

ТЕМА 2.

ПРЕДПРИЯТИЕ КАК ОБЪЕКТ И СУБЪЕКТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Содержание лекции

1. Предприятие, его характеристика и основные признаки
2. Предприятие и предпринимательство в рыночной экономике
3. Классификация предприятий
4. Полное товарищество и товарищество на вере
5. Общество с ограниченной ответственностью
6. Крестьянское (фермерское) хозяйство
7. Акционерные общества: **публичные и непубличные** и формы управления ими.
8. Хозяйственное партнерство
9. Производственный кооператив.
10. Государственные и муниципальные предприятия.
11. Сущность, функции и роль малого бизнеса в развитии экономики.
12. Объединения предприятий.

1. Предприятие, его характеристика и основные признаки

Экономика любой страны предстает перед нами как деятельность огромного числа хозяйствующих субъектов, создающих разнообразные товары и услуги.

Одни из них производят товары, нужные для жизни человека, - «предметы потребления» (пищу, одежду, обувь и т.д.).

Другие создают инвестиционные товары (используемые в процессе производства: станки, машины, руду, металл и т.д.).

Есть предприятия, работа которых необходима для того, чтобы доставить сырье или готовую продукцию до мест потребления, - транспортные предприятия.

Есть целые группы разнообразных предприятий, которые оказывают производственные услуги – хранят продукцию, обеспечивают энергией, средствами связи и т.д.

Наконец, в разнообразных услугах нуждается сам человек, услугах, которые делают его жизнь более удобной, комфортной, освобождающих от бытовых и житейских повседневных забот и за оказание которых он готов платить.

«предприятие» и «организационно-правовая форма предприятия»

Предприятие представляет собой самостоятельный хозяйствующий субъект с правами юридического лица, который на основе использования закрепленного за ним имущества производит и реализует продукцию, выполняет работы и оказывает услуги в целях получения прибыли.

Правовая форма в отличие от самого предприятия как самостоятельной, имущественной обособленной хозяйственной единицы - это комплекс правовых норм, определяющих отношения участников предприятия со всем окружающим миром.

К основным признакам предприятия относятся:

самостоятельность (оперативно-хозяйственная и экономическая);

организационное единство;

обособленное имущество;

имущественная ответственность;

выступление в гражданском обороте от своего имени.

Самостоятельность (оперативно-хозяйственная и экономическая)

Предприятие обладает оперативно-хозяйственной самостоятельностью, если имеет свой устав, баланс доходов и расходов, счет в банке, печать, совершает различного рода операции, заключает сделки, имеет право ведения договорных отношений. И только эффективная деятельность и ее результат – получение прибыли, устойчивое финансовое положение – дают предприятию экономическую самостоятельность

организационное единство

Под организационным единством предприятия понимается определенным образом коллектив со своей внутренней структурой и порядком управления, закрепленным в учредительных документах

обособленное имущество

Обособленное имущество - это собственное имущество предприятия, состоящее из основных и оборотных средств.

Предприятие самостоятельно приобретает имущество, учитывает его, использует, реализует, списывает, платит налог на него

ИМУЩЕСТВЕННАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Имущественная ответственность означает, что предприятие самостоятельно отвечает по своим обязательствам в соответствии с законом.

Она бывает **ограниченной, полной и смешанной**.

Ограниченная ответственность - лица, вложившие свои средства в предприятие, несут ответственность по обязательствам предприятия только в пределах своих вкладов,

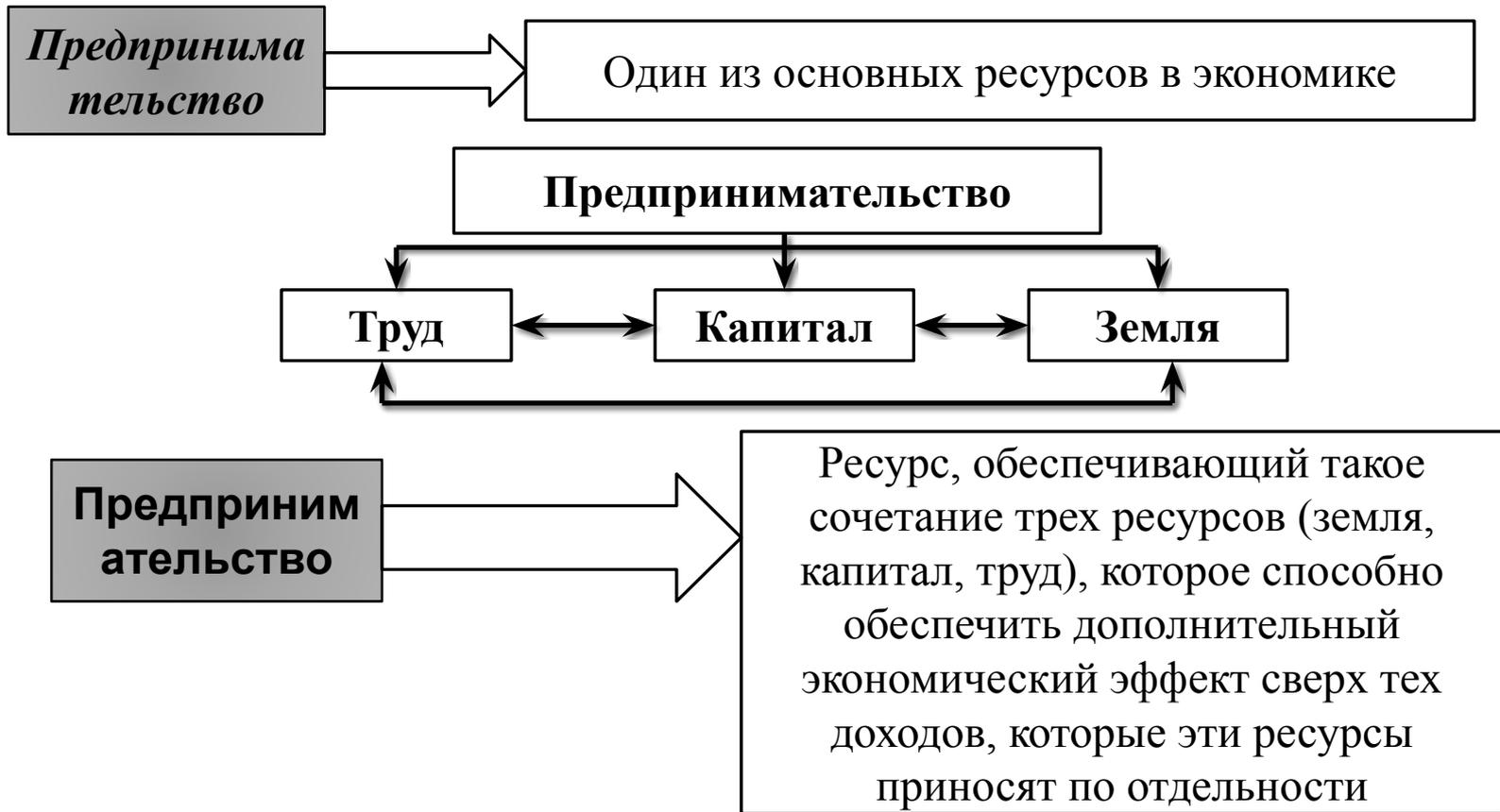
Полная ответственность - лица, вложившие свои средства в предприятие, несут ответственность по обязательствам предприятия всем своим имуществом.

