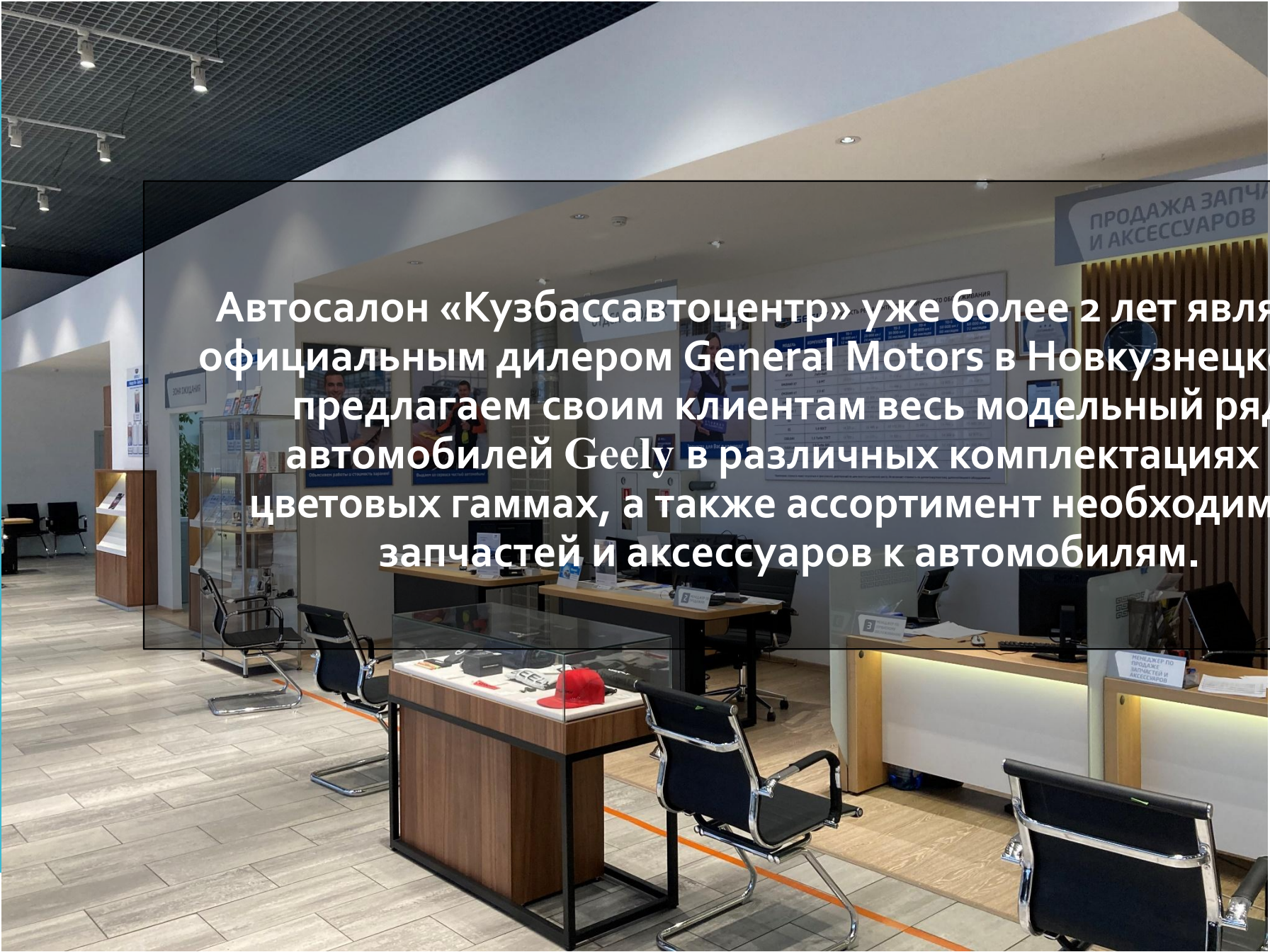




# Geely

**Кузбассавтоцентр**



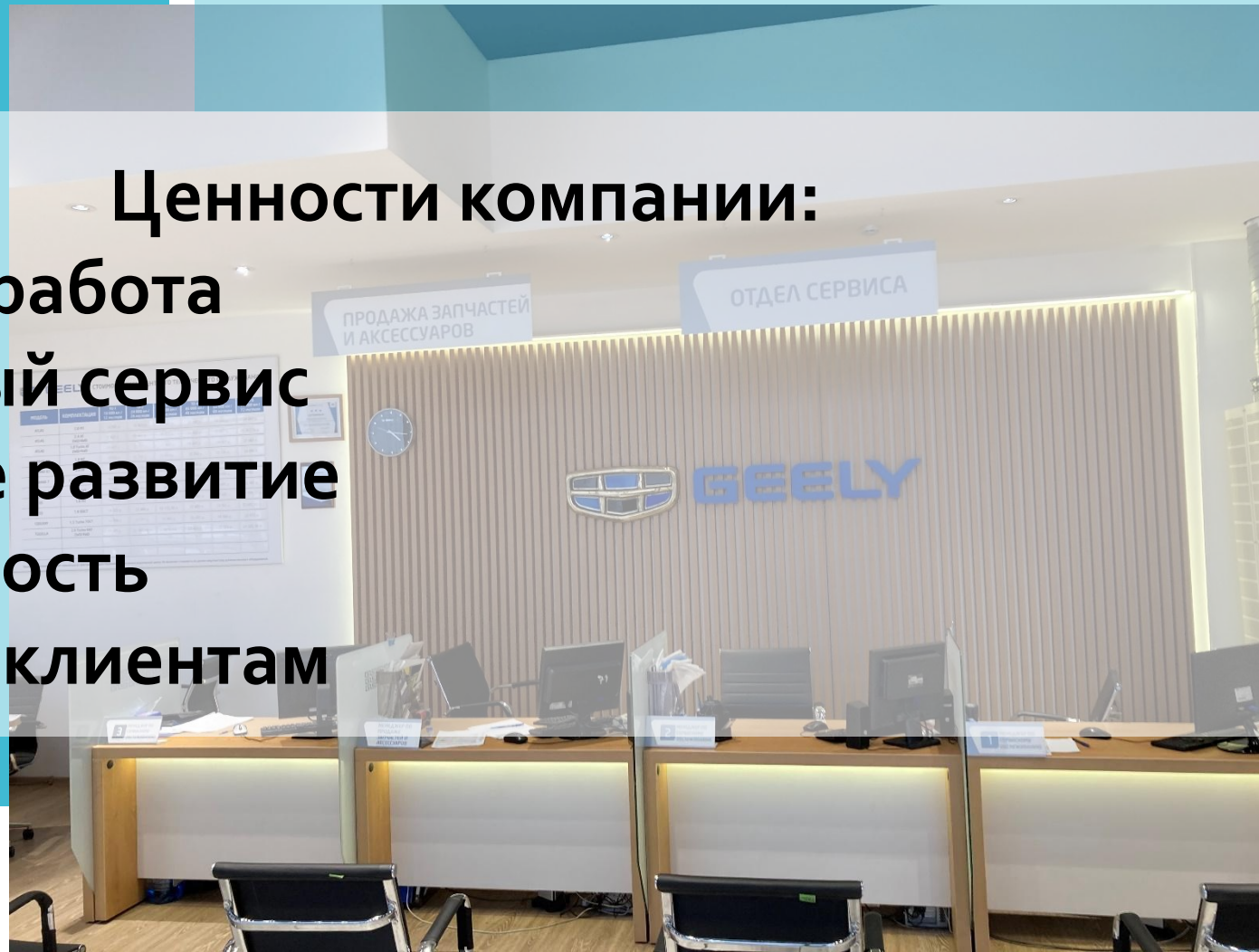
The image shows the interior of a modern automotive dealership. In the foreground, there is a wooden desk with a glass display case on top, containing a red cap and other items. A black office chair is positioned in front of the desk. In the background, there are several more desks with computers and office chairs. A sign on the wall reads "ПРОДАЖА ЗАПЧАСТЕЙ И АКСЕССУАРОВ" (Sales of spare parts and accessories). The floor is made of light-colored tiles, and the ceiling has recessed lighting.

Автосалон «Кузбассавтоцентр» уже более 2 лет является официальным дилером General Motors в Новкузнецке. Мы предлагаем своим клиентам весь модельный ряд автомобилей Geely в различных комплектациях и цветовых гаммах, а также ассортимент необходимых запчастей и аксессуаров к автомобилям.

