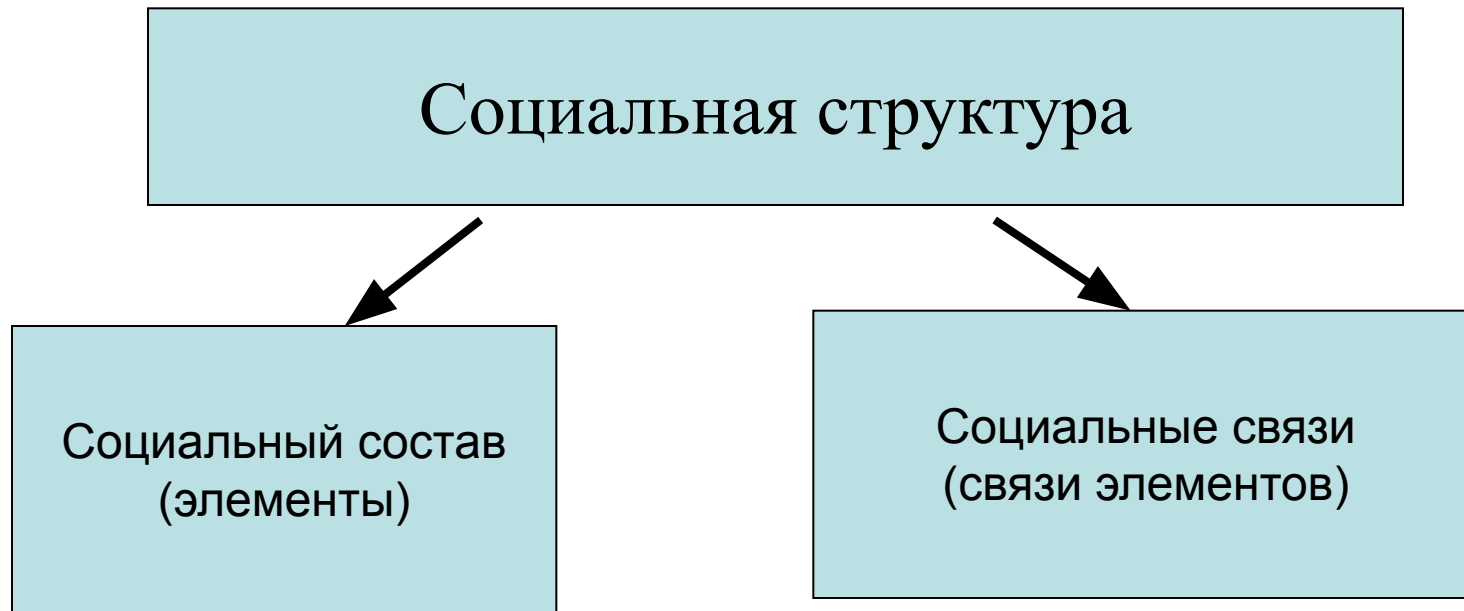


Тема: Социальная структура и стратификация

План.

1. Исторические системы социальной стратификации:
 - а) *рабство,*
 - б) *касты,*
 - в) *сословия,*
 - г) *классы.*
2. Социальная мобильность
- 3.. Маргинальность



Социальную структуру можно понимать в двух значениях.

- В **широком значении** социальная структура-совокупность всех социальных групп и слоев, включая классы.
- В **узком значении** социальная структура - совокупность функционально взаимосвязанных статусов, существующих у данного общества в данный момент.



Рис. 3.6. Социальная структура — совокупность всех статусов, существующих в данный исторический момент в данном обществе



- Понятие социальной структуры подразумевает, что люди не полностью свободны и автономны в выборе, но ограничены социальным миром, в котором они живут, и социальными отношениями, в которые они вступают друг с другом

- **Характерный признак человеческого общества -неравенство.**

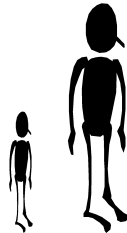
На ранней стадии его существования господствовало природное неравенство — деление индивидов по уму, физической силе, внешней привлекательности, способностям, полу, возрасту.

- По мере продвижения человечества к цивилизации на базе природного формировалось неравенство социальное.

- **Социальное неравенство** - складывающаяся в обществе система отношений, которая характеризует неравное распределение дефицитных ресурсов общества (денег, власти, образования и престижа) между различными стратами или слоями населения, социальное неравенство является причиной и следствием социальной стратификации.
- Неравенство делит общество на страты — вертикально (иерархически) расположенные социальные слои.

Неравенство существует в 2-х видах:

- 1) **естественное неравенство** т. к. люди отличаются по полу, возрасту, силе, уму, красоте;
- 2) **социальное неравенство** (различия) порождено:



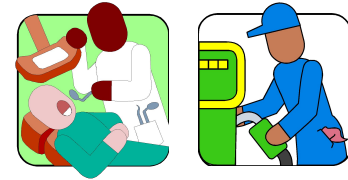
**Различия в
способностях**



**Различные виды
дискриминации**



**Различия в
образовании**

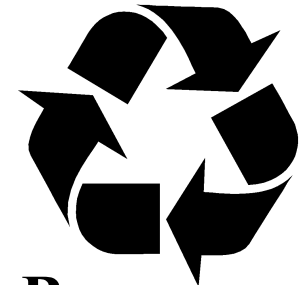


**Профессиональные
различия**

причины неравенства



**Отношение к
собственности**



**Внешние
факторы**



- *Термин стратификация происходит от латинского слова *stratum* - слой, пласт, *fatio* –делаю*
- Термин в социологии обозначает расположенные в вертикальном порядке социальные слои.

• Термин «социальная стратификация» ввел в научный оборот Питирим Александрович Сорокин (1889-1968), который заимствовал это понятие из геологии, где обозначает расположение пластов различных пород по вертикали.



- **Социальная стратификация-** структурированная система социального неравенства, в которой индивиды и социальные группы ранжированы в соответствии с занимаемым в обществе социальным статусом.





Фараон



Наместник
Куша



Сановник
Верхнего Египта



Сановник
Нижнего Египта

Каждый
сановник
имел штат
подчиненных.



Подчиненные
наместника Куша



Казначейство



Зернохранилища



Царский дом



Армия



Жречество

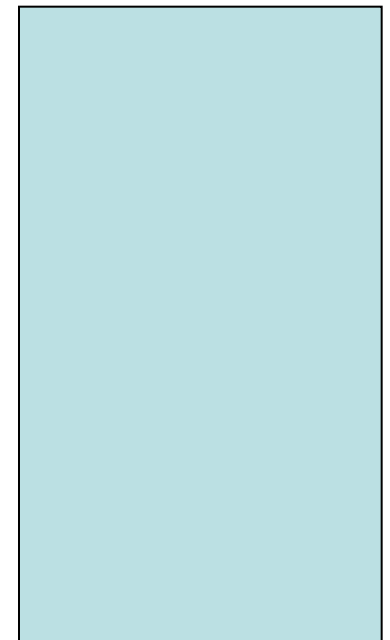
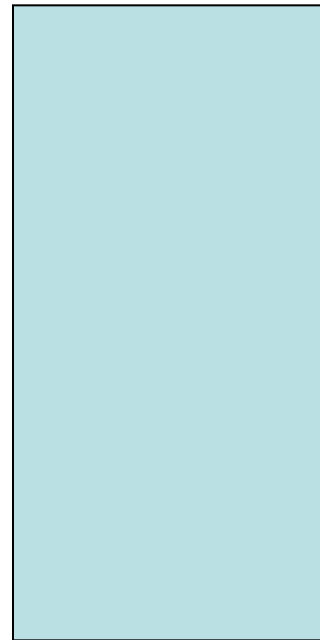
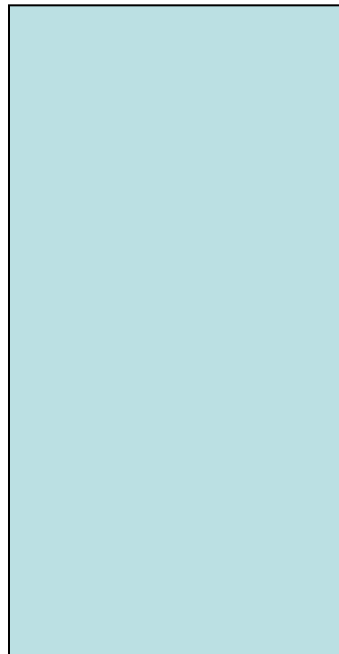


- Каждое общество имеет свою систему социальной стратификации. общество не просто дифференцировано, но иерархично структурировано, по принципу "выше" - "ниже".

Системы стратификации

закрытая

Открытая



Закр
тая
система
стратификации

Закрытое общество
характеризует жесткая
социальная структура,
препятствующая
перемещениям людей не
только вверх по
социальной лестнице,
но и вниз.

Рабовладельческ
ая

Др.Египет,
Греция, Рим

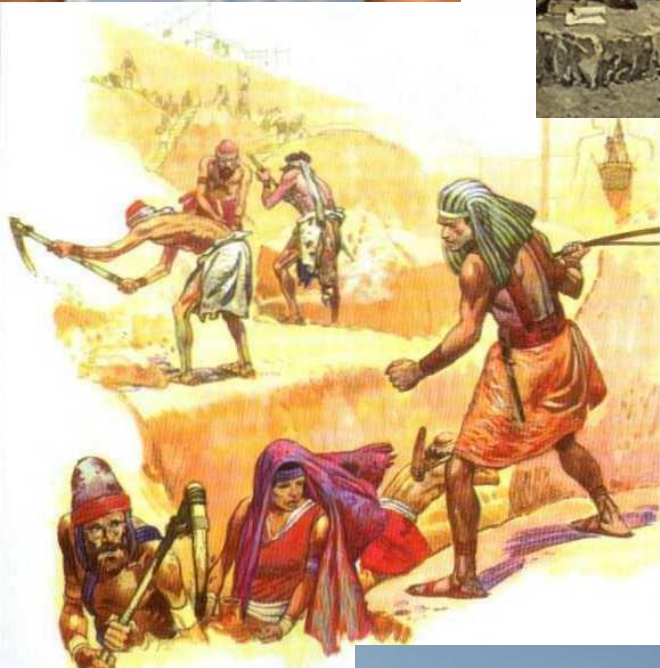
Кастовая

Индия,
Африка

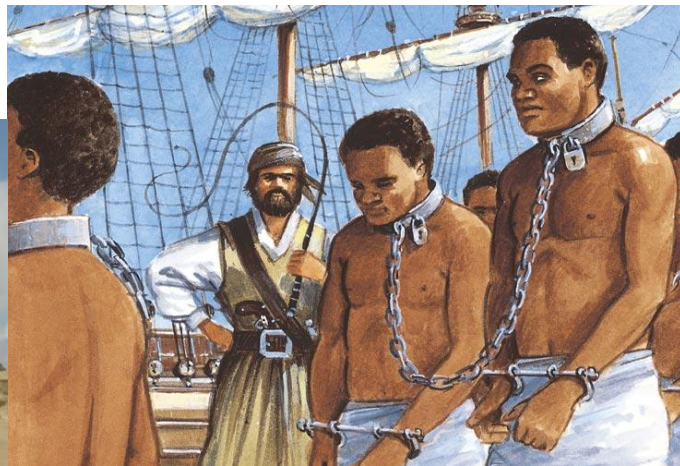
Сословная

Феодальная
Европа
Франция

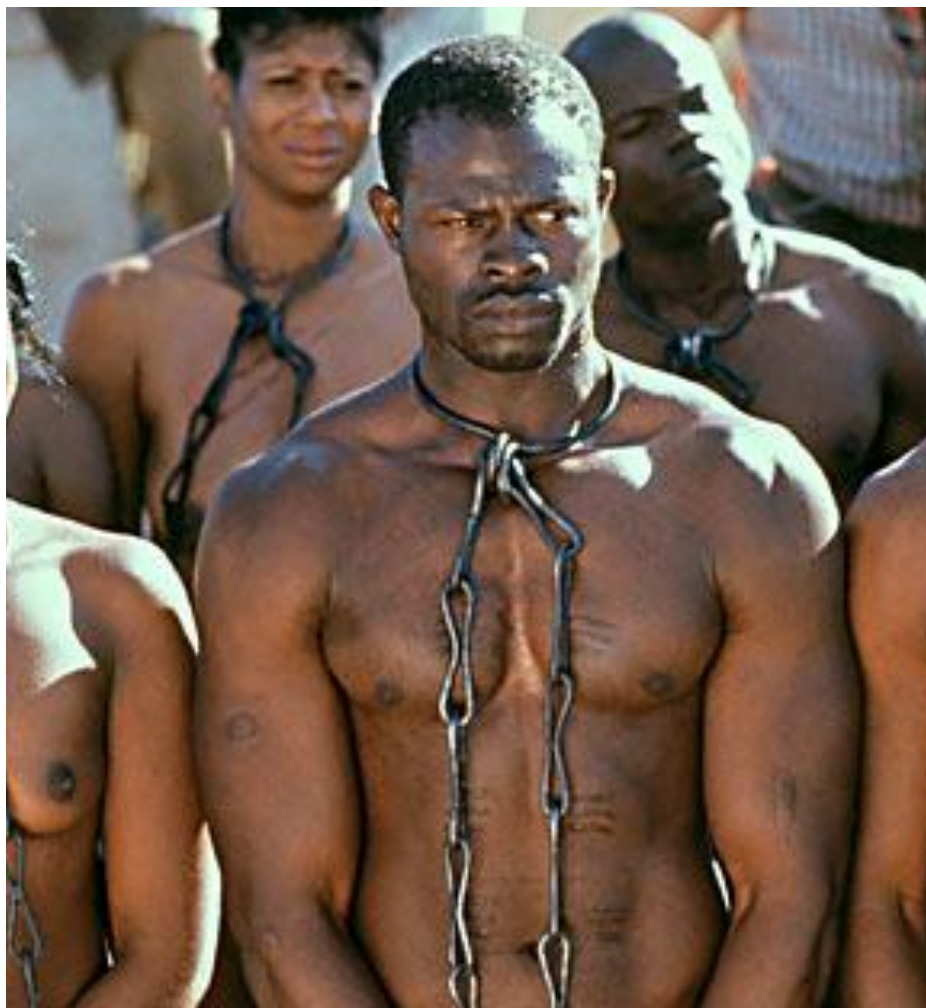
Плебей никогда не станет дворянином,
но и аристократу не позволят опуститься до уровня плебса.



Рабовладельческий строй



Рабство-



исторически первая система стратификации.

Рабство возникло в глубокой древности в Египте, Вавилоне, Китае, Греции, Риме и сохранилось в ряде регионов практически до настоящего времени (в США до 19 в. «Унесенные ветром»).

Рабство – экономическая, юридическая и социальная форма закрепощения людей, граничащая с полным бесправием и крайней степенью неравенства.

Причины рабства:



- долговое обязательство, когда человек, оказавшийся не в состоянии заплатить долги, попадал в рабство к своему кредитору;
- нарушение законов, когда казнь убийцы или грабителя заменяли на рабство, т.е. виновника передавали пострадавшей семье в качестве компенсации за причиненное горе или ущерб;
- война, набеги, покорение, когда одна группа людей завоевывала другую и победители использовали часть пленников в качестве рабов.

Формы рабства

Классическая (зрелая форма) -раба окончательно закабалили: он жил в отдельном помещении, ничего не наследовал, в брак вступать запрещалось, его разрешалось убивать. На этой стадии рабство превращалось в рабовладение. Это единственная в истории форма социальных отношений, когда один человек становится собственностью другого и когда низший слой лишен всяких прав и свобод.

Патриархальная (примитивная форма) - раб обладал всеми правами младшего члена семьи: жил в одном доме с хозяевами, участвовал в общественной жизни, вступал в брак со свободными, наследовал имущество хозяина, его запрещалось убивать.

Каста – группа людей, обладающая определёнными правами и обязанностями.

Жрецы-брахманы

Воины

Земледельцы

Слуги



Бог Брахма. Рисунок нашего времени.

Жрецы-брахманы

Воины

Земледельцы

Слуги

Неравенство между кастами.

Люди разных каст так же отличаются друг от друга по рождению, как животные разных пород.

Человек, родители которого были земледельцами, никогда не мог стать жрецом или знатным воином.

Касты

```
graph TD; A[Касты] --> B[основные]; A --> C[неосновные]; B --> D["- брахманы (священники);  
- кшатрии (воины);  
- вайшии (купцы);  
- шудры (рабочие и крестьяне)."]; C --> E[Около 5 тыс.]
```

ОСНОВНЫЕ

- брахманы (священники);
- кшатрии (воины);
- вайшии (купцы);
- шудры (рабочие и крестьяне).

НЕОСНОВНЫЕ

**Около
5 тыс.**

БРАХМАНЫ (СВЯЩЕННИКИ)



КШАТРИИ (ВОИНЫ)



ВАЙШИИ (КУПЦЫ)



ШУДРЫ (РАБОЧИЕ И КРЕСТЬЯНЕ)



СОСЛОВИЕ-

это социальная группа, обладающая закрепленными обычаями или юридическим законом и

передаваемыми по наследству правами и обязанностями. Для этой системы характерна иерархия в неравных положениях и привилегиях. Классический пример Европа 14-15 вв.



СОСЛОВИ Я

1.ДУХОВЕНСТВО

2.ДВОРЯНСТВО

3.СЛУГИ, СВОБОДНЫЕ
КРЕСТЬЯНЕ, БОГАТЫЕ
ГОРОЖАНЕ, ТОРГОВЦЫ,
РЕМЕСЛЕННИКИ,
ХУДОЖНИКИ.

Привилегированные сословия



Духовенство



Дворяне

Не привилегированные сословия



Крестьяне



Богатые крестьяне



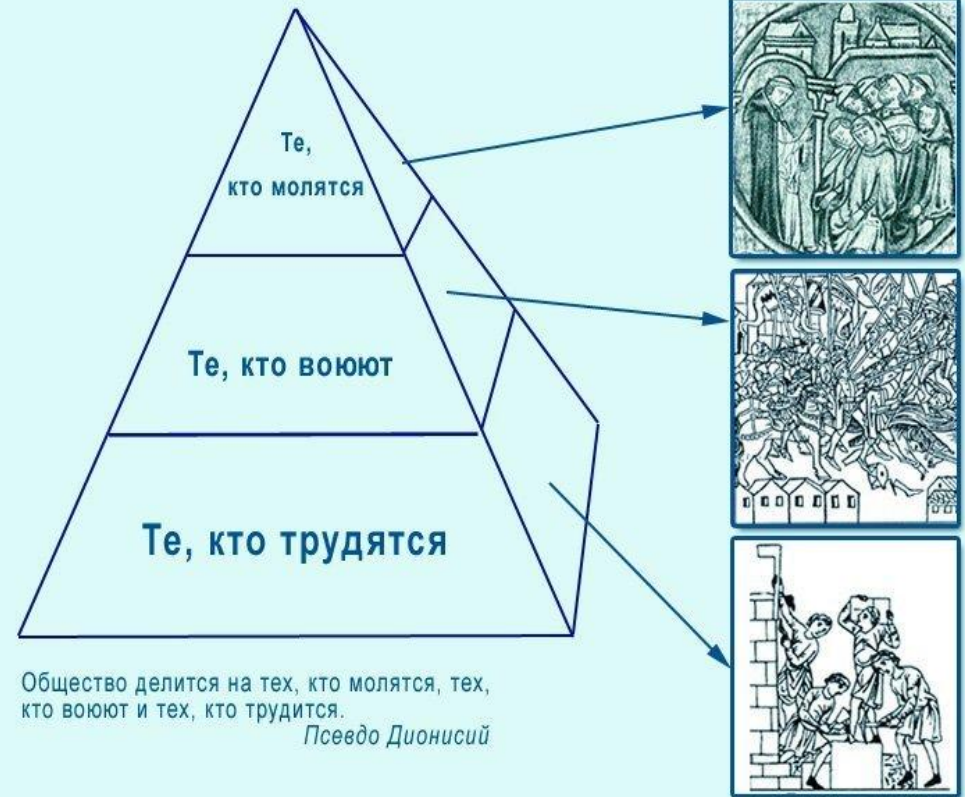
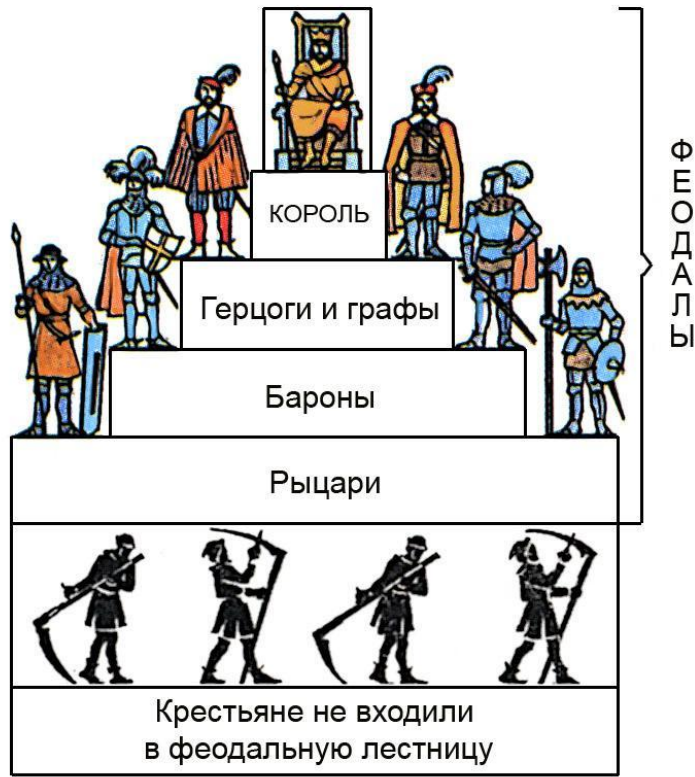
Ремесленники



Городские бедняки

Закрытая система стратификации

Структура феодального общества



Общество делится на тех, кто молятся, тех, кто воюют и тех, кто трудится.

Псевдо Дионисий

Сословия – социально-правовые группы, каждая из которых отличалась своим юридическим положением, определенными правами и обязанностями в обществе. В развитом сложившемся виде сословия характеризовались наследственностью и относительной замкнутостью.

Задание:

Какие цели преследовали церковные деятели, развивая теорию о тройственном делении общества на «молящихся», «сражающихся» и «трудящихся»?



Открытая классовая стратификация именуется также *обществом равных возможностей,*

не знает формальных ограничений :

- перехода из одной страты в другую,
- запрета смешанных браков,
- запрета на занятие той или иной профессией и т.д.



Открытая система стратификации

```
graph TD; A[Открытая система стратификации] --> B[Классовая]; B --> C[Индустриальное общество]; B --> D[Современное общество (Постиндустриальное)]; C --- C1["- капиталисты (буржуа)"]; C --- C2["- рабочие"]; D --- D1[высший]; D --- D2[средний]; D --- D3[низший];
```

Классовая

Индустриальное общество

- капиталисты (буржуа)
- рабочие

**Современное общество
(Постиндустриальное)**

высший
средний
низший

- Термин “класс” был введен в научный оборот в начале XIX в. для описания основных иерархических групп в обществе.
- Его распространение отражало изменения в структуре западноевропейских обществ после индустриальных и политических революций конца XVIII в.

Класс – это большая социальная группа, отличающаяся от других по критериям доступа к общественному богатству (распределению благ в обществе), власти, социальному престижу, обладающая одинаковым социально-экономическим статусом.



Классы современного западного общества

Высший
до 10 %/

Высший высший
«аристократия по
крови»

Нисший высший
банкиры,
видные политики,
владельцы крупных
фирм

Средний
60-70 %

Высний-средний
бизнесменов, наемных
управляющими
фирмами, юристов, врачей,
выдающихся спортсменов,
научную элиту

Низший средний
средние и мелкие чиновники,
фермеры
наемные работники,
преподаватели,
высококвалифицированные
рабочие

Низший
20-30%

Высний-нисший
Низкоквалифи-
цированные
рабочие

Низший-низший
нищие,
безработные,
бездомные
маргиналы

**верхний
высший класс**
(«аристократия по крови»)



**НИЖНИЙ
ВЫСШИЙ класс**

(видные политики, банкиры, владельцы
крупных фирм, профессиональные
спортсмены)



- **Высший класс обычно составляет небольшой процент населения (не более 10%).**
- Его роль в жизни общества неоднозначна.
- С одной стороны, он владеет мощными средствами влияния на политическую власть.
- С другой - его интересы, главными из которых являются сохранение и приумножение накопленной собственности, постоянно сталкиваются с интересами остальной части общества. Не обладая при этом достаточной численностью, высший класс не является гарантом устойчивости и стабильности общества.



Оценивая средний класс, английский историк А. Тойнби подчеркивал, что **современная западная цивилизация - это прежде всего цивилизация среднего класса.**

западное общество стало современным лишь после того, как ему удалось создать многочисленный и компетентный средний класс.

- **Тойнби Арнольд Джозеф (1889-1975),** английский историк и социолог



- **СРЕДНИЙ КЛАСС** (*middle class*) – часть общества, которая занимает по статусным позициям среднее положение между высшим и низшим классом.
- Основные признаки и структура среднего класса.
- Впервые понятие «средние слои» применительно к обществу начал употреблять еще **Аристотель**. Именно он высказал идею, которая с тех пор регулярно повторяется многими учеными: чем больше будет эта средняя часть общества, тем стабильнее будет и само общество. В 20 в. понятие «среднего класса» получило очень широкое распространение, поскольку именно в это время наблюдалось его резкое численное увеличение. Анализом среднего класса занимались Макс Вебер, Норман Элиас, Л. Уорнер, Д.Голдторп и др. Даже марксисты, несмотря на абсолютизацию биполярности классовой структуры (пролетариат – буржуазия), признавали существование среднего класса, относя его к промежуточным социальным группам. Наиболее глубоко и всесторонне проблемы среднего класса рассматриваются в рамках стратификационного (функционального) подхода в социологии.
- В начале 20 в. к среднему классу относили мелких собственников и независимых предпринимателей. Но по мере развития «общества массового благосостояния» в развитых странах произошло повышение жизненного уровня квалифицированных работников наемного труда, которые существенно пополнили ряды представителей среднего класса. Кроме представителей таких элитных высокооплачиваемых профессий как высшие менеджеры, адвокаты, бухгалтера, научные работники и т.д., на уровень среднего класса вышли и зарабатывающие немногим меньше торговые агенты, преподаватели школ и вузов, врачи, клерки, представители многих других массовых профессий.
- Среди ученых постоянно идут дебаты по поводу критериев выделения среднего класса. Чаще всего в качестве основных объективных критериев называют уровень образования и доходов, стандарты потребления, владение материальной или интеллектуальной собственностью, а также способность к высококвалифицированному труду. Кроме этих объективных критериев большую роль играет субъективное восприятие человеком своего положения – то есть его самоидентификация как представителя «социальной середины».

- Существует два подхода к характеристике структуры среднего слоя.
- Одни ученые рассматривают средний класс как некое довольно однородное образование. При этом подчеркивается, что представитель среднего класса имеет более высокий доход и более выгодные условия труда, чем люди из низшего класса, но у него менее выгодные позиции по этим же параметрам, чем у людей, относящихся к высшему классу.
- Более распространен второй подход, сторонники которого подчеркивают неоднородность среднего класса. Например, согласно современному британскому социологу Энтони Гидденсу, внутри его можно выделить две основные категории. Первая – «старый средний» класс – включает в себя мелких предпринимателей. Данная категория характеризуется непостоянством численности, хотя ее удельный вес в составе населения остается довольно высоким. Это является результатом того, что постоянно происходит процесс выбывания разорившихся предпринимателей, который уравнивается притоком новых людей, желающих попробовать свои силы в собственном бизнесе. Вторая категория – «новый средний» класс – состоит из высокооплачиваемых наемных работников, как правило, занятых интеллектуальным трудом. Высший слой «нового среднего» класса включает менеджеров и специалистов, работающих в сфере крупного бизнеса. Эти люди, как правило, имеют высшее образование и являются высококлассными специалистами. К низшему слою относятся учителя, врачи, конторские служащие и т.д. Это очень разнородная группа людей, по многим параметрам схожая с рабочим классом.
- Четко выраженных границ между этими категориями не существует. Более того, между ними наблюдается интенсивная диффузия. Так, численность «старого среднего» класса (класса собственников) неуклонно сокращается и, наоборот, увеличивается количество «новых средних» слоев. Сейчас большинство среднего класса – это люди, источником дохода которых служит их личный труд, профессиональные навыки, а не владение частной собственностью, как было раньше.



Рис. 1. Социальная структура развитых (слева) и развивающихся (справа) обществ

- Средний класс в развитых странах.
- *Если представить схематически социальную структуру развитых стран, то получится «яйцо» (рис. 1): небольшие по численности низший (бедные слои) и высший (богатые слои) классы, многочисленный средний класс.*
- *К среднему классу на данный момент относят примерно 60–70% населения развитых стран мира.*
- *Являясь основной социальной группой, средний класс развитых стран выполняет ряд очень важных социальных функций.*



Рис. 3. «Ядро» среднего класса и протосредние классы

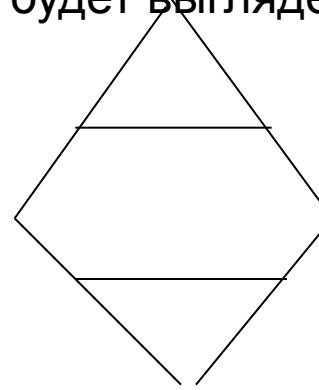
- в современной России есть относительно небольшой «настоящий» средний класс (примерно 20–25% всего населения) и многочисленные протосредние слои (еще примерно 60%), представители которого обладают лишь частью признаков среднего класса. Эту ситуацию можно проиллюстрировать тремя пересекающимися кругами, каждый из которых символизирует тех людей, у которых есть хотя бы один из трех признаков среднего класса (рис. 3): «ядро» соответствует «настоящему» среднему классу, прочие зоны – протосредним слоям. В дальнейшем, видимо, будет происходить сближение российского среднего класса с его западным аналогом за счет диффузии представителей протосредних слоев в «ядро». В начале 21 в. в России уже осознана необходимость целенаправленной государственной политики, направленной на «выращивание» среднего класса.

Если изобразить графически, социальная стратификация современного развитого демократического общества будет выглядеть как ромб:

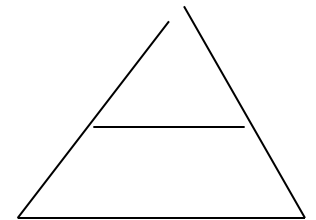
высший класс

средний класс

низший класс



- Как видно, наиболее широкую стабилизирующую часть ромба, «буферную» между высшим и низшим классами занимает средний класс, удельный вес которого составляет в среднем 60—80%.
- Иной профиль будет иметь социальная стратификация развивающегося общества. Это — пирамида, где нижнюю часть от основания представляет низший класс, составляющий большинство населения, а верхняя часть представлена высшим и средним классами, в сумме составляющими меньшинство (менее 30%) населения.
- Нужно иметь в виду, что высота и профиль стратификации могут меняться, но не беспредельно. Выравнивание, движение к плоскости стратификации приводит к разрушению экономики, анархии и хаосу.



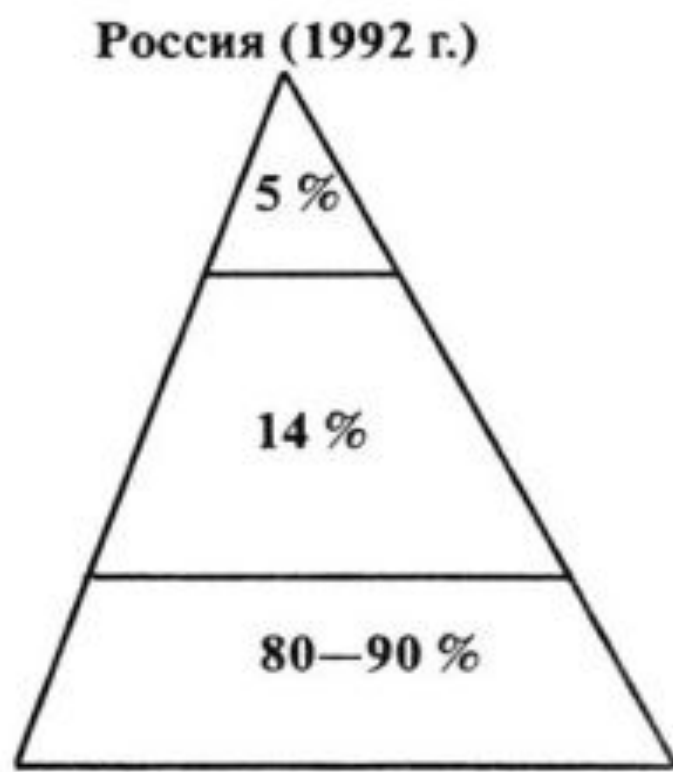
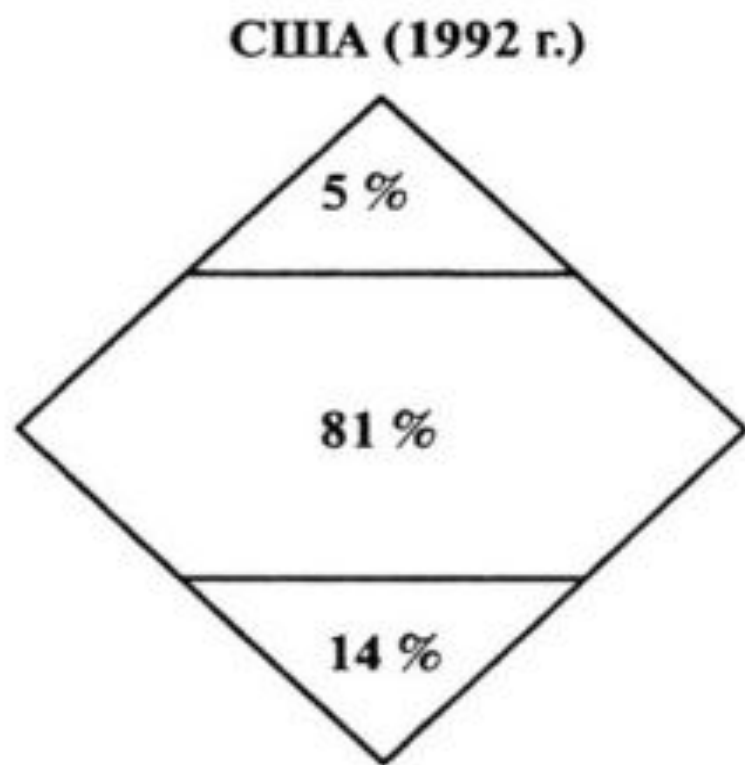


Рис. 7.5. Профиль стратификации США и России в 1992 г.

- **Средний класс играет в обществе особую роль.**
- **Образно её можно уподобить функции позвоночника в человеческом организме, благодаря которому организм сохраняет равновесие и устойчивость.**



ВЕРХНИЙ СРЕДНИЙ КЛАСС

(ПРЕУСПЕВАЮЩИЕ БИЗНЕСМЕНЫ,
НАЕМНЫЕ УПРАВЛЯЮЩИЕ ФИРМАМИ,
ЮРИСТЫ, ВРАЧИ, НАУЧНАЯ ЭЛИТА)



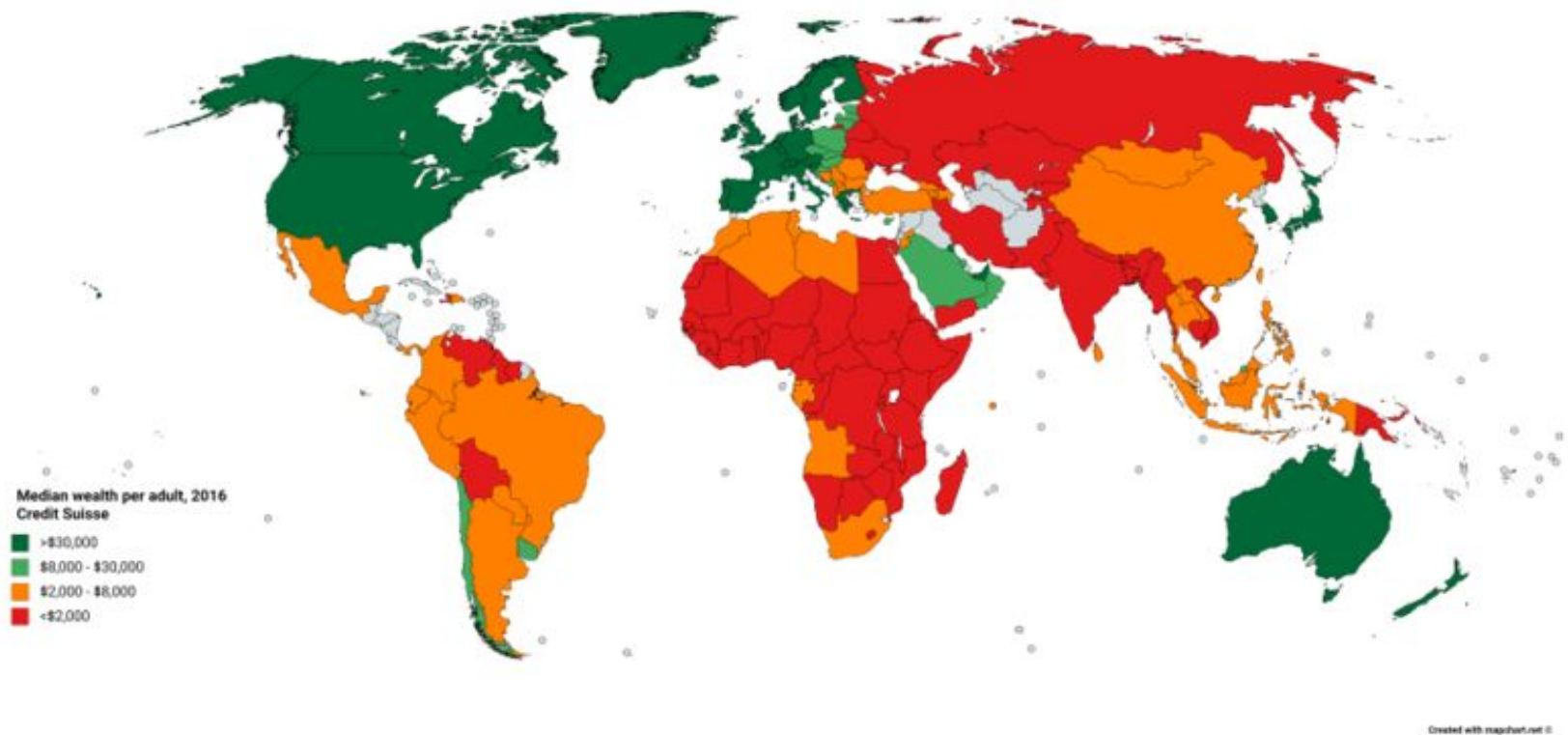
НИЖНИЙ СРЕДНИЙ КЛАСС

(СРЕДНИЕ И МЕЛКИЕ ЧИНОВНИКИ, ФЕРМЕРЫ,
НАЁМНЫЕ РАБОТНИКИ - ИНЖЕНЕРЫ,
ПРЕПОДАВАТЕЛИ, НАУЧНЫЕ РАБОТНИКИ,
РУКОВОДИТЕЛИ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ НА
ПРЕДПРИЯТИЯХ, КВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ РАБОЧИЕ)