При смешанной ответственности наряду с одним или несколькими участниками, ответственность которых ограничена их вкладами в товарищество, есть лица, которые несут ответственность своим имуществом

выступление в гражданском обороте от своего имени

Предприятие имеет право выступать в гражданском обороте от собственного имени, под которым оно приобретает и отчуждает имущественные и личные неимущественные права, несет обязанности, выступает в арбитраже, в суде в роли истца или ответчика

2. Предпринимательство и предприятие в рыночной экономике



Предпринимательство

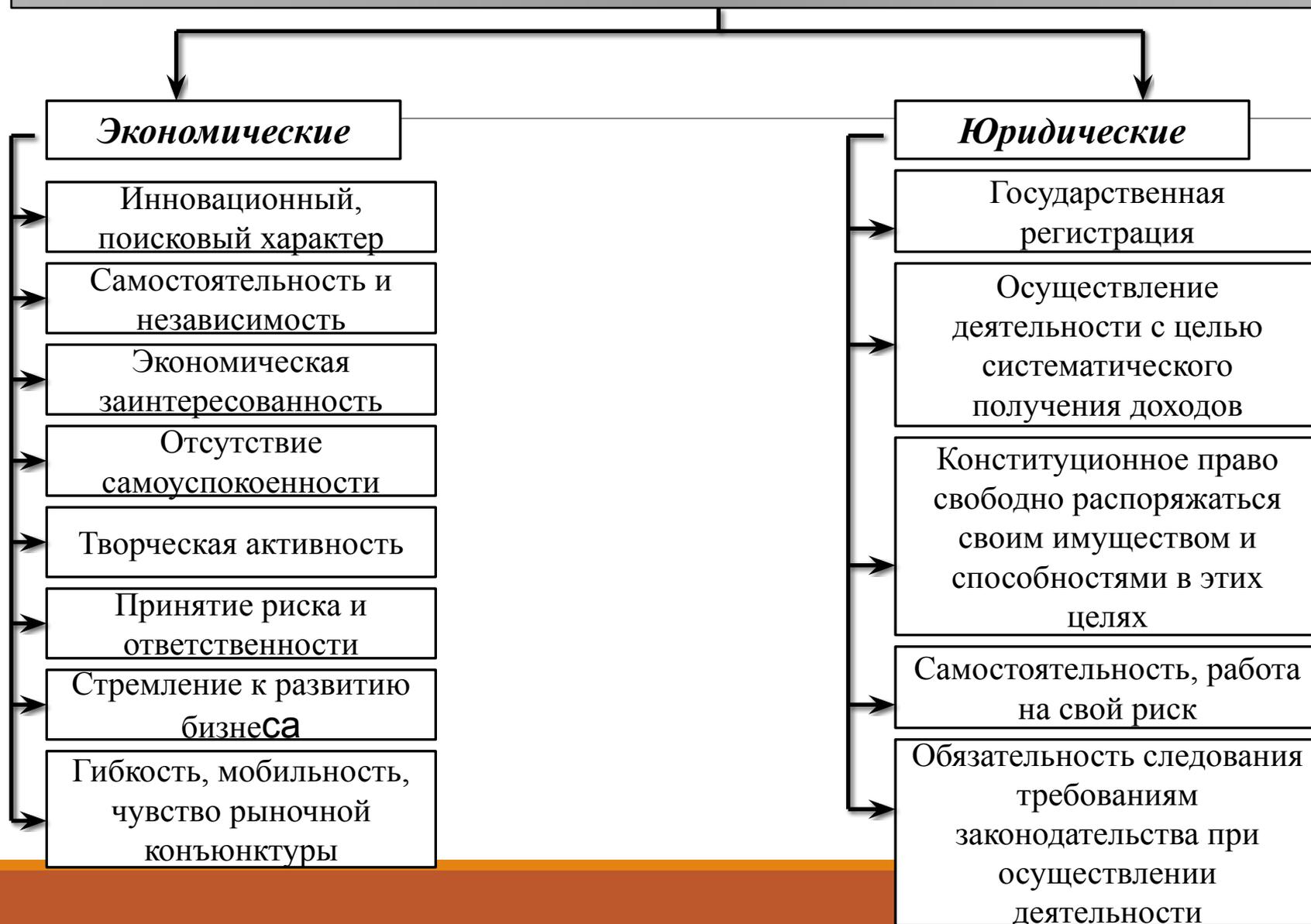
Это способность рационально и наиболее эффективно сочетать ресурсы для производства экономических благ.

