



# Program

ORGANIZACJA



FUNDRAISER



DARCZYŃCA





# DLACZEGO LUDZIE SIĘ PODDAJĄ?



OCZEKUJĄ SZYBKICH  
REZULTATÓW



PRZESTAJĄ W SIEBIE  
WIERZYĆ



ŻYJĄ PRZESZŁOŚCIĄ



MYŚLĄ TYLKO O  
SWYCH BŁĘDACH



BOJĄ SIĘ  
PRZYSZŁOŚCI



OPIERAJĄ SIĘ  
ZMIANOM



PORZUCAJĄ SWE  
TALENTY



WIERZĄ W SWE  
SŁABOŚCI



MYŚLĄ, ŻE COŚ  
IM SIĘ NALEŻY



BOJĄ SIĘ PORAŻKI  
BARDZIEJ NIŻ  
CHCĄ SUKCESU



NIE POTRAFIĄ SOBIE  
WYOBRAZIĆ SWYCH  
MOŻLIWOŚCI



MYŚLĄ, ŻE MAJĄ  
COŚ DO STRACENIA



PRZEPRACOWUJĄ SIĘ



MYŚLĄ, ŻE TYLKO  
ONI MAJĄ  
TEN PROBLEM



WIDZĄ PORAŻKĘ JAKO  
SYGNAŁ ODWROTU



UŻALAJĄ SIĘ  
NAD SOBĄ



# Objective distribution



# Americans



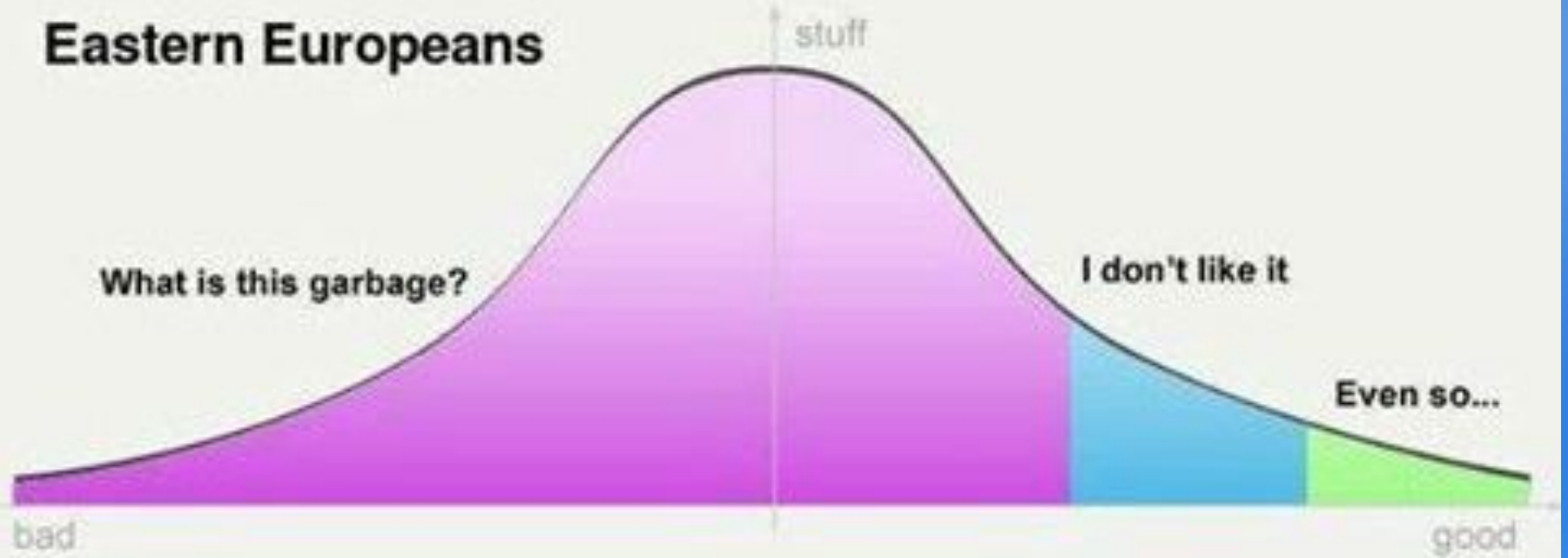
## British People



## Australians



# Eastern Europeans





# STAR WARS

11 : 775!



Aktualizacja: 11.04.2019, 09:16 Publikacja: 11.04.2019

# Fenomen „Gwiezdných wojen”



Paweł Lępkowski

NAPISZ DO AUTORA

George Lucas jest reżyserem, który zmienił oblicze światowego kina. Dowiódł, że nawet najbardziej wyśmiewany przez krytyków gatunek ma ogromną szansę na sukces komercyjny i artystyczny.

"Nie mam naturalnego daru do pisania" – zdradził [George Lucas](#) w wywiadzie dla „Filmmakers Newsletter”. – Gdy siadam za biurkiem, przeżywam męki, a tekst wychodzi okropny. Przy pisaniu nie doświadczam twórczego strumienia myśli, takiego jak przy innych formach aktywności”. Rzeczywiście, praca nad każdym projektem filmowym zajmowała Lucasowi znacznie więcej czasu niż jego kolegom po fachu, ale „Gwiezdne wojny” rodziły się naprawdę w strasznych bólach przez sześć lat. Reżyser analizował wszystkie filmy wojenne i fantastyczne, wertował komiksy i powieści fantastycznonaukowe. Zamawiał kopie swoich ulubionych westernów, filmów kostiumowych i wojennych, wycinał z nich setki metrów taśmy z ulubionymi fragmentami i ze zlepeków różnych scen montował jakieś dziwaczne kolaże ukazujące



Z Gwiezdnymi Wojnami związana jest jedna bardzo ciekawa historia. Steven Spielberg, prywatnie przyjaciel George'a Lucasa zawarł z twórcą Star Wars w 1977 roku pewien zakład. Zakład ten okazał się być lepszym trafem niż zwycięski los na loterii - Spielberg zarabia miliony do dziś. A było to tak...

Z **Gwiezdnymi Wojnami** związana jest jedna bardzo ciekawa historia. **Steven Spielberg**, prywatnie przyjaciel **George'a Lucasa** zawarł z twórcą Star Wars w 1977 roku pewien zakład. Zakład ten okazał się być lepszym trafem niż zwycięski los na loterii - Spielberg zarabia miliony do dziś. A było to tak...

W 1977 roku Lucas przyjechał do Spielberga na plan **Bliskich kontaktów trzeciego stopnia**, aby odetchnąć nieco od pracy nad Gwiezdnymi Wojnami. Bohaterowie historii pamiętają to tak, że Lucas był załamany swoim dziełem - twierdził on, że udało stworzyć mu się film dla dzieci zamiast wiekopomnego majstersztyku, o którym zawsze marzył.

Aby podnieść przyjaciela na duchu Spielberg zaproponował zakład. **2.5% od wszystkich zysków z Gwiezdnym Wojen w zamian za 2.5% zysków z Bliskich kontaktów trzeciego stopnia**. Lucas, który był pod wielkim wrażeniem filmu swojego kolegi zgodził się na taki układ natychmiast. Uważał on, że Bliskie spotkania... będą hitem wszech czasów. Jednak nieco się mylił...

Owszem film ten okazał się wielkim sukcesem kasowym, który przyczynił się do uratowania wytwórni Columbia Pictures, jednak z całą pewnością Spielberg lepiej wyszedł na tym zakładzie. Gwiezdne Wojny aż po dziś dzień przynoszą bowiem dla swoich twórców miliony dolarów z figurek, zabawek, klocków, gier etc z bohaterami serii, a także ze sprzedaży samych filmów.

Lucas dotrzymuje cały czas gentlemankiej umowy i wypłaca Spielbergowi należne pieniądze.

Cóż - jak widać dobrze mieć odpowiednich przyjaciół.



# Fundraising to sprawdzian

...który ujawnia wszystkie braki.



# Fundraising to służba



...która ma blaski i cienie.

# Fundraising to relacje z ludźmi



...a nie z pieniędzmi!



# Fundraising to wolność



...bo umożliwia spełnianie marzeń.



# Czy jesteś gotowy na fundraising?

5. Czy masz przy sobie wizytówkę?

4. Czy po wpłacie otrzymam natychmiastowe podziękowanie?

3. Czy można znaleźć numer konta do wpłaty jednym kliknięciem?

2. Czy masz sprawozdanie finansowe na stronie www?

1. Czy macie profil na FB, chociaż 100 lajków i jakiś niedawny wpis (14 dni)?



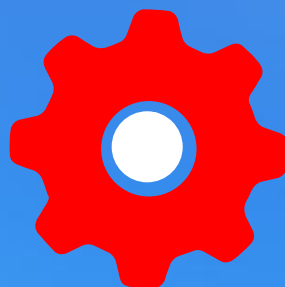
# Profesjonalizacja

specjalizacja i niezawodność

DARCZYŃCY



ORGANIZACJA



Fundraising to dodatkowe obowiązki. Wykonuje je specjalista, ale odpowiedzialność za wynik pozostaje po stronie zarządu. To jak z księgowością.



Warunkiem powodzenia jest obecność osoby, która ma czas i umiejętności. Jak księgowa.



Dobre relacje w zespole są jak smar dla maszyny.

FUNDRAISING

może być jak księgowość.  
Znajdź na to pieniądze.

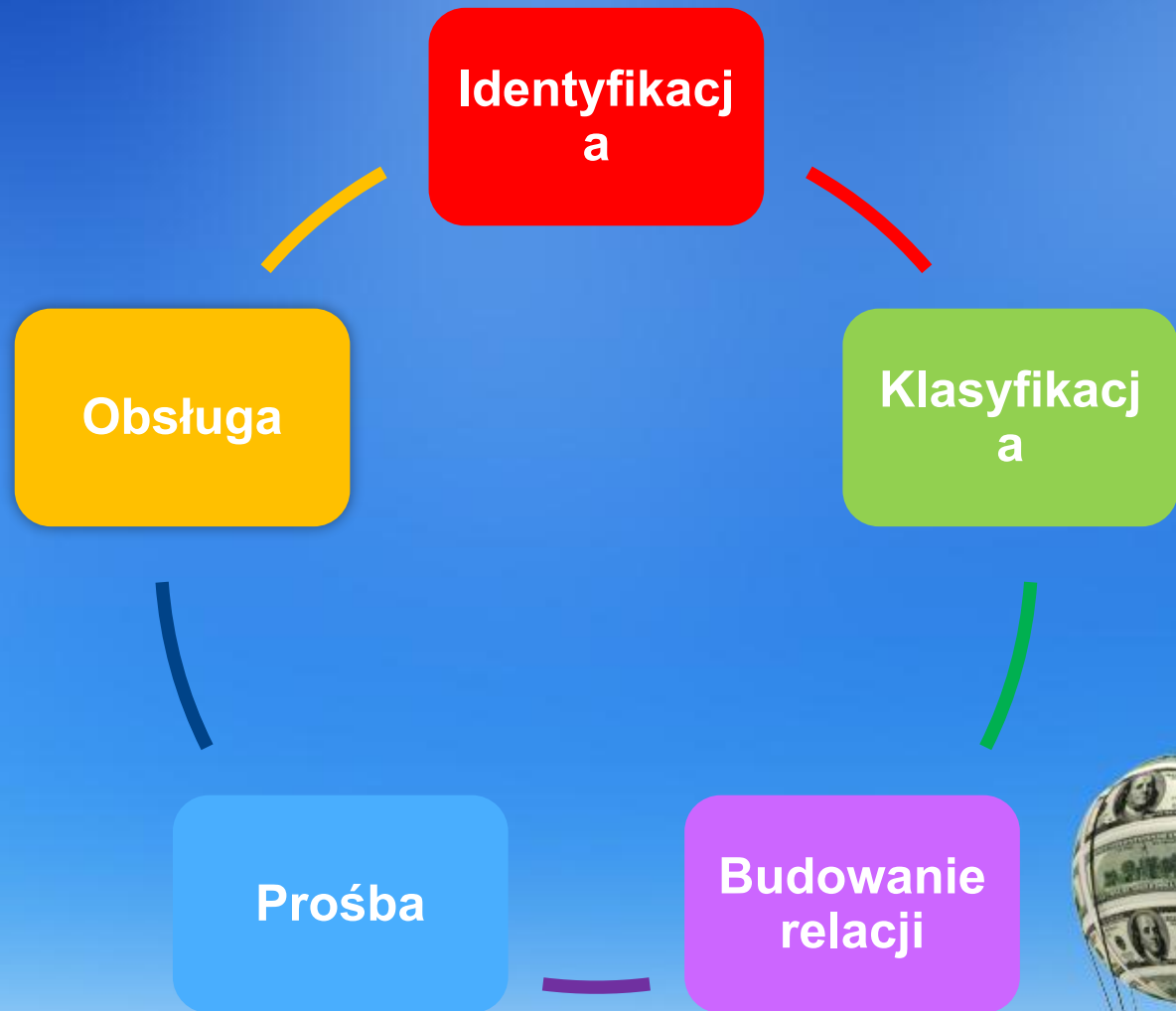




fundraising  
donation  
charity help  
money support  
contribution collect crowd  
gift fund online give welfare teamwork  
smiling communication  
helping assistance fundraiser  
people group volunteer  
finance share relief funding  
financial investment  
friends invest diversity  
donate business economy capital  
giving aid strategy



# Cykl relacji z darczyńcą



crowdfunding  
regularne wpłaty  
ROI  
testowanie  
proszenie  
zapisy testamentowe  
darowizna  
przelewy  
inwestycje  
wpłaty on-line  
komunikacja  
fundraising  
etyka  
ryzyko  
darczyńcy  
transparentność  
1%  
kapitał żelazny  
granty  
sponsoring  
podatku  
dywersyfikacja  
dziękowanie  
wolontariat  
cierpliwość  
SLUŻBA POTRZĘBUJĄCYM  
strategia  
odwaga  
kreatywność

Polskie Stowarzyszenie Fundraisingu





# 1

## Fundraising to proces

- wymaga cierpliwości
- wymaga odwagi
- początki bywają trudne, ale ćwiczenie czyni mistrza



