергей Шушин



КТО ТАКОЙ СЕРГЕЙ ШУШИН?





СЕРГЕЙ ШУШИН:

- ✓ Рекордсмен книги Рекордов Гиннеса
- ✓ Участник Олимпийских Игр по гребле
- ✓ Владелец 5 компаний
- ✓ В ГК работает около 100 продавцов
- ✓ Увеличил оборот компании в 4 раза за 10 месяцев
- ✓ Создал с нуля 15 отделов продаж

КТО НАМ НУЖЕН?



Напишите идеальную
картину продавца.



ПОЧЕМУ ВЫ НЕ МОЖЕТЕ НАНЯТЬ?

ЗАКОН:

ЛЮДИ НЕ НАНИМАЮТСЯ, ПОТОМУ ЧТО

ОНИ НЕ ЗНАЮТ, ЧТО ВЫ НАНИМАЕТЕ

ПОЧЕМУ ВЫ НЕ МОЖЕТЕ НАНЯТЬ?

НЕОБХОДИМО
УВЕЛИЧИТЬ:

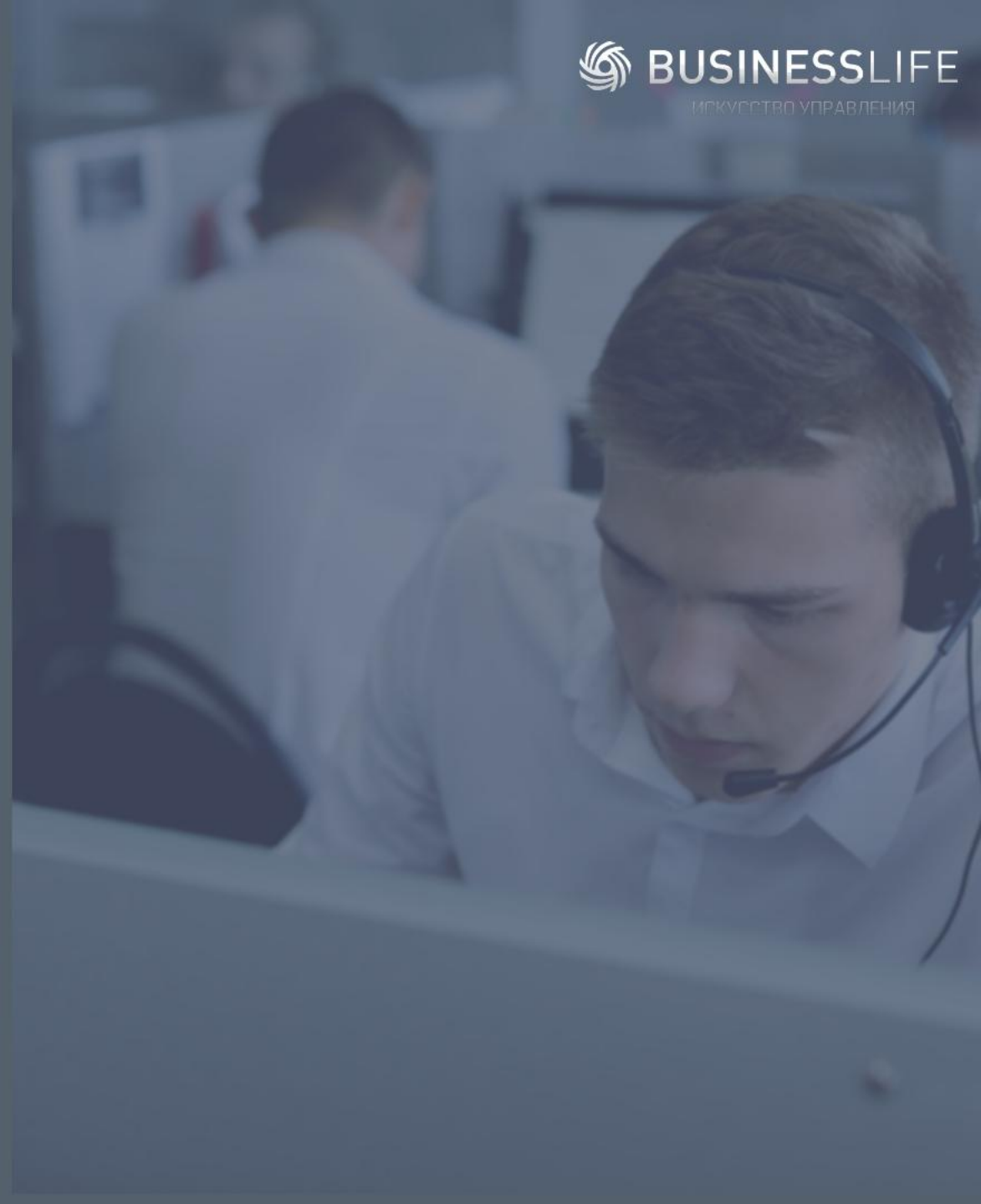
 КОЛИЧЕСТВО

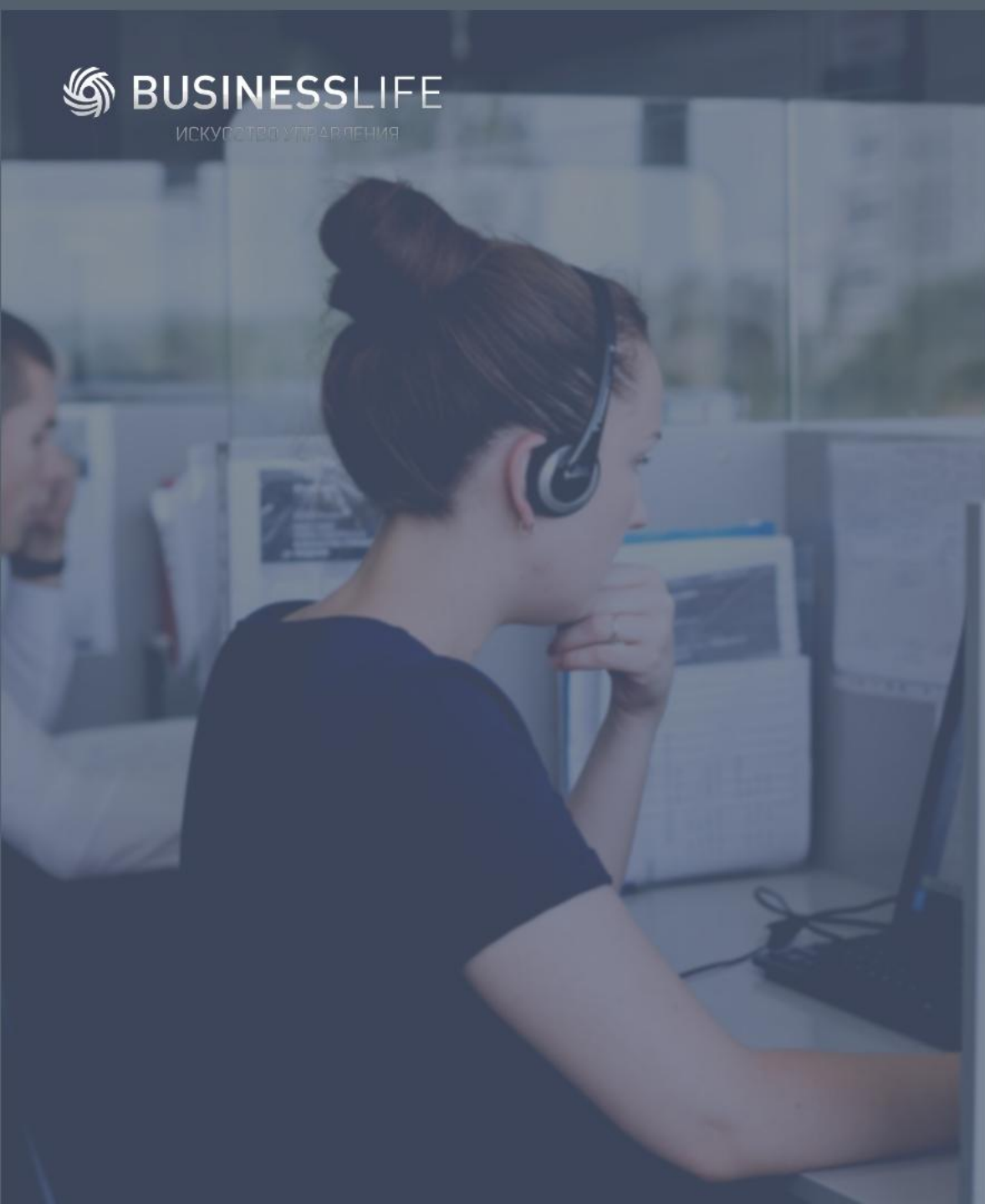
 КАЧЕСТВО



Количество

- РАЗМЕСТИТЕ ОБЪЯВЛЕНИЕ НА ВСЕХ ИЗВЕСТНЫХ САЙТАХ
- СДЕЛАЙТЕ ЧТОБЫ ОБЪЯВЛЕНИЕ БЫЛО НА ПЕРВОЙ СТРАНИЦЕ
- ОТКРОЙТЕ БАЗУ РЕЗЮМЕ ДЛЯ ОБЗВОНА КАНДИДАТОВ
- СДЕЛАЙТЕ В ОФИСЕ ИГРУ: «ПРИВЕДИ ДРУГА»



