

**“ПО РОЛЯМ УВИДЕТЬ КОГО НЕ
ХВАТАЕТ И КОГО НУЖНО ИСКАТЬ”**

ВОПРОСЫ

- 1) Зачем делать эту задачу? На что она повлияет?
- 2) Какой минимальный срок и максимальный результат?
- 3) Шаги реализации и часы

РОЛИ В ПРОЕКТЕ

- 1) Лидогенератор
- 2) Продавец
- 3) Сборщик приложения
- 4) Продленец

Зачем делать эту задачу? На что она повлияет?

Результат



Новая заявка

Зачем делать эту задачу? На что она повлияет?

Достижение



Динамика показателей

Какой минимальный срок и максимальный результат?

1.5% за 6 мес

- 5% - конверсия

400 заявок в месяц (= 20 договоров)

Из 20 договоров 14 сделок станут успешными

- 18 т.р – средний чек

$18 * 14 = 252 \text{ т.р}$

ШАГИ РЕАЛИЗАЦИИ И ЧАСЫ

Время закрытия вакансии:

$$ВЗВ = K_d : K_{зв}$$

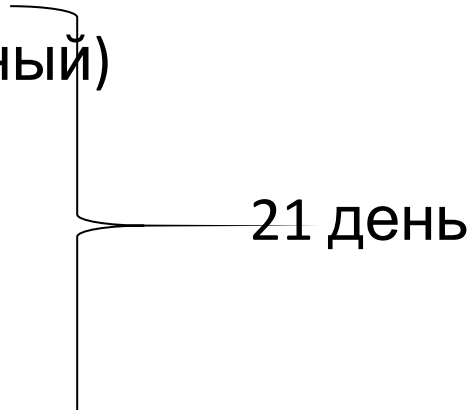
где K_d - количество дней работы над заполнением всех вакансий

$K_{зв}$ - общее количество закрытых вакансий за период

ШАГИ РЕАЛИЗАЦИИ И ЧАСЫ

- Средний период закрытия вакансии - (21 день) /1 мес

ШАГИ РЕАЛИЗАЦИИ И ЧАСЫ

- Ожидания от человека, видение кто нужен (команда) (1-2 дня)
 - Создание заявки на подбор (Лиля) +фин согласование (1 день)
 - Этап размещения вакансии на ресурсах (1 день)
 - Поиск (теплый - по откликам + холодный)
 - Отбор кандидатов, собеседование
 - Оффер
- 
- 21 день