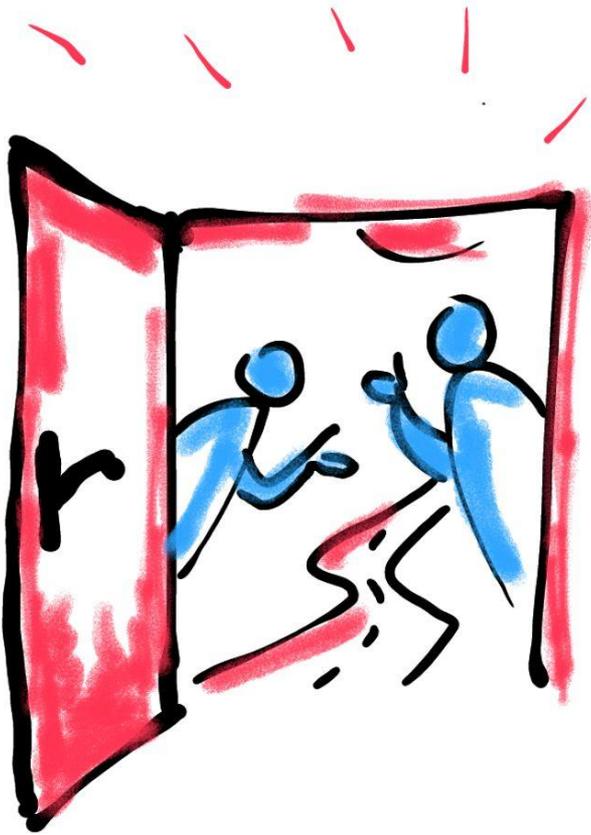


«Инструменты прорыва»

Цели тренинга



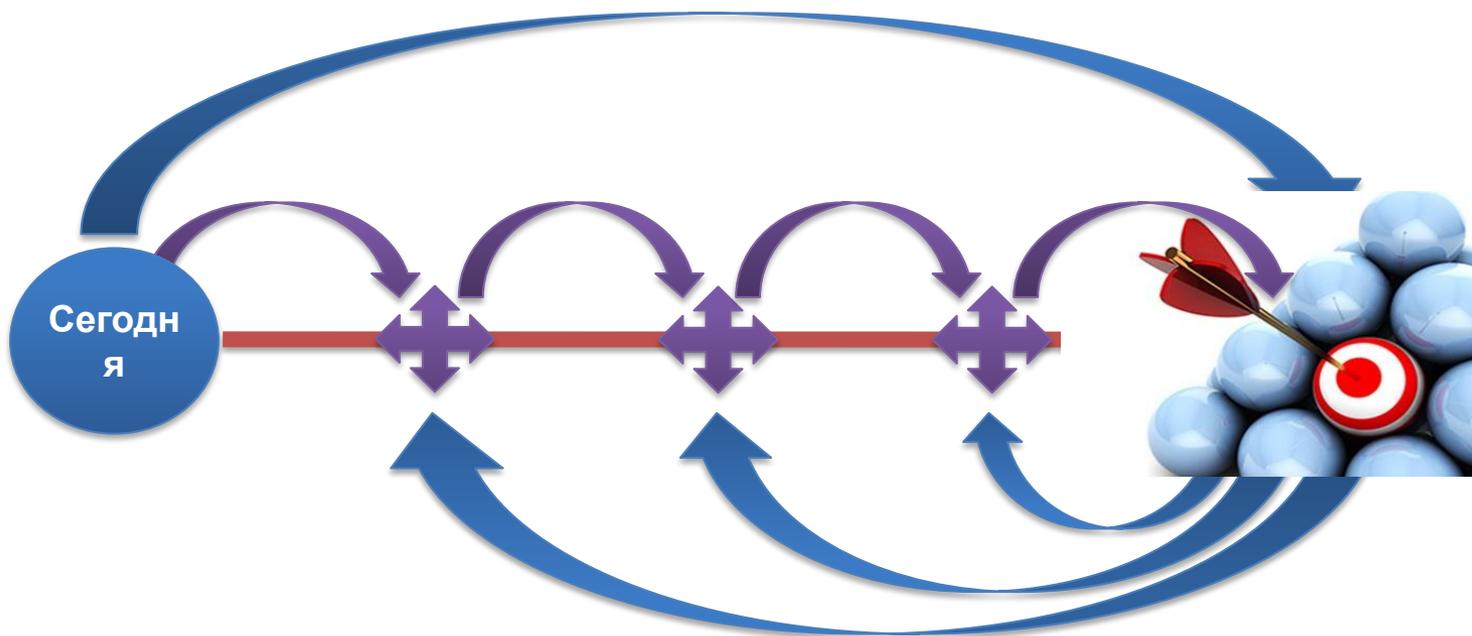
1. Обнаружить и преодолеть барьеры, которые препятствуют прорыву в бизнесе
2. Освоить 7 инструментов прорыва

Инструменты



Модуль 1. «На пути к цели»

- Формулируется цель прорыва
- Определяются этапы и способы её достижения
- Планируется первый шаг на пути к цели



Модуль 2. «Колесо прорыва»

- Определяются первоочередные для прорыва задачи
- Оценивается успешность решения приоритетных задач
- Определяются ключевые факторы успеха в решении приоритетных задач
- Выбирается фокус для прорыва
- Фокус конкретизируется в виде первоочередных задач и направлений новых, прорывных действий

Модуль 3. «Большие камни»



Модуль 4. «Цикл изменений»



Три вида инструментов изменений в персональном плане новых привычек



«**ПОГОНЩИК**» (план и направление) – инструменты формирования новых привычек, нужных для достижения целей и еженедельного выполнения приоритетных дел («больших камней»).



«**СЛОН**» (энергия на изменение) – инструменты мотивирования себя на закрепление новых привычек



«**ТРОПА**» (среда, помогающая переменам) – как можем получить поддержку окружающих и создать благоприятные условия для перемен

Модуль 5: Как выявить и преодолеть барьеры

- Три вида внутренних барьеров («не знаю, чего хочу», «страхи», «не уверенность») и способы их «лечения».
- Как проявляются барьеры
- Алгоритмы устранения барьеров

Модуль 6: «Пятилистник наставничества»



Модуль 7. Инструмент поиска решений

Goal

Цель

- Что вы хотите?
- Что будет для вас хорошим результатом нашего разговора?

Reality

Реальность

- Какова реальность текущей ситуации?
- Что реально мешает?

Options

Альтернативы

- Какие есть пути решения?

Will

Намерения

- Какой план действий?
- Первый шаг?



Модуль 8: Разбор кейсов участников с применением семи инструментов

- Моделирование решения актуальных для участников задач
- Выбор подходящего инструмента
- Планирование системной работы с инструментами прорыва
- Подведение итогов тренинга. Обратная связь