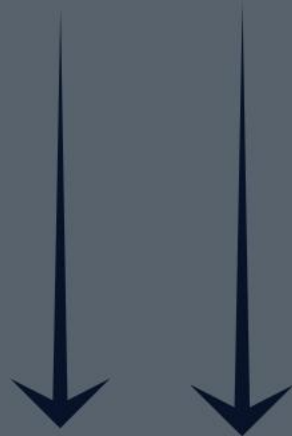


Качество

- ОБЪЯВЛЕНИЕ ДОЛЖНО БЫТЬ ПРОДАЮЩИМ
- СКРИПТ ЗВОНКА ДОЛЖЕН БЫТЬ ПРОДАЮЩИМ
- СНИМИТЕ ВИДЕО ОТЗЫВЫ СОТРУДНИКОВ
- ПОДГОТОВЬТЕ ПИСЬМА ДЛЯ ОТПРАВКИ Е-МЕЙЛ И СМС

ДВА ВИДА СОБЕСЕДОВАНИЙ.

ГРУППОВОЕ



ИНДИВИДУАЛЬНОЕ





КРИТЕРИИ ДЛЯ ОТБОРА МЕНЕДЖЕРА:

- 1 должен иметь продукт в жизни или на предыдущем месте работы
- 2 должен иметь быстрое воспроизведение (повторение в точности)
- 3 нет задержки общения
- 4 может легко продать (тест на продажу)
- 5 громко говорит

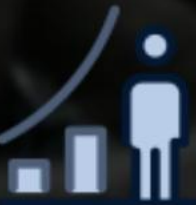
ПОНЯЛИ ЧТО НАШ, ЗНАЧИТ ПРИШЛО ВРЕМЯ УБЕЖДАТЬ:



- ГОВОРИТЕ О ТОМ, ЧТО ОН ПОЛУЧИТ, РАБОТАЯ У ВАС









- ГОВОРИТЕ О ТОМ, КАКИЕ ЗАДАЧИ СТОЯТ ПЕРЕД
КОМПАНИЕЙ



- ГОВОРИТЕ О ТОМ, ЧТО ОН МОЖЕТ ВЫРАСТИ ПО
ДОЛЖНОСТИ, РАБОТАЯ У ВАС

ПОЧЕМУ СТАЖЕРЫ МОГУТ НЕ ПРИХОДИТЬ:

-  - НИКТО НЕ ЖДЕТ
-  - НЕТ МОТИВАЦИИ ДЛЯ НИХ
-  - НЕТ СВОБОДНЫХ РАБОЧИХ МЕСТ
-  - СВОБОДНЫЕ МЕСТА ЕСТЬ, НО ОНИ НЕ ОБОРУДОВАНЫ
-  - ВЫПРОВАЖИВАЮТ
-  - ПЛОХАЯ АТМОСФЕРА В КОЛЛЕКТИВЕ, РАБОТАЮТ «НИЗКОСТАТЫ»

**ЧТОБЫ
ПЕРСПЕКТИВНЫЙ
ПРОДАВЕЦ
БЫСТРО ВЫРОС И
ПРИНОСИЛ
ДЕНЬГИ, НУЖНА -**

**СИСТЕМА В
ОТДЕЛЕ ПРОДАЖ**





**ЧТОБЫ ОТДЕЛ ПРОДАЖ
БЫЛ АВТОНОМНЫМ И
ВЛАДЕЛЕЦ
НЕ ПРИНИМАЛ В НЕМ
УЧАСТИЕ НУЖНА**

**| СИСТЕМА В ОТДЕЛЕ
ПРОДАЖ**

**ЧТОБЫ ДОХОД РОС,
А НЕ СКАКАЛ ОТ
МЕСЯЦА К МЕСЯЦУ,
НУЖНА -**

**СИСТЕМА В ОТДЕЛЕ
ПРОДАЖ**



BUSINESSLIFE
ИСКУССТВО УПРАВЛЕНИЯ



**СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ**