

Какой бизнес открыть в маленьком городе

«Мое дело -Ульяновской области»

АНО ЭЦ «Ориентир»

2020



Особенности небольшого города

Низкая покупательная способность.



- ▶ Необходимо учитывать, что в небольших городах покупательная способность ограничена уровнем зарплат, если рынок труда небольшой, то получить высокую заработную плату просто негде. Исходя из данного положения необходимо определить категорию возможного реализуемого товара или услуги.
- ▶ Редкие, эксклюзивные, дорогостоящие вещи не будут пользоваться широким спросом (бутик модной одежды, автосалон, салон красоты VIP-класса, чисто вегетарианский ресторан), потребителей будет сложно найти и привлечь.

Низкие барьеры для вхождения в бизнес.



- ▶ Это можно отнести к плюсам бизнеса в малом городе. Действительно, затраты на аренду помещения, рекламу, оплату труда работникам в провинции существенно ниже аналогичных расходов в крупном городе.

В провинции начинающему бизнесмену легче получить государственную поддержку для открытия своего дела. Малый бизнес достаточно часто поощряется, существует множество программ поддержки - этот вопрос также нужно изучить. Если можно воспользоваться какой-то привилегией - это нужно делать! Некоторые предпринимательские ниши в вашем городе могут быть и вовсе свободны.

Меры поддержки малого и среднего предпринимательства в Ульяновской области

- ▶ В рамках реализации муниципальной программы «Развитие малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании «город Ульяновск», Администрацией города в 2019 году осуществляются следующие меры поддержки:
- ▶ - [предоставление субсидий](#) субъектам малого и среднего предпринимательства на финансовое обеспечение (возмещение) части затрат, связанных с обновлением основных средств ([с изм. от 16.01.2020](#));
- ▶ - [предоставление субсидий](#) субъектам малого и среднего предпринимательства на финансовое обеспечение (возмещение) части затрат, связанных с приобретением в лизинг производственного оборудования ([с изм. от 17.01.2020](#));
- ▶ - [предоставление субсидий](#) субъектам малого предпринимательства на финансовое обеспечение (возмещение) части затрат, связанных с приобретением оборудования для начала предпринимательской деятельности ([с изм. от 17.01.2020](#));
- ▶ - [предоставление субсидий](#) субъектам инвестиционной деятельности на финансовое обеспечение (возмещение) части затрат, связанных с ремонтом (реконструкцией) находящихся в пользовании муниципальных помещений для реализации инвестиционных проектов, включённых в городской реестр ([с изм. от 16.01.2020](#));
- ▶ - [предоставление субсидий](#) юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям осуществляющим туроператорскую, турагентскую и экскурсионную деятельность в сфере гостиничного и ресторанного бизнеса, на финансовое обеспечение (возмещение) части затрат, связанных с обучением сотрудников иностранным языкам ([с изм. от 16.01.2020](#)).

Какой бизнес открыть в маленьком городе

- ▶ Беритесь за то, в чем хорошо разбираетесь. Это идеальный вариант для первого собственного опыта в бизнесе. Вы несколько лет проработали в какой-нибудь компании и ощущаете себя специалистом в своей области - можете работать самостоятельно. Самый типичный пример: бухгалтер. Опытный бухгалтер без труда может открыть свое дело по оказанию услуг ведения бухгалтерского и налогового учета, составления и сдачи налоговых деклараций.
- ▶ Спрос на такие услуги найдется всегда: небольшим организациям и ИП (а их в провинции много!) легче обратиться к такому бухгалтеру, чем нанимать для себя постоянного сотрудника. Бухгалтерское сопровождение в этом случае обойдется дешевле, чем заработная плата штатному бухгалтеру. Кроме такого бизнеса можно рассмотреть и вариант с организацией курсов: если вы специалист своего дела, то можете передавать знания другим. В качестве примеров можно привести еще нотариусов и юристов, косметологов, фотографов, массажистов.

Осваивайте просторы интернета.



Этот совет можно воспринимать по-разному. Можно запустить интернет-магазин, но в маленьком городе эта идея не найдет своих клиентов - целевая аудитория очень мала, хотя в некоторых городах такие магазины могут успешно работать. А вот создание интернет-кафе или организация интернет-курсов (использование интернета, создание сайтов, основы копирайтинга) вполне могут оказаться удачными идеями. Хорошим вариантом будет и работа над общегородским сайтом, на котором будут размещаться все городские новости, объявления и прочая интересная информация.

Экономия и еще раз экономия.



- ▶ Для жителей провинции будут привлекательны те услуги, которые позволят им сэкономить. Сюда можно отнести все услуги по ремонту одежды и обуви, квартир и автомобилей, парикмахерские с демократичными ценами, которые предлагают весь спектр основных услуг по демократичным ценам. А комплексный «Дом быта» вообще может стать оптимальным вариантом: невысокие цены будут компенсированы постоянным спросом со стороны местных жителей.

Бизнес на основе местной продукции.



- ▶ Покупать у себя в населенном пункте, а продавать уже в крупном городе. Местную продукцию в виде ягод, грибов, свежих овощей, рыбы и фермерских продуктов можно скупать по невысокой цене. В большом мегаполисе «эко-продукты» сейчас в моде, а, значит, наценка при перепродаже может быть весьма существенной. Еще лучше, если продукты не просто перепродавать, а сначала перерабатывать: среди вариантов небольшие консервные заводы, копильни, пекарни и прочие аналогичные предприятия.

Мелкое производство никто не отменял.



