

Ассоциация операторов **PRIZM** представляет  
глобальную программу экономии бюджета  
Карта **PRIZM** с кэшбэком **20-50%**



**□ Определитесь с размером Ваших регулярных расходов в месяц на топливо, продукты питания, одежду, аренду жилья, коммунальные платежи, интернет, транспортные расходы, фитнес, салоны красоты и тд.  
Это и будет Ваш лимит на месяц**

**□ Подберите наиболее подходящую для Вас кэшбэк- программу PRIZM**

**□ Заполните и отправьте заявку на карту по ссылке  
В ближайшее время с Вами свяжется оператор PRIZM  
для уточнения всех деталей**

**□ Рассчитывайтесь КАРТОЙ PRIZM за все и везде,  
получайте кэшбэк 20-50%**

**□ Рекомендуйте КАРТУ PRIZM друзьям и знакомым ,  
и получайте ПАРТНЕРСКОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ 5-15%**

**Жить КАК РАНЬШЕ или ПРОЦВЕТАТЬ с PRIZM  
-решать только Вам!**

## Программы за рубли и за **PRIZM** с кэшбэком **20-50%**

Карта PRIZM на 3 мес за рубли  
с кэшбэком от 20% до 25%  
Партнерское вознаграждение 5%

Карта PRIZM на 4 мес за рубли  
с кэшбэком от 25% до 30%  
Партнерское вознаграждение 6%

Карта PRIZM на 5 мес за рубли  
с кэшбэком от 30% до 35%  
Партнерское вознаграждение 7%

Годовая карта PRIZM за рубли  
с кэшбэком от 40% до 50%  
Партнерское вознаграждение 15%

Карта PRIZM за призм на 6 мес  
Кэшбэк 20% Поступления денег  
со 2 по 6 мес  
Партнерское вознаграждение 5%

Карта PRIZM за призм на 6 мес со  
скидкой 33.33%  
Кэшбэк не выплачивается  
Поступление денег с 1 по 6 мес  
Партнерское вознаграждение 5%

**ИНВЕСТИРОВАНИЕ В КЭШБЭК- ПРОГРАММУ ПОД 30-35% В МЕС**

# Карта **PRIZM** на **3**мес Кэшбэк **20-25%**

Определяем сумму,  
необходимую на покупки  
в месяц

Определяем стоимость  
карты путем умножения  
месячного лимита на 3 мес

Кэшбэк **20%**  
**6000р**

Кэшбэк **25%**  
**7500р**

Например, необходимо  
на  
**1** мес **10000**руб

Стоимость карты  
**10000x3=30000** руб

## Выгода для клиента

За **3** мес. клиенту поступает на карту  
**PRIZM 30000**рублей,  
по **10000р** в мес.

После завершения программы  
выплачивается кэшбэк **20-25%**  
(**6000-7500**рублей)

В первые **3** мес. Кэшбэк **20%** Продлевая  
карту на все последующие **3** мес клиент  
получат Кэшбэк **25%**

В случае прерывания сотрудничества,  
клиент возвращается на программу с  
Кэшбэком **20%**

# Карта **PRIZM** на **4**мес Кэшбэк **25-30%**

Определяем сумму,  
необходимую на покупки  
в месяц

Определяем стоимость  
карты путем умножения  
месячного лимита на 4 мес

Кэшбэк **25%**  
**10000р**  
Кэшбэк **30%**  
**12000р**

Например, необходимо  
на  
**1** мес **10000**руб

Стоимость карты  
**10000x4=40000** руб

## Выгода для клиента

За **4** мес. клиенту поступает на карту  
**PRIZM 40000**рублей,  
по **10000р** в мес.  
После завершения программы  
выплачивается кэшбэк **25-30%**  
(**10000-12000**рублей)

В первые **4** мес.Кэшбэк **25%** Продлевая  
карту на все последующие **4** мес клиент  
получат Кэшбэк **30%**  
В случае прерывания сотрудничества,  
клиент возвращается на программу с  
Кэшбэком **25%**

# Карта **PRIZM** на **5**мес Кэшбэк **30-35%**

Определяем сумму ,  
необходимую на покупку  
топлива в месяц

Определяем стоимость  
карты путем умножения  
месячного лимита на 5 мес

Кэшбэк **30%**  
**15000р**  
Кэшбэк **35%**  
**17500р**

Например, необходимо на  
**1 мес 10000руб**

Стоимость карты  
**10000x5=50000 руб**

## Выгода для клиента

За **5** мес. клиенту поступает на карту  
**PRIZM 50000**рублей,  
по **10000р** в мес.  
После завершения программы  
выплачивается кэшбэк **30-35%**  
**(15000-17500рублей)**