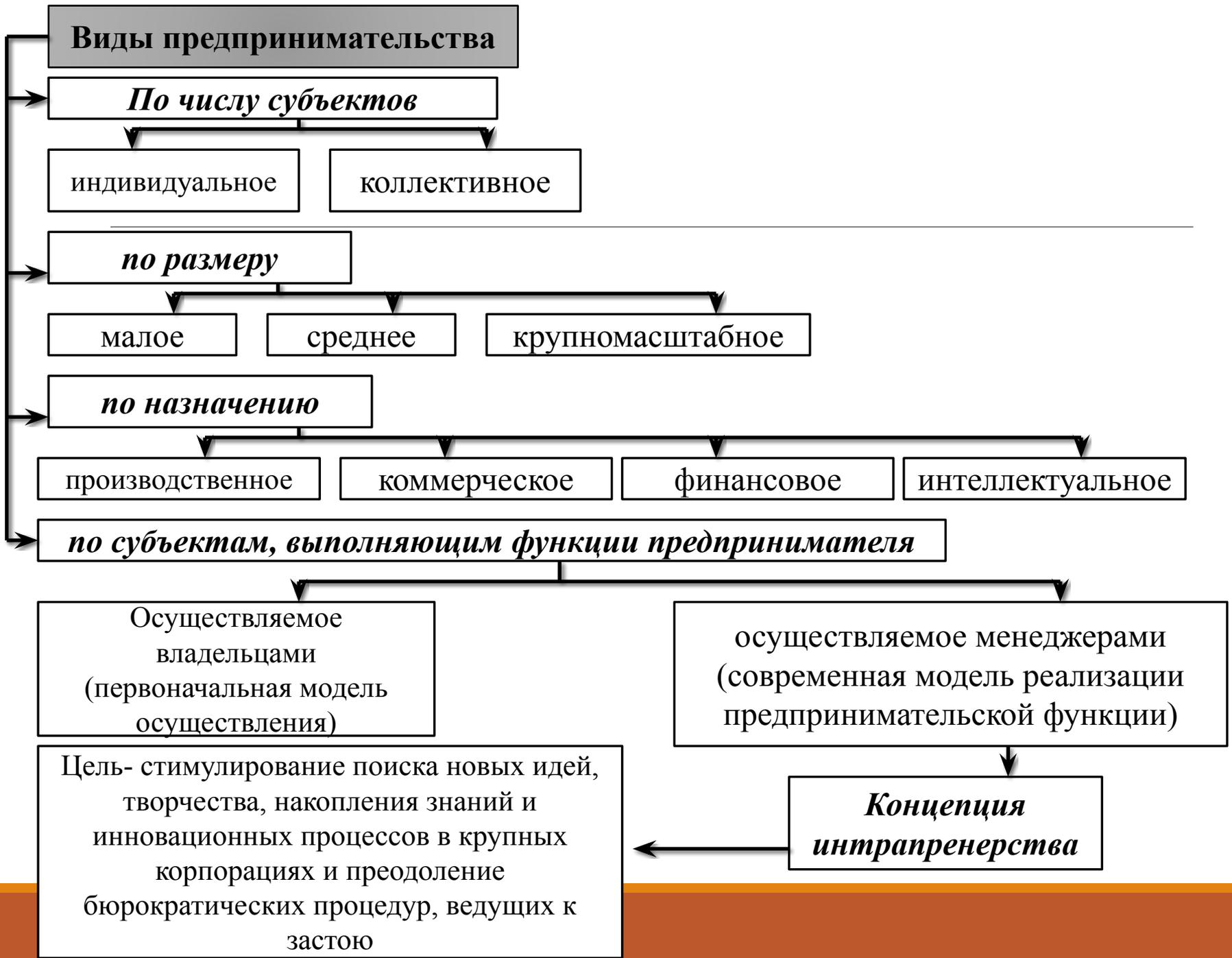
Это система хозяйствования в условиях неопределенности и риска, осуществляемая с целью получения прибыли.

предпринимательства

Организационная	Организация производственного процесса
Потребительская	Создание благ, удовлетворение потребностей
Социальная	Создание рабочих мест, обеспечение доходами собственников ресурсов
Научно - техническая	Развитие научно – технического прогресса за счет внедрения в производство достижений НТП и самостоятельных разработок для получения прибыли
Инвестиционная	Аккумуляция и применение инвестиций в предпринимательской деятельности
Ресурсная	Использование ресурсов общества
Институциональная	Использование ресурсов общества

Характеристики предпринимательской деятельности





<div style="display: flex; align-items: center;"> <div style="width: 30px; height: 30px; background-color: #ccc; margin-right: 10px;"></div> <div> <p>- основные виды деятельности</p> </div> </div>		Стержневые процессы		Поверхностные процессы	
		определение	стимулирование	Стратегический контекст	Структурный контекст
Уровни	Корпоративный менеджмент	Мониторинг	Санкционирование	Выбор	
				Рационализация	Структурирование
	Менеджеры, управляющие развитием новых инициатив	Обслуживающий менеджмент	Организационная защита новых идей и инициатив		
			Построение стратегии	Очерчивание стратегии	
	Менеджер группы лидирующей инициативы	Защита нового товара		Сохранение тайно выработанных идей	Опросы
		Связи технологий и потребностей	Стратегический прессинг		

3. Классификация предприятий

Предприятия различны по условиям, целям и характеру функционирования. Они обычно классифицируются по виду и характеру хозяйственной деятельности, формам собственности, принадлежности капитала и контролю над ним, правовому положению и другим признакам

По виду и характеру деятельности в соответствии с системой национальных счетов (СНС)

все организации в экономике группируются по *кластерам, отраслям, институциональным секторам, видам экономической деятельности и производимой продукции.*

Кластер – это совокупность субъектов хозяйственной деятельности взаимосвязанных различных отраслей, объединенных в единую организационную структуру, элементы которой находятся во взаимосвязи и взаимозависимости, совместно функционируют с определенной целью.

Отрасль

совокупность производств,
видов деятельности,
обладающих общностью
производимой продукции,
технологии и удовлетворяемых
потребностей.

Сектор

это совокупность институциональных единиц, имеющих сходные экономические цели, функции, поведение и способы финансирования затрат. Различают:

а) рыночный и нерыночный секторы экономики (соответственно производство товаров и услуг для реализации, и для собственного потребления);

б) секторы нефинансовых предприятий (коммерческие организации всех форм собственности, производящие товары и нефинансовые услуги), финансовых учреждений, государственных учреждений (органов государственной власти и управления), домашних хозяйств, обслуживающих их некоммерческих организаций и внешний сектор («остальной мир» – организации, зарегистрированные и действующие за рубежом, посольства и консульства).

Российская статистика выделяет предприятия таких видов экономической деятельности

сельское хозяйство, обрабатывающие производства, строительство, транспорт и др., которые производят различные виды продукции и услуг (например, обрабатывающие производства – это производство машин и оборудования, пищевых продуктов, текстиля, химическое, металлургическое производство и т.д.).

Классификация по размерам предприятия

Одной из важнейших характеристик предприятия являются его размеры, определяемые в первую очередь количеством (занятых) работников. Как правило, по этому признаку предприятия подразделяются следующим образом: малые – до 50 занятых; средние – от 50 до 500 (иногда – до 300); крупные – свыше 500; в том числе особо крупные – свыше 1000 занятых. Определение размеров предприятия по числу занятых может дополняться другими характеристиками – объемом продаж, активами, полученной прибылью и т.п.

Крупные предприятия

Предприятия, где трудятся от 250 до нескольких десятков тысяч человек.

Крупнейших корпораций не так много, к таким фирмам относятся General Motors (США) , Coca – Cola (США), Ford Motor, Mitsubishi (Япония), ОАО «Газпром».

Средние предприятия

Меньше по объему производимой продукции или оказываемым услугам, по численности работников, чем крупные, но в них происходит экономия на масштабах производства, а также возможны внедрения новых технологий, и штатная численность работников таких предприятий насчитывает более 100 – 250 человек.

Малые предприятия

Организация или индивидуальный предприниматель с численностью работников от 15 до 100 человек.

Также существуют микропредприятия с численностью занятых от 1 до 15 человек. Данные предприятия традиционно относятся к малому бизнесу. Открыть такой бизнес намного легче, чем средний или крупный. Но риск создания нерентабельного или убыточного предприятия высок, особенно в первые 3 года существования фирмы. Для создания успешного бизнеса необходим четкий бизнес – план с реальными цифрами.

