

Основные учения в области государственного регулирования экономики



Кейнсианство

- Кейнсианство — направление в экономической теории, появившееся в ответ на вызовы Великой депрессии (экономический кризис 1929–1939 гг.). Течение названо в честь английского экономиста Джона Мейнарда Кейнса. Кейнс считается одним из основоположников макроэкономики как самостоятельной дисциплины. Основная работа ученого — «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 год).
- Кейнс за довольно активное вмешательство в виде государственных расходов, большего регулирования рынка. В основе кейнсианства лежит предположение, что равновесие, обеспечивающее полную занятость, недостижимо для рыночной экономики. Виной тому являются сбережения, в результате которых совокупный спрос не равен, а меньше, чем совокупное предложение. Единственное, что возможно в данной ситуации, — это воздействовать на спрос, регулировать количество денег в обращении и процентные ставки на государственном уровне, стимулируя производство и сбыт. Недостаток спроса с точки зрения кейнсианства должен компенсироваться государственными закупками и общественными работами, оплачиваемыми за счет бюджета.

Кризис по Кейнсу

- После великой депрессии 30-х годов масштаб которой не смог предсказать ни один из экономистов, делались попытки объяснить ее причины, чтобы дать рекомендации государству как не допустить кризисы таких масштабов в дальнейшем. В 1936 г. английский экономист Джон Мейнард Кейнс выпустил книгу "Общая теория занятости, процента и денег". Главной причиной кризиса Кейнс считал **сокращение совокупного спроса**, что приводит к низкому уровню доходов и увеличению безработицы. Причиной сокращения спроса Кейнс считал, что "люди склонны увеличивать свое потребление с ростом дохода, но не в той мере, в которой растет доход".

Новым в теории кризисов по Кейнсу было введение психологических моментов. Шоковые изменения в экономике возникают в следствии неожиданных изменений спроса вызванного "стадным чувством инвестора". Кризис возникает из-за наступает из-за внезапных сомнений в ожидаемой доходности, например, из-за снижения прибылей или роста издержек производства. Предположим предприниматели считают, что скоро ожидается спад. Эти предположения заставляют их меньше вкладывать в развитие производства, например строить новые предприятия. Снижение уровня инвестиций уменьшает уровень дохода и занятость. Зародившись в умах предпринимателей одного сектора экономики, сомнения вскоре охватывают большую часть предпринимательского класса. В результате уже в начале кризиса отдача на вложенный капитал падает, что ведет к прекращению инвестирования.

Анализ поведения главных субъектов экономики – предпринимателей показывает, что кризисные спады в экономике – это результат прежде всего «неправильных» предпринимательских решений. Причем эти решения неправильные не с точки зрения отдельных предпринимателей, а с точки зрения всего общества. При оценке причин великой депрессии называется несколько причин которые могли так резко уменьшить спрос и падение реального сектора экономики:

- 1) Снижение стоимости акций на фондовой бирже 1929 г. вызвали страхи домашних хозяйств в будущем, что заставило их сберегать большую часть дохода;
- 2) Бум жилищного строительства в 20-х годах был экономически неоправдан, как только это стало ясно инвестиции в строительство упали - в свою очередь это вызвало сокращение занятости и общее падение спроса;
- 3) Закрытие и банкротство банков вызвало резкое сокращение инвестиций;
- 4) Правительство повышало налоги и сокращало налоги.



Неокейнсианство



- Неокейнсианство – школа макроэкономической мысли, оформившаяся в послевоенный период на основе учения экономистов — последователей теории Джона Мейнарда Кейнса.
- Неокейнсианство исследовало проблемы динамики эффективного спроса, использование инвестиций, понятие мультипликатора. Другие же аспекты теории Кейнса, относящиеся к денежной сфере (динамика денежной массы, уровень процента, цены), были признаны несущественными и в моделях экономического роста и цикла почти никакой роли не играли. Если в теории Кейнса признавалась важность денег и их особые пути воздействия на экономические процессы, то в неокейнсианских теориях экономического роста деньги остались за пределами экономического анализа.



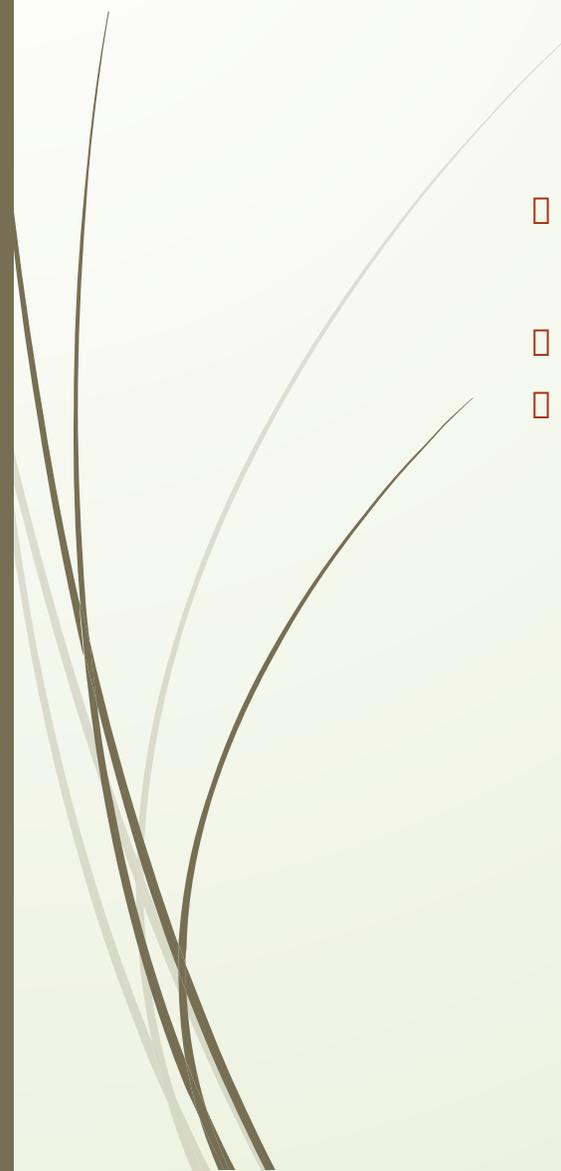
Неокейнсианство по Харроду и Хансену

- Экономическая теория Харрода, дополненная Домаром, анализирует не момент нарушения равновесия в экономике и восстановления его, а длительный период устойчивого экономического роста, теоретически обосновывая устойчивые темпы роста рыночной экономики. Устойчивый темп роста производства, который обеспечивается всем приростом населения (первый фактор экономического роста) и всеми возможностями увеличения производительности труда (второй фактор роста), Харрод называет естественным темпом роста. Третьим фактором роста Харрод считает размеры накопленного капитала. Темп экономического роста в этой модели в конечном итоге зависит от доли накопления в национальном доходе и капиталоемкости продукции.
- Вопросы циклического развития рыночной экономики от подъемов к спадам разрабатывались в динамической теории цикла, наиболее видным представителем которой является американский экономист Э. Хансен. Основная рекомендация Хансена — расширение спроса за счет государственного бюджета, что неизбежно развязывает инфляцию и сводит в конечном счете на нет попытку преодолеть противоречие между производством и потреблением, так как финансирование осуществлялось бы за счет государственного долга.



Мультипликатор

- Мультипликатор - это число, на которое должно быть умножено изменение в инвестициях, чтобы получить представление об ожидаемом изменении дохода. Увеличивая инвестиции в Производство на определенную сумму, мы увеличиваем доход работников на эту сумму, которые предъявляют спрос на предметы потребления и, следовательно, увеличивают доход занятых в этой сфере. Этот процесс продолжается с каждым новым кругом расходов. Суть эффекта мультипликатора состоит в следующем: увеличение инвестиций приводит к увеличению национального дохода общества, причем на величину большую, чем первоначальный рост расходов. Выражаясь образно, как камень, брошенный в воду, вызывает круги на воде, так и автономные расходы, «брошенные» в экономику, вызывает цепную реакцию в виде роста дохода и занятости.
- Мультипликатор – коэффициент зависимости объёма национального дохода от общей суммы инвестиций.
Мультипликатор = Δ инвестиций / Δ национальный доход (Δ совокупный спрос)

