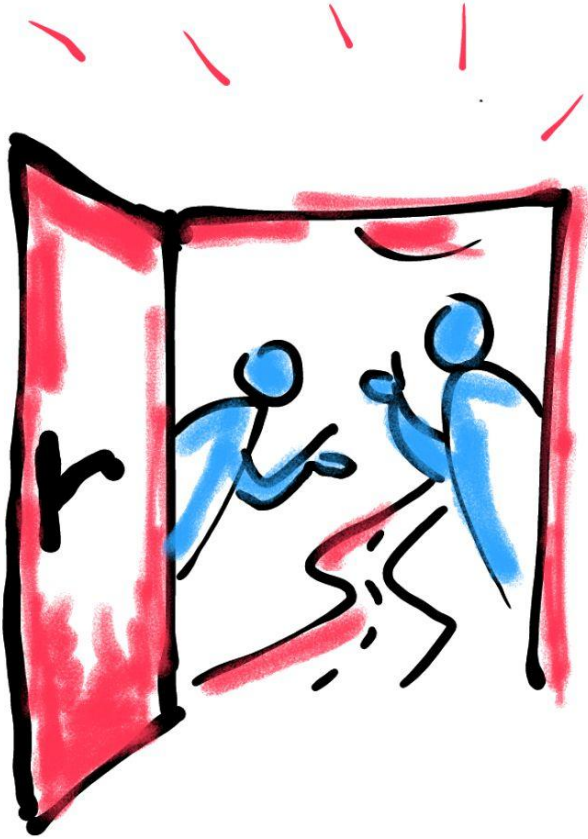


# **«Инструменты прорыва»**

# Цели тренинга



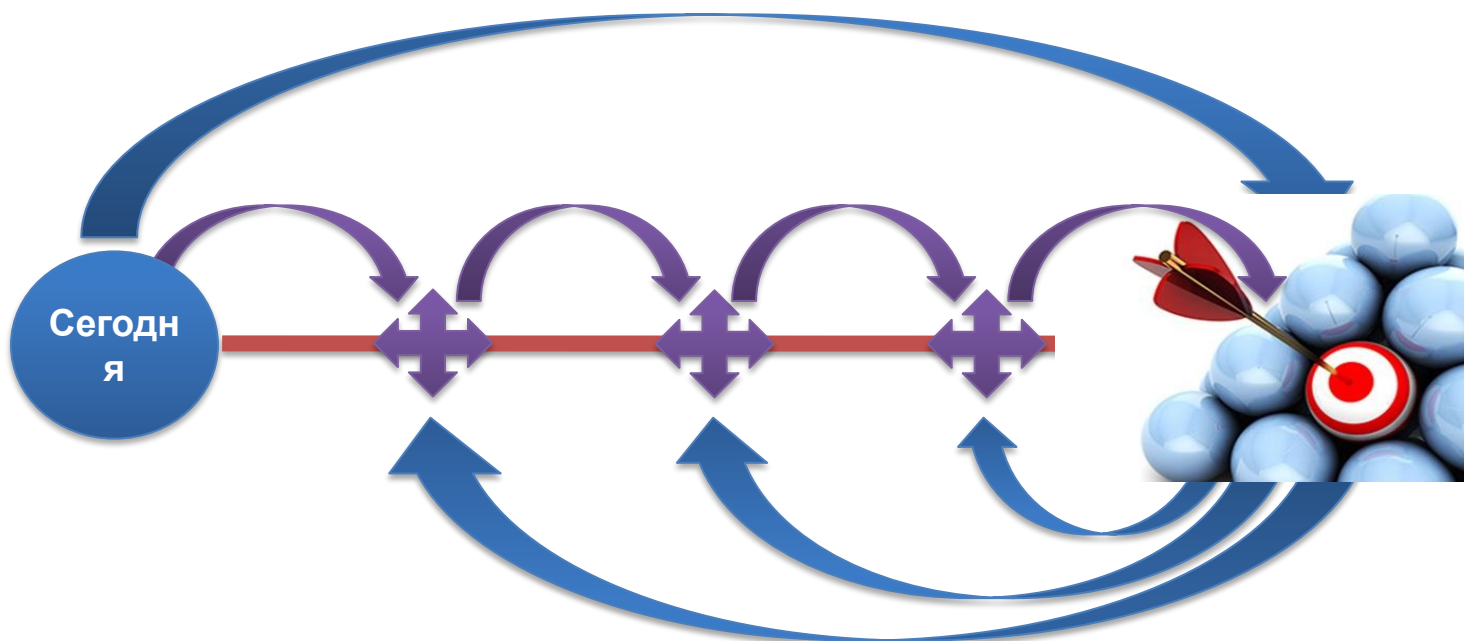
1. Обнаружить и преодолеть барьеры, которые препятствуют прорыву в бизнесе
2. Освоить 7 инструментов прорыва

