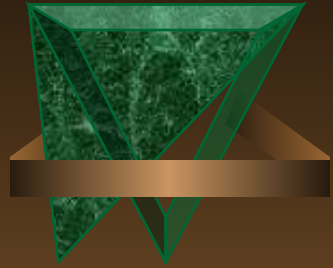


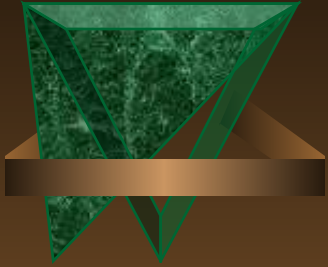


Бизнес-план:- обязательно  
название предприятия



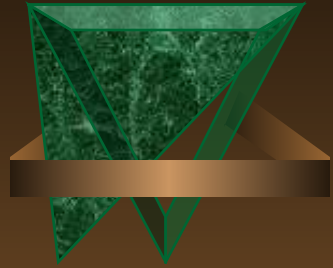
# РЕЗЮМЕ

- НАЗВАНИЕ
- ДАТА РЕГИСТРАЦИИ
- АДРЕС, ФИО, ОБРАЗОВАНИЕ, СТАЖ, ОПЫТ РАБОТЫ В БИЗНЕСЕ
- ЦЕЛЬ ПРОЕКТА
- ПЛАНИРУЕМЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ (ОБЪЕМ ПРОДАЖ, ЧИСТАЯ ПРИБЛЬ, КОЛ-ВО РАБОЧИХ МЕСТ, НАЛОГОВЫЕ ОТЧИСЛЕНИЯ).
- ИНВЕСТИЦИИ  
-сумма необходимых инвестиций, их источники, форма, во что вкладываются, сроки погашения и т.д.



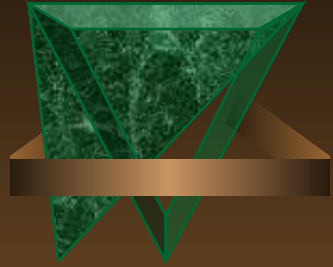
# Основная цель

- Ясно изложите долгосрочные цели предприятия. Четко и кратко опишите направления развития предприятия.



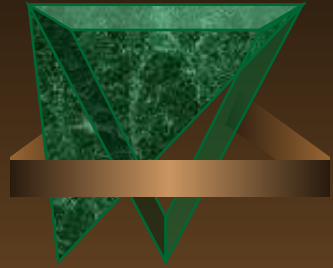
# МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН

- Стратегия маркетинга  
-сбыт, ценообразование, реклама, методы продаж.
  
- Оценка рынка и конкуренция  
-географический аспект, конкуренция, каковы спрос, предложения и цены, поскольку от этого зависит успех  
ВАШЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ
  
- Целевой сегмент  
-типичный потребитель  
-реалистичное количество потребителей



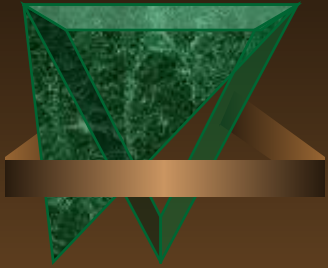
# Возможности (миссия)

- Трудности и возможности:
  - опишите трудности потребителей и покажите, как с помощью вашей продукции или услуг можно решить их.



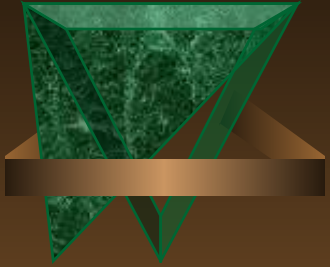
# ПЛАН ПРОИЗВОДСТВА

- Место производства.
- Технологические требования.
- Поставщики
- Производственный цикл
- Дата начала производства
- Прямые (переменные) издержки
- Постоянные затраты
- Контроль качества продукции (услуги)



# Организационный план

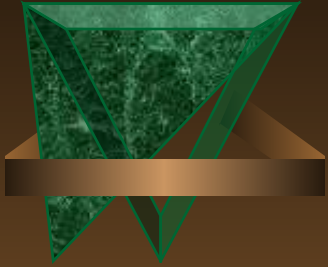
- Перечислите административный, производственный персонал.
- Опишите свой опыт в этой области (если есть).
- Просчитайте заработную плату персонала.



# Инвестиционный план

- Просчитайте общую сумму инвестиций.
- Определите сумму собственных средств.
- Составьте календарный план.
- Опишите куда пойдут привлеченные инвестиции





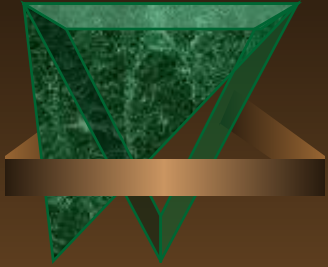
# Оценка риска и страхование

## □ Риски

– опишите возможные риски, и способы их преодоления

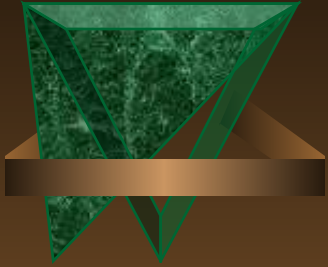
## □ Страхование рисков

– опишите варианты страхования рисков



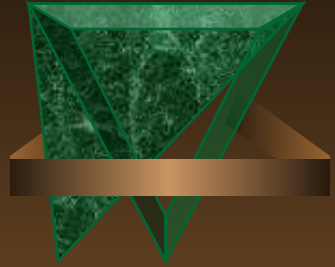
# Финансовый план

- Приведите общий финансовый план с описанием финансовой модели, оценками затрат и обзором ожидаемого уровня продаж и прибыли за первый год.



# Налогообложение

- Описать форму налогообложения
- Виды налогов (сделать расчеты учитывая все налоги)
  - вопросы, решение которых можно отложить
  - последствия отсрочки принятия решений
- Уточните специфику финансирования



# Интегральные показатели

- Срок окупаемости проекта
- Чистый доход
- Длительность проекта