



КОМАНДА 21

СОСТАВ

1. Леонова Дарья - Факультет государственного управления, 2 курс
2. Баранник Полина – Факультет государственного управления, 2 курс



Идеи

- Делать маникюр на дому (идея была выбрана из-за высоких цен на маникюра в салонах на достаточно плохое качество услуг)
- Создание букетов с их последующей доставкой
- Создание подарочных боксов из косметики
- Создание «съедобных» букетов
- Услуги стилиста (сопровождение людей во время похода на шоппинг и помощь с выбором одежды)
- Кастомизация разных видов одежды (джинсовок, футболок, ...)
- Перепродажа чехлов
- Проведение фотосессий (редактирование фотографий)
- Консультация по выбору вуза и специальности по сдаваемым предметам
- Репетиторство

В конечном итоге, в связи со сложившейся на фоне коронавируса ситуацией в стран и нахождения членов команды в разных городах, нами была выбрана идея репетиторства. Именно этот вид деятельности позволял всем участникам команды поучаствовать в его реализации.

Идея и пути продвижения

Мы сделали свою точку продаж на платформе Авито, а так же продвигали и рекламировали наши услуги через Интаграмм, знакомых и школьных учителей.



71 ❤️ 0 Статистика

[Больше просмотров](#)

[Снять с публикации](#)

Репетитор по математике
700 Р

р-н Заводской
Саратовская область, Саратов, пл. Орджоникидзе, 1 >

Категория	Предложение услуг
Тип услуги	Предметы школы и ВУЗа
Вид услуги	Обучение, курсы

Если вы находитесь в поиске репетитора по математике для школьника, то я помогу:

Если вы:

- сдаете ЕГЭ или ОГЭ по математике
- хотите повысить свой уровень по школьной программе
- стремитесь быстро и легко понять сложные темы

Вы наши то, что вам нужно!

Мы поможем вам освоить и полюбить этот прекрасный предмет и добиться высоких результатов.

Будучи студентками МГУ, уже более 2 лет мы помогаем школьникам освоить математику.

Для подробной информации пишите в директ

Проблемы, решаемые проектом

- **Сложность с освоением материала, ввиду отсутствия сосредоточенности**
- **Непонятные и сложные объяснения преподавателей в школе**
- **Сложность в освоение материала из-за отсутствия мотивации у школьников**
- **Невозможность посещения репетиторов вне дома**

A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O
		янв.-21	февр.-21	марта-21	апр.-21	мая-21	июня-21	июля-21	авг.-21	сент.-21	окт.-21	нояб.-21	дек.-21	Итого
+	Деньги на начало периода	10 000	27 900	44 200	83 000	149 000	283 000	398 000	493 000	648 000	1 033 000	1 560 500	2 080 500	2 663 000
+	Доходы	22 400	28 800	48 800	106 000	180 000	140 000	120 000	210 000	480 000	622 500	630 000	682 500	3 271 000
+	Репетиторство	22 400	28 800	28 800	36 000									116 000
+	Продажа видео-уроков			20 000	70 000	180 000	140 000	120 000	210 000	480 000	622 500	630 000	682 500	3 155 000
-	Расходы	-4 500	-12 500	-10 000	-40 000	-46 000	-25 000	-25 000	-55 000	-95 000	-95 000	-110 000	-110 000	-628 000
-	На производство продукта	-2 000								-10 000				-12 000
-	На рекламу и продвижение	-1 500	-1 500	-4 000	-8 000	-10 000	-5 000	-5 000	-15 000	-20 000	-20 000	-25 000	-25 000	-140 000
	Маркетолог				-6 000	-6 000			-10 000	-20 000	-30 000	-30 000	-30 000	-132 000
	Менеджер				-20 000	-25 000	-15 000	-15 000	-25 000	-35 000	-35 000	-45 000	-45 000	-260 000
	Сайт; поддержка сайта		-10 000	-5 000	-5 000	-5 000	-5 000	-5 000	-5 000	-10 000	-10 000	-10 000	-10 000	-80 000
-	Zoom	-1 000	-1 000	-1 000	-1 000									-4 000
+	Финансирование	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
+	Собственные средства													0
+	Инвестиции													0
	Прибыль	17 900	16 300	38 800	66 000	134 000	115 000	95 000	155 000	385 000	527 500	520 000	572 500	2 643 000
	Сальдо на конец периода	27 900	44 200	83 000	149 000	283 000	398 000	493 000	648 000	1 033 000	1 560 500	2 080 500	2 663 000	
	Кол-во (р+к)	28	36	36+20	36+70	180	140	120	210	320	415	420	455	

ИТОГИ

За эти три месяца мы приобрели 4 постоянных учеников, занятия с которыми проходят 2 раза в неделю. Кроме того мы провели 7 единичных занятий.

Заработок: 62950 р.

Расходы на рекламу: 0

Стоимость одного клиента: 0

Расходы на организацию занятий: 30\$ = 2300 р.- zoom; 2000р. - пособия

Чистая прибыль: 58 650 р.

Чистая прибыль на одного участника команды: 29325 р.

Выводы

- Работая в команде можно добиться больших высот
- Разработкой проекта надо заниматься последовательно и постепенно
- Для повышения эффективности деятельности, надо уделять ей определенное количество времени и сил
- Для привлечения и удержания клиентов, надо уметь находить с ними общий язык и быть наиболее лояльными