- 
- 
- Акселератор - ускоритель, в современной макроэкономии коэффициент отношения прироста инвестиций к вызвавшему его относительному приросту дохода, потребительского спроса или готовой продукции.
 - Формула $\frac{\Delta I}{I} = \frac{\Delta Y}{Y} \cdot t$ (где I — инвестиции, Y — доход, t — время).
 - Он служит количественным выражением «принципа акселерации», согласно которому каждый прирост или сокращение дохода, спроса или продукции вызывает (или требует) большего в относительном (процентном) выражении прироста или сокращения «индуцированных» инвестиций. Этот принцип, выдвинутый А. Афтальоном в 1913 и Дж. М. Кларком в 1919, был впоследствии более детально разработан англичанином Р. Харродом и американцами Дж. Хиксом, П. Сэмюэлсоном и включен в неокейнсианские модели экономического роста (см. Экономического роста теории). Причины более резкой динамики приростов (сокращений) инвестиций по сравнению с вызывающей их динамикой дохода или спроса заключаются в длительности сроков изготовления оборудования, вследствие чего в период между возникновением спроса на дополнительное оборудование и его выпуском неудовлетворённый спрос толкает к расширению производства за рамки первоначального спроса; в длительности сроков использования оборудования, вследствие чего процентное отношение новых инвестиций к восстановительным инвестициям больше процента прироста продукции, спрос на которую вызывает новые инвестиции.



Монетаризм

- Монетаризм — экономическая теория, согласно которой количество денег в обращении является определяющим фактором формирования хозяйственной конъюнктуры и существует прямая связь между изменениями денежной массы в обращении и величиной валового национального продукта. Представители данного направления предполагали, что рыночная экономика имеет внутренние регуляторы, а государственное регулирование должно опираться на кредитно-денежные механизмы. Лидером этого течения является Милтон Фридман.

Согласно монетаризму, спрос на деньги зависит от динамики ВВП, а функция спроса стабильна. Предложение денег, напротив, нестабильно, так как оно зависит от непредсказуемых действий правительства. В долгосрочной перспективе реальный ВВП падает и прекращает свой рост, следовательно, изменение предложения денег не будет оказывать никакого воздействия на ВВП. В основе теории монетаризма лежит положение теории денег Филлера, что предполагает, что изменение количества денег ведёт к пропорциональному изменению цен. Монетаристами инфляция воспринимается как чисто денежное явление, то есть для них это избыток денежной массы, который всегда связан с ожиданиями в экономике.



Основные положения концепции М. Фридмена

- Теория монетаризма построена на количественной теории денег и характеризуется следующими положениями:
 - главный регулятор общественной жизни - денежная эмиссия;
 - количество денег в обращении определяется автономно;
 - скорость обращения денег жестко фиксирована;
 - эмиссия денег стабильна;
 - изменение количества денег оказывает одинаковый и механический эффект на цены всех товаров;
 - исключается возможность воздействия денежной сферы на реальный процесс воспроизводства;
 - поскольку изменения денежной массы сказываются на экономике с опозданием и это может привести к нарушениям, то следует отказаться от краткосрочной денежной политики.

- Основные постулаты монетаризма:
 - существует мгновенное отражение новой информации на кривых спроса и предложения, то есть равновесные цены и объемы производства сразу реагируют быстро на изменение ситуации (появление новой технологии, изменение экономической политики);
 - число государственных регуляторов снижается до минимума (кроме налогового и бюджетного регулирования);
 - рациональный характер поведения экономических субъектов;
 - предоставление полной информации для формирования ожидания состояния экономики субъектами экономических отношений;
 - необходимость совершенной конкуренции, действующей на всех рынках;
 - существует мгновенное отражение новой информации на кривых спроса и предложения, то есть равновесные цены и объемы производства сразу реагируют быстро на изменение ситуации (появление новой технологии, изменение экономической политики).