По принадлежности капитала

можно выделить предприятия национальные (т.е. принадлежащие предпринимателям той страны, где они зарегистрированы и действуют), иностранные (капитал которых принадлежит иностранным гражданам, и которые регистрируются в стране местонахождения в качестве филиалов и дочерних компаний заграничных фирм), а также совместные предприятия (их капитал принадлежит предпринимателям двух и более стран, действуют они в стране одного из учредителей).

Классификация по формам собственности

Форма собственности лежит в основе юридического статуса предприятия. По формам собственности различают частные, государственные, в собственности общественных организаций и иные предприятия.

Частные предприятия могут существовать в виде самостоятельных независимых компаний либо в виде объединений, созданных как на основе системы участия, так и на основе договоренностей между участниками объединения.

Государственные предприятия выступают наряду с частными фирмами контрагентами в хозяйственном обороте. Под государственными предприятиями понимаются как чисто государственные, так и смешанные

Классификация по организационно-правовым формам

Организованно-правовая форма отражает форму собственности предприятия, порядок управления им, распределения прибыли и ответственности между его участниками. Предприятия частной формы собственности могут быть отнесены к хозяйственным товариществам, либо к хозяйственным обществам. Товарищества представляют собой объединения лиц, организованные двумя и более учредителями, которые не только вкладывают в дело свой капитал, но и лично управляют предприятием. Хозяйственные общества – это объединения капиталов, т.е. предприятия, участники которых вкладывают свои средства в их деятельность, но не занимаются текущим управлением

По действующему российскому законодательству в настоящее время различают следующие **организационно-правовые формы предприятий**:

полное товарищество; товарищество на вере (коммандитное товарищество); общество с ограниченной ответственностью; акционерное общество (публичное и непубличное); производственный кооператив; государственные и муниципальные унитарные предприятия.

4. Полное товарищество и товарищество на вере

Полным признается товарищество, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом.

Фирменное наименование полного товарищества должно содержать имена (наименование) всех его участников и слова «полное товарищество», либо имя (наименование) одного или несколько участников с добавлением слов «и компания» и слова «полное товарищество».

Полное товарищество создается и действует на основании учредительного договора. Учредительный договор подписывается всеми его участниками.

В учредительных документах юридического лица

должны определяться наименование юридического лица, условия о размере и составе складочного капитала товарищества; о размере и порядке изменения долей каждого из участников в складочном капитале; о размере, составе, сроках и порядке внесения ими вкладов; об ответственности участников за нарушение обязанностей по внесению вкладов

Управление деятельностью полного товарищества осуществляется по общему согласованию всех участников

Учредительным договором товарищества могут быть предусмотрены случаи, когда решение принимается большинством голосов участников.

Каждый участник полного товарищества имеет один голос, если учредительным договором не предусмотрен иной порядок определения количества голосов его участников.

Каждый участник товарищества независимо от того, уполномочен ли он вести дела товарищества, вправе получать всю информацию о деятельности товарищества и знакомиться со всей документацией по ведению дел. Отказ от этого права или его ограничение, в том числе по соглашению участников товарищества, ничтожны.

(в ред. Федерального [закона](#) от 05.05.2014 N 99-ФЗ)

При совместном ведении дел товарищества его участниками требуется согласие всех участников товарищества

Если ведение дел товарищества поручается его участниками одному или некоторым из них, остальные участники для совершения сделок от имени товарищества должны иметь доверенность от участника (участников), на которого возложено ведение дел товарищества.

Прибыль и убытки полного товарищества распределяются между его участниками пропорционально их долям в складочном капитале, если иное не предусмотрено учредительным договором или иным соглашением участников.

Не допускается соглашение об устранении кого-либо из участников товарищества от участия в прибыли или убытках

Участники полного товарищества несут личную ответственность за все аспекты деятельности своего предприятия; участник полного товарищества, не являющийся его учредителем отвечает наравне с другими участниками по обязательствам, возникшим до его вступления в товарищество. В полном товариществе ответственность обычно делится между всеми партнерами поровну, независимо от вклада каждого в уставный капитал.

Участник, выбывший из товарищества, отвечает по обязательствам товарищества, возникшим до момента его выбытия, наравне с оставшимися участниками в течение двух лет со дня утверждения отчета о деятельности товарищества за год, в котором он выбыл из товарищества.

Участник полного товарищества обязан внести не менее половины своего вклада в складочный капитал товарищества до его государственной регистрации. Остальная часть должна быть внесена участником в сроки, установленные учредительным договором. При невыполнении указанной обязанности участник обязан уплатить товариществу десять процентов годовых с невнесенной части вклада и возместить причиненные убытки, если иные последствия не установлены учредительным договором.

(в ред. Федерального [закона](#) от 05.05.2014 N 99-ФЗ)

Особенностью полного товарищества является

Во-первых, то обстоятельство, что предпринимательской деятельностью его участников признается деятельность самого товарищества как юридического лица.

Во-вторых, при недостатке имущества товарищества для погашения долгов кредиторы вправе требовать удовлетворения претензий из личного имущества любого из участников (или всех вместе). Поэтому деятельность товарищества основана на лично-доверительных отношениях всех участников, утрата или изменение которых влекут прекращение деятельности товарищества. Коммерческая практика показала, что такие товарищества нередко становятся формой семейного предпринимательства.

В – третьих, любой из участников полного товарищества занимается предпринимательской деятельностью от имени товарищества в целом, поэтому для создания и функционирования полного товарищества не требуется устав, устанавливающий компетенцию его органов. Единственным учредительным договором такой коммерческой организации служит учредительный договор.

Товарищество на вере является разновидностью полного товарищества

Товариществом на вере (коммандитным товариществом) признается товарищество, в котором наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом, имеется один или несколько участников-коммандистов, которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности

Фирменное наименование товарищества на вере

должно содержать либо имена (наименования) всех товарищей и слова «товарищество на вере» или «коммандитное товарищество», либо имя (наименование) не менее чем одного полного товарища с добавлением слов «и компания» и слова «товарищество на вере» или «коммандитное товарищество».

Если в фирменное наименование товарищества на вере включается имя вкладчика, такой вкладчик становится полным товарищем.

Товарищество на вере создается и действует на основании учредительного договора. Учредительный договор подписывается всеми полными товарищами. Управление деятельностью товарищества на вере осуществляется полными товарищами. Вкладчики не вправе участвовать в управлении и ведении дел товарищества на вере, выступать от его имени, иначе, как по доверенности. Они вправе оспаривать действия полных товарищей по управлению и ведению дел товарищества.