**Там где нет среднего класса
или он ещё не
сформировался общество не
стабильно**





Согласно отчёту «Global Wealth Report 2015» швейцарского банка [Credit Suisse](#), в 2015 году [Китай](#), в 2015 году Китай занял 1-е место в мире среди стран по абсолютному числу представителей среднего класса, обогнав [США](#): 109 млн в Китае против 92 млн в США^[2]. Критерием принадлежности к среднему классу в 2015 году являлись свободные располагаемые финансовые средства (годовой доход) на 1 взрослого человека от \$10 000 до \$100 000 (отличается в разных странах). Так, в [Швейцарии](#). Критерием принадлежности к среднему классу в 2015 году являлись свободные располагаемые финансовые средства (годовой доход) на 1 взрослого человека от \$10 000 до \$100 000 (отличается в разных странах). Так, в Швейцарии принадлежность к среднему классу,

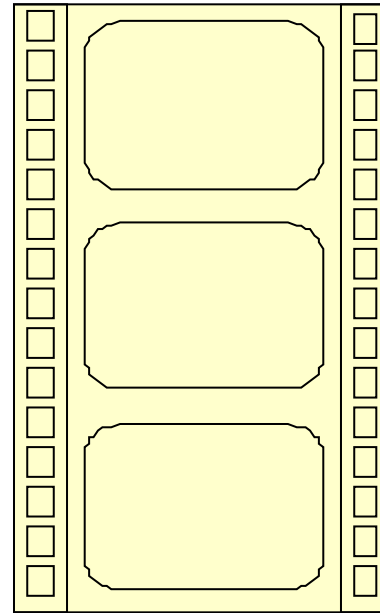
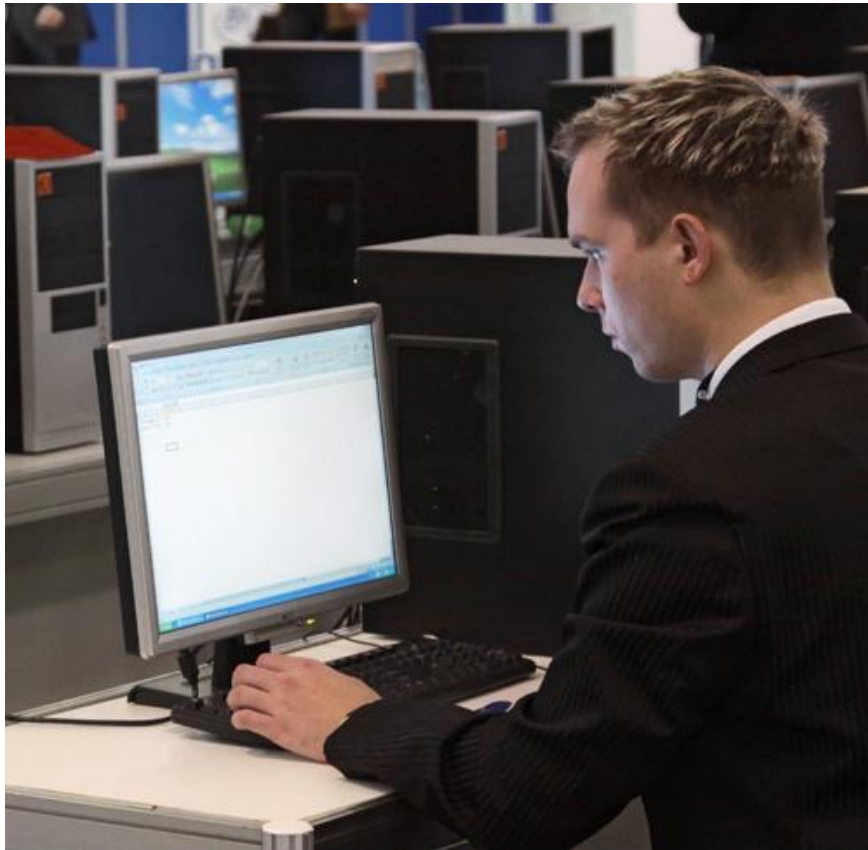
Современный средний класс выступает историческим преемником так называемого «третьего» или «четвёртого» сословия, которое на заре промышленной революции изнутри взорвало феодально-сословную систему и привело её к гибели.



Средний класс - уникальное явление в мировой истории. Можно сказать, его не было на протяжении всей истории человечества. Он **появился лишь в XX веке**. В обществе он выполняет специфическую функцию.



**Он состоит из тех, кто сделал судьбу
собственными руками и, следовательно, кто
заинтересован в сохранении того строя,
который предоставил подобные возможности.**



основные признаки принадлежности к среднему классу:

- **Материально-имущественное положение**
- *наличие собственности* в виде накопленного имущества или существующего как источник дохода (средние и мелкие предприятия, магазины, мастерские и т. д.);
- *доход*, размер которого колеблется вокруг среднего уровня по стране, достаточный для удовлетворения материальных и социальных потребностей;
- **Социально-профессиональный статус**
- - *высокий уровень образования* (как правило, высшее или среднее специальное) что можно характеризовать как интеллектуальную собственность;
- - *профессиональная деятельность*, имеющая достаточно высокий престиж в обществе.
- **Самоидентификация в обществе** - самоощущение себя в качестве основного носителя общественных интересов, опоры государства, определяющего судьбу страны, выбирающего и контролирующего власть
- **Гражданская ответственность**, ориентированная не только на себя и свою семью, но и на общество в целом,

уровень гражданской зрелости, способность защищать и отстаивать свои интересы

- **Средний класс характеризуют экономическая независимость и активность.**
- **Основной работодатель-** обеспечивает занятость населения и большую часть национального дохода.
- Как субъект политики средний класс выступает за твердый правопорядок, законность, соблюдение прав человека, а также за стабильную устойчивую власть.
- Он противник анархии, произвола и экстремизма в политике, сторонник умеренных, взвешенных, продуманных реформ.
- Выступая оппонентом крупного капитала и сдерживая радикальные устремления низшего класса, в целом средний класс играет роль стабилизатора общества, сохраняя его равновесие и устойчивость.

- **Являясь основной социальной группой, средний класс развитых стран выполняет ряд очень важных социальных функций.**
- **Социальный и политический стабилизатор общества (базовая)** : определяет политические ориентиры государственной политики, заинтересован в демократических преобразованиях, добившись определенного места в социальной структуре общества, представители среднего класса склонны поддерживать существующее государственное устройство, которое позволило им достигнуть их положения.
- **Экономический донор**: в сфере экономических отношений средние слои играют роль не только как производители огромной части доходов общества, но и как крупные потребители, инвесторы и налогоплательщики.
- **Основной работодатель**
- **Административно-исполнительный регулятор**: саморегуляция гражданского общества , его активность.
- **Основной поставщик высококвалифицированных кадров**: средний класс предоставляет кадры чиновников и управленцев разного ранга – как для государственного аппарата, так и для бизнеса.
- Следует учитывать, что **средний класс играет ведущую роль в процессах социальной мобильности**, и это также укрепляет существующий социальный строй, предохраняя его от социальных катаклизмов: недовольство низшего класса своим положением уравнивается представленными им вполне реальными возможностями для повышения статуса в обществе.
- **Культурный интегратор**: в культурной сфере средний класс является– хранителем и распространителем ценностей, норм, традиций и законов общества.

- **Являясь основной социальной группой, средний класс развитых стран выполняет ряд очень важных социальных функций.**
- **Базовой среди них выступает функция социального и политического стабилизатора:** определяет политические ориентиры государственной политики, заинтересован в демократических преобразованиях, добившись определенного места в социальной структуре общества, представители среднего класса склонны поддерживать существующее государственное устройство, которое позволило им достигнуть их положения.
- **Основной поставщик высококвалифицированных кадров.** Следует учитывать, что **средний класс играет ведущую роль в процессах социальной мобильности**, и это также укрепляет существующий социальный строй, предохраняя его от социальных катаклизмов: недовольство низшего класса своим положением уравновешивается представленными им вполне реальными возможностями для повышения статуса в обществе.
- Кроме стабилизирующей функции средний класс играет важную роль и в других социальных процессах.
- **В сфере экономических отношений средние слои играют роль экономических доноров** – не только как производители огромной части доходов общества, но и как крупные потребители, инвесторы и налогоплательщики.
- **Основной работодатель**
- **В культурной сфере средний класс является культурным интегратором** – хранителем и распространителем ценностей, норм, традиций и законов общества.
- Именно средний класс поставляет кадры чиновников и управленцев разного ранга – как для государственного аппарата, так и для бизнеса.
- Саморегуляция гражданского общества также основана на активности представителей среднего класса. Эту его роль называют **функцией административно-исполнительного регулятора**.