Правило «механического» прироста денежной массы

- Фридман предполагает ввести в экономическую политику государства правило механического прироста, которое должно учитывать 2 фактора:
 1. Уровень ожидания инфляция;
 2. Темп прироста общего продукта.

Он предлагает устанавливать среднегодовой темп прироста денежной массы в размере 4-5% при условии, что рост ВВП достигает 2-3% в год. Фридман утверждает, что денежная политика должна быть направлена на достижение соответствия между спросом на деньги и их предложением.

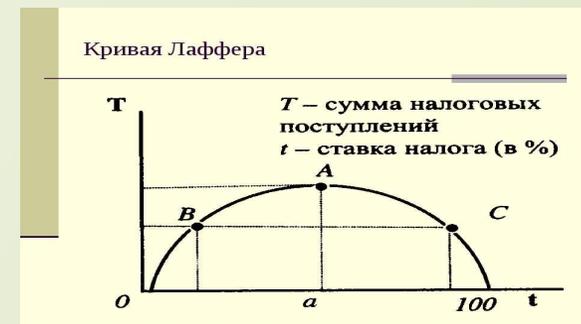


Экономика предложения

- Суть концепции сторонников экономики предложения — в переносе усилий с управления спросом на стимулирование совокупного предложения, активизацию производства и занятости. По их мнению, рынок представляет собой единственно нормальную, естественно сложившуюся систему обмена результатами экономической деятельности. Они критикуют прямое, непосредственное регулирование со стороны государства и настаивают на применении свободного рыночного ценообразования. В своих рассуждениях они опираются на кривую Лаффера, характеризующую зависимость налоговых поступлений от налоговых ставок.
- 

Кривая Лаффера

- Кривая Лаффера свидетельствует о том, что в некоторой области значений ставок налогов от 0 до a их увеличение ведёт к росту налоговых поступлений. Это считается нормальной налоговой ставкой. При росте же налоговой ставки выше a происходит уменьшение налоговых поступлений, и эта область называется запретительной. Некоторые представители данной концепции предлагают компенсировать снижение налоговых ставок посредством сокращения бюджетных расходов.



Экономическая программа Р. Рейгана

▣ **Рейганомика** — курс экономической политики американского правительства в 1981—1989 гг. в период президентства Рональда Рейгана. Связан с приходом к власти в США консервативно настроенных сил Республиканской партии, подъёмом так называемой неоконсервативной волны во многих развитых странах запада. Теоретической основой рейганомики была экономика, ориентированная на предложение. Практическим выводом из неё явился перенос акцентов с регулирования спроса на товары и услуги на стимулирование их производства. Необходимость дать простор инвестиционным и инновационным процессам, снижению издержек, увеличению сбережений и накопления частного капитала потребовала крупных налоговых реформ.

Основными пунктами рейганомики были:

1. Снижение темпов роста расходов правительства
2. Уменьшение налоговой ставки.
3. Уменьшение влияния государства на экономическое развитие.

В то же время Рейган намеревался на фоне сокращения налогов наращивать расходы на вооружения практически по всем ключевым статьям военного бюджета, чем его политика разительно отличалась от политики предыдущих администраций Никсона, Форда и Картера. Ежегодный дефицит государственного бюджета при Рейгане составлял в среднем 4,2 % валового внутреннего продукта, в то время как в 1980 г. он составлял 2,7 %.



Институционализм

- В конце XIX - начале XX веках усиливается концепция производства и капитала банковского сектора, в результате чего страдает средний класс, что послужило причиной появления нового направления – институционализма. Представители его считают, что движущей силой общественного развития являются институты (семья, правовые нормы и т.д.). К основным представителям относятся Коммонс Митчелл, Веблен и др. Объектом анализа является эволюция общественной психологии, так как, по их мнению, в основе экономических процессов лежат психологические аспекты. При этом институционалисты призывают к необходимости регулирования капиталистического производства.