DZIEJE SIĘ BIZNES TECH NEW HEROES **KARIERA** DISRUPT DLA PRZEDSIĘBIORCY WIĘCEJ

INNPoland.pl • KARIERA • Nietypowym CV oczarował wielką firmę. Dostał pracę marzeń, choć brakowało etatów •

# Nietypowym CV oczarował wielką firmę. Dostał pracę marzeń, choć brakowało etatów

f PODZIEL SIĘ [3631]



SKOMENTUJ [15]



**Konrad Bagiński**

02 lutego 2018

ZOBACZ TAKŻE:

1 "Wypisanie czeku to tylko czyszczenie sumienia". Prezes LPP przekonuje, że w CSR nie chodzi tylko o pieniądze



2 Zmiany prawa pracy. Rząd





# Darczyńca – przyjaciel czy bankomat?





**fundraising** ['fʌnd, reɪzɪŋ] 

[fandrejzɪŋ]

Fundraiser to specjalista od fundraisingu.





Szukaj

# Rekordowa darowizna dla Uniwersytetu Harvarda

Rekordową darowiznę wysokości 350 milionów dolarów obiecała Szkole Zdrowia Publicznego Uniwersytetu Harvarda filantropijna fundacja, założona przez rodzinę dewelopera z Hongkongu T.H. Chana, zmarłego w 1986 roku.

Poleć Lubię to! 0 Udostępnij f t e w + 0

Skomentuj Komentarze 2



Uniwersytet Harvarda dostanie aż 350 milionów dolarów darowizny

POGODĘ SPONSORUJE

WARSZAWA

teraz 12°C jutro 19°C

REKLAMY

Foto: Thinkstock

zalando [Przejdź do sklepu](#)

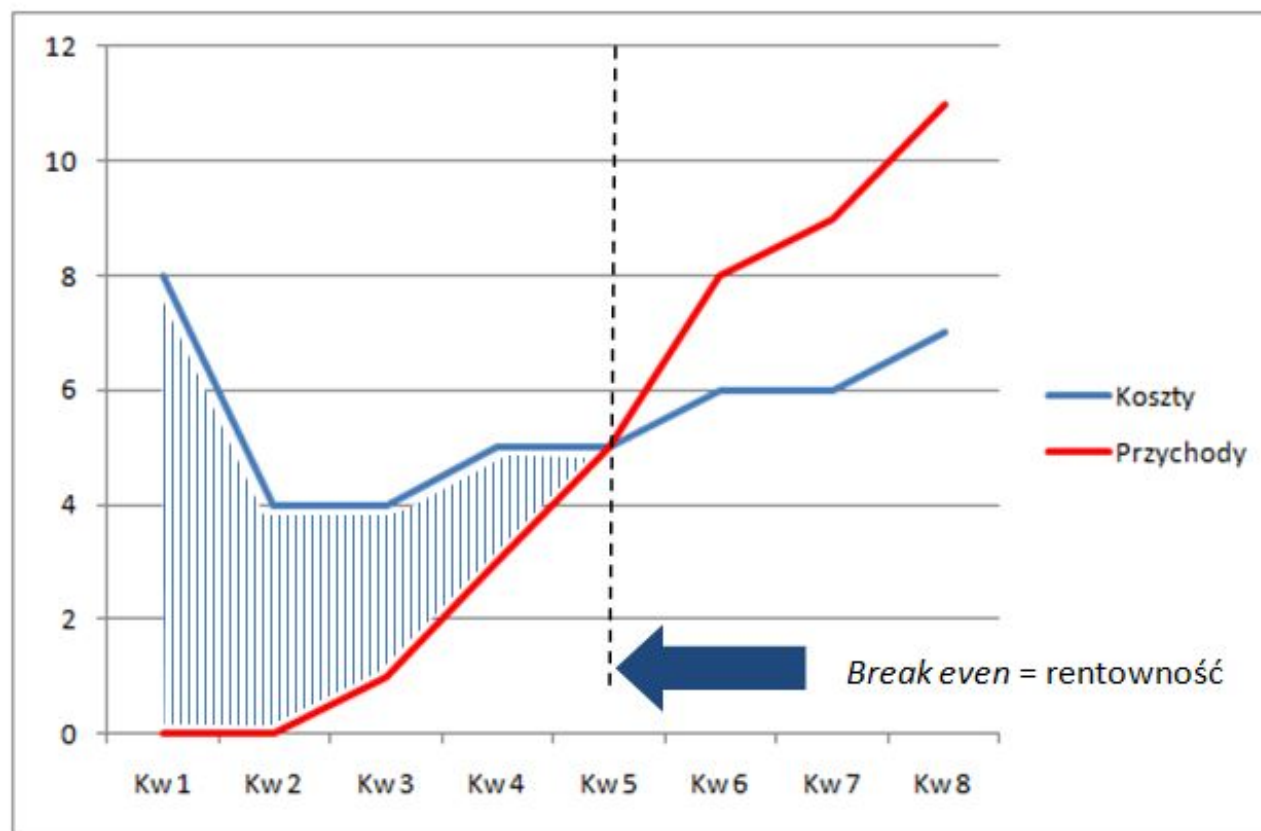
TYLKO TERAZ **SPIESZ SIĘ PO JESZCZE TAŃSZE POŻYCZKI**



## 2

# Fundraising to inwestycja

- wymaga odwagi
- im więcej inwestujesz, tym więcej możesz zyskać
- nie ma odwrotu – rezygnacja oznacza straty
- ryzyko jest konieczne, ale można je ograniczyć



