



НЕОБХОДИМЫЕ НАВЫКИ ДЛЯ СОЗДАНИЯ КОМПАНИИ 3 ВОЛНЫ

- HR (рекрутинг сотрудников)
- Маркетинг (Целевая аудитория)
- Построение отделов продаж
- Новаторство
- Документооборот, финансы
- Идейность

НЕОБХОДИМЫЕ НАВЫКИ ДЛЯ СОЗДАНИЯ КОМПАНИИ 3 ВОЛНЫ

- Стратегическое мышление
- Открытость
- Гибкость
- Творчество, креативность
- Длинная воля
- Практичность

HR (РЕКРУТИНГ СОТРУДНИКОВ)

- Психология управления
- Подбор персонала
- Рекрутинг
- Дебаты
- Книжный клуб

МАРКЕТИНГ Ц.А.

- Бренд-маркетинг
- Маркетинговые исследования
- Продуктовый маркетинг
- Продвижение рекламы
- Бизнес-разведка

ПОСТРОЕНИЕ ОТДЕЛА ПРОДАЖ

- Прямые продажи
- Создание каналов продаж
- Телефонные и интернет-продажи

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ

- ГО
- Бизнес-проектирование
- Военные игры
- Мета игры

ДОКУМЕНТООБОРОТ, ФИНАНСЫ

- Бух. Учет
- Юриспруденция
- Финансы
- Мета игры

ТВОРЧЕСТВО, КРЕАТИВНОСТЬ

- Модуль «Старт»
- Модуль «Система»
- Модуль «Театр»
- Пед. практика

ГИБКОСТЬ

- ГО
- Книжный клуб
- Мета игры
- Военные сборы
- Продажи
- Дебаты
- Управление проектами

ДЛИННАЯ ВОЛЯ

- Иностранный язык
- Спорт
- Ведение коллектива
- Реализация проектов
- Военные сборы

ИДЕЙНОСТЬ

- Идеология и пропаганда
- Политология
- Философия
- Соц. Психология
- Теория коммуникаций
- Модуль «Лидер»
- Модуль «Старт»

НОВАТОРСТВО

- ТРИЗ
- Книжный клуб
- Мета игры
- Модуль «Система»

ОТКРЫТОСТЬ

- Дебаты
- Театральное мастерство

Практичност Ь

- Управление проектами
- Модуль «Система»

Итого:

Всего 35 модулей на 1-3 курсы

Из них 11 новых, которые мы предлагаем внести в программу обучения

Дебаты

Театральное мастерство

ТРИЗ

Бизнес- проектирование

Прямые продажи

Бизнес - разведка

Продвижение рекламы

Продуктовый маркетинг

Спорт

Маркетинговые исследования

Создание каналов продаж

1 курс

- 1.Прямые продажи
- 2.Телефонные, интернет-продажи
3. Модуль «Лидер»+ проведение тренинга по лидерству в школах и на площадках
- 4.Рекрутинг
5. Управление проектами +создание проекта
6. Модуль «Театр»
- 7.Модуль «Старт» + (Пед. практика)

2 курс

- 1.Бизнес-разведка
- 2.Рекрутинг
3. Модуль «Система»
- 4.Ведение коллектива
- 5.Теория коммуникаций
- 6.Театральное мастерство (осваивание навыков ораторского искусства, публичных выступлений)
- 7.Социальная психология
- 8.Философия
- 9.ТРИЗ

3 курс

1. Психология управления
2. Подбор персонала
3. Создание каналов продаж
4. Маркетинговые исследования
5. Бренд-маркетинг
6. Продуктовый маркетинг
7. Продвижение рекламы
8. Бух.учёт
9. Финансы
10. Юриспруденция
11. Бизнес-проектирование
12. Политология
13. Идеология и пропаганда

Так же, для всех 3-х курсов: ГО, спорт, книжный клуб, дебаты (2,3 курс), военная подготовка, иностранный язык