

# Особенности торговли на мировом рынке военно-авиационной техники.



выполнили  
студентки 4  
курса группы  
ээ\_403:  
Аперян Сильва  
Саркисян Лиана



# Структура рынка военной авиационной техники

Тип самолёта	Период с 1997 по 2006 г.	Период с 2007 по 2016 гг.
Самолёты для боевых целей (истребители, бомбардировщики и другие)	62%	61%
Транспортные самолёты	22%	15%
Самолёты специального назначения (разведка, установление помех, дозаправка)	10%	15%
Учебные самолёты	5%	6%
Беспилотные летательные аппараты (БПЛА)	1%	3%
ВСЕГО	100%	100%

# Крупнейшие страны— экспортеры продукции военного назначения (\$ млрд)

США (23,73)

Россия (10,03)

Франция (4,97)

Великобритания (4,17)

Германия (3,58)

Италия (1,99)

Израиль (1,77)

Китай (1,53)

Испания (1,48)

Канада (1,31)

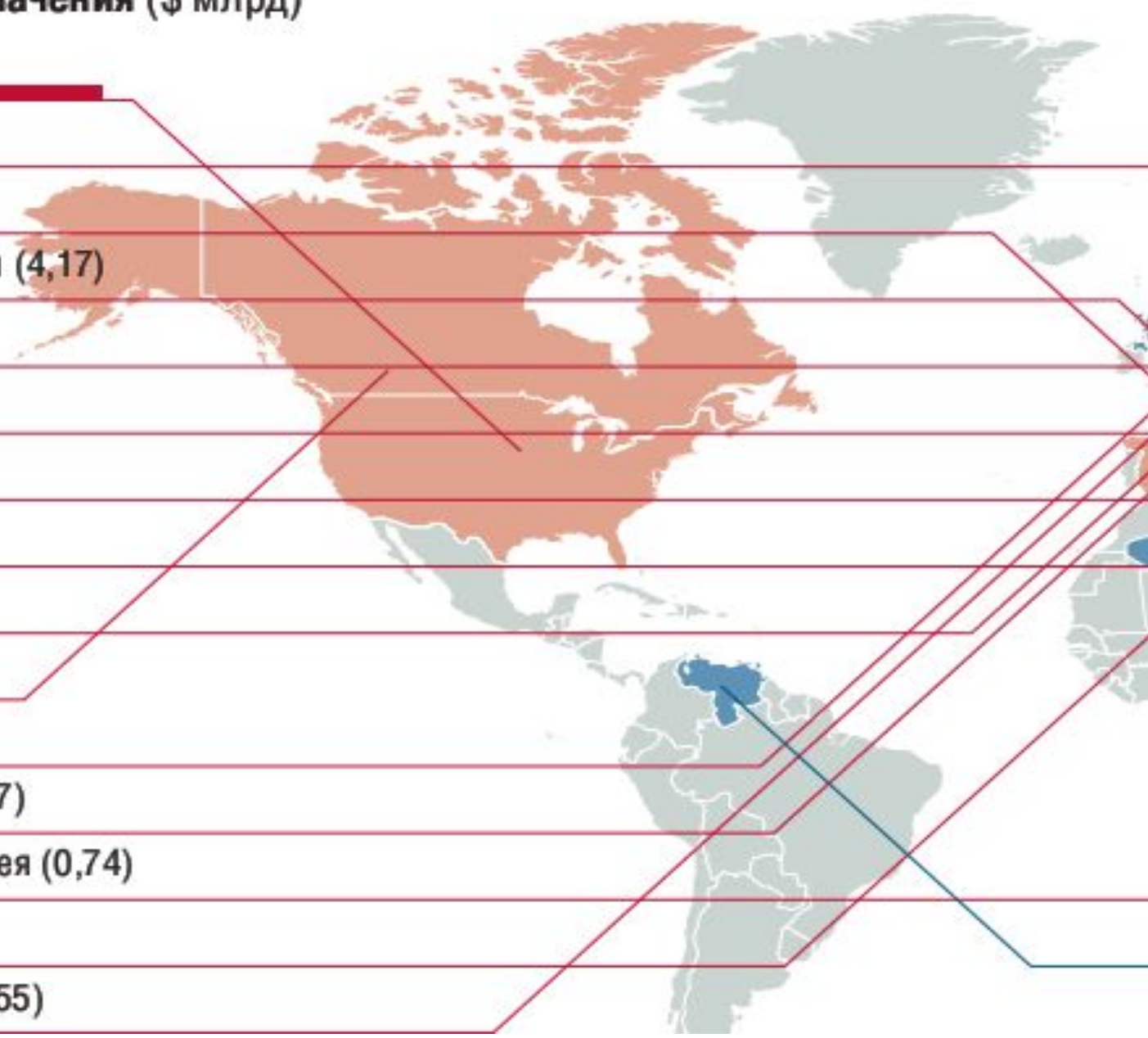
Швеция (1)

Швейцария (0,77)

Республика Корея (0,74)

Украина (0,63)

Нидерланды (0,55)



## Крупнейшие страны—импортеры продукции военного назначения (\$ млн)

Саудовская Аравия (6,47)

Индия (5,58)

Китай (2,6)

ОАЭ (2,21)

Тайвань (2,16)

Австралия (2,03)

Республика Корея (1,91)

Индонезия (1,87)

Турция (1,54)

Пакистан (1,43)

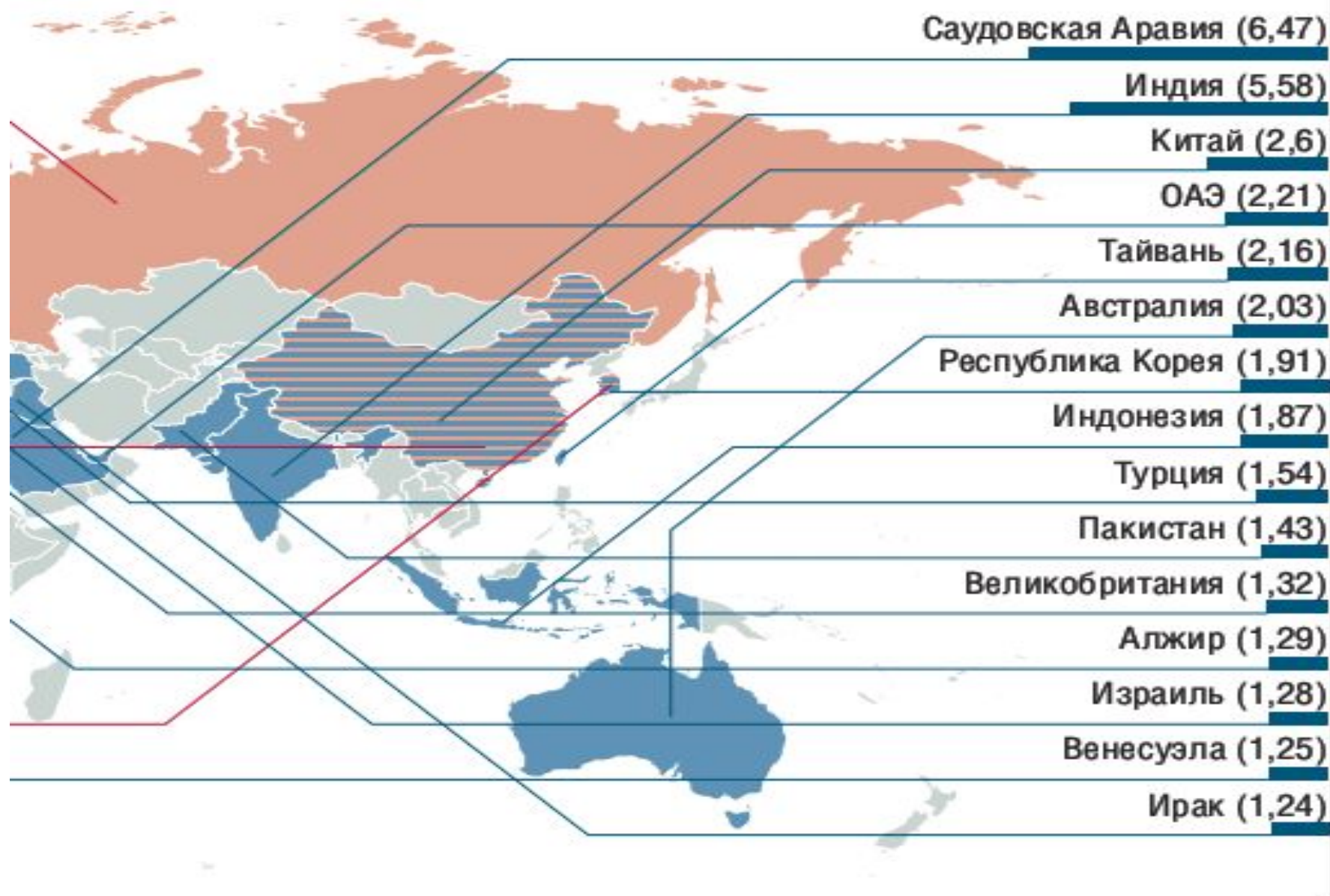
Великобритания (1,32)

Алжир (1,29)

Израиль (1,28)

Венесуэла (1,25)

Ирак (1,24)



# Модельный ряд авиационной техники

- Тяжелый многофункциональный истребитель поколения «4+»
- Макс. нагрузка – 8 т
- Первая поставка – 1996
- Серийное производство

Су-30



- Фронтовой бомбардировщик поколения «4+»
- Макс. нагрузка – 8 т
- Первая поставка – 2008
- Серийное производство

Су-34



- Средний многофункциональный истребитель поколения «4+»
- Макс. нагрузка – 4,5 т
- Первая поставка – 2010
- Серийное производство

МиГ-29К/М



- Учебно-боевой и тренировочный самолет
- Макс. нагрузка – 3 т
- Первая поставка – 2009
- Серийное производство

**Як-130**



- Средний многофункциональный истребитель поколения «4++»
- Макс. нагрузка – 4,5 т
- Развертывание серийного производства

**МиГ-35**



- Тяжелый многофункциональный истребитель поколения «5»
- Первая поставка – 2016
- В стадии планирования (разработка и испытание)

**ПАК ФА**



- Тяжелый многофункциональный истребитель поколения «4++»
- Макс. нагрузка – 8 т
- Первая поставка – 2011
- Развертывание серийного производства

**Су-35**



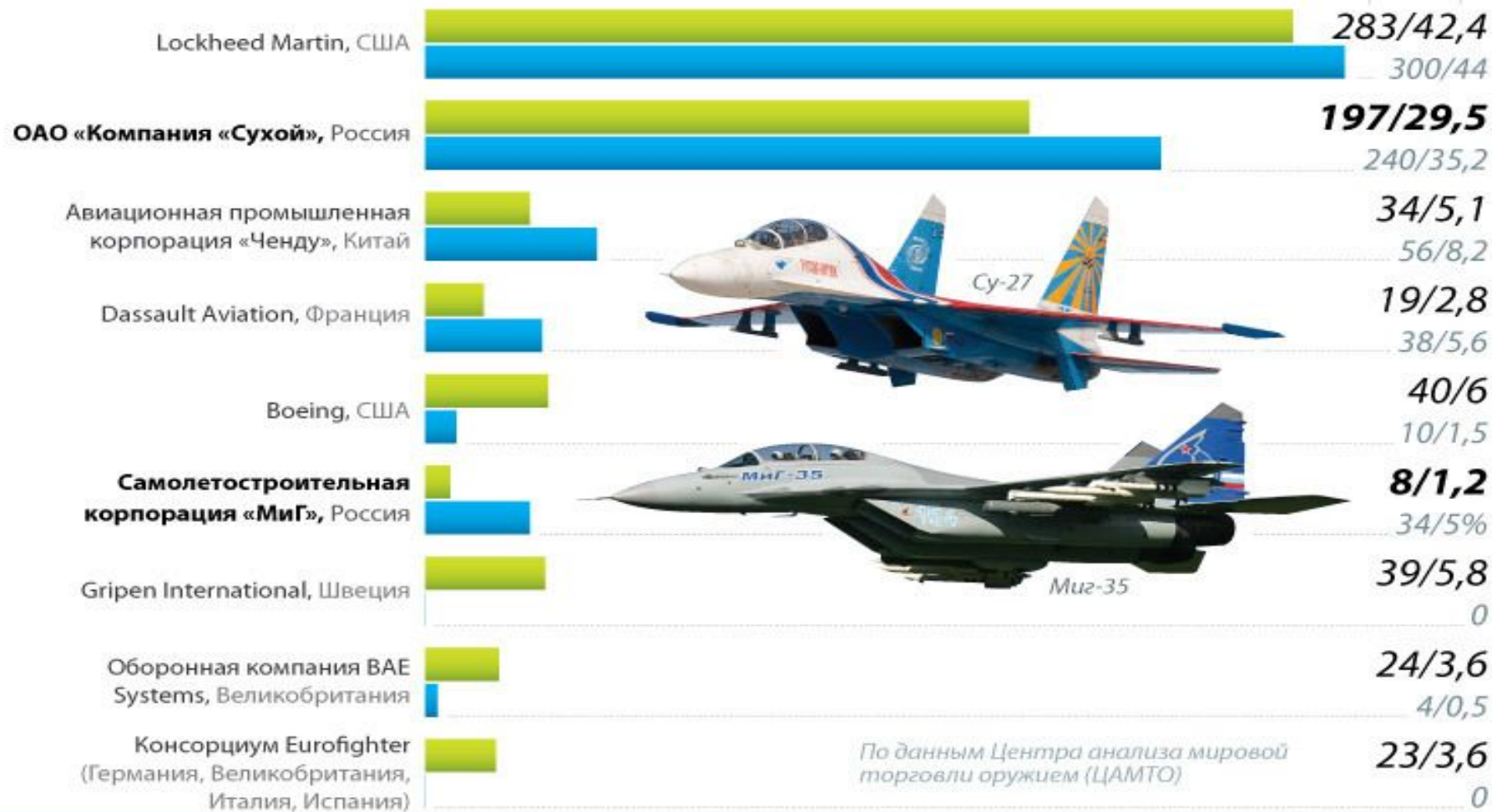
# Лидеры мирового рынка истребителей по итогам 10 лет



