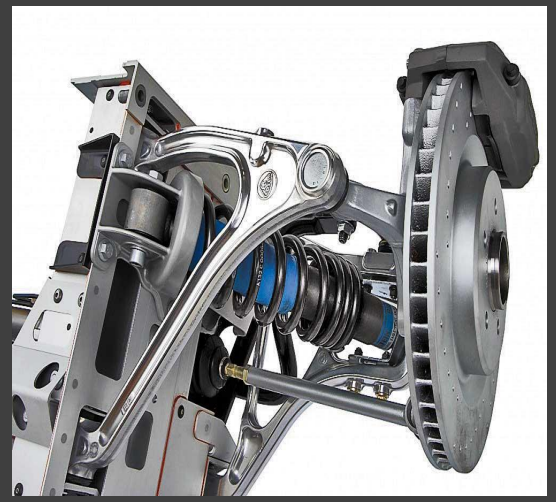
biznes gegma

შ.პ.ს. „სავალი ნაწილები“

შესავალი

შ.პ.ს. „სავალი ნაწილები“ იქნება ავტო ნაწილების მაღაზია წერეთელზე „ქუთაისის“ ქუჩაზე , კონკრეტულად გაიყიდება „მიცუბიშის“, „ნისანისა“ და „ტოიოტას“ სავალი ნაწილები.ეს მაღაზია იქნება გამორჩეული იქვე მდებარე მსგავსი მაღაზიებისაგან რადგან ნაწილების შეკვეთა მოხდება ქალაქ დუბაიდა, ამის გაკეთება იგივე ფასებში ყველას არ შეუძლია.ასევე მყავს ამ საკითხში გამოცდილი ხალხი რომლების დამეხმარებიან. საჭიროა 3 თანამშრომელი ბუღალტერი და 2 გამყიდველი. შესაძლებელია ნაწილების ადგილზე ყიდვა და ასევე გამოწერა.



მიზნები

- კლიენტების მოზიდვა.
- ბაზრის ადვილად ათვისება.
- გაფართოება.
- ტენდერებში მონაწილეობის მიღება და გამარჯვება.
- ავტო პროფილაქტიკის გახსნა იმავე ტერიტორიაზე.
- ფართის ყიდვა.
- უპირველეს ყოვლისა დიდი მოგების მიღება.

მარკეტინგი

- 2 კვირის განმავლობაში ხალხის მოსაზიდად 30%_იან ფასდაკლებას.
- გვექნება სოციალურ ქსელში გვერდი.
- რეკლამა რადიოში.
- კალმებისა და ბრელოკების დამზადება ჩვენი საკონტაქტო ინფორმაციით.

Swot ანალიზი

ძლიერი მხარეები • შედარებით ნაკლები ფასი. • სწრაფი ტრანსპორტირება. • გარანტია. • გვაქვს ორიგინალი და შედარებით ნაკლებ ხარისხიანი ნაწილები. • უმაღლესი ხარისხის გამყიდველი (კონსულტანტი). • ვმუშაობთ კვირაობითაც.	სუსტი მხარეები • ბევრი კონკურენტი. • საზოგადოების არასათანადო ინფორმაციულობა.
შესაძლებლობები • პატარა მაღაზიიდან დიდ კომპანიად ჩამოყალიბება. • ხალხის მოზიდვა მეზობელი ქვეყნებიდან. • ადგილზე მიტანის სერვისი.	საფრთხეები და რისკები • პროდუქტი შემოგვაქვს უცხოეთიდან. • ქვეყნის ეკონომიკური მდგომარეობა. • მაღალ ბიუჯეტიანი კონკურენტები.

ფასები

დასახელება	ფასი თბილისამდე	გასაყიდი ფასი
„გიტარა“	150	320
„სტერჟინი“	15	35
„შარავოი“	20	65
„უდარნი“	20	65
„ნაკანეჩნიკები“	18	55
„სუხოის რეზინა“	7	20
„ამორტიზატორი“	100	185
„ხუნდები“	30	80
„საყრდენი დისკი“	95	190
„ყუმბარა“	120	250

პერსონალი

- 2 გამყიდველი - ხელფასი 500 ლარი.
- ბუღალტერი - ხელფასი 800 ლარი.
- დამლაგებელი - 150 ლარი.

საწყისი ხარჯები

შ.პ.ს._ს ლიცენზია	**120 ლარი**
ბეჭედი	35
სალარო აპარატი	360 ახალი
ფართი	450$-1000 ლარი.
თანამშრომლები	1800 ლარი
ტექნიკა(კომპიუტერი და წვრილმანები)	600 ლარი
კომუნალური გადასახადები	100 ლარი

საწყისი თანხა

- საწყისი ხარჯები 4015 ლარი.
- პროდუქტის ხარჯები 8625 ლარი. (ყველა ნაწილი 15 ცალი.)
- გაუთვალისწინებელი ხარჯები 3000 ლარი.

- სულ საჭიროა 15640 ლარი.

სავარაუდო მოგება

პროდუქტი თბილისამდე I ჩამოტანით 8625 ლარი.

გაყიდვის შედეგად 18975

მოგება 10350 ლარი

დასასრული