



MAKELSAN® | **POWER FOR LIFE**
Uninterruptible Power Supplies

Итоги года отдела по продаже ИБП 2020

"год был не простой" и все в таком
духе

ЭТО БЫЛ
ТЯЖЕЛЫЙ ГОД ...

GLAVPLAKAT.RU

"год был не простой" и все в таком
луче



Но все ли так
плохо?

Ретроспекти ва

2013-2014 год

- Штат всего 5 человек
- Крохотный офис (меньше нашей кухни)
- Очень небольшой склад
- Объем продаж 40 млн за 2013год
- Один ноутбук с 1С на всех для выставления счетов



Реальные итоги компании по состоянию

на

2020 год

- Штат более 80 человек
- Свой собственный ОГРОМНЫЙ офис и склад
- 8 отделов продаж каждый со своим направлением или продуктом
- Объем продаж более 1 млрд рублей
- Свое собственное производство!!!
- Почти 20 инженеров
- Очень дружный коллектив
- Эксклюзив на заводе MAKELSAN
- Свой собственный бренд ИБП
- Наши АКБ YELLOW
- Перешагнули 3000й счет! (через каждые два года мы проходим следующую тысячу)

Краткие итоги года по отделу

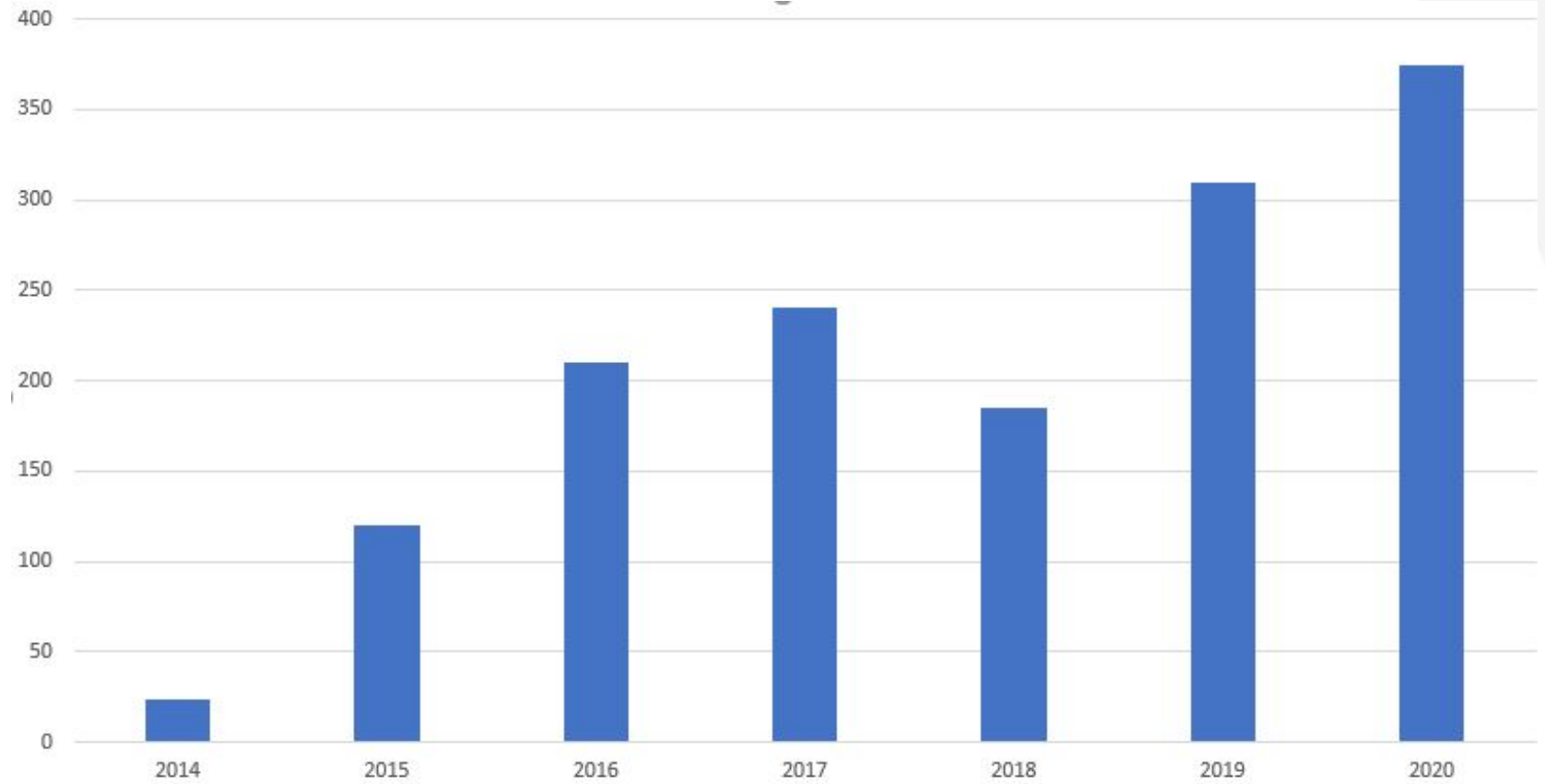
- Продано ИБП суммарной мощностью более 20 мВА
- Отгружено по скромным прикидкам более 150 тонн свинцово-кислотных АКБ
- Первая продажа ИБП с литий-ионными АКБ
- Увеличение команды
- Сегментация по направлениям
- Продажи (довольно регулярные) нестандартных решений
- Объем продаж 370 млн за год
- В 2021г некоторые партнеры вместе с менеджерами посетят завод в Стамбуле




