

# ***Приобретение косметологической установки *Derma Sense System****

Салон красоты "Мастер и Маргарита"

Основной целью "Салона красоты" является создание индивидуального стиля с использованием современных препаратов и процедур в косметологии, способствующих оздоровлению и релаксации организма.



# ЛИЦЕНЗИЯ

от 22.10. 2017 г.

На осуществление предпринимательской деятельности по  
управлению салоном красоты  
"Мастер и  
Мargarита"

Настоящая лицензия предоставлена

частному предпринимателю Апариной Дарье Алексеевне.

(указываются полное и (в случае, если имеется) сокращенное наименование (в том числе фирменное наименование), организационно-правовая форма юридического лица, фамилия, имя и (в случае, если имеется) отчество индивидуального предпринимателя, наименование и реквизиты документа, удостоверяющего его личность)

Основной государственный регистрационный номер юридического лица  
(индивидуального предпринимателя) (ОГРН) 1117232038351

Идентификационный номер налогоплательщика 7202222320

## ***Финансовый анализ***

- ◆ Ультразвуковая терапия -750 руб.сеанс;
- ◆ Вакуумный массаж -650 руб.сеанс;
- ◆ Криотерапия-800 руб.сеанс.

## *Дальнейшие шаги*

- ◆ В планах у “Салона красоты” - его дальнейшее развитие, рост и привнесение в индустрию красоты новых идей и направлений!

## *Рынки сбыта.*

- ◆ - Организация сбыта через свой “Салон красоты”

## *Основные риски.*

- ◆ Возможные неполадки в работе косметологической установки .
- ◆ Планируемые мероприятия по защите от неблагоприятных факторов : гарантия на все оборудования 1 год.

## ***Описание инновационной составляющей бизнес проекта .***

- ◆ Проведение ультразвуковых процедур с применением инновационных гелей .
- ◆ Таких как : ультра-лифтинг,увлажняющий, антиоксидантный,противокуперозный, тонизирующий , очищающий.

## *Источники средств.*

- ◆ Источником средств выступает кредит в размере 296400 руб. под 9% годовых.



## *Расчет процентов по кредиту*

- ◆ Сумма кредита 296400 руб.
- ◆ Кредит выдан на 5 лет под 9% годовых.
- ◆  $296400/5/12=4940$  руб.(ежемесячный платеж).
- ◆  $296400*9/12=2223$  руб.(сумма % в месяц).
- ◆  $4940+2223=7163$  руб.(итого в месяц).

**Индивидуальный предприниматель  
сам за себя в 2017г. ежемесячно  
уплачивает:**

ПФ страховая часть	20% от 7800*	1560
ПФ накопительная	6% от 7800*	468
Итого		2425

\*7800 –  
минимальный  
размер оплаты  
труда(МРОТ)

## *Описание продукции, рабочих мест, услуг.*

№ п/п	Наименование продукции(работы, услуги)	Характеристика
1	Ультразвуковая терапия	Ультразвук представляет собой механические колебания, обладающие определенной энергией. Ультразвук разрушает целостность жировой

## 2 Вакуумный массаж

Вакуумный массаж проводит лечение постановкой банок, внутри которых сжиганием кислорода создается разрежение. С помощью которого этой технологии возможно проработать глубокие слои кожи.

## 3 Криотерапия

Означает попеременное воздействие теплом и



## *Анализ положения дел в отрасли .*

- ◆ В настоящее время косметология является одной из наиболее востребованных отраслей медицины. И объясняется это тем , что все больше и больше людей стремятся обрести привлекательный внешний вид и сохранить его таким максимально долго.

## *Потребность в помещении для ведения бизнеса .*

Назначение помещения.	Площадь, кв. м.	Правовое основание использования	Сумма аренды, руб/месяц
Кабинет для проведения косметических услуг.	20	аренда	6 000

## *Приобретаемое оборудование .*

Наименование	назначение	кол иче ств о	Общая стоимость руб.
Косметологическая установка Derma Sense System	Это аппаратный комплекс с множеством наборов функций: вакуумный массаж, лимфодрен	1	296 400



## *Прочие расходы .*

Наименование	Ед.Изм.	Объем потреблен я в месяц	Стоимость, руб/месяц
Электроэнергия	Квт/ч	240	1 440

# Сырье

№ п/п	Наименование	Ед. изм	Объем потребления в месяц	Стоимость, руб./мес
1	Гели для ультрафонофореза	шт.	6	2880

## ***Организация рекламной компании и ориентировочный объем затрат на ее проведение.***

- ◆ Рекламная кампания обязательно будет проводиться, а именно: объявления в СМИ ( 1 раз в неделю,затраты ежемесячно составят 3600 руб.) ; буклеты (300 шт.в месяц,затраты -2100 руб.);визитки (300 шт. В месяц, затраты – 900 руб.). Итого затраты на рекламу ежемесячно составят 6 600 руб.

## *Расходы*

Калькуляция себестоимости продукции	Сумма, руб./месяц
Аренда имущества	6 000
Сырье, материалы	2880
Электроэнергия	1 440
Прочие выплаты:	
Проценты по кредиту	7 163
Затраты на рекламу	6 600
Налоги	2425

## Доходы

Выручка от реализации продукции (услуги)	Цена,руб.	Кол-во процедур в месяц	Сумма в месяц, руб.
Ультразвуковая терапия	750	40 сеансов	30000
Вакуумный массаж	650	30 сеансов	19500
Криотерапия	800	15 сеансов	12000
Итого:			61500

## *Расчет чистой прибыли*

- ◆ По системе налогообложения 15% от разницы доходы-расходы сумма налога получается:
- ◆  $(61500 - 26508) * 15\% = 5248$  руб (ежемесячный платеж).
- ◆ Следовательно чистая прибыль:
- ◆  $61500 - 26508 - 5248 = 29744$  руб/мес

## *Срок окупаемости проекта*

- ◆  $296400/29744=9,96$  мес
- ◆ Значит, срок окупаемости нашего проекта будет составлять 10 месяцев.