

**Требования банков в вопросах
выдачи кредитов**

Как соответствовать требованиям?

**Современные технологии
для Бизнеса**

Принципы кредитования



Требования к финансовой отчетности

Допускается три основных анализа, на основании которого будет принято решение:

1. Анализ по официальной финансовой отчетности, предоставляемой в ФНС

2. Полный анализ ФХД, в том числе управленческая отчетность с предоставлением расшифровок движений внутри группы

3. Составление упрощенных форм баланса (ББ) сотрудником Банка на основании управленческих данных указанных в анкете и о результатах деятельности со слов Клиента.

Этапы рассмотрения кредитной заявки

Определение структуры финансирования

- Получение кредитной заявки от Клиента,
- Согласие на обработку персональных данных

Верификация ЮЛ и всех членов группы, а также физических лиц, влияющих на бизнес

- Сбор полного пакета документов по кредитной заявке
- Расчет кредитными аналитиками рейтинга группы Компании и членов группы

Принятие решения андеррайтером Банка о возможности финансирования

Как соответствовать требованиям Банка

ВЕРИФИКАЦИЯ

- Во время верификации будут анализироваться: кредитная история юридического лица, а так же всех лиц принимающих решения, Залогодателей и Поручителей через БКИ.
- Кредитная история должна быть "Хорошая" либо "Средняя"

Проверка благонадежности

- Анализируются дисциплина платежей перед Государством и другими участниками(Контрагенты)
- НЕ должно быть штрафов и судебных исков, где клиент является исцом

Ошибки тоннельного мышления

Запрос максимальной суммы кредита и/или на максимальный срок может привести к отказу:

- Если доходы Заемщика не позволяют ему обслуживать кредит.
- Запрос максимального срока кредита может свидетельствовать об отсутствии должного планирования в бизнесе.
- Запрос «дробленных» сумм кредита может привести к отказу, т.к. система оценивает возможности клиента по погашению кредита (суммарный кредит), а также обладает возможностью учета нескольких повторных заявок.

Современные технологии для Бизнеса

- **СМАРТ- технологии кредитования**
- **Решение за 1 день**
- **Подача кредитных заявок в Он-лайн**

ПОНИМАНИЕ КЛИЕНТА

Централизованные
продажи на основе
автоматизированной
клиентской аналитики


BIG DATA

«УМНЫЕ КРЕДИТЫ»
(технология SMART)

«Голос клиента»
(обратная связь от клиентов)



