



КОМАНДА 21

# СОСТАВ

1. Леонова Дарья - Факультет государственного управления, 2 курс
2. Баранник Полина – Факультет государственного управления, 2 курс



# Идеи

- Делать маникюр на дому ( идея была выбрана из-за высоких цен на маникюра в салонах на достаточно плохое качество услуг)
- Создание букетов с их последующей доставкой
- Создание подарочных боксов из косметики
- Создание «съедобных» букетов
- Услуги стилиста (сопровождение людей во время похода на шоппинг и помощь с выбором одежды)
- Кастомизация разных видов одежды (джинсовок, футболок, ...)
- Перепродажа чехлов
- Проведение фотосессий ( редактирование фотографий)
- Консультация по выбору вуза и специальности по сдаваемым предметам
- Репетиторство

**В конечном итоге, в связи со сложившейся на фоне коронавируса ситуацией в стран и нахождения членов команды в разных городах, нами была выбрана идея репетиторства. Именно этот вид деятельности позволял всем участникам команды поучаствовать в его реализации.**

# Идея и пути продвижения

Мы сделали свою точку продаж на платформе Авито, а так же продвигали и рекламировали наши услуги через Интаграмм, знакомых и школьных учителей.



71 ❤️ 0 Статистика

[Больше просмотров](#)

[Снять с публикации](#)

**Репетитор по математике**  
**700 Р**

р-н Заводской  
Саратовская область, Саратов, пл. Орджоникидзе, 1 >

Категория	Предложение услуг
Тип услуги	Предметы школы и ВУЗа
Вид услуги	Обучение, курсы

Если вы находитесь в поиске репетитора по математике для школьника, то я помогу:

Если вы:

- СДАЁТЕ ЕГЭ ИЛИ ОГЭ ПО МАТЕМАТИКЕ
- ХОТИТЕ ПОВЫСИТЬ СВОЙ УРОВЕНЬ ПО ШКОЛЬНОЙ ПРОГРАММЕ
- СТРЕМИТЕСЬ БЫСТРО И ЛЕГКО ПОНЯТЬ СЛОЖНЫЕ ТЕМЫ

ВЫ НАШИ ТО, ЧТО ВАМ НУЖНО!

МЫ ПОМОЖЕМ ВАМ ОСВОИТЬ И ПОЛЮБИТЬ ЭТОТ ПРЕКРАСНЫЙ ПРЕДМЕТ И ДОБИТЬСЯ ВЫСОКИХ РЕЗУЛЬТАТОВ

БУДУЧИ СТУДЕНТКАМИ МГУ, УЖЕ БОЛЕЕ 2 ЛЕТ МЫ ПОМОГАЕМ ШКОЛЬНИКАМ ОСВОИТЬ МАТЕМАТИКУ

ДЛЯ ПОДРОБНОЙ ИНФОРМАЦИИ ПИШИТЕ В ДИРЕКТ

# Проблемы, решаемые проектом

- **Сложность с освоением материала, ввиду отсутствия сосредоточенности**
- **Непонятные и сложные объяснения преподавателей в школе**
- **Сложность в освоение материала из-за отсутствия мотивации у школьников**
- **Невозможность посещения репетиторов вне дома**

A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O
		январь-21	февраль-21	март-21	апрель-21	май-21	июнь-21	июль-21	август-21	сентябрь-21	октябрь-21	ноябрь-21	декабрь-21	Итого
+	Деньги на начало периода	10 000	27 900	44 200	83 000	149 000	283 000	398 000	493 000	648 000	1 033 000	1 560 500	2 080 500	2 663 000
+	<b>Доходы</b>	<b>22 400</b>	<b>28 800</b>	<b>48 800</b>	<b>106 000</b>	<b>180 000</b>	<b>140 000</b>	<b>120 000</b>	<b>210 000</b>	<b>480 000</b>	<b>622 500</b>	<b>630 000</b>	<b>682 500</b>	<b>3 271 000</b>
+	Репетиторство	22 400	28 800	28 800	36 000									116 000
+	Продажа видео-уроков			20 000	70 000	180 000	140 000	120 000	210 000	480 000	622 500	630 000	682 500	3 155 000
-	<b>Расходы</b>	<b>-4 500</b>	<b>-12 500</b>	<b>-10 000</b>	<b>-40 000</b>	<b>-46 000</b>	<b>-25 000</b>	<b>-25 000</b>	<b>-55 000</b>	<b>-95 000</b>	<b>-95 000</b>	<b>-110 000</b>	<b>-110 000</b>	<b>-628 000</b>
-	На производство продукта	-2 000								-10 000				-12 000
-	На рекламу и продвижение	-1 500	-1 500	-4 000	-8 000	-10 000	-5 000	-5 000	-15 000	-20 000	-20 000	-25 000	-25 000	-140 000
	Маркетолог				-6 000	-6 000			-10 000	-20 000	-30 000	-30 000	-30 000	-132 000
	Менеджер				-20 000	-25 000	-15 000	-15 000	-25 000	-35 000	-35 000	-45 000	-45 000	-260 000
	Сайт; поддержка сайта		-10 000	-5 000	-5 000	-5 000	-5 000	-5 000	-5 000	-10 000	-10 000	-10 000	-10 000	-80 000
-	Zoom	-1 000	-1 000	-1 000	-1 000									-4 000
+	<b>Финансирование</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
+	Собственные средства													0
+	Инвестиции													0
	<b>Прибыль</b>	<b>17 900</b>	<b>16 300</b>	<b>38 800</b>	<b>66 000</b>	<b>134 000</b>	<b>115 000</b>	<b>95 000</b>	<b>155 000</b>	<b>385 000</b>	<b>527 500</b>	<b>520 000</b>	<b>572 500</b>	<b>2 643 000</b>
	Сальдо на конец периода	27 900	44 200	83 000	149 000	283 000	398 000	493 000	648 000	1 033 000	1 560 500	2 080 500	2 663 000	
	Кол-во (р+к)	28	36	36+20	36+70	180	140	120	210	320	415	420	455	

# ИТОГИ

За эти три месяца мы приобрели 4 постоянных учеников, занятия с которыми проходят 2 раза в неделю. Кроме того мы провели 7 единичных занятий.

Заработок: 62950 р.

Расходы на рекламу: 0

Стоимость одного клиента: 0

Расходы на организацию занятий: 30\$ = 2300 р.- zoom; 2000р. - пособия

Чистая прибыль: 58 650 р.

Чистая прибыль на одного участника команды: 29325 р.

# Выводы

- Работая в команде можно добиться больших высот
- Разработкой проекта надо заниматься последовательно и постепенно
- Для повышения эффективности деятельности, надо уделять ей определенное количество времени и сил
- Для привлечения и удержания клиентов, надо уметь находить с ними общий язык и быть наиболее лояльными