Доля компаний на мировом рынке новых многофункциональных истребителей

% (процент от общего числа экспортируемых истребителей)

■ 2005-2009 гг. ■ 2000-2004 гг. количество штук



По данным Центра анализа мировой торговли оружием (ЦАМТО)

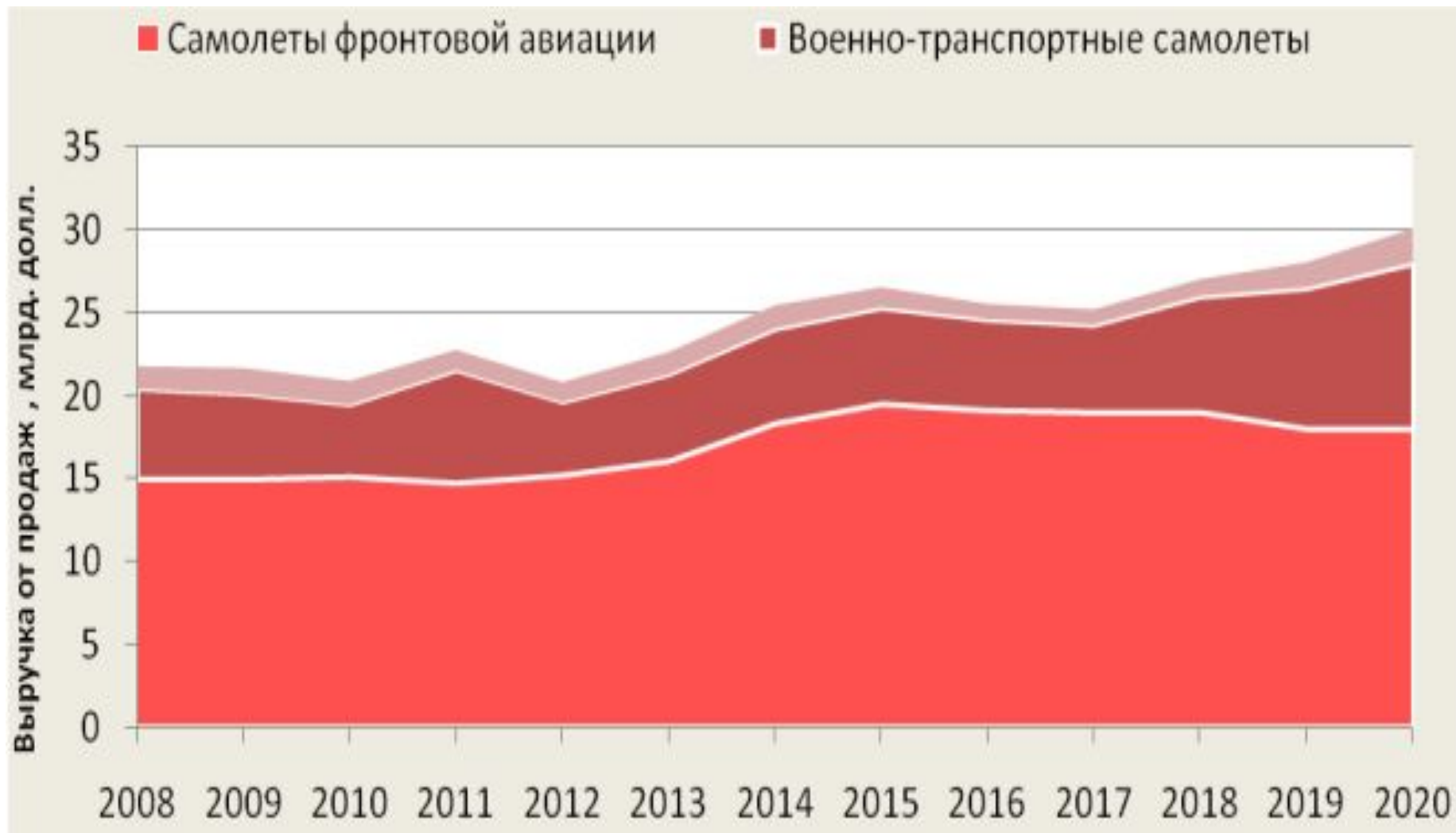


## Стоимость авиационной техники

	Цена за штуку	Продавец	Год	Партия	Примечание
СПАД	\$10 тыс				истребитель первой мировой
P-38 «Лайтнинг»	\$130 тыс		1943		
B-17	\$258949				WWII
B-24	\$304391				WWII
B-25	\$96 тыс				WWII
B-26	\$227 тыс				WWII
B-29	\$893730				WWII
B-29	\$639 тыс				WWII, стоимость в серии
EP-3	\$80 млн		2001		По сообщениям СМИ
F86 «Sabre»		1950			
F-4 «Phantom»2		1962			
F-111		1963			
F-15 «Eagle»	\$17 млн		1972		
F-16A «Fighting Falcon»	\$14 млн		1980		
F-16 «Fighting Falcon»	\$45 млн		1998		Цена нового самолёта. Данные не очень достоверные
F-20 «Тайгер»	\$15 млн		1985		Предполагаемая стоимость
F-22 «Raptor»	\$71 млн		1996		Оценка

«Кфир»С.2	\$4.5 млн		1978		
«Mirage» III	\$6.5-7.5 млн		1983		
«Mirage» 2000	\$30 млн		1998		
Typhoon («Eurofighter»)	\$120 млн		1998		Оценка
Viggen	\$30 млн		1998		
БПЛА Пчела-1ИК	\$5 млн		2001		Комплекс "Малахит" ("Строй-П") с 10 БПЛА. БПЛА Пчела-1 . Новости.
МиГ-29	\$25 млн		2000		МиГ-29 . Новости.
МиГ-23МС	\$3.6-6.6 млн		1980		В зависимости от степени «дружеского расположения» к стране-покупателю
МиГ-31	\$35 млн.	Сокол	2001		В экспортном варианте. МиГ-31 . Новости.
