# Какой бизнес открыть в маленьком городе

«Мое дело -Ульяновской области»

АНО ЭЦ «Ориентир»

2020



за 2 недели до окончания высшего образования увидел, что быть актером лучше, чем выпускником

#### Ингвар Кампрад (Ingvar Kamprad)

основатель ікеа



не мог загрузить в машину стол и снял его ножки

#### Билл Гейтс (Bill Gates)

основатель Microsoft



понял, что ему нужно продавать свой продукт до того, как его делать

> Стив Джобс (Steve Jobs)

основатель Арріе



хотел, чтобы интерфейс его компьютера выглядел так же приятно, как каплиграфия на постерах в коледже

#### Бен Силберман (Ben Silberman) основатель Pinterest

одной и той

же сетки

изображений

Каресс Кросби

(Caresse Crosby)

изобретатель бюстгалтера

не могла вместить

свои пышныее формы

8 KODGET

Ник Вудман (Nick Woodman) основатель GoPro

Возраст

старт



сделал 50 вариантов не смог сфотографировать себя на серфе

00000

#### Брайан Чески (Brian Chesky) основатель Airbnb

зарабатывал, сдавая в аренду свой надувной матрас

3

#### Сара Блейкли (Sara Blakely) основатель Spanx

придумала корректирующее белье, продавая

факсовые аппараты

#### Семюэль Морзе (Samuel Morse)

изобретатель телеграфа

письмо с известием о болезни жены пришло, когда она уже была мертва

основатель WhatsApp



не мог позволить себе звонок отцу на Украину

Дитрих Матешиц (Dietrich Mateschitz)

основатель RedBull



попробовал вТаиланде местный напиток для снятия дискомфорта после перепетов

> Дональд Фишер (Donald Fisher)



основатель Gap

не мог наити магазина с джинсами, которые бы хорошо сидели

Момофуку Андо (Momofuku Ando) изобретатель лапши быстрого приготовения



увидел, что в холодный день люди выстраиваются в очередь за супом

заметил. что у женщин нет специальной одежды для йоги

(Chip Wilson)

основатель

Lululemon

hazarday Essay (market) Finders and Founders



как люди

**YEM** 

в жизни

понимают,

ЗАНИМАТЬСЯ

## Особенности небольшого города Низкая покупательная способность.



- Необходимо учитывать, что в небольших городах покупательная способность ограничена уровнем зарплат, если рынок труда небольшой, то получить высокую заработную плату просто негде. Исходя из данного положения необходимо определить категорию возможного реализуемого товара или услуги.
- Редкие, эксклюзивные, дорогостоящие вещи не будут пользоваться широким спросом (бутик модной одежды, автосалон, салон красоты VIP-класса, чисто вегетарианский ресторан), потребителей будет сложно найти и привлечь.

## Низкие барьеры для вхождения в бизнес.



Это можно отнести к плюсам бизнеса в малом городе. Действительно, затраты на аренду помещения, рекламу, оплату труда работникам в провинции существенно ниже аналогичных расходов в крупном городе.

В провинции начинающему бизнесмену легче получить государственную поддержку для открытия своего дела. Малый бизнес достаточно часто поощряется, существует множество программ поддержки - этот вопрос также нужно изучить. Если можно воспользоваться какой-то привилегией - это нужно делать! Некоторые предпринимательские ниши в вашем годе могут быть и вовсе свободны.

# Меры поддержки малого и среднего предпринимательства в Ульяновской области

- В рамках реализации муниципальной программы «Развитие малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании «город Ульяновск», Администрацией города в 2019 году осуществляются следующие меры поддержки:
- <u>предоставление субсидий</u> субъектам малого и среднего предпринимательства на финансовое обеспечение (возмещение) части затрат, связанных с обновлением основных средств (<u>с изм. от 16.01.2020</u>);
- <u>предоставление субсидий</u> субъектам малого и среднего предпринимательства на финансовое обе<mark>спечение</mark> (возмещение) части затрат, связанных с приобретением в лизинг производственного оборудования (<u>с из от 17.01.2020</u>);
- <u>предоставление субсидий</u> субъектам малого предпринимательства на финансовое обеспечение (возмещение) части затрат, связанных с приобретением оборудования для начала предпринимательской деятельности (<u>сизм. от 17.01.2020</u>);
- предоставление субсидий субъектам инвестиционной деятельности на финансовое обеспечение (возмещение) части затрат, связанных с ремонтом (реконструкцией) находящихся в пользовании муниципальных помещений для реализации инвестиционных проектов, включённых в городской рестр (от 16.01.2020);
- <u>предоставление субсидий</u> юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям осуществляющим туроператорскую, турагентскую и экскурсионную деятельность в сфере гостиничного и ресторанного бизнеса, на финансовое обеспечение (возмещение) части затрат, связанных с обучением сотрудников иностранным языкам (<u>с изм. от 16.01.2020</u>).