По сравнению с полным товариществом товарищество на вере

состоит из двух групп участников: полных товарищей и вкладчиков. Полные товарищи осуществляют предпринимательскую деятельность от имени товарищества и несут неограниченную и солидарную ответственность по обязательствам товарищества. **Вкладчики (коммандисты)** лишь делают вклады в имущество товарищества, но не отвечают своим личным имуществом по его обязательствам. Таким образом, в товариществе на вере допускается использование капитала сторонних лиц (вкладчиков), т.е. появляется возможность привлечения дополнительных средств не за счет имущества полных товарищей, что является их преимуществом по сравнению с полным товариществом

Учредительный договор товарищества на вере должен содержать сведения о фирменном наименовании и месте нахождения товарищества, условия о размере и составе складочного капитала товарищества; о размере и порядке изменения долей каждого из полных товарищей в складочном капитале; о размере, составе, сроках и порядке внесения ими вкладов, их ответственности за нарушение обязанностей по внесению вкладов; о совокупном размере вкладов, вносимых вкладчиками.

(абзац введен Федеральным законом от 05.05.2014 N 99-ФЗ)

Лицо может быть полным товарищем только в одном товариществе на вере.

Участник полного товарищества не может быть полным товарищем в товариществе на вере.

Полный товарищ в товариществе на вере не может быть участником полного товарищества.

Число коммандитистов в товариществе на вере не должно превышать двадцать. В противном случае оно подлежит преобразованию в хозяйственное общество в течение года, а по истечении этого срока - ликвидации в судебном порядке, если число его коммандитистов не уменьшится до указанного предела.

Распределение доходов в товариществах

По решению собрания вкладчиков в товариществе возможно распределение не только по доле а складочном капитале.

Возможно дополнительное вознаграждение по определенным критериям (участие в управлении, реализации инвестиционных и инновационных проектов, расширении деятельности фирмы и др.)

Общество с ограниченной ответственностью

Обществом с ограниченной ответственностью признается учрежденное одним или несколькими лицами общество, уставный капитал которого разделен на доли, определенные учредительными документами; участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов

Фирменное наименование общества с ограниченной ответственностью должно содержать наименование общества и слова «с ограниченной ответственностью».

Общество с ограниченной ответственностью не может иметь в качестве единственного участника другое хозяйственное общество, состоящее из одного лица.

Создание хозяйственного общества предполагает подписание Учредительного договора и утверждение Устава общества.

Если общество учреждается одним лицом, его учредительным документом является устав.

Учредительные документы помимо основных сведений, должны содержать условия о размере уставного капитала общества; о размере долей каждого из участников; о размере, составе, сроках и порядке внесения ими вкладов, ответственности участников за нарушение обязанностей по внесению вкладов; о составе и компетенции органов управления обществом и порядке принятия ими решений, в том числе о вопросах, решения по которым принимаются единогласно или квалифицированным большинством голосов, а также иные сведения, предусмотренные законом об обществах с ограниченной ответственностью.

Уставный капитал ООО составляется из стоимости вкладов его участников.

Общество с ограниченной ответственностью вправе преобразоваться в акционерное общество, хозяйственное товарищество или производственный кооператив.

(в ред. Федеральных законов от 30.12.2008 № 312-ФЗ, от 05.05.2014 № 99-ФЗ)

Высшим органом общества с ограниченной ответственностью является общее собрание его участников

В ООО создается исполнительный орган, осуществляющий текущее руководство его деятельностью и подотчетный общему собранию его участников. Единоличный орган управления обществом может быть избран также и не из числа его участников. Компетенция органов управления обществом, а также порядок принятия ими решения и выступления от имени общества определяются в соответствии с гражданским Кодексом, Законом об обществах с ограниченной ответственностью и уставом общества

К исключительной компетенции общего собрания участников общества относятся:

1. изменение устава общества, изменение его уставного капитала;
2. образование исполнительных органов общества и долгосрочное прекращение их полномочий;
3. утверждение годовых отчетов и бухгалтерских балансов общества и распределения его прибылей и убытков;
4. решение о реорганизации или ликвидации общества;
5. избрание ревизионной комиссии

Общество с ограниченной ответственностью имеет следующие особенности по сравнению с другими формами хозяйствования:

-является разновидностью объединения капиталов, не требующего, следовательно, обязательного личного участия своих членов в делах общества;

-уставный капитал общества разделен на доли участников и соответствует ответственности по долгам общества

6. Крестьянское (фермерское) хозяйство

Граждане, ведущие совместную деятельность в области сельского хозяйства без образования юридического лица на основе соглашения о создании крестьянского (фермерского) хозяйства [\(статья 23\)](#), вправе создать юридическое лицо - крестьянское (фермерское) хозяйство

Крестьянским (фермерским) хозяйством, создаваемым в качестве юридического лица, признается добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности в области сельского хозяйства, основанной на их личном участии и объединении членами крестьянского (фермерского) хозяйства имущественных вкладов.

7. Акционерные общества: публичные и непубличные. формы управления ими

Акционерным признается общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций. Участники акционерного общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Акционеры, не полностью оплатившие акции, несут солидарную ответственность по обязательствам акционерного общества в пределах неоплаченной части стоимости принадлежащих им акций.

Публичным является акционерное общество

акции которого и ценные бумаги которого, конвертируемые в его акции, публично размещаются (путем открытой подписки) или публично обращаются на условиях, установленных законами о ценных бумагах. Правила о публичных обществах применяются также к акционерным обществам, устав и фирменное наименование которых содержат указание на то, что общество является публичным.

Общество с ограниченной ответственностью и акционерное общество, которое не отвечает признакам, указанным в [пункте 1](#) настоящей статьи, признаются непубличными.

Акция – это ценная бумага, свидетельствующая о доле ее владельца в капитале и дающая право на участие в его прибылях

Прибыль, приходящаяся на акцию, называется дивидендом. Различают «простые» и «привилегированные акции». Простая акция дает ее владельцу право голоса на общем собрании акционеров, т.е. участия в управлении АО.

Но при распыленности акций между многими мелкими держателями реальная власть в управлении фирмой сосредоточивается в руках тех, кто обладает контрольным пакетом акций. Теоретически – это 50% выпущенных акций +1 акция

Кроме простых акций могут выпускаться привилегированные. При создании АО в его уставе указывается соотношение выпускаемых простых и привилегированных акций. Их особенность состоит в том, что величина получаемого на них дивиденда носит фиксированный характер. Держатели простых акций могут в какой – то период вообще не получить дивидендов. Это может произойти по следующим причинам. Например, в силу того, что общее собрание акционеров решит не распределять прибыль в данном году, а целиком направить ее на развитие. Но дивиденды по привилегированным акциям должны быть выплачены в обязательном порядке. Зато в случае успеха фирмы выигрывают держатели простых акций, они получают возросшие дивиденды, ибо их размер не фиксирован, как в привилегированных.

Высшим органом управления АО является общее собрание акционеров

Оно избирает руководящие и контролирующие органы – совет директоров, правление и ревизионную комиссию и т.д.