Су-24	\$4 млн.	МО, НАПО	1999	3	Алжир. После капремонта
Су-24	\$6 млн.		2001		после капремонта
МФИ (1.44)	\$70 млн		1999		Грубая оценка
Су-30МКИ	\$25 млн		1998	40	По контракту с Индией
Ту-204-120	\$35 - \$37 млн	Ульяновский авиационный комплекс	2001		Ту-204 . Новости.
Ту-214	до \$26 млн	КАПО	2001		Ту-214 . Новости.
A-380	\$216 млн	Airbus	1999		Оценка стоимости
A-380	\$575 млн	Airbus	2001	10	Lufthansa

# Перспективная динамика и структура доходов от продаж по видам военной авиатехники.



- Ежегодная выручка от мировых продаж военных самолетов, а это в настоящее время около 22 млрд. долл.,

включают три основных составляющих – самолеты фронтовой авиации (истребители, штурмовики, фронтовые бомбардировщики), военно-транспортные самолеты и учебно-тренировочные самолеты, которые также используются как легкие ударные самолеты. Небольшую добавку к этой сумме (не более 0,5 млрд. долл.) дают продажи самолетов спецавиации (разведчики, постановщики помех, штабные самолеты и т.д.).

# Формирование цены

**ценностная концепция  
ценообразования**

**интересы  
заказчика  
(государства)**

**интересы  
исполнител  
я**



***военная авиационная техника* является одним из базовых сегментов в программах военно-технического сотрудничества России с зарубежными государствами**

**- одного из инструментов реализации внешней политики России и весьма доходным направлением развития высокотехнологичного экспорта**

Спасибо за внимание!

