

Мой бизнес

Мастер ногтевого сервиса

Матошкина Елизавета Дмитриевна 7-1



КОМУ - ЧТО - КАК

КОМУ ?

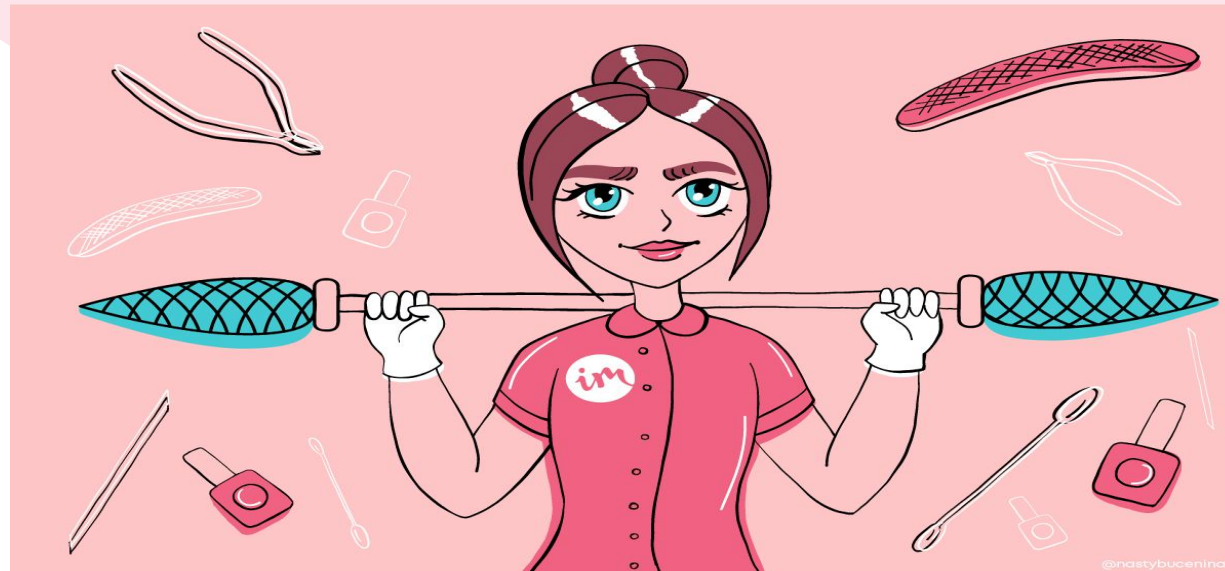
*Девушки и парни
В возрасте от 16-45 лет*

ЧТО ?

Услуги (маникюр)

КАК ?

*Распространяя через
сарафанное радио и
рекламу в соц.сетях*



Постоянные		Переменные	
Фиксированная Реклама	?	Гель-Лаки (40 – 50 цветов)	5000 р.
		Лампа	2300 р.
		Топы (2-3) и Базы (3-4)	3000 р.
Съёмное жильё	15к/м.	Праймер (1-2)	400 р.
		Полигель (1-2)	1000 р.
		Жидкости для обезжиривания (1-2) Жидкость для полигеля (1-3)	3000 р.
		Машинка для маникюра	2400 р.

Расходы:

Расценки :

Цены :

Обычный маникюр у других : 1000 руб.

Моя цена : 600 руб.

Наращивание у всех : от 2000 руб.

Наращивание у меня : 1500 руб.

Расчёт прибыли :

Представим, что в месяц
у меня будет 15 клиентов

8 возьмут обычный маникюр - 4.8 к руб.

3 возьмут наращивание - 4.5 к руб.

4 возьмут все вместе - 8.4 к

Выручка : 17.6 к

Будущее:

Набрав клиентскую базу, я собираюсь повышать цены. Сначала примерно на 5-10% от начальной, а дальше в геометрической прогрессии.

A large, irregular pink brushstroke graphic that serves as a background for the word 'Выводы'.

Выводы

Идея маникюрного бизнеса довольно неплохая. На нее не нужно много затрат кроме как начальных, ведь они спонтанные.

Если у вас будут идеи как продвинуть этот бизнес, пишите в личку, и может быть у нас получится отличный бизнес-план и мы разработаем бизнес-компанию.

Ссылка для связи: <https://vk.com/id291426097>



**девочки
есть окошечко в 15:00
записываемся на ноготочки**