Учредители акционерного общества заключают между собой договор, определяющий порядок осуществления ими совместной деятельности по созданию общества, размер уставного капитала общества, категории выпускаемых акций и порядок их размещения, а также иные условия, предусмотренные законом об акционерных обществах.

Договор о создании акционерного общества заключается в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами.

(в ред. Федерального закона от 05.05.2014 N 99-ФЗ)

К исключительной компетенции общего собрания акционеров относятся :

1. изменение устава общества, в том числе изменение размера его уставного капитала;
2. избрание членов совета директоров и ревизионной комиссии общества и долгосрочное прекращение совета директоров;
3. образование исполнительных органов общества и долгосрочное прекращение их полномочий, если уставом общества решение этих вопросов не отнесено к компетенции совета директоров;
4. утверждение годовых отчетов, бухгалтерских балансов, счетов прибылей и убытков общества и распределение его прибылей и убытков;
5. решение о реорганизации или ликвидации общества.

Акционерное общество может быть реорганизовано или ликвидировано добровольно по решению общего собрания. Иные основания ликвидации определяются Гражданским кодексом и другими законами. Акционерное общество вправе преобразовываться в общество с ограниченной ответственностью или в производственный кооператив.

8. Хозяйственное партнерство

Хозяйственным партнерством (далее - партнерство) признается созданная двумя или более лицами коммерческая организация, в управлении деятельностью которой в соответствии с настоящим Федеральным законом принимают участие участники партнерства, а также иные лица в пределах и в объеме, которые предусмотрены соглашением об управлении партнерством.

Участники партнерства не отвечают по обязательствам партнерства и несут риск убытков, связанных с деятельностью партнерства, в пределах сумм внесенных ими вкладов.

Партнерство может иметь гражданские права и нести гражданские обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных федеральными законами, если это не противоречит предмету и целям деятельности, определенно ограниченным уставом партнерства и соглашением об управлении партнерством.

Партнерство не вправе осуществлять эмиссию облигаций и иных эмиссионных ценных бумаг.

Партнерство не вправе размещать рекламу своей деятельности.

Партнерство не может быть учредителем (участником) других юридических лиц, за исключением союзов и ассоциаций.

Фирменное наименование партнерства должно содержать его наименование и слова "хозяйственное партнерство".

Правительством Российской Федерации могут быть установлены нормативы достаточности собственных средств партнерств, осуществляющих определенные виды деятельности.

Участники партнерства не отвечают по обязательствам партнерства и несут риск убытков, связанных с деятельностью партнерства, в пределах сумм внесенных ими вкладов.

Партнерство может иметь гражданские права и нести гражданские обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных федеральными законами, если это не противоречит предмету и целям деятельности, определенно ограниченным уставом партнерства и соглашением об управлении партнерством.

Партнерство не вправе осуществлять эмиссию облигаций и иных эмиссионных ценных бумаг.

Партнерство не вправе размещать рекламу своей деятельности.

Партнерство не может быть учредителем (участником) других юридических лиц, за исключением союзов и ассоциаций.

Фирменное наименование партнерства должно содержать его наименование и слова "хозяйственное партнерство".

Правительством Российской Федерации могут быть установлены нормативы достаточности собственных средств партнерств, осуществляющих определенные виды деятельности.

Участниками партнерства могут быть граждане и (или) юридические лица. Федеральным законом может быть запрещено или ограничено участие отдельных категорий граждан или юридических лиц в партнерствах.

Партнерство не может быть учреждено одним лицом. Партнерство не может стать впоследствии партнерством с одним участником.

Если число участников партнерства уменьшится до одного участника, партнерство подлежит реорганизации в соответствии с настоящим Федеральным законом или ликвидации в судебном порядке по требованию заинтересованных лиц, либо органа, осуществляющего государственную регистрацию юридических лиц, либо иных государственных органов, которым право на предъявление такого требования предоставлено федеральным законом.

Число участников партнерства не должно быть более пятидесяти. В случае, если число участников партнерства превысит установленный настоящей частью предел, партнерство в течение года должно преобразоваться в акционерное общество. Если в течение указанного срока партнерство не будет преобразовано и число участников партнерства не уменьшится до установленного настоящей частью предела, оно подлежит ликвидации в судебном порядке по требованию заинтересованных лиц, либо органа, осуществляющего государственную регистрацию юридических лиц, либо иных государственных органов, которым право на предъявление такого требования предоставлено федеральным законом.

Каждый участник партнерства обязан внести вклад в складочный капитал партнерства. Не допускается освобождение участника партнерства от обязанности внесения вклада в складочный капитал партнерства

Вклад в складочный капитал партнерства может осуществляться деньгами, другими вещами или имущественными правами либо иными имеющими денежную оценку правами. Вкладом в складочный капитал партнерства не могут выступать ценные бумаги, за исключением облигаций хозяйственных обществ

9. Производственный кооператив.

Производственным кооперативом (артелью) признается добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности (производство, переработка, сбыт промышленной, сельскохозяйственной и иной продукции, выполнение работ, торговля, бытовое обслуживание, оказание других услуг), основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов.

Учредительным документом кооператива может быть предусмотрено участие в его деятельности юридических лиц. Кооператив является юридическим лицом – коммерческой организацией.

После фактического огосударствления этих форм хозяйствования в условиях административно-хозяйственной системы в настоящее время восстанавливаются подлинно экономические принципы ведения хозяйства этими структурами.

Суть данной организационно-правовой формы состоит в том, что она дает организационную и экономическую определенность добровольному объединению граждан, соединившихся для совместной производственной деятельности, основанной на их личном трудовом участии.

Организационной основой производственных кооперативов является членство.

Кооператив, образуется исключительно по решению его учредителей. Число членов кооператива не может быть менее чем пять человек.

Учредительным документом кооператива является устав, утвержденный общим собранием членов кооператива. Фирменное наименование кооператива должно содержать его наименование и слова «производственный кооператив» или «артель».

Имущество кооператива складывается из паевых взносов членов кооператива. В составе имущества выделяются «неделимые фонды», которые используются на цели, определяемые уставом кооператива

Пай состоит из паевого взноса члена кооператива и соответствующей части чистых активов кооператива (за исключением неделимого фонда).

Состав и порядок определения размера пая члена кооператива определяется уставом кооператива.

Передача пая гражданину, не являющемуся членом кооператива, допускается лишь с согласия кооператива. В этом случае гражданин, приобретший пай, принимается в члены кооператива. Передача пая осуществляется в порядке, предусмотренном уставом кооператива.

Кооператив не вправе выпускать акции

Член кооператива обязан внести к моменту государственной регистрации кооператива не менее чем десять процентов паевого взноса, а остальную часть - в течение года с момента регистрации.

Паевым взносом члена кооператива могут быть деньги, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, а также иные объекты государственного права

Прибыль кооператива распределяется между его членами в соответствии с их личным трудовым и (или) иным участием, размером паевого взноса, а между членами кооператива, не принимающими личного трудового участия в деятельности кооператива, соответственно размеру их паевого взноса.