**Средний класс - стабилизатор общества.
Чем он больше, тем меньше вероятность
того, что будут сотрясать революции,
межнациональные конфликты,
социальные катаклизмы.**



Средний класс разводит два противоположных полюса, бедных и богатых, и не даёт им столкнуться. Чем тоньше средний класс, тем ближе полярные точки стратификации, тем вероятнее их столкновение. И наоборот.



ПРЕДСТАВИТЕЛИ СРЕДНЕГО КЛАССА В РОССИИ

	«Европеизированный»	«Срединный»	«Малообеспеченный»
	30 лет	30—45 лет	18—25 лет или 50—60 лет
	29—55 000 рублей в месяц	15—20 000 рублей в месяц	7—13 000 рублей в месяц
	Живет в Москве, Петербурге и крупнейших городах	Живет в крупном городе	Живет в небольших городах и сельской местности
	Иномарка не старше 5 лет Загородный дом	Старая иномарка Дача	Подержанный отечественный автомобиль
	Женат (замужем), один ребенок	Женат (замужем), один ребенок, пожилые родственники	Женат (замужем), два ребенка или детей нет
	Высшее или два высших образования	Высшее образование	Высшее или среднее образование
	Читает гляцевые журналы, пользуется интернетом	Читает бульварную литературу, смотрит телевизор	Читает дешевые газеты и смотрит телевизор
	Профессия: на коммерческом предприятии—бизнесмен, менеджер высшего звена	Профессия: водитель, преподаватель, менеджер	Профессия: бюджетник, пенсионер, контрактник

Верхний

низший класс

(наемные рабочие низкой квалификации)



Нижний

низший класс

(нищие, безработные, бездомные, иностранные рабочие)



- **В низшей части социальной лестницы находится низший класс.**
- К нему относятся те категории населения, которые не владеют собственностью, заняты низкоквалифицированным трудом с доходом, определяющим их положение на грани бедности или ниже уровня бедности. Сюда же относятся группы, не имеющие постоянного заработка, безработные, деклассированные элементы.

В современном обществе социальная дистанция между представителями социальных классов сократилась. Тем не менее мы наблюдаем весьма значительные различия в нормах поведения, идеях и образе жизни у различных классов нашего общества. Это находит выражение в существовании специфических отличительных и культурных черт.

Например, наличие машины определенной марки, качество одежды и манера одеваться характеризуют “нового русского” как представителя возрождающегося класса собственников.

Каждый социальный класс – это система поведения, комплекс ценностей и норм, стиль жизни. Несмотря на влияние доминирующей культуры, каждый из социальных классов культивирует свои ценности, модели поведения и идеалы.



Alexandr Mayc



• *Значение социальных классов*

- Принадлежность к конкретному социальному классу в гораздо большей мере влияет на поведение и мышление людей, чем другие аспекты социальной жизни, она определяет их жизненные шансы.
- **Во-первых**, для выживания представителям высших слоев общества требуется затрачивать меньшую долю имеющихся ресурсов, чем представителям низших социальных классов. Согласно исследованиям социолога Пауля Блумберга, американцы, занимающие в классовой иерархии верхние 10 ступеней из 100, тратят на питание около 11% своего дохода, тогда как те, кто находится в самой нижней десятке, используют на эти цели свыше 40% своих средств.

- **Во-вторых**, представители высших классов имеют больше нематериальных благ. Их дети с большей вероятностью будут учиться в престижных учебных заведениях и скорее всего будут показывать лучшие результаты, чем дети родителей, занимающих менее высокое социальное положение. Здесь же можно добавить, что дети родителей из высших классов имеют больше шансов выжить, чем дети родителей из низших слоев общества.

- **В-третьих**, у обеспеченных людей средняя продолжительность активной жизни выше, чем у бедных. А по данным Американского онкологического общества, необеспеченные люди подвергаются большему риску заболеть раком и умереть от него, что преимущественно определяется образом жизни. После выявления ракового заболевания прожить в течение 5 лет могут около 37%, больных с низким доходом и примерно 50% больных со средним и высоким доходом. Результаты исследований неизменно показывают, что в низших социальных слоях общества чаще наблюдаются психические расстройства.

- **В-четвертых**, люди с более высоким достатком испытывают большее удовлетворение от жизни, чем люди менее обеспеченные, поскольку принадлежность к определенному социальному классу оказывает влияние на стиль жизни – количество и характер потребления товаров и услуг. Пищевые полуфабрикаты для быстрого приготовления – обеды на скорую руку, картофельные чипсы, замороженная пицца и гамбургеры – чаще входят в меню семей с малым доходом. Люди из менее зажиточных слоев общества пьют меньше водки, дорогого виски и импортного вина, зато потребляют больше пива и дешевых спиртных напитков. По сравнению с зажиточными семьями семьи с малым доходом больше свободного времени проводят за телевизором.

- Принадлежность к социальному классу влияет также на активность политической жизни: во многих странах участие в выборах пропорционально социально-экономическому статусу.
 - Кроме того, принадлежность к классу является важным детерминантом сексуального поведения. Например, у представителей низших слоев общества больше вероятность приобретения сексуального опыта в более раннем возрасте, чем в высших слоях.
- Резюмируя, можно сказать, что социальный класс человека определяет почти все сферы его жизни.**

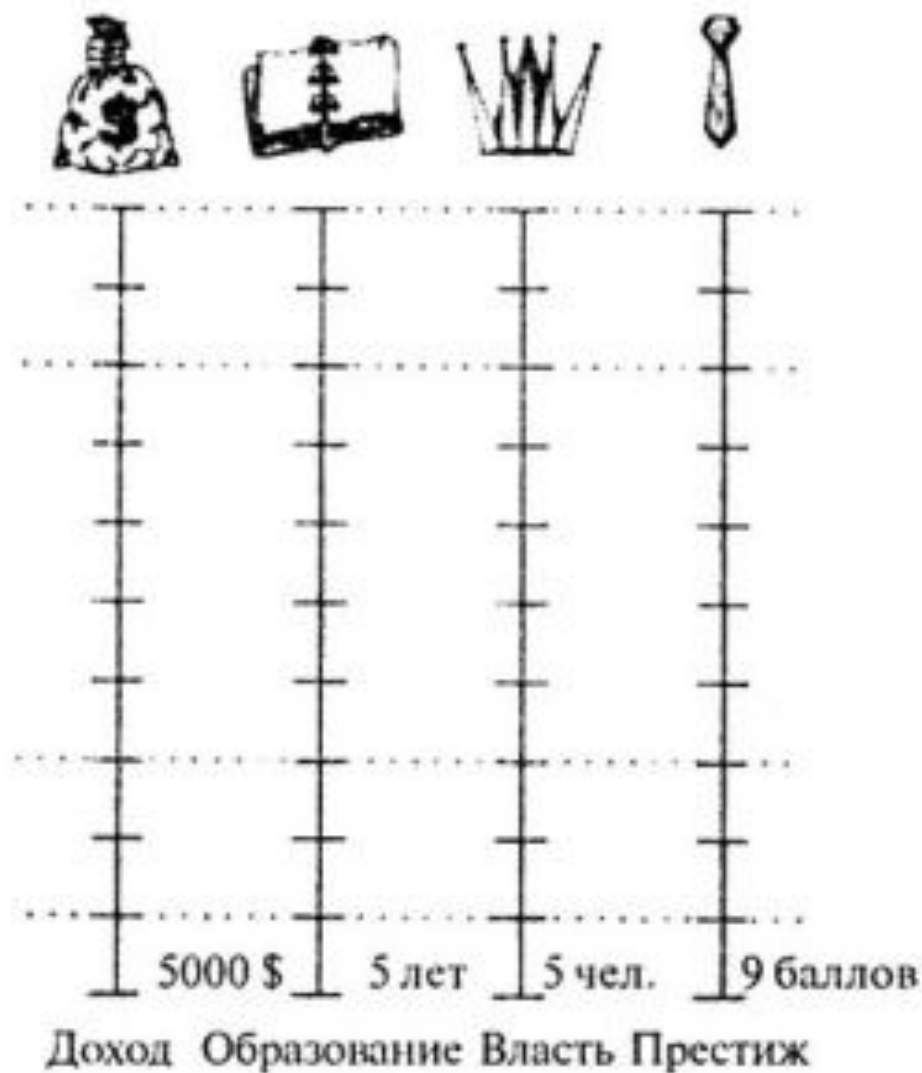


Рис. 7.1. Социальная стратификация любого общества включает четыре шкалы — доход, образование, власть, престиж. Каждая шкала имеет свою размерность

Богатство — это то, чем люди владеют
(дом, произведения искусства, автомобиль, яхта,
ценные бумаги и т. п.)



Доход — количество денежных поступлений индивида или семьи за определенный период времени (месяц, год).

Доходом называют сумму денег, полученную в виде зарплаты, пенсий, пособий, алиментов, гонораров, отчислений от прибыли, которые получает отдельный индивид (индивидуальный доход) или семья (семейный доход) в течение определенного периода времени, скажем, одного месяца или года.



Доход – более важный показатель, чем богатство. Так, люди, коллекционирующие редкие монеты, старинные книги, предметы искусства и т.п., обладают огромными богатствами, но дохода не получают. Другие получают высокую зарплату, живут в роскоши, но богатства не имеют.



Образование – это число лет обучения

в государственной или частной школе, институтах повышения квалификации.

Скажем, профессор обучается в течение 20-22 лет (полная средняя школа + университет + аспирантура + докторантура), сантехник — 8-10 лет (ср. школа).

Профессор более уважаем, чем сантехник.

Таким образом, образование способствует продвижению индивида вверх или вниз по социальной лестнице.



Власть -измеряется количеством человек, на которых распространяется принимаемое субъектом решение. Власть определяет, какие именно люди или группы смогут воплотить свои предпочтения в реальность социальной жизни. Власть президента Молдовы измеряется числом жителей нашей страны, решения бригадира — 7-10 чел.