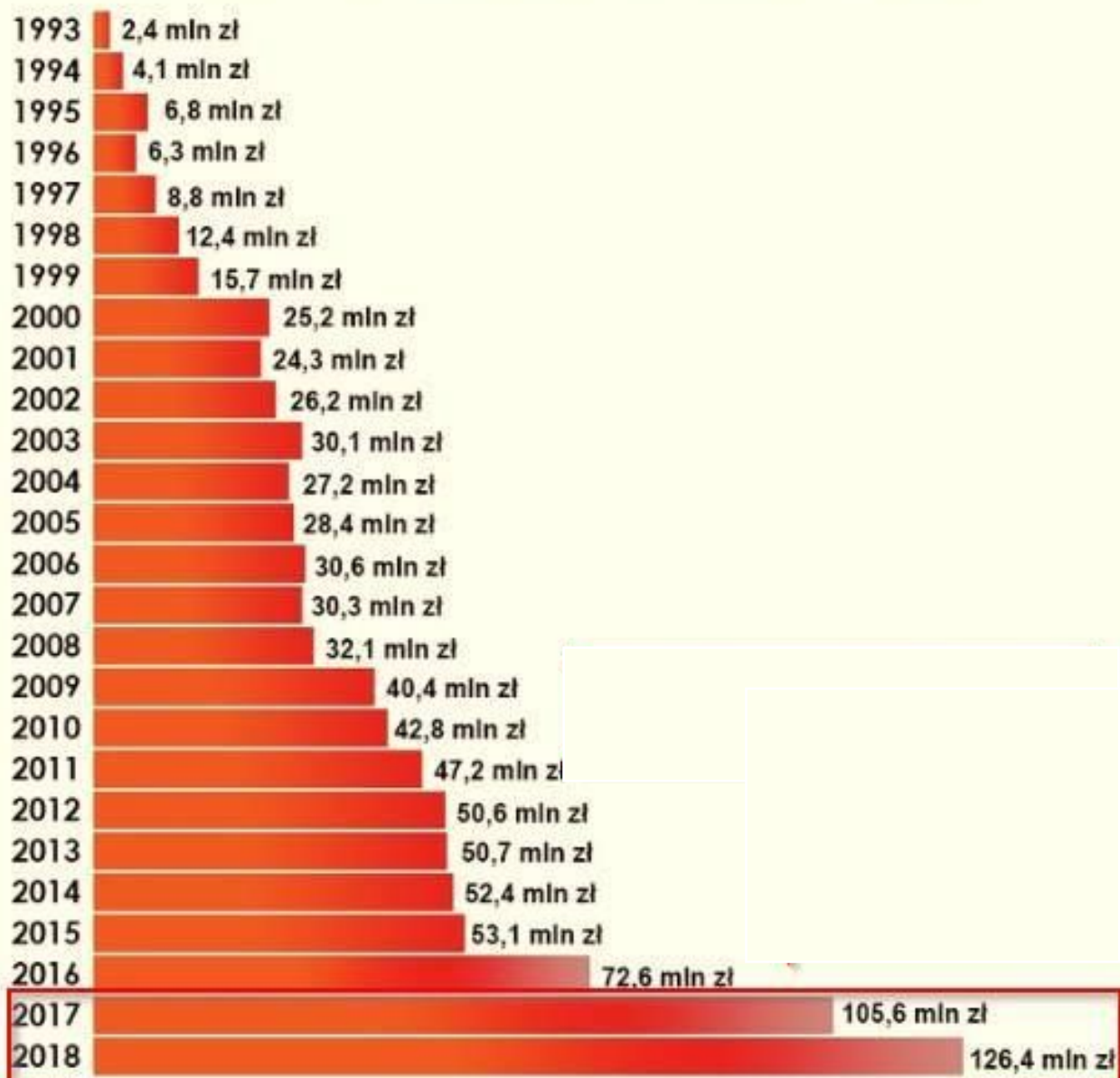
Droga do rentowności działu fundraisingu w typowym scenariuszu



nowiny.pl



# KWOTY ZEBRANE W FINAŁACH WOŚP W LATACH 1993-2018



# Fundraising to gra zespołowa

- Fundraiser w pojedynkę wypala się w 3-6 miesięcy.
- Nieobecność prezesa na decydującym spotkaniu jest praktyką poniżej obowiązujących standardów (strata czasu i pieniędzy).