Кооператив отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему на праве собственности имуществом. Обращение взыскания на пай члена кооператива по его личным долгам допускается лишь при недостатке иного имущества для покрытия таких долгов в порядке, предусмотренном уставом кооператива. Взыскание по личным долгам члена кооператива не может быть обращено на неделимый фонд кооператива

Высшим органом управления кооператива является общее собрание его членов

В кооперативе с числом членов более шестидесяти может быть создан наблюдательный совет. В состав исполнительных органов кооператива входят правление и (или) председатель кооператива. Членами наблюдательного совета и членами правления кооператива, а также председателем кооператива может быть только члены кооператива.

К исключительной компетенции общего собрания членов кооператива относятся:

-изменение устава кооператива;

-образование наблюдательного совета и прекращение полномочий его членов, а также образование и прекращение полномочий его членов, а также образование и прекращение полномочий исполнительных органов кооператива, если это право по уставу не принадлежит его наблюдательному совету;

-прием и исключение членов кооператива;

-утверждение годовых отчетов и бухгалтерских балансов кооператива и распределение его прибыли и убытков;

-решение о реорганизации и ликвидации кооператива. Член кооператива имеет один голос при принятии решений общим собранием. Он вправе по своему усмотрению выйти из кооператива. В этом случае ему должна быть выплачена стоимость пая или выделено имущество, соответствующее его паю, а также осуществлены другие выплаты, предусмотренные уставом кооператива.

Производственный кооператив отличается от товариществ и от обществ следующими чертами

Во-первых, производственный кооператив основан на добровольном объединении физических лиц – граждан, не являющихся индивидуальными предпринимателями, но участвующих в деятельности кооператива личным трудом. Соответственно этому каждый член кооператива имеет один голос в управлении его делами независимо от размеров своего имущественного вклада.

Во-вторых, полученная в кооперативе прибыль распределяется с учетом их трудового участия, а не имущественного вклада (пая). Именно поэтому производственный кооператив охарактеризован в ГК как артель.

В-третьих, ГК дополнил эту классическую конструкцию кооператива – артели двумя важными положениями. Члены кооператива несут дополнительную ответственность по его долгам, хотя и не всем своим имуществом, а в заранее определенном в уставе размере

10. Государственные и муниципальные предприятия

Государственные и муниципальные предприятия – это такие производственные (в широком смысле слова) образования, которые создаются государством и органами местного самоуправления, наделяются ими необходимыми средствами и на коммерческих принципах действуют в соответствии с теми целями и задачами, которые для них определяют учредители

Термин « унитарное» означает единое, неразделяемое на части

Следовательно, государственные и муниципальные предприятия – это такая создаваемая государством и органами местного самоуправления коммерческая организация, которая не наделена правом собственности на закрепляемое за ней собственником имущество; иными словами, это имущество не может быть распределено по вкладам, долям, паям, в том числе между работниками предприятия

Имущество, которым наделяются такие предприятия, находятся соответственно в государственной или муниципальной собственности, и принадлежит предприятиям на праве **«хозяйственного ведения»** или **« оперативного управления»**.

Органом управления унитарного предприятия является руководитель, назначаемый собственником (либо уполномоченным собственником органом)

Свою деятельность унитарные государственные и муниципальные предприятия строят на коммерческих принципах, сравнивая доходы с издержками и добиваясь увеличения прибыли.

При этом по своим обязательствам, возникающим в ходе хозяйственной деятельности, такие предприятия отвечают всем принадлежащим им имуществом.

Собственник имущества предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения, не отвечает по обязательствам предприятия. В равной мере и предприятие такого типа не отвечает по долгам собственника имущества. Таким образом, мера экономического обособления унитарных предприятий обозначена четко и жестко

Появляются три вида государственных учреждений: бюджетные, казенные и автономные

С 1 января 2011 года вступил в силу Федеральный закон Российской Федерации от 8 мая 2010 г. N 83-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений».

Все три типа учреждений – государственные или муниципальные, и отличаются по степени финансово-хозяйственной самостоятельности и независимости от государства

Учреждением признается

унитарная некоммерческая
организация, созданная
собственником для
осуществления управленческих,
социально-культурных или иных
функций некоммерческого
характера

Бюджетные учреждения формируются в сфере науки, образования, здравоохранения, культуры и других сферах, способных функционировать на основе рыночных принципов, без их коренного преобразования.

Казенными учреждениями планируется реализовать отдельные полномочия государства, и введение рыночных принципов оказания государственных услуг в этих учреждениях нецелесообразно. Примерами могут быть такие сферы деятельности, как национальная оборона, обеспечение безопасности государства, психиатрическая помощь населению и других.

Казенные учреждения отвечают по своим обязательствам находящимися в их распоряжении денежными средствами. При недостаточности средств субсидиарную ответственность по обязательствам казенных учреждений несет собственник имущества. Кроме того, для казенного учреждения, как и для бюджетного, не существует ограничений сфер деятельности, в которых возможно создание учреждения

Автономное учреждение, в отличие от казенного и бюджетного учреждений, вправе открывать не только лицевые счета в территориальных органах Федерального казначейства (финансовых органах), но и счета в кредитных организациях. Кроме того, учреждениям данного типа разрешено размещать денежные средства на депозитах в кредитных организациях и совершать сделки с ценными бумагами.

Бюджетные и автономные учреждения получают от собственника имущество с правом его распоряжения (за исключением особо ценного, отнесение к которому находится в усмотрении собственника), а также возможность участвовать на общих основаниях в рамках конкурса на выполнение государственного задания для реализации социальной функции государства.

11. Сущность, функции и роль малого бизнеса в развитии экономики

Малым предпринимательством признается самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг юридическими и физическими лицами, зарегистрированными в качестве субъектов малого предпринимательства в соответствии с положениями Федерального закона от 24 июля 2007 г. №209 - ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

К субъектам малого предпринимательства

относятся внесенные в единый государственный реестр юридических лиц потребительские кооперативы и коммерческие организации (за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий), а также физические лица, внесенные в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (далее - индивидуальные предприниматели), крестьянские (фермерские) хозяйства, соответствующие следующим условиям:

Первое условие (критерий)

1) для юридических лиц - суммарная доля участия РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, иностранных граждан, общественных и иных фондов в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) указанных юридических лиц не должна превышать 25% (за исключением активов акционерных инвестиционных фондов и закрытых паевых инвестиционных фондов), доля участия, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого и среднего предпринимательства, не должна превышать 25%;

Второе условие (критерий)

2) средняя численность работников за предшествующий календарный год не должна превышать следующие предельные значения средней численности работников для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства:

а) от 101 до 250 человек включительно для средних предприятий;