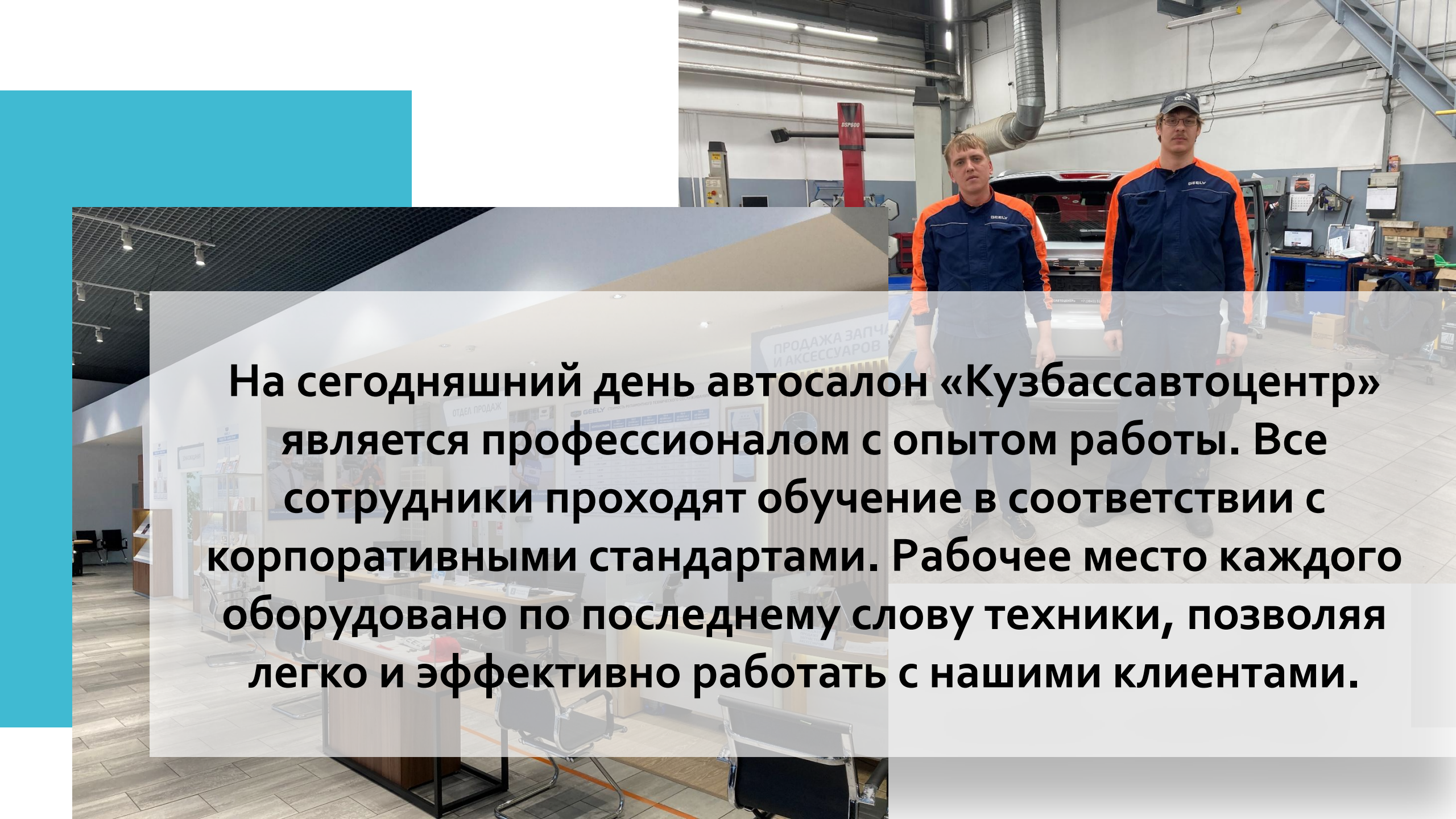
Миссия компании Предоставление автовладельцам полного спектра услуг, доступных широкому кругу потребителей

### Ценности компании:

- Командная работа
- Безупречный сервис
- Постоянное развитие
- Дружелюбность
- Внимание к клиентам







**На сегодняшний день автосалон «Кузбассавтоцентр» является профессионалом с опытом работы. Все сотрудники проходят обучение в соответствии с корпоративными стандартами. Рабочее место каждого оборудовано по последнему слову техники, позволяя легко и эффективно работать с нашими клиентами.**





**Покупка автомобиля – это еще не финал, ведь автомобиль требует своевременное сервисное обслуживание, защищающее машину от дорогостоящего ремонта. В «Кузбассавтоцентр» имеется сервисный центр со специализированным оборудованием для осуществления профессионального ремонта автомобилей Geely. Включает в себя отдел приема автомобилей на техническое обслуживание, ремонтный и малярно-кузовной участки.**



# Полянский Артем Александрович

Менеджер по продажам автомобилей

- навык правильного проведения переговоров;
- филигранное владение навыками реализации товаров;
- навык завоевания расположения клиента и выстраивания беседы;
- умение держать связь с контрагентами на весь период плодотворного сотрудничества;
- отточенное знание ключевых особенностей автомобилей Geely
- умение показать все сильные стороны продукта;
- знание отличительных черт перед основными конкурентами.



