

# «МИР МОИХ КУМИРОВ»



Авторы слайда: Оразалы Диана

Руководитель: Танкиева Н.Ш

# МОЙ КУМИР - ИСЕННОВ АЛИБЕК КАМБАРУЛЫ

- Алибек Исеннов родился 1991 году в Мерке
- Он учился в школе им Абая в Таразе до девятого класса
- Он учился в казахско-турецком колледже
- Он проучулся универе онлайн
- Он доказал образование дорожке нефти
- Успешной мотиватор
- Инвеститор



МОЙ КУМИР ОЧЕНЬ ЛЮБИТ ПОВТОРЯТЬ  
ФРАЗУ «Я СМОГ ПРЕВРАТИТЬ СВОЙ  
БИЗНЕС В БРЕНД И СДАЛЕТЬ ИЗ НЕГО  
БИЗНЕС »





## ЦЕННЕЕ, ЧЕМ НЕФТЬ

**П**ервые шаги в бизнесе Алибек Есенов сделал в 18 лет, начав работать в сфере продаж автомобилей. Дело развивалось успешно, но молодому человеку хотелось попробовать силы в педагогике. Сегодня он возглавляет сеть образовательных центров под брендом UStudy и «125».

В 2011 году молодой предприниматель открыл в Таразе образовательный центр «125». Первыми учениками стали 38 «трудных» подростков. «Я решил доказать, что такие дети тоже имеют право получить полное среднее и достойное высшее образование, что их потолок не ограничивается поступлением в колледж», — комментирует Алибек.

86% выпускников из первого набора поступили на грант в казахстанские вузы. Новость о необычном центре разнеслась по городам, и родители повезли в Тараз школьников со всей страны. Сегодня в городах Казахстана под брендом UStudy

и «125» работают 23 центра, в них прошли обучение 8700 выпускников — не только «трудных», но и ребят из благополучных семей. Большинство продолжили учебу в казахстанских вузах, в том числе в Назарбаев Университете. Скоро 20 лучших выпускников UStudy и «125» отправятся на учебу в европейские вузы.

Главными факторами успеха своего образовательного проекта Есенов считает ориентир на индивидуальную подготовку и системный подход. Умение подобрать ключ к личности каждого ребенка учитывается и при подборе педагогических кадров. «Самое главное для меня — понять, насколько хорошо тот или иной педагог может работать с детьми. Наши ученики сами определяют рейтинг преподавателя. По такому же принципу работает немецкая образовательная система, в которой четко прописаны все критерии и KPI», — говорит основатель центра.

Предприниматель планирует открыть шесть частных школ в Астане, Алматы, Актау, Актобе, Таразе и Шымкенте а впоследствии довести число таких школ до 50. К концу декабря Алибек Есенов планирует открыть трехязычную школу в Великобритании. В одном только Лондоне проживает 3500 казахстанских семей, обучение на русском, английском и казахском языках позволит школьникам сохранить лингвистические и культурные связи с родиной.

Основатели «125» с самого начала уделяли большое внимание профессиональной ориентации учащихся, и сегодня по инициативе Есенова сотрудники образовательных центров рассказывают о профессиях школьникам из 14 областей Казахстана, Астаны и Алматы.

Еще одним направлением, в котором основателю центров «125» удалось добиться успехов, стала подготовка к тестированию. На базе центров ученики могут пройти подготовку к EHT, IELTS и TOEFL, сдать ЕГЭ и дистанционно поступить в российские университеты. В прошлом году интерес к проекту «125» проявила сеть центров тестирования UStudy.kz. Руководство UStudy выразило желание работать совместно с обучающими центрами. В 2017 году произошло слияние двух значимых брендов, но на рынке они продолжат работать под названием UStudy и «125».

Алибек Есенов разработал программу собственных тренингов по управлению персоналом, маркетингу, риск-менеджменту и антикризисному менеджменту. На нехватку аудитории жаловаться не приходится: представители казахскоязычной аудитории не избалованы качественными тренингами на родном языке. К тому же слушателям близки бизнес-кейсы из собственного опыта автора тренингов, подростком пришедшего в мир бизнеса. «Образование — актив более ценный, чем природные ресурсы. Вкладывая силы и деньги в образование, мы инвестируем в будущее страны», — уверен Алибек Есенов.



**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ^^**