**JEŚLI PRACUJESZ W NASZEJ  
ORGANIZACJI, TO JESTEŚ  
FUNDRAISEREM.**

Fundraiser musi mieć pewne oparcie w zarządzie i pomoc w każdym członku organizacji.



5



Kim jest fundraiser?

# I'M OVERHEAD.

"I'm the Marketing & Growth Manager at Furniture Bank. My job is to raise awareness of our organisation so everyone in the community knows that their used furniture can change a life. Because of my work, we are introducing over 6,000 new donors to the cause each year, and collecting enough furniture to transfer to 10,000 people in need. My salary gets called overhead, as if charities shouldn't invest in marketing to grow. But, without the investment in marketing, Furniture Bank wouldn't be able to collect enough furniture to help Canada's most vulnerable live with the dignity of a furnished home. **My name is Naresh De Silva. I'm committed to ending furniture poverty in Canada, and I'm overhead.**"

**Naresh De Silva**  
Marketing & Growth Manager  
Furniture Bank





**DON'T ASK IF A CHARITY  
HAS LOW OVERHEAD.  
ASK IF IT HAS BIG IMPACT.**

**CHARITY  
DEFENSE  
COUNCIL™**

Clear Channel



# Kim jest fundraiser?



# Ideał fundraisera

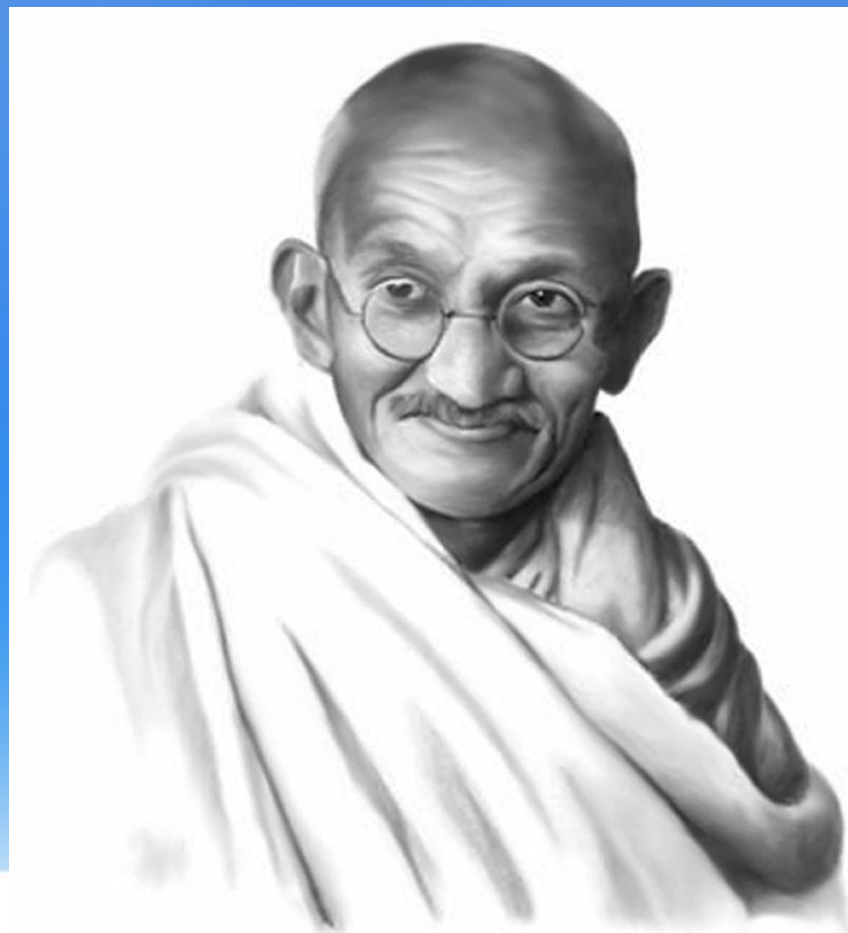


# Fundraising jest poważną zmianą

„Bądź zmianą, którą  
chcesz zobaczyć w  
świecie.”

*“Be the change you want to  
see in the world.”*

*Mahatma Gandhi*



„Pionierów  
poznaje się  
po strzałach  
w plecach”



# 3 pytania prawdy

**KIEDY OSTATNIO PROSIŁEŚ  
KOGOŚ O PIENIĄDZE?**

**ILE PIENIĘDZY MASZ ZEBRAĆ  
DO KOŃCA ROKU?**

**CZY MASZ PODPISANA  
UMOWĘ O PRACĘ?**



# 4 wielkie zasady fundraisingu



**RELACJE**

**KREATYWNOŚĆ**

**SŁUŻBA**

**TRANSPARENTNOŚĆ**

# Kiedy organizacja jest gotowa na fundraising?

## Metoda 3K (trzech kapitałów)



*Wg Akademii Rozwoju Filantropii w Polsce*





A może wygodniej na 4 nogach?