«От понимания того, как выбрать менеджера по продажам, зависит успешность проекта в целом.»



# Принципы, которым мы следуем:

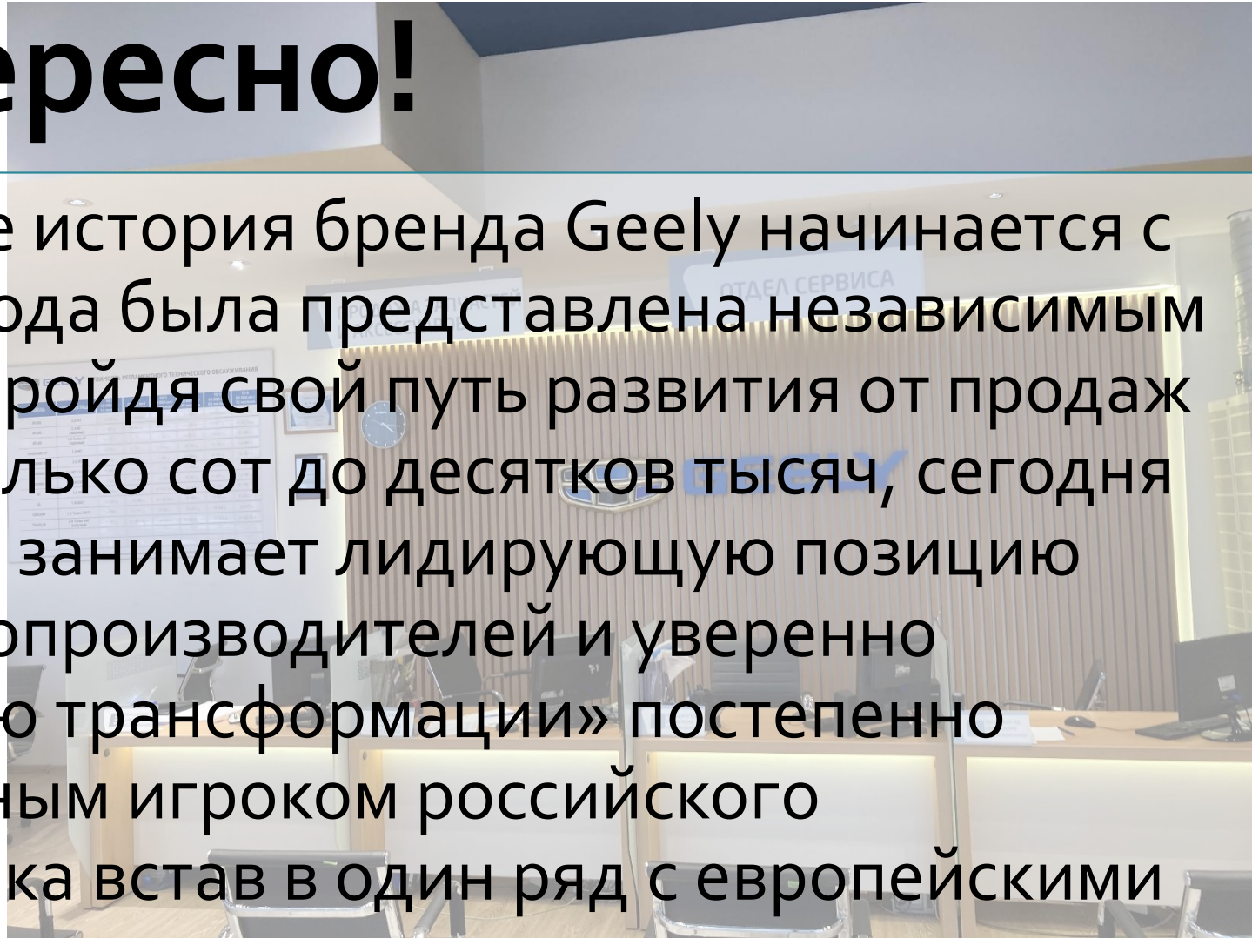
Happy life – Geely drive!

