

КАК НАЧАТЬ СВОЙ БИЗНЕС С НУЛЯ – 7 ПРОСТЫХ ШАГОВ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО



Муниципальное бюджетное учреждение дополнительного образования «Центр детского и юношеского творчества»

Педагог дополнительного образования Белякова Ксения Николаевна

Педагог дополнительного образования Боброва Оксана Викторовна

Педагог дополнительного образования Крашенинникова Екатерина Александровна

Педагог дополнительного образования Зайкина Вероника Ивановна

Педагог дополнительного образования Степанян Давид Ваганович

Предпринимательская деятельность - экономическая деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от производства и/или продажи товаров, оказания услуг.

Для этой цели используется имущество, нематериальные активы, труд как самого предпринимателя, так и привлечённый со стороны.



Бизнес - это в основном **психология** и только
потом - **технология**.

3

Разберитесь в себе и своей мотивации
открыть бизнес, а тест, составленный в
виде двух блоков разных убеждений
поможет вам в этом.



Блок убеждений №1

4

С какими мыслями НЕ СТОИТ открывать свой бизнес:

- *Как бы побыстрее много заработать, чтобы расплатиться с долгами?*
- *Идея, которая есть у меня в голове, точно сработает, но мне нужны деньги, чтобы ее осуществить;*
- *Я что, хуже других что ли? Вот мой сосед бизнесом занимается и у меня все также получится;*
- *Надоели эти начальники-дураки, завтра же увольняюсь и открываю свое дело!*

Блок убеждений №2

5

И, напротив, вы ГОТОВЫ к началу бизнеса, если размышляете так:

- *Я очень хорошо умею делать востребованное «рынком» дело и на его основе хочу открыть свой бизнес;*
- *Я осознаю, что в начале большие вложения в бизнес являются очень рискованными, и только свободные деньги я могу вложить в дело, но не стану занимать их, так как риск потери денег без опыта в бизнесе очень высок;*

- *Свое дело требует много времени, и на то, чтобы его развить у меня должен быть денежный резерв или источник дохода, пока мой проект не будет приносить ощутимый доход;*
- *Начав свой бизнес, у меня больше не будет начальников и контролеров, которые направляли меня в работе и мне нужно уже сейчас стать достаточно организованным человеком, чтобы действовать самостоятельно и достичь успеха в предпринимательстве.*

Если у вас преобладают убеждения из блока №1, не спешите ввязываться в драку. Ведь скорее всего, такие суждения свидетельствуют об эмоциональности ваших решений и недооценивании рисков, возникающих при открытии своего дела.

Убеждения, преобладающие в вашей голове из блока №2, указывают на то, что вы полностью осознаете, что такое бизнес и собираетесь ответственно подходить к его старту и дальнейшему развитию.

С чего начать свой бизнес, чтобы не прогореть - 10 железных правил!

8

- 1 Никогда не берите кредиты на открытие бизнеса, если у вас нет опыта;
- 2 Перед открытием бизнеса снимите «розовые очки» и задайте себе вопрос: «Что я потеряю в случае неудачи?»;
- 3 Будьте готовы к разным вариантам развития событий, учитывайте как оптимистичный сценарий, так и пессимистичный;
- 4 Ни в коем случае не открывайте бизнес на деньги, предназначенные на другие стратегические цели в вашей жизни (образование детей, выплаты по кредитам, лечение и т.п.);
- 5 Тщательно изучите рынок и свои возможности, то есть имеющиеся у вас ресурсы для старта собственного дела;

С чего начать свой бизнес, чтобы не прогореть - 10 железных правил!

9

- 6 Не связывайтесь с непонятными или «суперприбыльными» проектами, для которых требуются серьезные вложения;
- 7 По-возможности, побеседуйте с опытными предпринимателями, которые успешны в бизнесе и возьмите на заметку их советы;
- 8 Начиная бизнес в знакомой вам сфере;
- 9 Планируйте предстоящие действия письменно и четко формулируйте каждый этап, который вам предстоит пройти для достижения цели;
- 10 Будьте оптимистичны и не останавливайтесь при первых трудностях!



Как начать свой бизнес с нуля

10

Шаг 1. Определяем свою ценность

Напишите список из 10 пунктов, это навыки, которыми вы по своим ощущениям владеете лучше других.

После того, как этот список будет готов, подумайте, что из того, что у вас хорошо получается, вам действительно нравится делать.



Шаг 2. Анализируем рынок и выбираем нишу для будущего проекта

11

Изучить деятельность успешных компаний региона и выявить их слабые и сильные стороны, чтобы в дальнейшем выработать конкурентные преимущества работая на себя.



Шаг 3. Составляем план действий (бизнес-план)

12

1) В одном из местных центров развития предпринимательства (обычно эти центры находятся под эгидой местных ТПП (торгово-промышленных палат) или Минэкономразвита

2) Муниципальный фонд развития малого предпринимательства;

3) интернет-ресурсы:

-Федеральный портал малого и среднего предпринимательства;

- Портал бизнес-планов по открытию бизнеса;

4) профессиональные фирмы, оказывающие услуги разработки бизнес-планов (см.газетные и интернет-объявления).

5) Самостоятельно используя официальную методику по составлению бизнес плана.



Шаг 4. Зарегистрируйтесь в качестве индивидуального предпринимателя

13

- 1 Заполняем Заявление по форме Р21001;
- 2 Оплачиваем госпошину в размере 800 рублей;
- 3 Берем ИНН и паспорт, делаем с них копии;
- 4 Несем документы в регистрационный орган (налоговую инспекцию) либо регистрируемся через сайт ФНС (www.nalog.ru);
5. Ждем 5 дней и приходим за готовыми документами о регистрации.



Шаг 5. Рекламируем свой проект и находим первых клиентов

14

- 1 Оповестить ваших знакомых, друзей и родственников о начале своей деятельности;
- 2 Создать свой сайт;
- 3 Создать группы в социальных сетях;
- 4 Разослать коммерческие предложения своим потенциальным клиентам.



Шаг 6. Запускаем бизнес, зарабатываем первые деньги и формируем бренд

15



Заработайте себе такое имя, которое
поможет заработать вам все остальное!

Народная мудрость

Для развития своего бизнеса и
повышения стоимости своих услуг, Вам
необходимо наработать себе имя или как
правильнее говорят в бизнес-кругах -
репутацию.

Шаг 7. Анализируем результаты и расширяем проект

16

- 1 Проанализируйте свои доходы, расходы и финансовые результаты;
- 2 Наметьте возможные пути расширения бизнеса;
- 3 Составьте новый бизнес-план.



Вывод

17

Открывая бизнес с нуля, вы избегаете риска потери денег, а это самое главное. Также, старт без материальных ресурсов учит вас принимать более качественные решения, чтобы заработать деньги. Ведь если вы сумеете получить прибыль не вкладывая, то уж с деньгами и подавно сможете стать успешным предпринимателем.