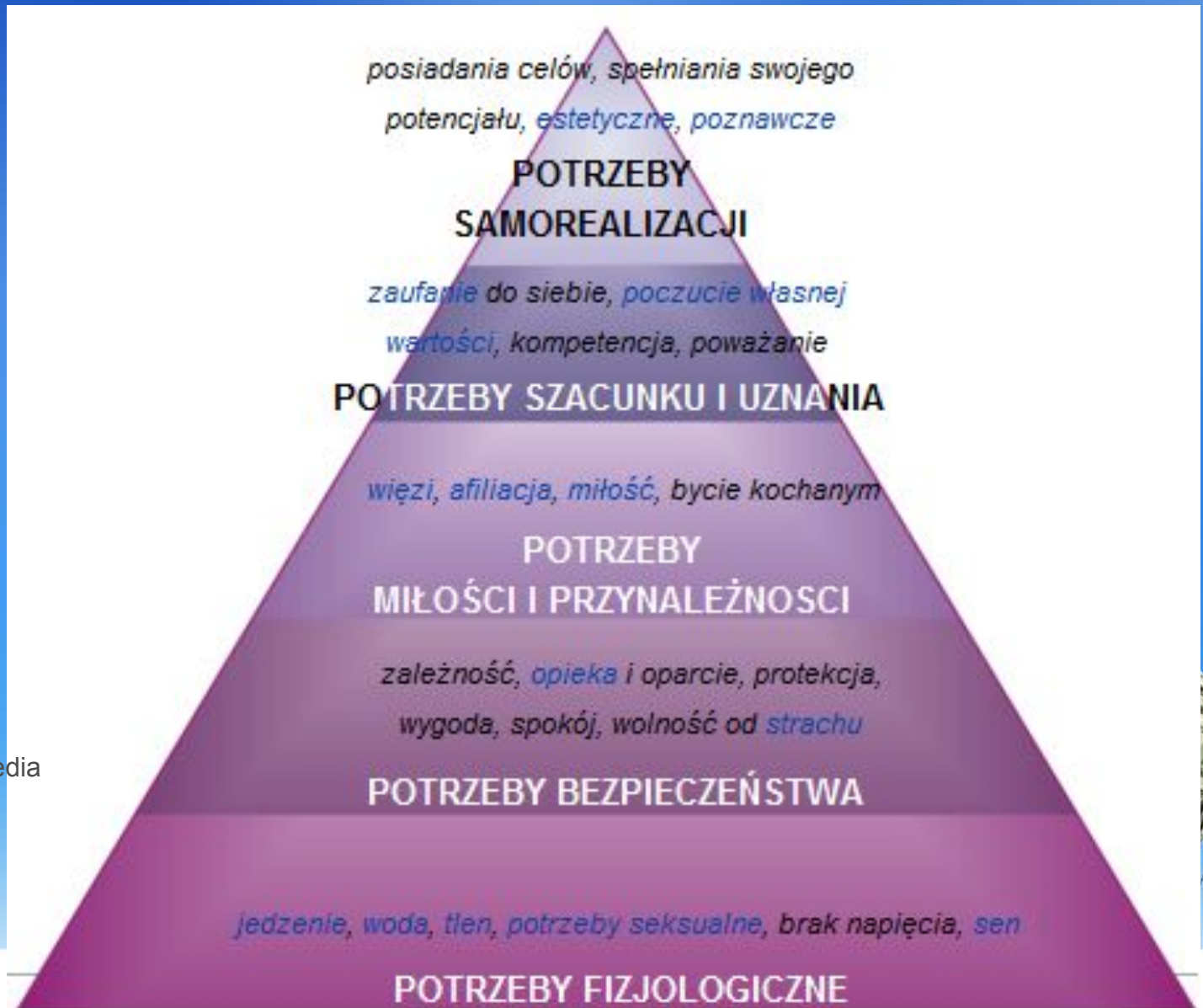
## Warren Buffett radzi

O zarabianiu: „Nigdy nie polegaj na jedynym źródle dochodu. Zainwestuj w stworzenie drugiego źródła”.