### Какой бизнес открыть в маленьком

### городе

- Беритесь за то, в чем хорошо разбираетесь. Это идеальный вариант для первого собственного опыта в бизнесе. Вы несколько лет проработали в какой-нибудь компании и ощущаете себя специалистом в своей области можете работать самостоятельно. Самый типичный пример: бухгалтер. Опытный бухгалтер без труда может открыть свое дело по оказанию услуг ведения бухгалтерского и налогового учета, составления и сдачи налоговых деклараций.
- Спрос на такие услуги найдется всегда: небольшим организациям и ИП (а их в провинции много!) легче обратиться к такому бухгалтеру, чем нанимать для себя постоянного сотрудника. Бухгалтерское сопровождение в этом случае обойдется дешевле, чем заработная плата штатному бухгалтеру. Кроме такого бизнеса можно рассмотреть и вариант с организацией курсов: если вы специалист своего дела, то можете передавать знания другим. В качестве примеров можно привести еще нотариусов и юристов, косметологов, фотографов, массажистов.

## Осваивайте просторы интернета.



Этот совет можно воспринимать по-разному. Можно запустить интернетмагазин, но в маленьком городе эта идея не найдет своих клиентов целевая аудитория очень мала, хотя в некоторых городах такие магазины могут успешно работать. А вот создание интернет-кафе или организация интернет-курсов (использование интернета, создание сайтов, основы копирайтинга) вполне могут оказаться удачными идеями. Хорошим вариантом будет и работа над общегородским сайтом, на котором будут размещаться все городские новости, объявления и прочая интересная информация.

#### Экономия и еще раз экономия.



 Для жителей провинции будут привлекательны те услуги, которые позволят им сэкономить. Сюда можно отнести все услуги по ремонту одежды и обуви, квартир и автомобилей, парикмахерские с демократичными ценами, которые предлагают весь спектр основных услуг по демократичным ценам. А комплексный «Дом быта» вообще может стать оптимальным вариантом: невысокие цены будут компенсированы постоянным спросом со стороны местных жителей.

## Бизнес на основе местной продукции. Продукции.



Покупать у себя в населенном пункте, а продавать уже в крупном городе. Местную продукцию в виде ягод, грибов, свежих овощей, рыбы и фермерских продуктов можно скупать по невысокой цене. В большом мегаполисе «эко-продукты» сейчас в моде, а, значит, наценка при перепродаже может быть весьма существенной. Еще лучше, если продукты не просто перепродавать, а сначала перерабатывать: среди вариантов небольшие консервные заводы, коптильни, пекарни и прочие аналогичные предприятия.

## Мелкое производство никто не отменял.



Вы можете производить товары на продажу в другие города или обойтись своим маленьким городом. Это может быть все что угодно: пекарня, мебельное производство, сварочные работы и т.д. Главное помозговать! Затраты на производство будут в маленьком городе обходиться дешевле.

Берем за основу чужую идею. Бизнес на чужой идее называется франчайзинг, то есть вам уже не придется создавать бизнес с нуля - с самого начала вы будете представлять известную марку. Франшизы сейчас предлагают многие известные бренды. Какой из них выбрать: одежда, косметика, фаст-фуд? Здесь ориентироваться нужно на потребности жителей города.

### ПОШАГОВАЯ ИНСТРУКЦИЯ

- Шаг 1: определяемся с нишей
- Идеи для бизнеса всегда лежат на поверхности. Часто они появляются от желания заниматься тем, что действительно нравится, еще чаще - от злости на отечественный сервис или от того, чего вам самим не хватает: например, в вашем городе нет нормального детского сада или салона красоты для собачек. Еще один вариант - взять популярную западную идею и адаптировать ее для России: так в нашей стране появились оффлайн-квесты, кошачьи кафе и многое другое.