Концепция Дж. Гэлбрейта

- **Джон Гэлбрейт (1908)** – один из известных представителей современного институционализма, ввел термин «техноструктура» и разработал **теорию техноструктуры и уравнивающих сил (индустриального общества)**.
В работе Гэлбрейта **«Новое индустриальное общество»** с разных сторон анализируются изменения, происходящие в обществе. На первый план выдвигаются проблемы экономической власти, управления экономикой, проблемы эволюции социально-экономических систем.
С усилением власти техноструктуры, к которым относятся управляющие, специалисты, ученые, обеспечивающие функционирование крупных корпораций, изменяются мотивы экономической деятельности.
В его теории побудительных мотивов выделяются следующие: принуждение, денежное вознаграждение, приспособление или отождествление своих целей с целями фирмы, увеличение продаж как средство роста корпорации.
Отмечается **«парадокс денежного вознаграждения»**: чем выше уровень оплаты, тем меньше значение чисто денежных стимулов; сильнее проявляются другие мотивы; значение денег по сравнению с иными мотивами снижается. **Парадокс денежного мотива** состоит в том, что чем выше уровень оплаты, тем меньше его значение относительно других мотивов).

Перед обществом и экономической наукой возникают новые задачи. Оно способно производить значительное количество предметов первой необходимости, и производство вещественных благ в качестве первой цели становится все менее важным. На первый план выдвигаются другие, не чисто материальные потребности, а медицинское обслуживание, образование, транспорт, экология.

Гэлбрейт является автором теории уравнивающих сил. Основной смысл этой теории – погасить социальные катаклизмы, обеспечить экономическую эффективность и соблюдать следующие принципы:

- 1) необходимо противопоставить силу монополий – госпланирование;
- 2) изменить природу государства;
- 3) контроль над правительством переключить от техноструктуры к ученым и профессорам;
- 4) повысить роль «третьей силы» (профсоюзов, других организаций).

Джон Гэлбрейт предупреждал о том, что варианты перехода к экономике «свободного предпринимательства», предлагавшиеся нам западными экспертами, не могут быть осуществлены, т.к. не отвечают реальности.



Понятие техноструктуры

- Техноструктура представляет собой совокупность управленцев как верхнего, так и среднего звена вместе со специалистами, определяющими деятельность и успешность компании. Другими словами, техноструктура – это коллективное предпринимательство. В последнее время распространяется вовлечение ключевых представителей техноструктуры в акционерный капитал корпораций.
- 



Неоклассическая теория

- Неоклассическая теория является преобладающим направлением в XX веке, которое основное внимание обращает на самостоятельность хозяйствующих субъектов, а также самостоятельность хозяйственной деятельности отдельных людей и исключения государственного вмешательства в экономику (максимальное ограничение). Неоклассики предлагают государству выработать наиболее эффективные правила хозяйственной жизни и строго следить за их соблюдением, не помогая. Но так как реализация всех правил невозможна в полном объёме, неоклассики придерживаются мнения, что равновесие может возникать как частный случай на уровне фирмы, максимум отрасли. Поэтому при ограниченной форме вмешательства государства оно должно обеспечивать свободу функционирования рынка, стабильную кредитно-финансовую политику и низкие и пропорциональные налоги.

Концепция А. Маршалла

- **Концепция ценообразования** (спрос и предложение) А.Маршалла: функция спроса на товар зависит от предельной полезности, а цена спроса, по Маршаллу, не что иное, как денежная оценка желания. Далее автор формулирует закон спроса, согласно которому спрос на товар возрастает при снижении цены и повышается при превышении цены. А.Маршалл ввел понятие "эластичность спроса" - функциональная зависимость спроса от изменения цены. Спрос на товар эластичен, если он меняется в большей степени, чем цена товара. После этого А.Маршалл исследует **цену предложения** как минимальную цену, по которой продавец согласен продать данное количество товара по данной цене. Цена предложения определяется исключительно издержками. Под последними понимается преодоление нежелания подвергнуться неудобствам из-за тяжести труда и жертвы капитала. Далее А.Маршалл представляет в графической форме функциональную зависимость цены от спроса и предложения. **Цена равновесия** устанавливается на пересечении кривых спроса и предложения.