- лояльность клиентов;
- качество обслуживания;
- честность;
- совместная работа;
- уважение к людям;
- желание побеждать;
- личная ответственность.-

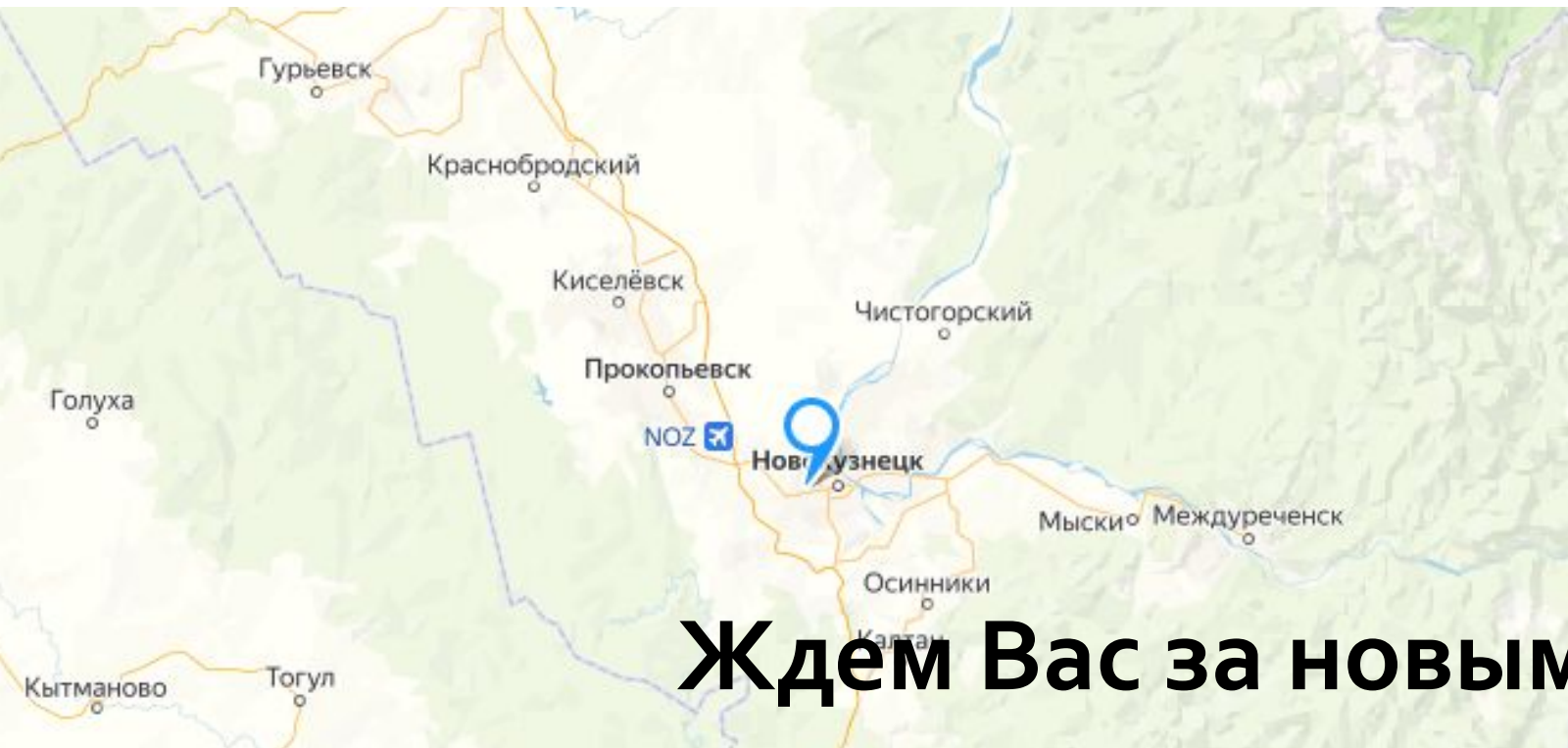


# Это интересно!

На российском рынке история бренда Geely начинается с 2007 года и до 2011 года была представлена независимыми дистрибьюторами. Пройдя свой путь развития от продаж автомобилей в несколько сот до десятков тысяч, сегодня марка Geely в России занимает лидирующую позицию среди китайских автопроизводителей и уверенно реализует «стратегию трансформации» постепенно становясь полноценным игроком российского автомобильного рынка встав в один ряд с европейскими брендами.







# Ждем Вас за новыми автомобилями!

## Дилер

### КУЗБАССАВТОЦЕНТР

Расстояние: 448.2km

Адрес: г. Новокузнецк, ул.Дмитрова, дом 36

Телефон: +7(3843)91-09-09

Время работы: Пн - Вс: 09:00 - 20:00

Сайт: <https://geely-nk.ru>