б) до 100 человек включительно для малых предприятий; среди малых предприятий выделяются микропредприятия - до 15 человек

Третье условие (критерий)

3) выручка от реализации товаров (работ, услуг) без учета налога на добавленную стоимость или балансовая стоимость активов (остаточная стоимость основных средств и нематериальных активов) за предшествующий календарный год не должна превышать предельные значения, установленные Правительством РФ для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства. Предусмотренные п.3 предельные значения выручки от реализации товаров (работ, услуг) и балансовой стоимости активов устанавливаются Правительством РФ один раз в 5 лет с учетом данных сплошных статистических наблюдений за деятельностью субъектов малого и среднего предпринимательства

С 1 января 2008 г. согласно постановлению Правительства Российской Федерации от 22 июля 2008 г. № 556 установлены предельные значения выручки от реализации товаров (работ, услуг), за предшествующий год без учета налога на добавленную стоимость для следующих категорий субъектов малого и среднего предпринимательства (изменены с 25 июля 2016 года Постановлением Правительства РФ от 13 июля 2016 г. № 702 "О предельных значениях выручки от реализации товаров (работ, услуг) для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства"):

- микропредприятия – 120 млн.рублей;
- малые предприятия – 800 млн.рублей;
- средние предприятия – 2 млрд.рублей

12. Объединения предприятий

Крупномасштабному бизнесу

свойственны формы организации, в основе которых лежит объединение организаций в совокупные структуры – собирательные ассоциативные формы.

На практике сложились различные типы объединений организаций, которые отличаются по целям, характеру хозяйственных отношений между своими участниками, а также по степени самостоятельности организаций, входящих в объединение

Картель

объединение организаций одной отрасли, которые вступают между собой в соглашение, касающееся различных сторон коммерческой деятельности организации – соглашение о ценах, о рынках сбыта, объемах производства и сбыта, ассортименте, обмене патентами, условиями найма рабочей силы и т.д..

В первую очередь регулированию подлежит сбыт продукции

На практике картель обычно выходит за рамки коммерческой деятельности, определяя для участников ассортимент товаров, размеры их производства.

Основные признаки картеля:

договорный характер объединения;

сохранение права собственности участников на свои предприятия, то есть хозяйственной, финансовой и юридической самостоятельности;

совместная деятельность по реализации продукции, которая может распространяться в ограниченной степени и на ее производство.

Соглашение об образовании картеля не всегда бывает оформлено договором. Часто картели существуют негласно (в виде «секретных статей» договора), в устной форме «джентльменских соглашений»

Синдикат – объединение однородных промышленных предприятий, созданное в целях сбыта продукции через общую сбытовую контору, организованную в форме особого торгового общества или товарищества (АО, ООО и т.п), с которой каждый из участников синдиката заключает одинаковый по своим условиям договор на сбыт своей продукции

Распространены объединения предприятий в синдикаты в отраслях с массовой однородной продукцией: горнодобывающей, металлургической, химической. Сбытовой орган синдиката часто осуществляет и закупки сырья для его участников.

Консорциум

Объединение остающихся независимыми предприятий для реализации крупно – масштабного проекта или решения существенной проблемы

Пул – форма объединения компаний, отличающаяся тем, что прибыль всех участников пула поступает в общий фонд и затем распределяется между ними согласно установленной пропорции

Эта форма интеграции является одной из форм монополистических компаний, разновидностью картелей

Трест – объединения предприятий, при котором теряется самостоятельность, управление сосредоточивается в интегрирующей компании

объединение, в котором различные предприятия, ранее принадлежавшие разным предпринимателям, сливаются в единый производственный комплекс, теряя свою юридическую и хозяйственную самостоятельность. Объединяются все стороны хозяйственной деятельности, а не какая-то одна сторона, как в картеле или синдикате. Характерной чертой треста является производственная однородность деятельности – специализация на одном или нескольких аналогичных видах продукции.

Форма треста удобна для организации комбинированного производства, когда предприятия представляют собой либо последовательные ступени обработки сырья, либо играют вспомогательную роль по отношению друг к другу

Концерн – объединение предприятий, как правило, различных отраслей в некоторой сфере деятельности (инновационной, финансовой, научной или иной)

объединение самостоятельных предприятий, связанных посредством системы участия, патентно-лицензионных соглашений, финансирования, тесного производственного сотрудничества. Это объединение производственного характера, в которое входят предприятия разных отраслей. Концерн полностью контролирует деятельность входящих в него компаний

объединяющая под единым финансовым контролем целую сеть разнородных организаций, которая возникает в результате слияния различных организаций вне зависимости от их горизонтальной и вертикальной интеграции без всякой производственной общности.

Холдинг – компания, владеющая другими компаниями

Холдинг – головная компания, являющаяся держателем всех или почти всех акций ряда предприятий и управляющая их производственной, коммерческой и финансовой деятельностью

Ассоциация (союз)

Некоммерческое
объединений предприятий
различных отраслей для
осуществления совместной
деятельности в
определенной сфере
хозяйства

Промышленный узел

Группа независимых предприятий на смежных территориях для совместного использования производственной и социально – бытовой инфраструктуры, природных ресурсов, создания совместного производства

Финансово- промышленная группа (ФПГ)

объединяет юридически и хозяйственно самостоятельные предприятия различных отраслей экономики – промышленные, финансово-кредитные, торговые, транспортные и др. В России участниками ФПГ могут быть юридические лица (коммерческие и некоммерческие, в том числе и иностранные, за исключением общественных и религиозных организаций), подписавшие договор о создании ФПГ. В составе группы обязательно должны быть организации, действующие в сфере производства товаров и услуг, а также финансово-кредитные учреждения

Основные разновидности финансово- промышленной интеграции:

ФПГ во главе с производственным холдингом, когда головная компания является не только держателем акций, но и производителем продукции;

ФПГ во главе с финансово-кредитным учреждением (банковским холдингом), когда в роли головной компании выступает банк;

ФПГ во главе с чистым холдингом, при этом центральная компания не занимается производственной деятельностью, но владеет контрольными пакетами акций предприятий, входящих в объединение;

ФПГ без образования центральной компании, что предполагает взаимодействие участников объединения на основе перекрестного владения акциями.

МОТИВЫ ОБЪЕДИНЕНИЯ

Выживание и развитие – концентрация ресурсов для внедрения наукоемких технологий

Финансовые – консолидация капитала, его перераспределение между участниками объединения

Производственные – снижение затрат, гармонизация технологий, облегчение смены технологий

Маркетинговые – стабилизация рынков, облегчение доступа к рынкам сбыта

Логистические – формирование оптимальных запасов сырья, и продукции, упорядочение поставок

Снижение риска – перераспределение риска убытков между участниками объединения

Управленческие – обеспечение соответствия принятой стратегии, привлечение инвестиций, повышение привлекательности для персонала