В первые **5** мес кэшбэк **30%** Продлевая карту  
на все последующие **5** мес клиент получают  
Кэшбэк **35%**  
В случае прерывания сотрудничества, клиент  
возвращается на программу с Кэшбэком **30%**

# Годовая карта PRIZM

## Кэшбэк 40%-50%

Определяем сумму ,  
необходимую на покупки  
в месяц

Определяем стоимость  
годовой карты путем  
умножения месячного лимита  
на 12 мес

1 год-Кэшбэк 40%  
**48000р**  
2 год-Кэшбэк 50%  
**60000р**

Например,  
необходимо на  
**1 мес 10000руб**

Стоимость карты  
**10000x12=120000 руб**

## Выгода для клиента

За **12 мес.** клиенту поступает на  
карту **PRIZM 120000**рублей,  
по **10000р** в мес.

После завершения программы  
выплачивается кэшбэк **40-50%**  
**(48000-60000рублей)**

В первый год Кэшбэк **40%** Продлевая карту  
на **2** год и последующие годы клиент получает  
Кэшбэк – **50%**

В случае прерывания сотрудничества , клиент  
возвращается на программу с Кэшбэком **40%**

# КАРТЫ PRIZM за призм

**Программа на 6 мес**  
**Деньги поступают на**  
**карту с 1-ого месяца**

**Кэшбэк не**  
**выплачивается**

**Партнерское**  
**вознаграждение 5%**

**Выплачивается в**  
**призм**

**Программа на 6 мес**  
**Деньги поступают на**  
**карту со 2 месяца**

**Кэшбэк 20%**

**Партнерское**  
**вознаграждение 5%**

**Выплачивается в**  
**призм**

Карта **PRIZM** за призм Кэшбэк **20%**

Курс **1PZM=10р**

Программа на **6мес** Поступление денег на карту со **2** месяца  
Партнерское вознаграждение **5%** Выплачивается в призм

Определяем сумму,  
необходимую на покупки  
в месяц

Определяем сумму  
поступлений денег на 5 мес

Клиент оплачивает  
**5000 pzm-33,33%**  
**=3333pzm**

Например, необходимо на  
**1 мес 10000руб**

Поступление на карту  
**50000 руб=5000 pzm**

Кэшбэк **20%**  
**1000 pzm**

## Выгода для клиента

За **5** мес клиент получает  
на карту **50000**рублей  
Оплачивает  
**3333pzm-1000pzm**  
**=2333pzm**

Клиент вносит **3333pzm**  
Деньги поступают на карту со **2-го** по  
**6** мес включительно на  
**50000руб=5000pzm+**получает кэшбек  
**20% (1000 pzm)**  
**3333pzm-1000pzm=2333pzm**  
В итоге за **2333pzm= 21000р**  
получает на карту **50000р**

Карта **PRIZM** за призм на **6**мес со скидкой **33,33%**

Курс **1PZM=10р**

Заправка с **1** месяца

Определяем сумму,  
необходимую на  
покупки в месяц

Лимит на  
**1** мес **10000**руб

Определяем сумму на **6**  
мес

Стоимость  
**60000** руб=**6000** pzm

Стоимость карты для  
клиента в призм  
**6000 pzm-33,33%**  
**=4000pzm**

Кэшбэк не выплачивается

## Выгода для клиента

За **6** мес клиент получает  
на карту **60000**рублей  
Оплачивает  
**4000pzm**

Клиент вносит **4000pzm**  
Заправляется с **1**-го по **6** мес  
включительно на **60000**руб=**6000pzm**  
Оплачивает **4000pzm**  
В итоге за **4000pzm= 40000р** получает  
на карту **60000р**

# Инвестирование в топливные программы

Инвестирование в  
Кэшбэк-программу  
за рубли  
на 5 месяца  
Доход 35% в мес  
Расчёт по  
завершении  
программы  
Депозит+ 175%

Инвестирование в  
Кэшбэк-программу  
за призм  
на 6 месяца  
Доход 30% в мес  
Расчёт по  
завершении  
программы  
Депозит+ 180%

Рекомендуйте Карты

**PRIZM** с

кэшбэком **20-50%**

и получайте партнерское

вознаграждение

**5-15%**

Закажите Карту **PRIZM** прямо  
сейчас !

Обратитесь к оператору PRIZM  
или к человеку ,  
предоставившему данную информацию.