*Ranking Forbesa 2012:  
3. miejsce, 44 mld \$*

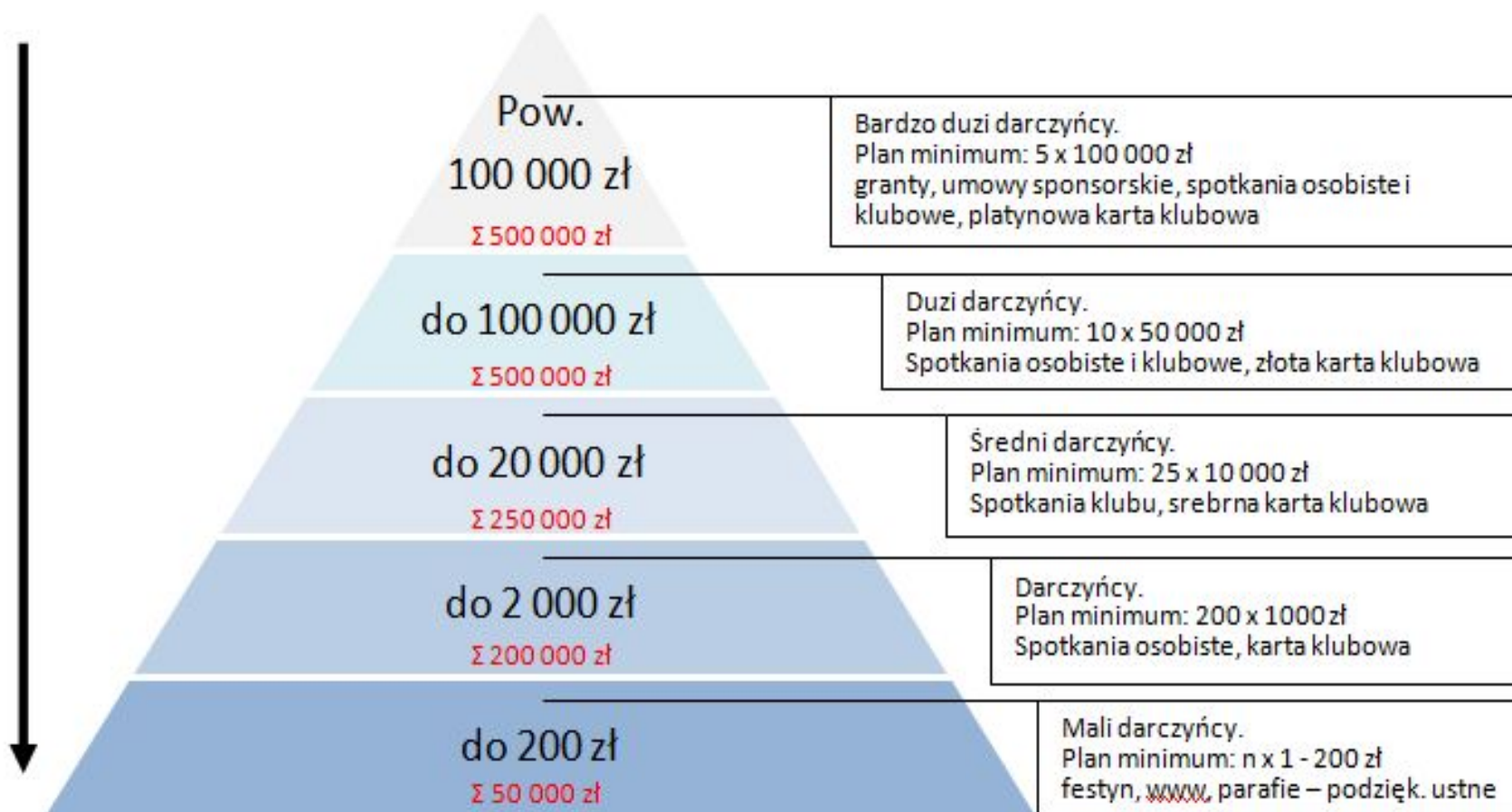


# Piramida hierarchii potrzeb (Abraham Maslow – 1954)

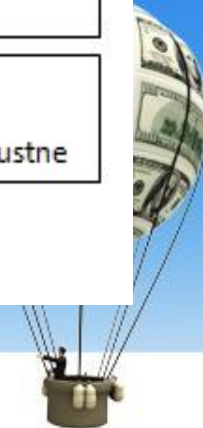


Źródło: Wikipedia

# Kampania fundraisingowa w piramidzie



Cel kampanii: 2 000 000 zł do 31.12.2019



Granty	Składki	Skar-bon ka	Sprze-d aż	Testa-m ent	Kapitał Żelazny
SMS	Daro-wi zny	Matching Gifts	Payroll	Loteria	Aukcja
Wydarze nia specjalne	Direct Mailing	Direct Dialog	Telefun-d raising	Sponso-ri ng	Karty rabatowe
Fani Mani	Barter	Crowd-fu nding	Używane samo-ch ody	Wpłaty przez Internet	Cegiełki
Nie-obi ad	Major Gifts	Giving Days	Śniada-ni e z celebrytą	Bieg sponsoro wany	MLM

**Dziękuję za uwagę.**

Bądźmy w kontakcie na