# Инструменты



# Модуль 1. «На пути к цели»

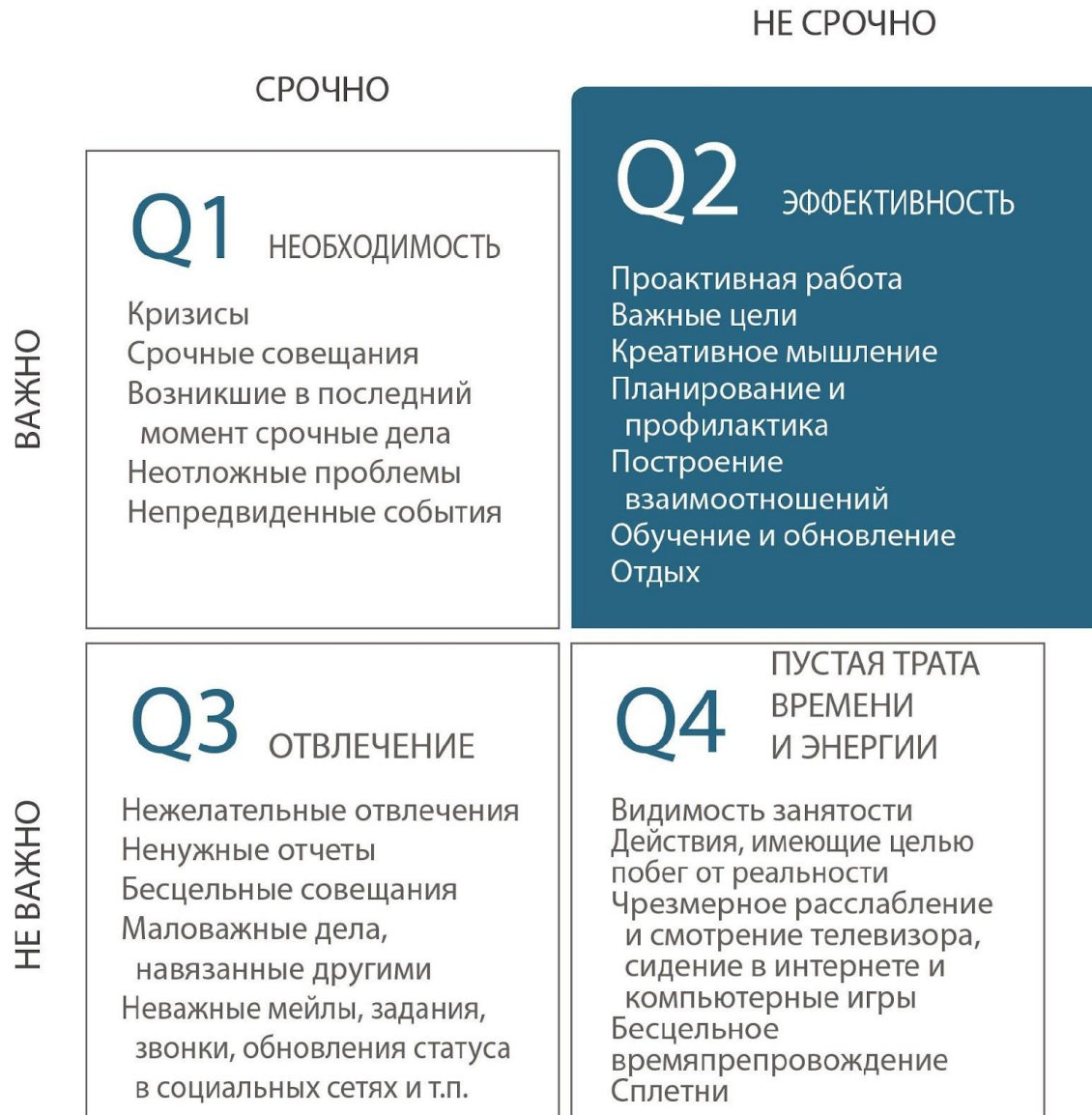
- Формулируется цель прорыва
- Определяются этапы и способы её достижения
- Планируется первый шаг на пути к цели



## Модуль 2. «Колесо прорыва»

- Определяются первоочередные для прорыва задачи
- Оценивается успешность решения приоритетных задач
- Определяются ключевые факторы успеха в решении приоритетных задач
- Выбирается фокус для прорыва
- Фокус конкретизируется в виде первоочередных задач и направлений новых, прорывных действий

# Модуль 3. «Большие камни»



# Модуль 4. «Цикл изменений»



# Три вида инструментов изменений в персональном плане новых привычек



**«ПОГОНЩИК»** (план и направление) – инструменты формирования новых привычек, нужных для достижения целей и еженедельного выполнения приоритетных дел («больших камней»).



**«СЛОН»** (энергия на изменение) – инструменты мотивирования себя на закрепление новых привычек



**«ТРОПА»** (среда, помогающая переменам) – как можем получить поддержку окружающих и создать благоприятные условия для перемен



# Модуль 5: Как выявить и преодолеть барьеры

- Три вида внутренних барьеров («не знаю, чего хочу», «страхи», «не уверенность») и способы их «лечения».
- Как проявляются барьеры
- Алгоритмы устранения барьеров

# Модуль 6: «Пятилистник наставничества»



# Модуль 7. Инструмент поиска решений

**G**OAL

**Цель**

- Что вы хотите?
- Что будет для вас хорошим результатом нашего разговора?

**R**EALITY

**Реальность**

- Какова реальность текущей ситуации?
- Что реально мешает?

**O**PTIONS

**Альтернативы**

- Какие есть пути решения?

**W**ILL

**Намерения**

- Какой план действий?
- Первый шаг?



# Модуль 8: Разбор кейсов участников с применением семи инструментов

- Моделирование решения актуальных для участников задач
- Выбор подходящего инструмента
- Планирование системной работы с инструментами прорыва
- Подведение итогов тренинга. Обратная связь