Экономические модели неоклассиков

- Неоклассики считают, что экономическая деятельность человека направлена на удовлетворение потребностей в соответствии с пирамидой Маслоу (первичное удовлетворение физиологических потребностей, затем духовных). Таким образом, с точки зрения неоклассической теории человек признается существом абсолютно рациональным и полностью информированным, ведь информация является общедоступной. В частности, в неоклассических моделях принимаются редукционистские предпосылки о рациональности экономических агентов, способных собрать и обработать всю доступную им информацию. Как правило, предполагается, что затраты на получение информации отсутствуют. Рациональный агент способен найти наилучшее решение с учетом всего информационного множества. В некоторых моделях присутствует неопределенность и вводятся ожидания экономических агентов. Но даже в этой ситуации типичным будет предположение о том, что все агенты могут безошибочно просчитать возможные состояния и в результате все ожидания будут выполнены автоматически. Это предположение называется гипотезой совершенного предвидения.

Возрастающее число экономистов сходятся на том, что современные неоклассические модели основаны на предпосылках, ни одна из которых не выдерживает критики при проверке на реалистичность.

Позитивизм как вторая методологическая позиция неоклассической теории экономики заключается в пренебрежении исходными реалистическими описаниями рассматриваемых социально-экономических систем в пользу предсказательной функции модели.



Нормативная экономическая наука

- ▣ **НОРМАТИВНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ** (normative economics) — изучение того, что «должно быть», а не того, что «есть». Например, утверждение, что «люди, имеющие большой доход, должны платить больший подоходный налог, чем люди с низким доходом» является нормативным. Нормативные утверждения отражают субъективные ценностные суждения людей о том, что хорошо и что плохо, и опираются на этические понятия, такие как «справедливость», а не на строгие экономические обоснования. Фактические экономические эффекты структуры налогообложения, при которой богатые несут более тяжкое бремя налогов, чем бедные (например, налог на расходы и сбережения), являются предметом изучения позитивной экономической теории.



Позитивная экономическая наука

- ▣ **ПОЗИТИВНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ** (positive economics) — учение о том, что есть в экономике, а не о том, что должно быть. Например, утверждение, что «уменьшение налогов ведёт к увеличению расходов на потребление», может быть подтверждено или опровергнуто на практике при изучении влияния налогообложения на расходы. Позитивная экономическая теория стремится выявить отношения между экономическими переменными, квантифицировать и измерить эти отношения, а также предсказать, что произойдет, если та или иная переменная изменится.



Неолиберализм

- Экономический неолиберализм основан на таких принципах как свободы и права личности, конституционализм, равноправные основы всех членов в социуме. Определяющими факторами развития отношений хозяйствования являются предпринимательство и частная собственность. Самостоятельному регулированию рыночной экономики также способствовать должны действия по централизованному управлению в социальной сфере. Распределение доходов в первую очередь обязано учитывать интересы малоимущих частей населения. Это закрепляет социальную справедливость. Базированный на главных принципах либерализма, неолиберализм сумел перестроить и принять множество новых направлений и теорий, являющихся свойственными для иных экономических систем, в их числе социалистической.

Чикагская школа

▣ **Чикагская школа** — направление в экономической теории. Идеино-теоретические взгляды чикагской школы стали складываться в 30-е гг. 20 в., своё законченное выражение доктрина получила в 60-70-е гг. Главные представители чикагской школы — американские учёные-экономисты, группирующиеся преимущественно вокруг Чикагского университета (Ф. Найт, Г. Саймонс, Л. Минтс, М. Фридмен, Дж. Вайнер, Ф. Кейген, Д. Мейзелман, Р. Селден, А. Шварц и др.)

Сторонники чикагской школы по многим вопросам (формы и методы государственного регулирования экономики, теории денег, спроса, ценообразования, экономических циклов, занятости и др.) занимают антикейнсианские позиции и выступают приверженцами неоклассического направления в современной экономической теории. Методология чикагской школы основывается на принципах маржинализма, апологетической концепции предельной производительности факторов производства, субъективно-психологической предельной полезности теории. Представители школы объявляют ошибочным положение Дж. М. Кейнса о неспособности капиталистической экономики обеспечивать нормальный ход расширенного воспроизводства без вмешательства буржуазного государства в экономическую жизнь. Ими выдвигается тезис о дестабилизирующем воздействии государства на развитие экономики. Для представителей чикагской школы характерна идеализация стихийного рыночного механизма. Они полагают, что лишь в условиях системы частной собственности и свободного предпринимательства достижимы рациональные формы хозяйствования и экономической эффективности.