- ▶ Вы можете производить товары на продажу в другие города или обойтись своим маленьким городом. Это может быть все что угодно: пекарня, мебельное производство, сварочные работы и т.д. Главное помозговать! Затраты на производство будут в маленьком городе обходиться дешевле.

Берем за основу чужую идею. Бизнес на чужой идее называется франчайзинг, то есть вам уже не придется создавать бизнес с нуля - с самого начала вы будете представлять известную марку. Франшизы сейчас предлагают многие известные бренды. Какой из них выбрать: одежда, косметика, фаст-фуд? Здесь ориентироваться нужно на потребности жителей города.

ПОШАГОВАЯ ИНСТРУКЦИЯ

- ▶ Шаг 1: определяемся с нишей
- ▶ Идеи для бизнеса всегда лежат на поверхности. Часто они появляются от желания заниматься тем, что действительно нравится, еще чаще - от злости на отечественный сервис или от того, чего вам самим не хватает: например, в вашем городе нет нормального детского сада или салона красоты для собачек. Еще один вариант - взять популярную западную идею и адаптировать ее для России: так в нашей стране появились оффлайн-квесты, кошачьи кафе и многое другое.

Шаг 2: рисуем бизнес-план

Специалисты утверждают, что грамотный бизнес-план, который построен на реальных цифрах и расчетах – важный помощник в бизнесе. Результаты исследования рынка, анализ затрат и прибыли позволят вам взглянуть на свою идею со стороны и более прагматично оценить свои перспективы.

Шаг 3: определяемся с юридическим лицом

- Официально бизнес начинается с момента его государственной регистрации. Собственно, у малого бизнеса есть два возможных варианта развития: ИП (Индивидуальный предприниматель) или ООО (Общество с ограниченной ответственностью).
- **Преимущества ИП**
- простота и оперативность открытия;
- отсутствие уставного капитала;
- минимальные требования к бухгалтерскому учету;
- упрощенная отчетность и минимум налогов.
- **Недостатки ИП**
- необходимость отвечать в суде своим личным имуществом - машиной, квартирой, счетом в банке;
- необходимость платить 35 тыс. рублей в Пенсионный фонд и в Фонд социального страхования вне зависимости от размера прибыли - даже если вы ничего не заработали;
- у ИП нет фирменного названия - обычно ИП и бренд никак не связаны;
- бизнес практически невозможно продать, разделить или передать по наследству.
- **Преимущества ООО**
- в случае, если на вас подадут в суд, вы будете отвечать только имуществом компании и уставным капиталом, который составляет от 10 тыс. рублей;
- вы можете платить в Пенсионный фонд только за себя или если у вас работают сотрудники - если деятельность компании не ведется, ничего платить не нужно;
- компанию можно в любой момент продать;
- компании можно дать любое название.
- **Недостатки ООО**
- необходимость уставного капитала;
- более сложный бухгалтерский учет;
- больше отчетность;
- более высокие штрафы и пошлины по сравнению с тем же ИП.

Шаг 4: определяемся с налоговой схемой

- ▶ Обычная налоговая система - это бесконечный и муторный документооборот. Такая схема наименее удобна и выгодна для предпринимателей, поэтому, пока ваша выручка в год не превысит 60 млн рублей, можно смело выбирать упрощенку.
- ▶ Упрощенная система налогообложения (УСН) - это специальный налоговый режим, который значительно упрощает налоговую нагрузку и ведение налогового и бухгалтерского учета для малого и среднего бизнеса. Если у вас низкая себестоимость или ее почти нет (интеллектуальный продукт), то чаще всего подходит 6% от доходов. Если вы продаете товары, которые до этого закупили оптом, лучше всего подойдет 15% от разницы между доходами и расходами.

Шаг 5: регистрируем компанию и открываем счет в банке

- ▶ Чтобы облегчить себе жизнь, все необходимые заявления и документы можно подготовить на специальных сайтах, например, nalog.ru. Там же можно узнать адрес ближайшей налоговой и заполнить квитанцию на оплату госпошлины.
- ▶ определитесь с кодами ОКВЭД и включите все, которые могут пригодиться;
- ▶ заполните заявление по специализированной форме для ИП или ООО (при личной подаче, нотариальное заверение не требуется);
- ▶ заполните заявление по специализированной форме 26.2-1, которое позволяет перейти на упрощенную систему налогообложения;
- ▶ для ООО - подготовьте дополнительные документы: 2 оригинала устава сообщества, 2 оригинала договора учреждения общества, подтверждение юридического адреса (письмо владельца или копия свидетельства о собственности);
- ▶ сделайте копию паспорта и оплатите государственную пошлину для ИП и для ООО;

- ▶ сдайте все заявления в налоговую и приходите через 5-10 дней за готовыми документами;
- ▶ закажите печать ИП или ООО;
- ▶ откройте счет в вашем любимом банке и в течение 7 рабочих дней отправьте уведомление в налоговую, Пенсионный фонд и Фонд социального страхования, чтобы с самого начала не схлопотать штраф в 10 тыс. рублей.
- ▶ Напоминаем, что для осуществления некоторых видов деятельности, вам также необходимо пройти процедуру лицензирования или сертификации. Это касается, например, деятельности кредитных организаций, оборота алкогольной продукции, реализации лекарств, образовательных учреждений, международных грузоперевозок и т.д.

Принимаемся за работу!

- ▶ Самое время найти подходящее помещение, закупить оборудование, нанять сотрудников и приняться за работу! Также сразу определитесь, кто будет заниматься документооборотом и отчетностью: бумажная волокита никому не нравится, но деньги любят счет, а документы всегда должны быть в порядке. Ну, и конечно, не забудьте про рекламу и маркетинг. Но это уже совершенно другая история!