Престиж — это уважение статуса, сложившееся в общественном мнении.

В отличие от первых трех показателей,
показатель престижа субъективен.

Наибольшим статусным уважением в стране пользуются представители власти и управления,

затем следуют индивиды, обладающие высоким доходом, связанные с финансовой сферой,

затем — представители творческого интеллектуального труда.

Наименьшим статусным уважением пользуются сантехники, дворники и т. п.



- Люди, занимающие одинаковые позиции по четырем основным показателям, составляют одну страту.
- Но кроме объективных показателей существуют и субъективные факторы — личное ощущение причастности к данной группе, самоидентификация с ней, а также признание этой причастности со стороны значимых других членов данной страты и всего населения.
- Скажем, в цивилизованной стране с нормальной социальной, политической и культурной обстановкой глава мафиозной организации не может принадлежать к высшей страте. У него могут быть очень высокие доходы, огромное личное состояние, высшее образование, практически бесконтрольная власть, но его занятие не пользуется и не будет пользоваться высоким престижем у граждан. Так что субъективно он может считать себя членом элиты, может подходить по объективным показателям, но значимые другие будут его отвергать.

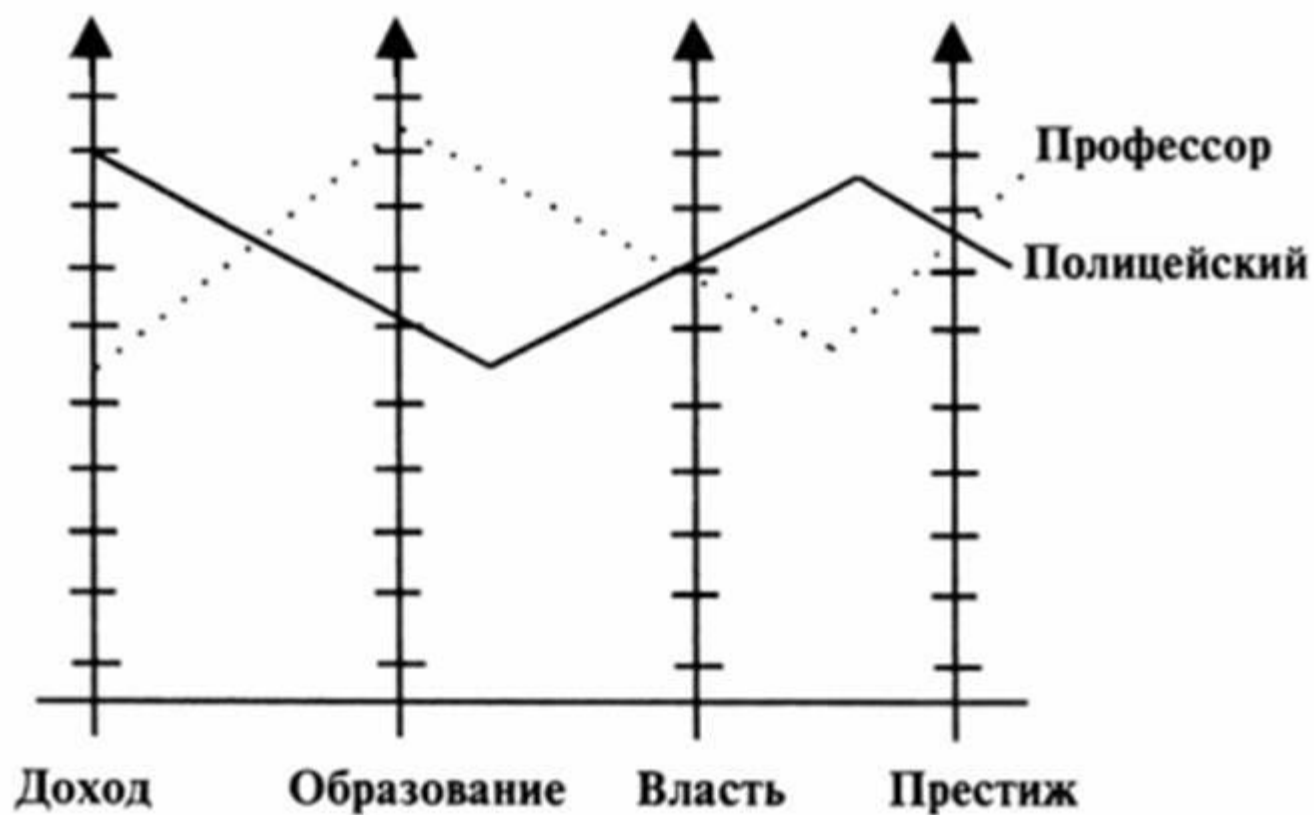


Рис. 7.4. Стратификационные профили статусов профессора и полицейского



термин «**социальная мобильность**»

ввел в научный оборот

Питирим Сорокин

в середине 20-х годов XX в.

в своей работе

"Социальная и культурная
мобильность",

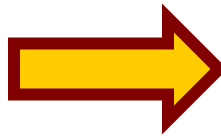
которым он обозначал перемещение
индивида по социальной лестнице в
горизонтальном и вертикальном
направлении.



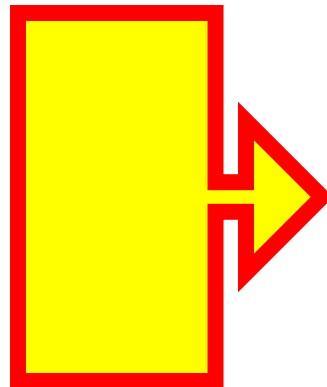
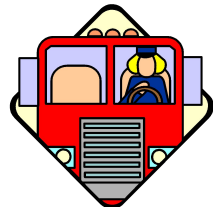
социальная мобильность



Цивилизованное общество



**Социальный статус изменяется
довольно легко**



самореализация
При любом социальном статусе

С развитием современного общества растет социальная мобильность, т.е. активизируется переход из одних страт в другие.

Имеется по крайней мере две основные причины существования в обществе социальной мобильности.

- Во-первых, общества меняются, а социальные изменения видоизменяют разделение труда, создавая новые статусы и подрывая прежние.
- Во-вторых, хотя элита может монополизировать возможности для получения образования, она не в состоянии контролировать естественное распределение талантов и способностей. Поэтому высшие слои неизбежно пополняются талантливыми выходцами из низших.



**Выделяют множество
форм социальной мобильности:**

- вертикальную и горизонтальную,**
- групповую и индивидуальную**
- межпоколенную и внутрипоколенную**

Показатели мобильности

- *Скорость мобильности* - количество ступеней иерархической лестницы, проходимых индивидом или группой за определенное время;
- *Объем мобильности* - число индивидов, которые участвовали в социальной мобильности в течение определенного времени;

Индивидуальная социальная мобильность связана с социальными перемещениями отдельных индивидов,
групповая – с изменениями социальной структуры общества и самих оснований социальной стратификации.

- **Групповая мобильность**
- проявляется там, где происходит изменение самой системы стратификации

Основные факторы

групповой мобильности:

- научно-технический прогресс,
- степень открытости общества,
- войны,
- социальные революции,
- экономический спад, кризис,
- смена или изменение конституции,
- смена политических режимов.

Например, Октябрьская революция возвела в статус элиты большевиков, уничтожив высшие привилегированные сословия в России.

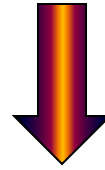
- **Индивидуальная мобильность**
- преобладает в стабильном обществе.

Основные факторы

индивидуальной мобильности:

- степень мотивированности,
- сознательные усилия,
- образование,
- профессия,
- статус семьи,
- политические убеждения,
- социально-демографические характеристики.

Социальная мобильность.



переход человека из одной социальной группы в другую



**Семья-Семья,
фабрика-фабрика**

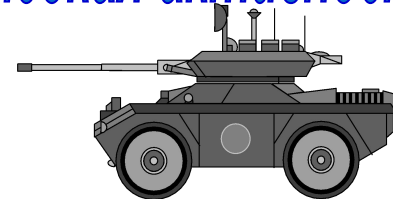
**Служащий-
управляющий**

низкая активность

высокая активность



касты



революции

- **Вертикальная мобильность** – изменение положения индивида, которое вызывает повышение или понижение его социального статуса.
- **Восходящая мобильность** - социальный подъем, движение вверх.
- **Нисходящая мобильность** - социальный спуск, движение вниз.



Рис. 4.6. Ожидаемая и реальная траектории жизни

- **Горизонтальная мобильность** – *изменение социального положения, которое не приводит к повышению или понижению социального статуса.*
- Пример, рабочий горнодобывающего комбината становится губернатором — вертикальная восходящая мобильность;
- рабочий Дальзавода становится безработным — вертикальная нисходящая мобильность.
- Переход православного в католичество, переезд из г. Находки в г. Фокино — примеры горизонтальной мобильности.

Типы социальной мобильности

Вертикальная

Восходящая

Нисходящая

Каналы вертикальной мобильности

Армия

Церковь

Школа

Собственность

Семья и брак

Горизонтальная

Территориальная или географическая

Религиозная

Политическая

Семейная

- В XX в. самыми мобильными обществами были СССР и США, прежде всего благодаря общедоступному образованию.
- В обеих странах восходящая мобильность превышала нисходящую на 20%,
а в целом во все виды мобильности было вовлечено более 2/3 членов общества.

- **Межпоколенная мобильность**
(интергенерационная мобильность)
определяется сравнением социального статуса родителей и их детей в определенный момент карьеры тех и других (например, по рангу их профессии в приблизительно одинаковом возрасте).

Исследования показывают, что значительная часть, возможно даже большинство, российского населения перемещается хотя бы немного вверх или вниз в классовой иерархии в каждом поколении.