Защита рыночного механизма и свободной конкуренции используется для резких нападок на рабочий класс, требования которого о повышении заработной платы рассматриваются как ограничение свободной игры рыночных сил. Представители чикагской школы не считают безработицу одной из главных социально-экономических проблем современного капитализма. Борьба с социально-экономическими недугами капитализма должна, по их мнению, вестись с помощью «автоматических» механизмов стихийного рынка и свободной конкуренции.

Теоретики школы выступают против ограничения экономической экспансии монополий. Их практические рекомендации направлены против прогрессивных ставок подоходного обложения, налогов на корпорации и сбережения, государственного контроля над ценами и т.п.



ЛОНДОНСКАЯ ШКОЛА

- Лондонская школа — одно из направлений в политической экономии, сложившееся в конце XIX в. Идейный основатель школы — У.С. Джевонс, его последователи — Э. Кеннан, Ф. Хайек и Л. Роббинс.

Теоретическая концепция этой школы основывается на субъективно-психологическом объяснении экономических явлений и отрицании наследия классической школы, стремившейся найти экономические законы, регулирующие производство, распределение и обмен материальных благ.

Согласно концепции Лондонской школы общество представляет собой совокупность хозяйственных индивидов, руководствующихся в своей деятельности чисто психологическими соображениями выгоды, развитие же общества подчинено свободной игре рыночных сил. При этом рынок и механизм свободного действия рыночных сил трактуются как естественные категории.

Представители Лондонской школы исключают возможность сознательного контроля общества над экономическим развитием, ограничивая всю сферу экономической науки изучением проблем спроса, предложения и обмена, которые, по их мнению, являются важнейшими экономическими категориями, регулирующими общественное развитие.

Лондонская школа является известным и влиятельным направлением экономической мысли, защищающим интересы монополий. Теоретические концепции Лондонской школы подвергаются критике со стороны либеральных экономистов и не получили широкого распространения в экономической литературе. Отдельные научные теории положены в основу экономической политики консервативной партии Великобритании.

Фрайбургская школа

- Родоначальник неолиберализма в Германии — профессор Фрайбургского университета Вальтер Ойкен (1891-1950) — заложил основы теории и методологии фрайбургской школы, в которых отразились традиции немецкой философии и политэкономии.

Среди наиболее значимых работ Ойкена «Основы национальной экономики» (1940 г.) и «Основные принципы экономической политики» (1950 г.). В основе неолиберализма фрайбургской школы лежит понятие экономического строя. Экономический строй, по Ойкену, это «совокупность реализованных на практике хозяйственных форм, в которых протекает повседневный конкретный хозяйственный процесс». Его концепцию можно сравнить с теорией идеальных типов М. Вебера. Ойкен выделил два идеальных типа экономического строя, на основе смешения которых возникают разнообразные реальные формы хозяйства: централизованно управляемое хозяйство, вариантами которого являются индивидуальное (то есть натуральное) и централизованно администрируемое; хозяйство общения (то есть рыночное конкурентное хозяйство). Капитализм Ойкен рассматривает как одну из форм хозяйства общения, как рыночное конкурентное хозяйство, для которого характерна экономическая свобода. Однако подчеркивает, что государство не должно быть пассивным, оно призвано защищать конкурентный экономический порядок, иначе ослабление конкуренции и усиление монополизации приведут к диспропорциям в экономике, как и случилось во время кризиса 1929-1933.

Представители фрайбургской школы различают два направления экономической политики: формирование хозяйственного строя — регулирование монополии и конкуренции, частной и государственной собственности, прямого и косвенного вмешательства в экономику, установление правовых норм хозяйствования; воздействие на процесс воспроизводства — мероприятия, регулирующие экономический рост. Приемлемым считалось первое направление.