



РОПшеринг

Быков Н.И.
Зуев М.А.
Куркова Д.И.
Талавринов В.А.
Хизбуллина Д.В.

2019

Команда проекта



Кто такой РОП?

РОП (руководитель отдела продаж) – специалист, отвечающий за организацию отдела продаж и услуг

Чем хорош наш РОП ?

- рассчитывает декомпозицию и воронку продаж
- отменный мотиватор, взорвет KPI ваших сотрудников
- разработает и предоставит сотрудникам наиболее эффективные инструменты продаж



Концепция

Наш РОП

Скрипты

Техники

Опыт

Ваш бизнес

Ваш
отдел
продаж



Миссия компании

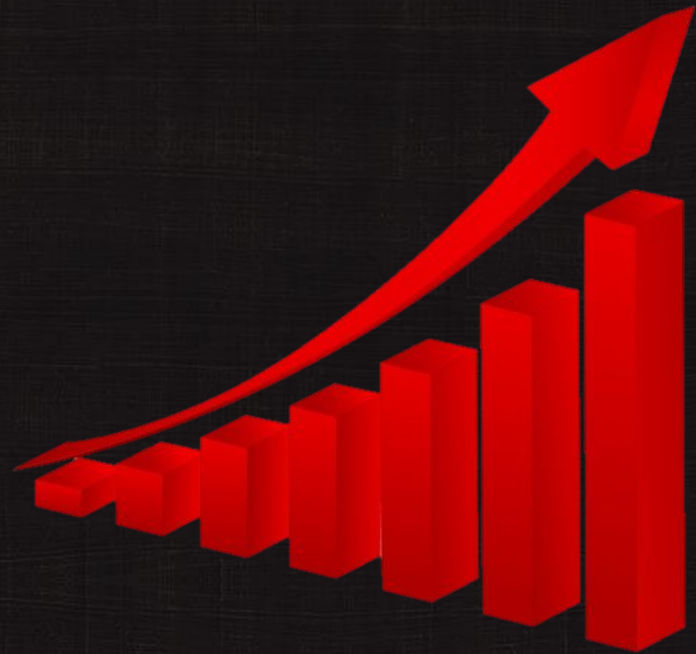
Наша миссия – помочь развитию предпринимательства России путем сотрудничества с компаниями и преобразования их отдела продаж.



Целевая аудитория

Владельцы компаний, ЛПРы с осознанной потребностью увеличения объема и развития отдела продаж.

Клиент должен понимать, что сбыт его товара/услуги работает не на полную мощность и верить в возможность исправить ситуацию.



УТП

Ваша команда = ваш актив

Прокачиваем вашу команду = увеличиваем ваши активы

Сверхприбыль с неизменным персоналом

Методы привлечения:

- ◎ Лендинг
- ◎ «Сарафанное радио»
- ◎ Рекламные площадки
- ◎ Партнерские программы
- ◎ Холодный обзвон

Финансовый план

	2020	2021	2022
Выручка	$20 \cdot 5 \cdot 15000 \cdot 12$	$20 \cdot 50 \cdot 15000 \cdot 12$	$20 \cdot 69 \cdot 17000 \cdot 12$
Расходы	$6 \cdot 80000 \cdot 12$	$60 \cdot 80000 \cdot 12$	$76 \cdot 82000 \cdot 12$
Прибыль (ЕБЕДА)	12 240 000	122 400 000	178 000 000



324

Фирм было опрошено

99

Заинтересованы в наших услугах

2

Бизнесов мы уже «Прокачали»

Спасибо за внимание

Контакты

РОПшеринг Group

© ropshering@gmail.com

© +7 (499) 399 3999