ЗАЯВКИ ЧЕРЕЗ САЙТ

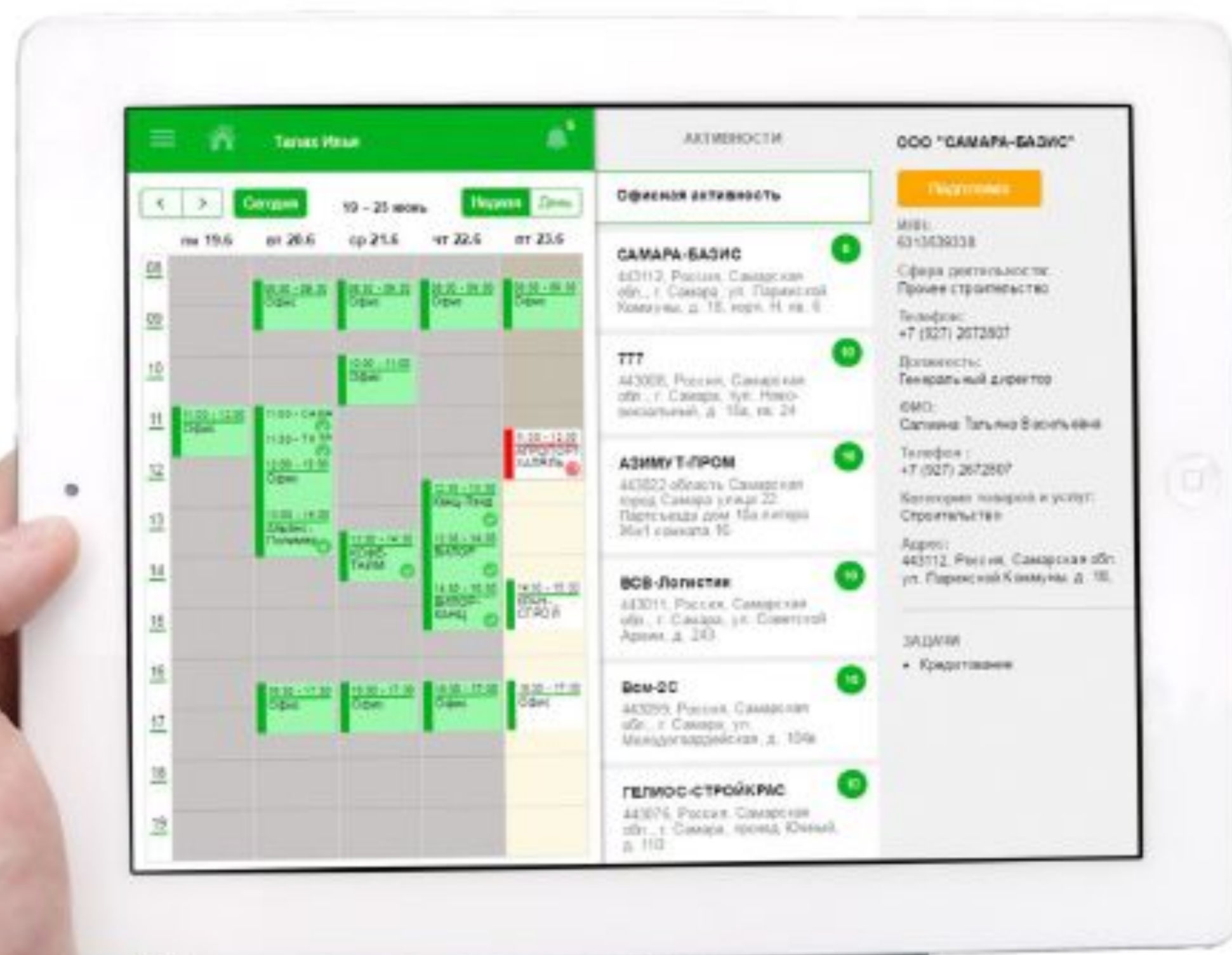


СБЕРБАНК

7:59

30.0°C

НОВЫЕ СЕРВИСНЫЕ МОДЕЛИ



- Новый формат обслуживания
- Мобильное рабочее место
Клиентского менеджера
- Выездной клиентский менеджер

ЭФФЕКТИВНЫЕ КАНАЛЫ













Телемаркетинг

Партнеры

Сайт ПАО Сбербанк



ИННОВАЦИОННЫЕ СЕРВИСЫ

 <p>Сайт для вашего бизнеса Создайте удобный сайт за полчаса</p>	 <p>Продвижение бизнеса Самостоятельно проводите рекламные кампании</p>	 <p>Бухгалтерия Ведите учёт сами или с помощью профессионалов</p>	 <p>Выставление счетов Выставляйте счета за 3 простых шага</p>
 <p>Облачные сервисы MS Office Самые полезные офисные программы</p>	 <p>Сервис проверки контрагентов Убедитесь, стоит ли иметь дело с партнёром</p>	 <p>Сервис гарантированных расчетов Подписывайте контракт без опасений</p>	 <p>Отчетность в госорганы Сдавайте отчёты в режиме онлайн</p>
 <p>Электронный документооборот Обменивайтесь электронными документами</p>	 <p>Онлайн-касса Эвотор Пользуйтесь современной кассой под 54-ФЗ</p>	 <p>Моя торговля Для розницы, оптовой торговли и интернет-магазина</p>	 <p>CRM Все процессы компании и база клиентов в одной системе</p>



Экономия времени и повышение эффективности бизнеса – новые сервисы для ведения бухгалтерии, сдачи отчетности, управления складом и других ежедневных задач

Титры

2216/Бизнес-авто

2216/Бизнес-актив

2216/Бизнес-доверие

2216/Бизнес-доверие/риск на актив

2216/Бизнес-инвест

2216/Бизнес-контракт

2216/Бизнес-недвижимость

2216/Бизнес-оборот

2216/Бизнес-овердрафт

2216/Бизнес-проект