Внутрипоколенная мобильность (интрагенерационная мобильность)

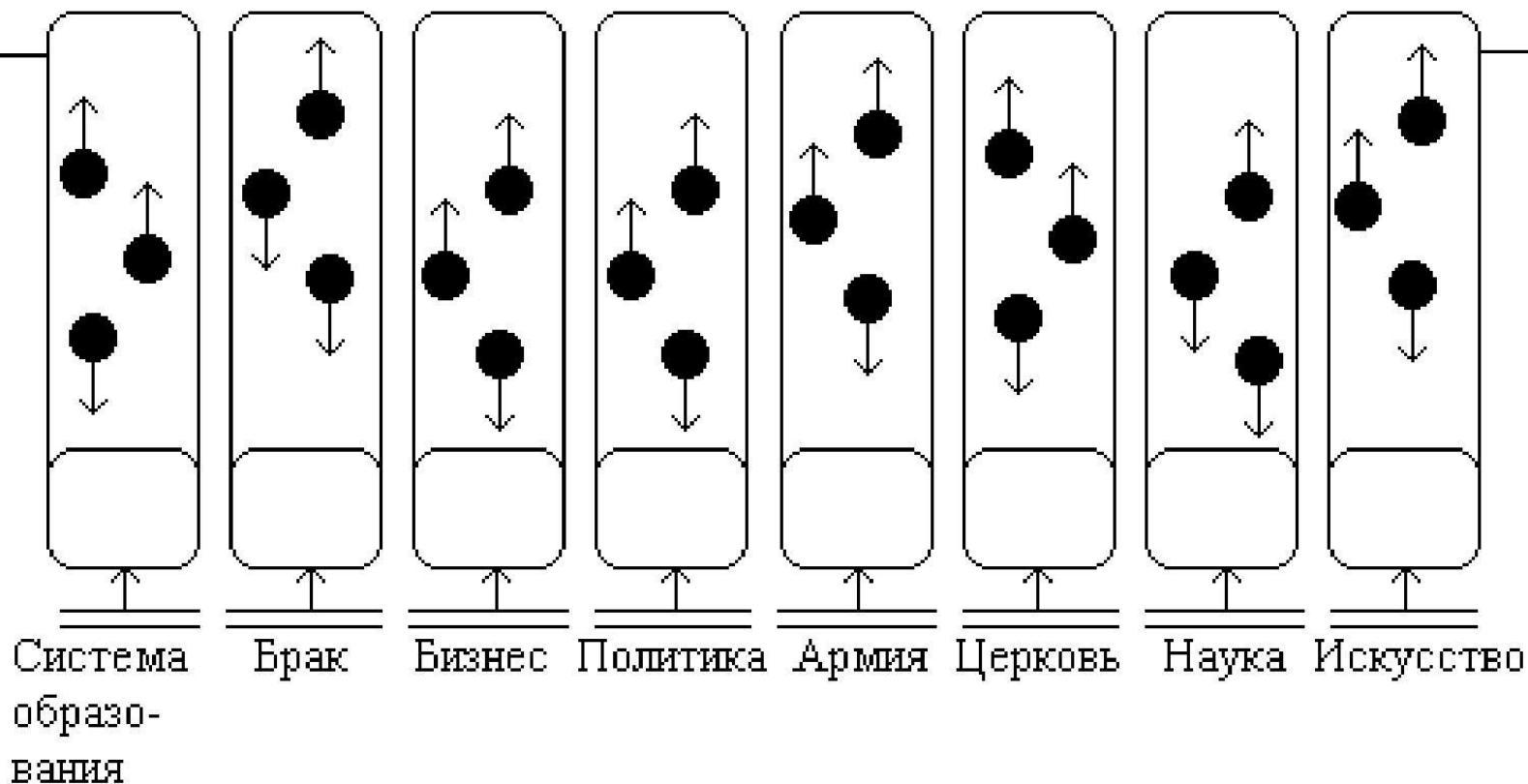
предполагает сравнение социального статуса личности в течение продолжительного времени. (карьера)

Результаты исследований свидетельствуют о том, что многие россияне в течение своей жизни меняли род занятий. Однако мобильность у большинства носила ограниченный характер. Перемещения на короткое расстояние являются правилом, а на большое – исключением.

Питирим Сорокин так же ввел важное понятие —

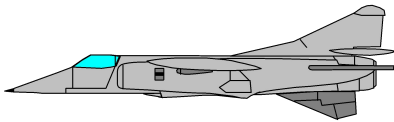
каналы социальной мобильности

КАНАЛЫ ВЕРТИКАЛЬНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ МОБИЛЬНОСТИ
(социальные институты и организации, посредством которых человек
изменяет свое положение в общественной иерархии)



Социальные «лифты».

быстрое социальное перемещение



АРМИЯ



ЦЕРКОВЬ



ШКОЛА

**Кромвель
Вашингтон
Наполеон**

**Епископы-
из народа,
«разжалованные»
короли-еретики**

**Колледж,
Университет.**

- Это похоже на своеобразный лифт: на верхние этажи здания можно подняться по обычной лестнице (что довольно утомительно и — особенно в очень высоких зданиях — под силу не всякому), а можно воспользоваться для этой цели лифтом, который обычно перевозит пассажиров целыми группами.
- Правда, доступ в такой лифт ограничен своеобразными "фильтрами" (или "механизмами социального тестирования"), которые пропускают в их двери не всякого, а производя своеобразный отбор на пригодность.

В переходные периоды в связи с ростом социальной мобильности особую остроту приобретает **проблема маргинальности.**

(от лат. *marginalis* – находящийся на краю, *margo* – край)

Маргинальность - это состояние личности или общности, находящейся на грани разных культур. Это состояние тех, кто оторвался от своей страны, но не адаптировался еще к новой, не принял ее ценностей, норм.

Явление маргинальности противоречиво.

С одной стороны, это разрушение социальности, деградация, депрофессионализация, дезорганизованность.

Но всякое движение по пути формирования новых общественных структур, общностей тоже связано с маргинальностью.

Значит, с другой стороны, это механизм и одно из слагаемых прогресса общества.

Необходимо различать маргинальность



Естественная маргинальность

как составную часть естественной социальной мобильности

не носит массового и долговременного характера и не представляет угрозы для стабильного развития общества.

Вынужденная маргинальность

возникшую в кризисном обществе, которая становится трагедией для больших социальных групп.

Вынужденная массовая маргинальность, принимающая затяжной долговременный характер, свидетельствует о кризисном состоянии общества.

Люмпены и маргиналы.

ЛЮМПЕНЫ

Бродяги, нищие,
бомжи



любая социальная группа

экстремизм

маргиналы

Пограничные
социальные слои



ex: выходцы из деревни

"сильная рука"

- Втор пол 20 в. Появляется новый тип маргинала, созданного соответствующей социальной атмосферой — "близкого к природе, с цветком в губах или на ружье" . В нем воплотились маргинальные формы протеста, добровольного ухода от традиционного общества, своеобразные защитные реакции преимущественно молодежных субкультур в условиях кризиса и массовой безработицы, например, автономистское движение и движение "альтернативников", неохиппизм и возвращение в деревню. . Во Франции утвердила себя точка зрения на маргинальность как на результат конфликта с общепринятыми нормами и "продукт распада общества, пораженного кризисом"
- . Основными причинами называют "два совершенно различных маршрута" в маргинальность:
 - • разрыв традиционных связей и создание своего собственного, совершенно иного мира;
 - • постепенное вытеснение (или насильственный выброс за пределы законности) .
- Маргинал отныне, по образному выражению А. Фарж, "схож со всеми, идентичен им и в то же время он калека среди подобных — человек с отсеченными корнями, рассеченный на куски в самом сердце родной культуры, родной среды" .

- В немецкой исследовательской литературе к социальным окраинным (маргинальным) группам причислены различные гетерогенные группы, например, цыгане, иностранные рабочие, гомосексуалисты, проститутки, алкоголики, наркоманы, бродяги, молодежные субкультуры, нищие, преступники и освобожденные уголовники

- Выделяются три измерения процесса маргинализации:
- - *экономическое* — маргинализация как "относительная депривация", отстранение от деятельности и потребления;
- - *политическое* — поражение в гражданских/политических правах (de facto или de jure), лишение права выборов; отстранение от участия в обычной политической деятельности и от доступа к формальному политическому влиянию;
- - *социальное* — маргинализация как потеря общественного престижа: деклассирование, стигматизация ("Verachtung") и т.п. маргинальных групп
-

- : концепция маргинальности перестала существовать как унитарная, в ней выделились три направления, три типа: культурная, структурная и маргинальность социальной роли.
- *Культурная маргинальность* — в ее классическом определении относится к процессам кросс-культурных контактов и ассимиляции. В основе этого типа маргинальности — взаимоотношения систем ценностей двух культур, в которых участвует индивид, результатом которых становится двусмысленность, неопределенность статуса и роли. Классические описания культурной маргинальности дали Стоунквист и Парк (как уже упоминалось ранее).
- *Маргинальность социальной роли* — маргинальность этого типа возникает в следующих случаях: в случае неудачи при попытке отнесения к позитивной референтной группе; нахождение в роли, которая лежит между двумя рядом расположенными ролями; членство в группах, определяемых как маргинальные (некоторые профессиональные группы); к этому же типу относят и те социальные группы, которые полностью вне основного течения социальной организации (например, цыгане, бездомные и т.д.)
- *Структурная маргинальность* — относится к политическому, социальному и экономическому бессилию некоторых лишенных избирательных прав и/или поставленных в невыгодное положение сегментов внутри общества.
- Исследуя степень остроты маргинальности и ставя по существу проблему измерения этого явления в различных социальных ситуациях, Манчини предлагает систему измерителей. *Крайняя* степень маргинальности — это душевная дезорганизация и/или суицид. Дл