Шаг 2: рисуем бизнес-план

Специалисты утверждают, что грамотный бизнес-план, который построен на реальных цифрах и расчетах – важный помощник в бизнесе. Результаты исследования рынка, анализ затрат и прибыли позволят вам взглянуть на свою идею со стороны и более прагматично оценить свои перспективы.

#### Шаг 3: определяемся с юридическим лицом

- Официально бизнес начинается с момента его государственной регистрации. Собственно, у малого бизнеса есть два возможных варианта развития: ИП (Индивидуальный предприниматель) или ООО (Общество с ограниченной ответственностью).
- Преимущества ИП
- простота и оперативность открытия;
- отсутствие уставного капитала;
- минимальные требования к бухгалтерскому учету;
- упрощенная отчетность и минимум налогов.
- Недостатки ИП
- необходимость отвечать в суде своим личным имуществом машиной, квартирой, счетом в банке;
- необходимость платить 35 тыс. рублей в Пенсионный фонд и в Фонд социально страхования вне зависимости от размера прибыли даже если вы ничего не заработали;
- у ИП нет фирменного названия обычно ИП и бренд никак не связаны;
- бизнес практически невозможно продать, разделить или передать по наследству.
- Преимущества 000
- ь в случае, если на вас подадут в суд, вы будете отвечать только имуществом компании и уставным капиталом, который составляет от 10 тыс. рублей;
- ь вы можете платить в Пенсионный фонд только за себя или если у вас работают сотрудники если деятельность компании не ведется, ничего платить не нужно;
- компанию можно в любой момент продать;
- компании можно дать любое название.
- Недостатки 000
- необходимость уставного капитала;
- более сложный бухгалтерский учет;
- больше отчетность;
- более высокие штрафы и пошлины по сравнению с тем же ИП.

### Шаг 4: определяемся с налоговой схемой

- Обычная налоговая система это бесконечный и муторный документооборот. Такая схема наименее удобна и выгодна для предпринимателей, поэтому, пока ваша выручка в год не превысит 60 млн рублей, можно смело выбирать упрощенку.
- Упрощенная система налогообложения (УСН) это специальный налоговый режим, который значительно упрощает налоговую нагрузку и ведение налогового и бухгалтерского учета для малого и среднего бизнеса. Если у вас низкая себестоимость или ее почти нет (интеллектуальный продукт), то чаще всего походит 6% от доходов. Если вы продаете товары, которые до этого закупили оптом, лучше всего подойдет 15% от разницы между доходами и расходами.

## Шаг 5: регистрируем компанию и открываем счет в банке

- Чтобы облегчить себе жизнь, все необходимые заявления и документы можно подготовить на специальных сайтах, например, nalog.ru. Там же можно узнать адрес ближайшей налоговой и заполнить квитанцию на оплату госпошлины.
- определитесь с кодами ОКВЭД и включите все, которые могут пригодиться;
- заполните заявление по специализированной форме для ИП или ООО (при личной подаче, нотариальное заверение не требуется);
- заполните заявление по специализированной форме 26.2-1, которое позволяет перейти на упрощенную систему налогообложения;
- для 000 подготовьте дополнительные документы: 2 оригинала устава сообщества, 2 оригинала договора учреждения общества, подтверждение юридического адреса (письмо владельца или копия свидетельства о собственности);
- сделайте копию паспорта и оплатите государственную пошлину для ИП и для 000;

- сдайте все заявления в налоговую и приходите через
   5-10 дней за готовыми документами;
- закажите печать ИП или 000;
- откройте счет в вашем любимом банке и в течение 7 рабочих дней отправьте уведомление в налоговую, Пенсионный фонд и Фонд
- социального страхования, чтобы с самого начала не схлопотать штраф в 10 тыс. рублей.
- Напоминаем, что для осуществления некоторых видов деятельности, вам также необходимо пройти процедуру лицензирования или сертификации. Это касается, например, деятельности кредитных организаций, оборота алкогольной продукции, реализации лекарств, образовательных учреждений, международных грузоперевозок и т.д.

### Принимаемся за работу!

 Самое время найти подходящее помещение, закупить оборудование, нанять сотрудников и приняться за работу! Также сразу определитесь, кто будет заниматься документооборотом и отчетностью: бумажная волокита никому не нравится, но деньги любят счет, а документы всегда должны быть в порядке. Ну, и конечно, не забудьте про рекламу и маркетинг. Но это уже совершенно другая история!