Объем продаж отдела за 7 лет



лет



Проекты, которыми можно похвастаться в этом году

✓ Заключено генсоглашение со Сбербанком  **СБЕРБАНК**

✓ Банк ВТБ 

✓ РТРС 

✓ Wildberries 

✓ Магазины "ДА!" (Фрэшмаркет) 

✓ DoorHan 

✓ Больница им. Боткина 

✓ МТС

✓ НИПК Электрон
(передвижные контейнеры с МРТ)



Хочется сказать о

каждом



Дмитрий Гаврилин



Достижения

- Уже более 7 лет занимается энергетическим оборудованием
- Мы вместе с ним реализовали заключение первого ген.соглашения со Сбербанком в 2015
- Пока работал в "Мототехе" - "Мототех" был самым продающим партнером

Пожелания

- Показать как ты умеешь феерично продавать
- Сделать за 2021 год с нуля 50млн

Андрей

Зиновьев



Достижения

- Самый молодой в нашем отделе)
- Теперь его и Системотехнику знают во всем Сибирском ФО

Пожелания

- Дать немного больше напора в общении с клиентами и партнерами
- Отгрузить первую машину на 100кВА
- Заиметь более 20 партнеров, которые будут покупать ИБП на постоянной основе

Евгений Макеев



Достижения

- "тендерный терминатор"
- За 5 месяцев выиграл конкурсов на 33млн
- Примерно через месяц выиграл свой первый конкурс на поставку 160кВА на Чукотку
- Может заставить заказчика внести правки в ТЗ, чтобы подходило наше оборудование

Пожелания

- Побольше времени
- Выиграть в 2021г конкурсов более чем на 100млн

Кирилл Посадский



Достижения

- За 5 месяцев продал "в холодную" почти на 9млн
- Очень живой ум и нестандартный подход к анализу и продажам
- Менее чем за 1000 рублей собрал базу всех компаний по России, кто продает ИБП и ДГУ
- Рассылает письма клиентам сам при этом ничего не делая)

Пожелания

- Больше сфокусироваться на партнерах
- Очень громко заявить о себе в СЗФО
- Пройти отметку в 50млн

Мария Шиянова



Достижения

- Наша выручалочка
- Сняла со ВСЕГО отдела рутинную бумажную работу
- Освободила время менеджеров, позволив им увеличить свои продажи

Пожелания

- Перенастроить отгрузки ИБП через единый канал
- Убрать с менеджеров все функции кроме продаж

Руслан Колычев



Достижения

- "потрошитель ВТБ"
- Заключил с банком ВТБ 4 договора на общую сумму более 88млн рублей
- В прошлом году лично курировал и организовывал работы в 43 городах на 46 объектах банка

Пожелания

- Побольше времени
- Вести еще больше проектов и заключить подобные контракты с другими банками
- Перешагнуть в 2021г отметку в 100млн

Денис Каракулов



Достижения

- "гроза вайлдберриз" или "машина продаж ИБП мощностью 100 и 160 кВА"
- Именно в этом году начало выстреливать медицинское направление
- Поставил в Вайлдберриз 20шт ИБП 60кВА
- Объем продаж за год составил 56млн

Пожелания

- Побольше времени
- Еще глубже погрузиться в тему медиков
- Перешагнуть в 2021г отметку в 100млн

Тимофей Косминов



Достижения

- Именно так надо работать с партнерами
- По проекту с МРСК и РТРС поставил 24 наших ИБП
- Больше всех разговаривающий человек по телефону, имхо
- Объем продаж за год составил 117млн
- Сам собирает свои решения
- "бронзовый INVT"

Пожелания

- Побольше времени
- Заключить счет более 10млн
- Удержать объем продаж на отметке более 100млн
- Переключить всех партнеров из Казани на работу с нами
- Реализовать заряженный проект с мед. центром в Балашихе

Александр Барыкин



Достижения

- Продал целый МЕГАВАТТ одним решением
- Продал первый ИБП с литием
- Объем продаж за год составил 86млн
- "серебрянный MAKELSAN" (продано все от 10 кВА до 500 кВА)

Пожелания

- Побольше времени
- Усилить работу с партнерами
- Прорбить объем продаж в 100млн
- Продать 600, 800, 1000 кВА единой машиной

Планы и задачи на 2021

ГОД



Всем спасибо! Вы
клевые!

